

ISSN 2541-8572

НАУЧНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И
ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ:
РОССИЙСКИЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ**

*ПРОФИЛЬНЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ*

Выпуск № 4(46) 2023



 onmimus



АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ: РОССИЙСКИЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

НАУЧНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

***ВЫПУСК № 4 (46)
(сентябрь – октябрь 2023)***



Москва 2023

УДК 33(082)
ББК 65я5
А43

А43

Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. Научное обозрение. Выпуск №4(46). – М.: ООО ИПЦ «Маска», ООО «Оптимус», 2023. – 58 с.

В опубликованных трудах отражены результаты научных исследований и теоретических обобщений в области экономики

Научное обозрение предназначено для экономистов, занимающихся проблемами развития экономики России и зарубежных стран – представителей вузовской и академической науки, молодых ученых, аспирантов, магистрантов, студентов, а также сотрудников научно-исследовательских учреждений и практикующих специалистов

Журнал включен в систему РИНЦ

Главный редактор: Смирнова Е.Н.

Научный редактор:

Гурина М.А., кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры «Государственная, муниципальная служба и менеджмент» Липецкого филиала ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации» (РАНХиГС), г. Липецк

Председатель редакционной коллегии:

Битус Е.И., доктор технических наук, профессор, Международный эксперт по работе со странами ЕАЭС, ШОС и ЕС, профессор Кафедры прикладной механики и инжиниринга технических систем ФГБОУ ВО «Российский биотехнологический университет (РОСБИОТЕХ)», г. Москва

Редакционная коллегия:

Забайкин Ю.В., кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры «Управление бизнесом и сервисных технологий» ФГБОУ ВО «Российский биотехнологический университет (РОСБИОТЕХ)», чл.-корр. Международной академии менеджмента, профессор «Российской Академии Естествознания» (Международная ассоциация ученых, преподавателей и специалистов), г. Москва

Капитонова Ю.С., кандидат экономических наук, зав. кафедрой «Управление бизнесом и сервисных технологий» ФГБОУ ВО «Российский биотехнологический университет (РОСБИОТЕХ)», г. Москва

Моисеева И.И., кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов, налогообложения и бухгалтерского учета ФГБОУ ВО «Липецкий государственный технический университет», г. Липецк

Шурупова А.С., кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры «Государственная, муниципальная служба и менеджмент», зам. директора Липецкого филиала ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации» (РАНХиГС), г. Липецк

Омельченко О.М., кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры «Управление бизнесом и сервисные технологии» ФГБОУ ВО «Российский биотехнологический университет (РОСБИОТЕХ)», г. Москва

Новикова Ж.В., кандидат технических наук, доцент кафедры Гостиничного бизнеса и индустрии гостеприимства ФГБОУ ВО «Российский биотехнологический университет (РОСБИОТЕХ)», г. Москва

Куликов В.В., доктор технических наук, профессор, проректор по учебной работе ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет им. Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)», г. Москва

Якунин М.А., кандидат технических наук, ответственный секретарь приемной комиссии ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет им. Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)», г. Москва

Плеханов А.Ф., профессор, доктор технических наук, г. Москва

Завьялов Д.В., кандидат экономических наук, заведующий кафедрой Предпринимательства и логистики ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова», г. Москва

Заернюк В.М., доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры экономики минерально-сырьевого комплекса ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет им. Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)», профессор «Российской Академии Естествознания» (Международная ассоциация ученых, преподавателей и специалистов), г. Москва

Зевелева Е.А., профессор, кандидат исторических наук, зав. кафедрой гуманитарных наук ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет им. Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)»; доктор исторических наук Сан-Марино, академик «Российской Академии Естествознания» (Международная ассоциация ученых, преподавателей и специалистов), г. Москва

Шендеров В.И., кандидат технических наук, профессор, профессор кафедры производственного и финансового менеджмента ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет им. Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)», г. Москва

Арсентьев Ю.А., кандидат технических наук, доцент, ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет им. Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)», г. Москва

Казанцева С.Ю., доцент, кандидат экономических наук, доцент кафедры Базовой кафедры торговой политики ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова», г. Москва

Воронов В.А., кандидат технических наук, доцент факультета экотехнологий ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский университет ИТМО», г. Санкт-Петербург

Блинов А.М., кандидат экономических наук, доцент, директор Центра дополнительного профессионального образования ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский горный университет», г. Санкт-Петербург

Булгаков П.Е., кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и организации аграрного производства ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный аграрный университет», г. Санкт-Петербург

Квач Н.М., кандидат технических наук, доцент, зам. зав. Кафедрой финансов и бизнес-аналитики ФГБОУ ВО «Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина (Технологии. Дизайн. Искусство)», г. Москва

Мишаков В.Ю., доктор технических наук, профессор, зав. Кафедрой коммерции и сервиса ФГБОУ ВО «Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина (Технологии. Дизайн. Искусство)», г. Москва

Костин М.П., кандидат экономических наук, г. Москва

Пирязева Т.В., кандидат технических наук, доцент, действительный член общественной организации «Международная Академия информатизации» (МАИ), вице-президент регионального отделения МАИ, г. Москва

Шоев А.Н., кандидат технических наук, доцент, ректор ГОУ «Институт технологий и инновационного менеджмента в городе Куляб», (ИТиИМ), Республика Таджикистан

Хорошильцев М.И., независимый исследователь в направлении «Экономика и управление народным хозяйством», член Института профессиональных бухгалтеров и аудиторов России, Ямало-Ненецкий автономный округ, г. Новый Уренгой

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ

Савин Г.В.	Развитие интеллектуальной транспортной системы в концепции умного города	7
Царегородцева С.Р.	Анализ регулирования кредитно-денежной политики в России	10
Марьин Е.В.	Плата за землю как инструмент государственного управления земельными ресурсами	12
Ковыршина С.В.	Справедливость как управленческая категория	15
Савина В.В.	Особенности формирования промышленной политики России в условиях санкций	17
Стенюк А.В.	Оценка трудового и кадрового потенциала как инструмента управления организации	20

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ

Букач Б.А., Посная Е.А.	Теоретические аспекты экономической реинтеграции Крыма и Севастополя в состав Российской Федерации	25
Банцер Д.В.	Влияние макроэкономического кризиса на экономическую безопасность экономических субъектов	28

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, СТАТИСТИКА

Крайнова И.М., Сурикова Е.А.	Новационные особенности исчисления налога на прибыль организаций	32
Высотская А.В.	Учётная политика предприятия как инструмент совершенствования организации бухгалтерского учёта дебиторской задолженности	37

ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

Ситникова О.Г. Импортозамещение в современной России 42

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

Ивановская В.Ю.,
Ивановская А.Л.,
Кошоев Ч.М. Современная демографическая ситуация
в Российской Федерации и Кыргызской
Республике 50

КРАТКИЕ РЕЦЕНЗИИ НА ОПУБЛИКОВАННЫЕ В ВЫПУСКЕ СТАТЬИ 54

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ

УДК 338.4

РАЗВИТИЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ ТРАНСПОРТНОЙ СИСТЕМЫ В КОНЦЕПЦИИ УМНОГО ГОРОДА DEVELOPMENT OF INTELLIGENT TRANSPORT SYSTEM IN THE CONCEPT OF SMART CITY

Савин Г.В., к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Уральский государственный
экономический университет»
Свердловская область, г. Екатеринбург

Savin G.V., Candidate of Economics, Associate Professor
«Ural State University of Economics»
Sverdlovsk region, Yekaterinburg

Развитие интеллектуальной транспортной системы сегодня выступает одним из эффективных решений по оптимизации транспортных потоков в городе, и в рамках концепции умного города позволяет повысить мобильность, экологичность и рост качества жизни человека в городе. При этом данный подход выступает постоянным рутинным процессом, и крупные умные города мира при больших инвестициях в эту сферу все также перегружены. Авторский подход предполагает внедрить единую децентрализованную систему управления, которая позволит отойти от построения традиционной интеллектуальной транспортной системы.

The development of an intelligent transport system today is one of the effective solutions for optimizing traffic flows in the city, and within the framework of the smart city concept, it allows to increase mobility, environmental friendliness and human quality growth in the city. At the same time, this approach is a constant routine process, and large smart cities in the world are also overloaded with large investments in this area. The author's approach involves introducing a single decentralized management system, which will allow moving away from building a traditional intelligent transport system.

Ключевые слова: умный город, интеллектуальная транспортная система, децентрализация управления, индексный подход исследования, воспроизводимая инновационно-производственная система на транспорте, автономный транспорт

Keywords: smart city, intelligent transport system, decentralization of management, index research approach, reproducible innovation and production system in transport, autonomous transport

Под определением «умный город» подразумевают изменения в области управления и инфраструктуры [1], обеспечивающие более качественную и комфортную жизнедеятельность человека (табл. 1).

Таблица 1. Связь интеллектуальной транспортной системы и концепции умного города, 2023 г. [2, 3]

Город по рейтингу умности	Индекс безопасности	Индекс времени на дорогу	Индекс загрязнения окружающей среды	Индекс качества жизни
1. Лондон	45.96	45.45	57.93	128.94
2. Нью-Йорк	50.23	43.61	58.13	135.77
3. Сан-Франциско	38.12	51.36	51.42	144.94
4. Сингапур	76.34	41.40	33.23	153.97
5. Берлин	56.12	33.76	38.83	163.06
11. Токио	75.97	41.05	42.09	170.88
19. Гонконг	78.31	42.54	66.96	109.99
28. Пусан	77.39	27.40	53.50	160.75
38. Пекин	72.50	43.06	79.16	104.80
39. Дубай	83.76	37.01	49.08	166.80
47. Санкт-Петербург	60.69	48.51	61.89	108.52

При этом не каждый город может отнестись к данной категории. Большинство ученых и практиков утверждают, что развитие цифровых сервисов, датчиков и систем контроля приближают нас к категории умности города [4, 5], а также, что рост инвестиций в эту сферу способствует более эффективному контролю и управлению, и выступает одним из инструментов, позволяющим произвести оценку эффективности муниципалитетов.

Авторское расширение определения «умный город» позволяет обратить нас на увеличение предметного поля, и говорит о нем как о воспроизводимой инновационно-производственной системе, которая инициирует потребность в необходимых технологиях и создает уже готовый продукт в виде комфорта, достойной работе, заработной плате, возможности растить здоровую семью для граждан и сконцентрирована на росте их профессионализма.

Развитие интеллектуальной транспортной системы выступает одним из элементов, которые дополняют концепцию умного города, и с логистикой позволяют обеспечить быструю транспортировку без задержек, наличие товаров на полках магазинов точно в срок, более прогнозируемые сроки по услуге транспортировки, рост мобильности, бесшовность поставок и пр.

Отметим, что сегодня не все российские города присутствуют в международных рейтингах, но статистика позволяет нам говорить о том, что умные города в мире перегружены. В этой ситуации необходимо выбрать другой подход развития интеллектуальной транспортной системы, который заключается в формировании единой интегрированной и децентрализованной системы управления потоковыми процессами, учитывающий внедрение автономного транспорта на дорогах общего пользования.

Источники:

1. Бре С., Диас Д., Луазо У. Умный город – имеет ли место индивидуальность? // Журнал городских технологий – 2023. DOI: <https://doi.org/10.1080/10630732.2023.2194844> (Sandra Breux, Jérémy Diaz, Hugo Loiseau. The Smart City – Does the Individual Matter? // Journal of Urban Technology. – 2023. DOI: <https://doi.org/10.1080/10630732.2023.2194844>).
2. The Cities of the Future Index. – URL: <https://www.easyparkgroup.com/studies/cities-of-the-future/en/> (date of appeal: 14.10.2023) (Индекс городов будущего. – URL: <https://www.easyparkgroup.com/studies/cities-of-the-future/en/>)
3. Cost of Living. – URL: <https://www.numbeo.com/> (date of appeal: 14.10.2023) (Показатель качества жизни. – URL: <https://www.numbeo.com/>)
4. Савина В.В. Ориентиры развития цифровизации на примере города Екатеринбурга // Стольпинский вестник. – 2022. – Т. 4, № 10. (Savina V.V. Guidelines for the development of digitalization on the example of the city of Yekaterinburg // Stolypinsky Bulletin. – 2022. – Т. 4, No. 10)
5. Шульженко Т.Г. Перспективы интеллектуализации управления логистическими процессами // Логистика и управление цепями поставок: сб. науч. тр. – Санкт-Петербург, 2022. – С. 185-191 (Shulzhenko T.G. Prospects for the intellectualization of logistics process management // Logistics and supply chain management: sat. scientific. tr. – St. Petersburg, 2022. – P. 185-191)

АНАЛИЗ РЕГУЛИРОВАНИЯ КРЕДИТНО-ДЕНЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ В РОССИИ

ANALYSIS OF THE REGULATION OF MONETARY POLICY IN RUSSIA

Царегородцева С.Р., к.т.н., доцент
ФГБОУ ВО «Уральский государственный
экономический университет»
Свердловская область, г. Екатеринбург

Tsaregorodtseva S.R., Candidate of Technical Sciences,
Associate Professor
«Ural State University of Economics»
Sverdlovsk region, Ekaterinburg

В статье дается оценка денежно-кредитной политики в России, отражаются ее основные тенденции развития в разных сегментах экономики. Отмечается влияние санкционного давления и ужесточение финансовых условий в мире на денежно-кредитную политику России. Представлен прогноз Банка России на будущие периоды по части инфляции, ключевой ставки, внутреннему валовому продукту, счетам текущих операций, экспорту товаров и услуг.

The article gives an assessment of monetary policy in Russia, reflects its main development trends in different segments of the economy. The impact of sanctions pressure and tightening of financial conditions in the world on Russia's monetary policy is noted. The forecast of the Bank of Russia for future periods in terms of inflation, the key rate, gross domestic product, current accounts, exports of goods and services is presented.

Ключевые слова: ВВП, денежно-кредитная политика, санкции, процентная ставка, инфляция

Keywords: GDP, monetary policy, sanctions, interest rate, inflation

Практикой мировой экономики накоплен гигантский опыт деятельности денежно-кредитных и финансовых институтов, который позволяет проанализировать их роль в общем регулировании денежной массы, поддержания достаточного уровня ликвидности рынка, передвижении денежных средств в инвестиции.

Действия в банковском секторе на текущий момент уже рассматриваются, как основные причины ужесточения финансовых условий в мире. В настоящее время можно наблюдать рост доходности государственных облигаций, снижение цен акций.

Факторы негативного воздействия в мире обострились, что мо-

жет привести к снижению роста экономики стран. По окончании пандемии многие бюджетные программы поддержки населения стали сворачиваться, что также негативно сказалось на уровне доходов граждан, которые стали больше экономить. При этом повышение кредитных ставок также оказывает неблагоприятное влияние на положение заемщика, сказываясь на его доходах. Все это в конечном счете приводит к снижению потребительского спроса населения страны.

Санкционное давление стран ЕС и США в 2022 г. оказало негативное влияние на экономику России. В апреле 2022 г. денежно-кредитная политика смягчилась, в результате чего снизились процентные ставки по вкладам в национальной валюте и уровню доходности ОФЗ.

Следует отметить, что темпы роста ВВП в России на протяжении периодов экономических кризисов были значительно ниже, чем темп роста в мировом масштабе. Так, в 2021 г. темп роста ВВП в России составил 4,7%. В сравнении с мировыми тенденциями это значение ниже на 1,2% против 5,9%. Для демонстрации разницы можно также привести данные роста с 2021 г.: по миру он составил 30,14%, тогда, как в России за этот же период – только 13,2% [1]. Несмотря на снижение процентной ставки, которое наблюдалось во II квартале 2022 г (с 16,7% до 15,90%), модельная оценка уровня жесткости денежно-кредитной политики, рассчитанного Центральным банком, показывает его увеличение в сравнении с показателями марта.

В рамках оптовых и розничных продаж также можно отметить снижение в 2022-2023 гг., которое преимущественно происходило за счет непродовольственных товаров.

Следует отметить, что в этом сегменте большое влияние оказывает продажа новых автомобилей, реализация которых последнее время находится в отрицательной зоне.

В заключение представим прогноз, сформулированный Банком России на будущие периоды в краткосрочной перспективе: инфляция в 2023 г. составит от 5 до 7%; в 2024-2025 гг. до 4%; (декабрь к декабрю предыдущего периода); размер ключевой ставки в 2023 г. будет колебаться в пределах 6,5 – 8,5%, в 2024 г. колебания составят 6,0-7,0%; в 2025 г. – 5,0-6,0%; объем внутреннего валового продукта в 2023 г. снизится на 4,0-1,0%, однако в 2024 и 2025 гг. прогнозируется его рост на 1,5-2,5% ежегодно; счет текущих операций оценивается в 2023 г. на 125 млрд. долл.; в 2024 г. ожидается прогноз снижения до 50 млрд. долл.; в 2025 г. снизится до 15 млрд.

долл.; прогноз экспорта товаров и услуг составит в 2023 г. – 499 млрд. долл.; в 2024 г. – 446 млрд. долл. [2].

Действующая денежно-кредитная политика России в настоящее время сталкивается со множеством проблем, однако, будет носить мягкий характер, с ориентацией на поддержание прогнозируемого уровня инфляции и деловой активности экономики.

Источники:

1. Доклад о денежно-кредитной политике в России. – URL: https://cbr.ru/Collection/Collection/File/42214/2022_03_ddcp.pdf (дата обращения 05.10.2023) (Report on monetary policy in Russia. – URL: https://cbr.ru/Collection/Collection/File/42214/2022_03_ddcp.pdf)
2. Денежно-кредитная политика ЦБ РФ на 2021-2023 гг. – URL: <https://www.rshb.ru/download-file/429115/?ysclid=lawcunblf493635096> (дата обращения 05.10.2023) (Monetary policy of the Central Bank of the Russian Federation for 2021-2023. – URL: <https://www.rshb.ru/download-file/429115/?ysclid=lawcunblf493635096>)

УДК 349.41

**ПЛАТА ЗА ЗЕМЛЮ КАК ИНСТРУМЕНТ
ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ
ЗЕМЕЛЬНЫМИ РЕСУРСАМИ
PAYMENT FOR LAND AS AN INSTRUMENT
OF STATE LAND MANAGEMENT**

Марьин Е.В., к.ю.н., доцент
ФГБОУ ВО «Московский государственный университет
геодезии и картографии»
г. Москва

Maryin E.V., Candidate of Law, Associate Professor
«Moscow State University of Geodesy and Cartography»
Moscow

Плата за землю играет ключевую роль в государственном управлении земельными ресурсами. В статье рассматриваются основные аспекты этого инструмента, анализируются ключевые понятия, принципы. Особое внимание уделяется применению таких платежей для достижения стратегических целей государственного управления, таких как стимулирование эффективного использования земли, охрана окружающей среды и содействие устойчивому развитию. Эта статья предоставляет читателям понимание того, как плата за землю становится мощным инструментом государственного

управления земельными ресурсами, способствуя устойчивому и сбалансированному развитию общества.

Payment for land plays a key role in public land management. The article discusses the main aspects of this tool, analyzes key concepts, principles. Particular attention is paid to the use of such payments to achieve strategic goals of public administration, such as stimulating the efficient use of land, environmental protection and promoting sustainable development. This article provides readers with an understanding of how the payment for land becomes a powerful tool of public land management, contributing to the sustainable and balanced development of society.

Ключевые слова: *плата за землю, государственное управление, земельные ресурсы, устойчивое развитие, эффективное использование*

Keywords: *payment for land, public administration, land resources, sustainable development, efficient use*

Земля является одним из наиболее важных природных ресурсов, и ее управление имеет решающее значение для устойчивого развития общества. Плата за землю представляет собой инструмент государственного управления земельными ресурсами, который позволяет балансировать интересы частных лиц, общества и государства. В данной статье рассмотрим роль и значение этой платы в контексте современного управления земельными ресурсами [3, С.105].

Земельный налог и арендная плата представляют собой формы платы за землю [3, С.106].

Эти виды платы за землю помогают регулировать использование земельных ресурсов в России и обеспечивать сбалансированное развитие экономики и социальной инфраструктуры.

Необходимо отметить, что в настоящее время регулирование земельных отношений базируется на фундаментальном принципе платности землепользования, который подразумевает, что любое представление земельных участков в собственность или пользование осуществляется за плату. С учётом того, что существует различные категории земель, собираемость земельного налога, который, как известно, является местным налогом и идёт в муниципальный бюджет является различной. Так существуют земли, изъятые из оборота, например, земли особо охраняемых природных территорий, что в части земельного налогообложения часто приводит к выпадающим доходам бюджета муниципального образования, на территории которого находятся данные особо охраняемые природные территории. Зачастую взимание земельного налога, который выполняет

фискальную функцию, осуществляется также без учёта принципов социальной справедливости, например, относительно социально незащищённых слоёв населения (пенсионеров, лиц с ограниченными возможностями). Так в основу земельного налогообложения положена кадастровая стоимость земельного участка, которая чаще всего не отражает реальную рыночную ситуацию. Это приводит к всевозможным земельным спорам, связанным с оспариванием кадастровой стоимости.

Основными принципами платы за землю должны являться прозрачность, экономическая эффективность и социальная справедливость. Плата должна отражать рыночные условия, учитывать особенности местности и целевое назначение земли [1].

Необходимо стремиться к упрощению и усовершенствованию системы налогообложения земли, а также введение более прозрачных и справедливых механизмов расчета и уплаты платы за землю [4, С.57].

Плата за землю способствует устойчивому развитию, поскольку она стимулирует использование земли с учетом экологических и социальных аспектов [5, С.235]. Она может быть направлена на финансирование экологических проектов и обеспечение доступа к земельным ресурсам для населения [2, С.87].

Плата за землю представляет собой важный инструмент государственного управления земельными ресурсами. Разработка эффективных систем платы за землю требует внимательного анализа местных потребностей для создания более справедливых, прозрачных механизмов управления земельными ресурсами.

Источники:

1. «Земельный кодекс Российской Федерации» от 25.10.2001 № 136-ФЗ // СПС Консультант Плюс (дата обращения 02.10.2023) («Land Code of the Russian Federation» dated 25.10.2001 No. 136-FZ// SPS Consultant Plus(accessed 02.10.2023)
2. Вдовенко Ю.И. Управление территориями и недвижимым имуществом: учебное пособие / Ю.И. Вдовенко, Е.А. Стыценок. – Москва: КНОРУС, 2022. – 334 с (Vdovenko Yu.I. Management of territories and real estate: a textbook / Yu.I. Vdovenko, E.A. Stetsenko. – Moscow: KNORUS, 2022. – 334 p.)
3. Воронина Н.П. Плата за землю и оценка земель / Н.П. Воронина // Земельное право / Федеральная служба исполнения наказаний, Вологодский институт права и экономики. – Вологда, 2023. – С.103-119 (Voronina N.P. Payment for land and land valuation / N.P. Voronina // Land Law / Federal Penitentiary Service, Vologda Institute of Law and Economics. – Vologda, 2023. – P. 103-119)
4. Курепина Н.Л. Экономическая сущность и значение арендной платы за землю в формировании муниципальных бюджетов / Н.Л. Курепина, М.Б. Альбик // Вестник Южно-Российского государственного технического университета (НПИ). Серия: Социально-экономические науки. – 2020. – № 1. – С.53-57 (Kurepina N.L. The economic essence and significance of rent for land

in the formation of municipal budgets / N.L. Kurepina, M.B. Albik // Bulletin of the South Russian State Technical University (NPI). Series: Socio-economic Sciences. – 2020. – No. 1. – P.53-57)

5. Липски С.А. Современные проблемы формирования и реализации государственной земельной политики: учебник / С.А. Липски. – Москва: КНОРУС, 2023. – 312 с. (Lipsky S. A. Modern problems of formation and implementation of state land policy: textbook / S.A. Lipsky. – Moscow: KNORUS, 2023. – 312 p.)

УДК 331.103

СПРАВЕДЛИВОСТЬ КАК УПРАВЛЕНЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ JUSTICE AS A MANAGEMENT CATEGORY

Ковыршина С.В., к.филос.н., доцент,
ФКОУ ВО Кузбасский институт ФСИИ России
Кемеровская область, г. Новокузнецк

Kovyrshina S.V., Candidate of Philosophy, Associate Professor
Kuzbass Institute of the FPS of Russia
Kemerovo region, Novokuznetsk

В статье рассматривается явление справедливости как инструмент принятия организационных решений. Обращается внимание на тот факт, что справедливость можно рассматривать в двух плоскостях: между руководителем и подчиненными и между коллегами. Указывается на необходимость внимания руководителя к данному феномену в процессе принятия управленческих решений.

The article considers the phenomenon of justice as a tool for making organizational decisions. Attention is drawn to the fact that justice can be viewed in two planes: between the head and subordinates and between colleagues. The necessity of the head's attention to this phenomenon in the process of making managerial decisions is indicated.

Ключевые слова: справедливость, управление, руководитель, организация, подчиненные

Keywords: justice, management, manager, organization, subordinates

Справедливость – одна из самых дискуссионных категорий на протяжении всей истории человеческого общества. Данная категория занимает одно из значимых мест и в теории управления. Справедливость – явление сложное, на каждом историческом этапе демонстрирующее собственное понимание сообразно духу эпохи, оказывающее огромное влияние на всю многогранную палитру человеческих взаимоотношений. Современное представление о спра-

ведливости отличается от того представления, какое сложилось в Античности. Выявление особенностей категории справедливости как механизма, регулирующего отношения в организации – цель данной работы.

До Платона и Аристотеля представления о справедливости опирались на мифологию: это мера, равенство. Аристотель, опираясь на Сократа, указывает на то обстоятельство, что справедливым человек может быть только по отношению к другому индивиду. Но следует проводить разграничение между справедливостью среди равных и справедливостью среди неравных. Таким образом, справедливость заключается в равенстве, но не для всех, а для равных. В свою очередь, неравенство тоже справедливо, но не для всех, а лишь для неравных. Поэтому справедливо признавать неравенство людей. Что, в свою очередь, дает возможность говорить об уравнивающей и распределяющей справедливости. При этом первая четко прослеживается в экономических отношениях. Э Дюркгейм отмечал, что потребность в справедливости будет расти постоянно [1, С. 396]. Он фактически отождествил справедливость с легитимностью, т.е. первое – это принятые правила и нормы. Дж. Роулз считал, что каждое современное общество должно иметь собственную модель справедливости и связывал ее с реализацией рыночных отношений [2, С. 4].

В связи с этим появляется возможность очертить круг проблем для дальнейших исследований. Организационную или управленческую справедливость необходимо рассматривать в двух плоскостях: по горизонтали и по вертикали. С позиции руководителя ситуация более четкая: он выступает в отношении подчиненных как лицо, наделенное определенным объемом власти, в чьей компетенции поощрять либо наказывать нижестоящих работников в соответствии с их вкладом в общую производственную деятельность. Руководитель должен в таком случае быть объективным и беспристрастным, руководствуясь нормами, правилами (о чем говорил Э. Дюркгейм), а не личными предпочтениями. Подчиненные, в свою очередь, рьяно следят за тем, соблюдает ли начальник нормы управленческой справедливости или нет: как распределена премия, как организован отпуск, как предоставляются различные льготы и т.п.

Переходя на уровень горизонтальной плоскости, необходимо акцентировать внимание на климат внутри коллектива. Подчиненные оценивают не только руководителей всех уровней, но и пристально наблюдают друг за другом, подмечая все нюансы: вклад друг друга, степень участия в общем деле, опоздания, уход на обед и по оконча-

нии рабочего времени. И постоянно находятся в состоянии ожидания: на кого – то надеются, кого – то избегают и т.д.

Таким образом, справедливость выступает не только как средство для достижения как индивидуальных, так и коллективных целей, но и как средство социализации, включенности в социальную группу, как принцип распределения социальных и материальных благ [2, С. 3]. Поэтому руководителю необходимо помнить об этом важном аспекте при принятии управленческих решений.

Источники:

1. Дюркгейм Э. О разделении общественного труда. – М.: Канон, 1996. – 432 с. (Durkheim E. On the division of social labor. – М.: Canon, 1996. – 432 p.)
2. Белявцева Д.В. Справедливость как принцип государственного управления / Д.В. Белявцева // Современная политическая наука о траекториях развития государства, бизнеса и гражданского общества. Глобальный мир в эпоху политической турбулентности, экономических санкций и информационных войн. – Минск: БГЭУ, 2022. – С. 3-7 (Belyavtseva D.V. Justice as a principle of public administration / D.V. Belyavtseva // Modern political science about the trajectories of the development of the state, business and civil society. The global world in the era of political turbulence, economic sanctions and information wars. – Minsk: BSEU, 2022. – P. 3-7)

УДК 338

**ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ
ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ РОССИИ
В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ
FEATURES OF THE FORMATION
OF INDUSTRIAL POLICY OF RUSSIA
IN THE CONDITIONS OF SLEDGE**

Савина В.В., преподаватель
ФГБОУ ВО «Уральский государственный
экономический университет»
Свердловская область, г. Екатеринбург
Savina V.V., Lecturer
«Ural State University of Economics»
Sverdlovsk region, Yekaterinburg

Сегодня Правительством России предпринимаются попытки разработки инструментов, направленных на повышение уровня экономической безопасности и формирование инновационной экономики, призванной создать фундамент финансового и технологического суверенитета. Сценарии развития масштабируются в

контексте долгосрочных прогнозов, которые в данный момент базируются на институтах развития, требующих новых инструментов в сложившихся реалиях. В статье рассмотрены предпосылки формирования нового подхода развития промышленной политики в Российской Федерации.

Today, the Russian Government is trying to develop tools aimed at increasing the level of economic security and the formation of an innovative economy designed to create the foundation of financial and technological sovereignty. Development scenarios are scaled in the context of long-term forecasts, which, at the moment, are based on development institutions that require new tools in the current realities. The article considers the prerequisites for the formation of a new approach to the development of industrial policy in the Russian Federation.

Ключевые слова: промышленная политика, технологический суверенитет, инновации, новый подход, институты развития

Keywords: industrial policy, technological sovereignty, innovation, new approach, development institutions

Наличие эффективной промышленной политики для любого государства является гарантией экономической стабильности, а также стимулом развития современных технологий и производств. При этом важной составляющей выступает высокотехнологичная составляющая, которая обеспечивает рост уровня заработных плат, что, в свою очередь, приводит к повышению уровня качества жизни [1, 2].

Немаловажным фактором является показатель экологичности при реализации промышленной политики, а также важен блок развития кадрового потенциала, направленный по следующей схеме: школа, техникум, рабочее место, высшее учебное заведение. На первый план в условиях беспрецедентного санкционного давления выходит профориентационная работа, поиск талантливой молодежи, ее всесторонне обучение и развитие ответственности, а также профессиональных компетенций.

Сегодня при широком осуществлении программ развития промышленности в области авиационной, электронной и радиоэлектронной, фармацевтической, медицинской, судостроения и ВПК происходит уход от экспортно-сырьевого типа развития экономической системы страны [3, 4].

В сложившейся ситуации текущим институтам развития требуются корректировка и создание новых.

Перспективным подходом к созданию промышленной политики может выступить новая система институтов развития, которая обеспечит, в интересах государства, достижение ключевых показателей экономического роста, снизит объем и сроки согласования, а также количество проверок контролирующими органами (рис. 1. – сост. автором [4]).



Рис. 1. Место института развития в реализации промышленной политики

В нее необходимо включить гибкую систему контроля за монополиями на ключевые сырьевые продукты внутри страны, при росте цен, на которые существенно ухудшаются основные показатели эффективности реализации промышленной политики. Помимо этого, нельзя не учитывать значение финансовой стабильности, которая должна обеспечиваться построением системы ценообразования в национальной валюте.

Интенсификация усилий по внедрению нового института развития необходима уже сейчас, чтобы не допустить негативного влияния наложенных на нашу страну ограничений.

Источники:

1. Александров А.В., Ходос Д.В. Промышленная политика в современных экономических условиях // Евразийский юридический журнал. – 2023. – № 1 (176). – С. 403-405 (Aleksandrov A.V., Khodos D.V. Industrial Policy in Modern Economic Conditions // Eurasian Law Journal. – 2023. – № 1 (176). – P. 403-405)
2. Доржиева В.В. Цифровая трансформация промышленности и промышленная политика в условиях внешних ограничений // Вопросы инновационной экономики. – 2023. – Т. 13. – № 2. – С. 637-648 (Dorzhiyeva V.V. Digital transformation of industry and industrial policy in conditions of external restrictions // Issues of the innovative economy. – 2023. – Т. 13. – № 2. – P. 637-648)
3. Горин Е.А., Имзалиева М.Р. Современная промышленная политика: технологический суверенитет // Бюллетень науки и практики. – 2023. – Т. 9, № 1. – С. 238-245 (Gorin E.A., Imzaliyeva M.R. Modern industrial policy: technological sovereignty // Bulletin of Science and Practice. – 2023. – Т. 9, No. 1. – P. 238-245)
4. Афанасьев А.А. Приоритеты промышленной политики России, организационная и нормативно-правовая основа реализации // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2022. – Т. 12, № 12-2. – С. 22-31 (Afanasyev A.A. Priorities of the industrial policy of Russia, organizational and regulatory basis of implementation // Economy: yesterday, today, tomorrow. – 2022. – Т. 12, No 12-2. P.22-31)

**ОЦЕНКА ТРУДОВОГО И КАДРОВОГО
ПОТЕНЦИАЛА КАК ИНСТРУМЕНТА
УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ**
**ASSESSMENT OF THE LABOR AND PERSONNEL
POTENTIAL AS A MANAGEMENT TOOL
OF THE ORGANIZATION**

Стенюк А.В., магистрант

Научный руководитель: **Капитонова Ю.С.**, к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Российского биотехнологического университета»
г. Москва

Stenyuk A.V., Master's Student

Scientific supervisor: **Kapitonova Yu.S.**, Candidate of Sciences in Economics
«Russian Biotechnological University»
Moscow

Научная статья посвящена характеристике кадрового и трудового потенциала, что они из себя представляют и какая у них структура. На какие количественные и качественные показатели стоит обратить внимание при оценке трудового и кадрового потенциала. Даны уточненные определения кадровому и трудовому потенциалу организации. Рассмотрена структура трудового потенциала работника, как отдельной единицы организации. Рассмотрены экстенсивный и интенсивный пути развития организации в условиях современной экономики. В статье рассмотрены закономерности увеличения эффективности труда на макро- и микроэкономическом уровнях. Сделан акцент на характеристику качественных и количественных показателей оценки кадрового и трудового потенциала, в условиях наукоемкого инновационного производства.

The scientific article is devoted to the characteristics of personnel and labor potential, what they are and what their structure is. What quantitative and qualitative indicators should be paid attention to when assessing labor and personnel potential. Definitions of the personnel and labor potential of the organization are given. The structure of the employee's labor potential as a separate unit of the organization is considered. Extensive and intensive ways of development of the organization in the conditions of modern economy are considered. The article examines the patterns of increasing labor efficiency at the macro- and microeconomic levels. The emphasis is placed on the characterization of qualitative and quantitative indicators of the assessment of human and labor potential in the conditions of high-tech innovative production.

Ключевые слова: *трудовой потенциал, кадровый потенциал, конкурентоспособность, менеджмент, управление, оценка, качественные изменения, количественные изменения*

Keywords: *labor potential, personnel potential, competitiveness, management, management, evaluation, qualitative changes, quantitative changes*

На сегодняшний день, условия развития производства и сферы услуг определяют ужесточение конкурентной борьбы на рынке, где главное значение приобретает конкурентоспособность продукции. Во многих публикациях вопросы конкурентоспособности рассматриваются с позиции потребителя как соотношение цены и качества. Согласно нашему мнению, конкурентоспособность продукции является вытекающим следствием из конкурентоспособности предприятия. Чтобы вывести свою организацию на высокий конкурентоспособный уровень менеджмент компании должен создавать такие условия, которые способствовали бы появлению и развитию новшеств и способностей.

Одним из точных и объективных инструментов управления организации, может послужить оценка конкурентоспособности организации по ее трудовому и кадровому потенциалу.

Актуальность темы исследования заключается в эффективном управлении трудовым и кадровым потенциалом предприятия, при котором повышаются как производительность труда, так и экономические показатели предприятия.

Цель статьи – определить качественную и количественную характеристику кадрового и трудового потенциала организации с точки зрения менеджмента.

Задачи статьи:

- 1) изучить структуру оценки кадрового и трудового потенциала;
- 2) изучить качественную оценку кадрового и трудового потенциала;
- 3) рассмотреть трудовой потенциал работника.

Кадровый потенциал организации в этом случае рассматривается как совокупность способностей и возможностей кадров, которые позволяют обеспечить эффективное функционирование организации [3].

Трудовой же потенциал организации на текущий момент рассматривается как совокупность физических и духовных качества человека, определяющих возможность и границы его участия в трудовой деятельности, способность достигать в заданных условиях определенных результатов, а также совершенствоваться в процессе труда [4].

Но из-за сходности этих двух понятий сложно понять отличия

между ними, хотя это разные понятия. Мы считаем, что кадровый потенциал всецело вытекает из трудового потенциала. Трудовой потенциал в организации – это количество и качество труда, которым наделен рабочий коллектив компании в условиях текущего научно-технического развития. Кадровый потенциал в организации – это ничто иное как общая оценка личностных и профессиональных возможностей (наличие специальных навыков, прикладного образования, квалификации и определенных компетенций) кадрового состава компании, в основе которого лежит изучение трудового потенциала и организации в общем.

Анализируя способы управления кадровым и трудовым потенциалами, организация может многократно увеличить эффективность труда, что за собой повлечет количественный рост в ряде показателей баланса организации (выручка, прибыль, чистая прибыль и т.д.).

Увеличение эффективности труда влечет за собой два основных следствия:

– в микроэкономическом смысле это приводит к увеличению эффективности деятельности организации и укреплению её конкурентного положения на рынке;

– в макроэкономическом смысле. повышая использование, прежде всего, трудового потенциала, может решить ряд насущных проблем – эффективность экономики, стимулирование развития трудового потенциала, повышение уровня занятости населения за счет прироста привлекательности труда.

На состояние кадрового и трудового потенциала организации первостепенное воздействие оказывают корпоративные особенности: мотивационная политика; демографические особенности работников; традиции; взаимоотношения внутри коллектива и между коллективами структурных подразделений, а также между работниками и менеджментом компании; географическая и отраслевая принадлежность организации.

Для оценки трудового и кадрового потенциала организация должна оцениваться по структурам:

1) кадровая – показывает образовательный и квалификационный потенциал;

2) профессиональная – характеризует качественные изменения профессиональных качеств и уровня компетентности на соответствующих этапах развития предприятия;

3) квалификационная – рассматривает динамику изменения личностных качеств работников;

4) организационная – показывает уровень организации и культуры, а также степень удовлетворенности сотрудников условиями и результативностью своего труда.

Стоит отметить трудовой потенциал самого сотрудника, который составляет основу трудового и кадрового потенциала предприятия, он состоит из психофизиологического потенциала, квалификационного потенциала и социального потенциала. Каждый элемент в этом случае служит для оценки возможностей самого человека – это трудоспособность, выносливость, тип темперамента, состояние здоровья, социальная зрелость, набор трудовых навыков, умений, глубина и разносторонность знаний, отношение к работе – все это обуславливает способности рабочего персонала выполнять поставленные менеджментом организации задачи.

Из вышесказанного вытекает тот факт, что аналогичные по численности и компетенции коллективы могут обладать различным трудовым потенциалом, так как результативность их труда всецело зависит от условий функционирования корпорации. Различают два пути развития организации: экстенсивный и интенсивный.

При экстенсивном пути развития рост объемов производства достигается путем увеличения численности работников, но при этом существенное давление на трудовой и кадровый потенциал оказывает соотношение вспомогательного (административного) и производственного персонала, качество трудового ресурса (уровень компетенции, квалификации и наличие должных знаний в области), социально-демографический состав рабочего коллектива, отношения персонала к труду.

Интенсивный путь развития на первый план воздвигает качественную характеристику кадрового и трудового потенциала, который растет в условиях современной развивающейся экономике повышается с ростом вложений в человеческий капитал. На первый план в такой характеристике ставится уровень образования (базовой и прикладной), физическое и психологическое развитие членов рабочего коллектива, внутриорганизационная структура и профессионализм, соучастие в планировании рабочей деятельности, раскрытие творческого потенциала сотрудников.

Оценка трудового и кадрового потенциала включает в себя комплексную оценку предприятия по ряду показателей, которые могут быть получены путем внутреннего аудита компании. В этом случае раскрывается возможность полностью оценить:

– персонал – среднегодовая выработка одного работника, одного

основного рабочего; динамика выработки (ГВ) на одного работающего; коэффициенты текучести кадров, постоянства персонал, оборота по приему и прибытию персонала и т.д.

– основные фонды организации – фондорентабельность и фондовооруженность, коэффициенты фондоотдачи и фондоемкости и т.д.

– материалоемкость предприятия – коэффициенты материалоемкости и материалоемкости, сумма прибыли на 1 руб. материальных затрат и собственно материальные затраты и т.д.

– технико-технологического потенциала – коэффициент изношенности оборудования, коэффициенты фондоотдачи и материалоемкости и т.д.

Таким образом, управление трудовым и кадровым потенциалом – процесс, направленный на его измерение, развитие, оптимизацию и реализацию в данной организации [2].

Такая многогранная оценка кадрового и трудового потенциала позволяет целиком и полностью рассмотреть, как количественные, так и качественные показатели. В условиях современных реалий на рынке, оценка как трудового, так и кадрового потенциала организации приобретает первостепенное значение, потому что трудовой ресурс является основным фактором производства предприятия. Качественная характеристика потенциала организации определяет возможность организации оставаться на шаг впереди своих конкурентов в условиях инновационного производства.

Источники:

1. Кибанова А.Я. Управление персоналом организации / Кибанова А.Я. – 4-е изд., доп. и перераб. – М: ИНФРА-М, 2010. – 695 с. – Текст: непосредственный (Kibanova A.Ya. Personnel management of the organization / Kibanova A.Ya. – 4th ed., supplement and revision. – М: INFRA-M, 2010. – 695 p.)
2. Редько С.Г. Трудовой потенциал как социально-экономическая категория / С.Г. Редько – 1-е изд. – М: Просвещение, 2010 – 140 с. – Текст: непосредственный (Redko S.G. Labor potential as a socio-economic category / S.G. Redko – 1st ed. – М: Enlightenment, 2010. – 140 p.)
3. Пурьжова Л.В. Кадровый потенциал организации: особенности формирования и управления / Л.В. Пурьжова, Г.А. Арутюнян. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2016. – № 24 (128). – С. 228-231 (Puryzhova L.V. Personnel potential of the organization: features of formation and management / L.V. Ryzhova, G.A. Arutyunyan. — Text: direct // Young scientist. – 2016. – № 24 (128). – P. 228-231)
4. Яшкина К.Ю. Трудовой потенциал: теоретические аспекты понятия, характеристика его основных компонентов / К.Ю. Яшкина. – Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2020. – № 48 (338). – С. 577-580 (Yashkina K.Yu. Labor potential: theoretical aspects of the concept, characteristics of its main components / K.Yu. Yashkina. – Text: direct // Young scientist. – 2020. – № 48 (338). – P. 577-580)

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ

УДК 336

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ РЕИНТЕГРАЦИИ КРЫМА И СЕВАСТОПОЛЯ В СОСТАВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ¹

THE ORETICAL ASPECTS OF ECONOMIC REINTEGRATION OF CRIMEA AND SEVASTOPOL IN TO RUSSIAN FEDERATION

Букач Б.А., к.э.н., доцент
Посная Е.А., д.э.н., профессор
ФГАОУ ВО «Севастопольский государственный университет»
г. Севастополь

Bukach B.A., Candidate of Economics, Associate Professor
Posnaya E.A., Doctor of Economics, Professor
Sevastopol State University
Sevastopol

Реинтеграция согласно определению, которое представлено в экономическом словаре, представляет собой возвращение в какой-либо сфере. В основном, под реинтеграцией понимается возврат на территорию государства его граждан и возврат территорий на исторически «справедливое» место. Но, как правило, интеграционный процесс сложным не является. Законодательное регулирование реинтеграционных процессов присутствует, но отдельного законодательного акта, регулирующего реинтеграционные процессы, не существует. То есть, в отдельных законодательных документах гражданско-правового характера можно найти положения и статьи, в соответствии с которыми происходит регулирование реинтеграции. В некоторых случаях реинтеграция рассматривается в качестве натурализации. В 2014 г. произошел важный исторический процесс реинтеграции Крыма и Севастополя в состав Российской Федерации.

¹ Работы выполнены при поддержке Министерства науки и высшего образования Российской Федерации (код (шифр) научной темы, присвоенной учредителем (организацией) проект FeFM-2023-0011)

Reintegration, according to the definition, which is presented in the economic dictionary, is a repeated action, restoration, replenishment in the citizenship of any state of persons who have lost it. The meaning of reintegration most often lies in the simplified procedure that is applied in these cases. Reintegration may be provided for in special laws and in ordinary nationality laws. In the latter case, it can be considered as a kind of naturalization. In 2014, an important historical process of the reintegration of Crimea and Sevastopol into the Russian Federation took place.

Ключевые слова: реинтеграция, экономика, юридический, социально-экономический, статус, Крым

Keywords: reintegration, economics, legal, socio-economic, status, Crimea

Как отмечают политические деятели, основным направлением политики Российской Федерации является восстановление единого государства, руководствуясь историческими событиями и фактами.

Чрезвычайно важным фактом в сохранении целостности государства послужило присоединение Крыма и Севастополя к России.

Главная веха, по словам Президента, – это собрание, восстановление Российской Федерации как единого централизованного государства. В результате реинтеграции произошли значимые социально-экономические процессы во всех сферах жизни и деятельности полуострова

Согласно трактовке социологического словаря реинтеграция представляет собой процедуру восстановления целостности государства.

По определению юридического словаря к реинтеграционным процессам относится возвращение прав гражданства. То есть лица, имевшие когда-либо гражданство данного государства, при реинтеграции полностью восстанавливают свои права. Предусмотрено определять права, связанные с процессами реинтеграции, в различных законодательных актах. В некоторых случаях интеграция выступает разновидностью натурализации. Примеры описанных выше юридических подходов к категории «реинтеграция» можно было пронаблюдать на примере воссоединения с Россией Крыма и Севастополя в 2014 г.

В широком понимании категории «реинтеграция» (на мировом уровне) следует отметить территориальное возвращение в государство, из которого ранее по каким-либо причинам пришлось выйти.

Причины могут быть разными – процессы интеграции на мировом уровне, войны, катаклизмы и т.д. Обычно после реинтеграции такого рода происходят изменения в законодательной базе, социально-экономической сфере, народно-хозяйственном комплексе и др. Возможно новое название на географической арене, создание и развитие новых регионов, исходя из необходимости политического, макроэкономического, социального развития, что требует серьезных законодательных решений на государственном и мировом уровнях.

Исходя из вышесказанного, следует, что соблюдая все теоретические категории понятия «реинтеграция», Крым и Севастополь вернулись на историческую Родину. В настоящее время наблюдается единое правовое поле с Российской Федерацией, социально-экономические вопросы реинтеграции успешно решены.

Источники:

1. Труфанов А.Ю. Реинтеграция Крыма в Россию. Взгляд из провинции // Ученые записки Крымского федерального университета имени В.И. Вернадского. Социология. Педагогика. Психология. – 2018. – Т. 4 (70), № S2. – С. 258-259 (Trufanov A.Yu. Reintegration of Crimea into Russia. View from the province // Scientific notes of the Crimean Federal University named after V.I. Vernadsky. – 2018. – V. 4 (70), No. S2. – P. 258-259)
2. Посная Е.А. Методология исследования банковского капитала / Е.А. Посная, Т.А. Кокодей. – Севастополь: ФГАОУ ВО «СевГУ», 2023. – 111 с. (Posnaya E.A. Methodology for the study of banking capital / E.A. Posnaya, T.A. Kokoday. – Sevastopol: FGAOU VO «SevGU», 2023. – 111 p.)
3. Green lending in Russian Federation agriculture development / Е.А. Posnaya, I.V. Glazunov, N.V. Yurchenko // Topical issues of accounting and management in the information economy. – 2022. – No. 4. – P. 139-143 (Зеленое кредитование в развитии сельского хозяйства Российской Федерации / Е.А. Посная, И.В. Глазунов, Н.В. Юрченко // Актуальные вопросы учета и управления в информационной экономике. – 2022. – № 4. – С. 139-143)

**ВЛИЯНИЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА
НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ
ЭКОНОМИЧЕСКИХ СУБЪЕКТОВ**

**IMPACT OF THE MACROECONOMIC CRISIS ON THE
ECONOMIC SECURITY OF ECONOMIC ENTITIES**

Банцер Д.В., студент

Научный руководитель: **Гурбаева Л.Ф.**, к.э.н., доцент
АОЧУ ВО «Московский финансово-юридический университет»
г. Москва

Bantser D.V., Student

Scientific supervisor: **Gurbaeva L.F.**, Candidate of Economics, Associate Professor
«Moscow Finance and Law University»
Moscow

Данная статья посвящена отражению направлений обеспечения предпринимательской безопасности в условиях проявления макроэкономического кризиса. В статье приведена актуальность исследования направлений обеспечения предпринимательской безопасности с точки зрения использования антикризисного менеджмента, а также представлена последовательность выполняемых процедур при обеспечении предпринимательской безопасности в условиях макроэкономического кризиса.

This article is devoted to reflecting the directions of ensuring entrepreneurial security in the context of the manifestation of the macroeconomic crisis. The article presents the relevance of the study of directions for ensuring entrepreneurial

Ключевые слова: предпринимательская безопасность, макроэкономический кризис, риски и угрозы, хозяйствующие субъекты, антикризисное управление

Keywords: business security, macroeconomic crisis, risks and threats, business entities, anti-crisis management

Трансформация российской экономики и переход к современным формам государственного управления, а также значительные преобразования социальной сферы порождают разного рода риски и угрозы, поэтому стали актуальными проблемы антикризисного управления экономической безопасностью хозяйствующих субъектов. Потребность в безопасности является основной для хозяйствующих субъектов, так как рассматриваются как основные характеристики формирования, функционирования и развития любых экономических, политических и социальных систем. Если эта потребность бизнесом не осознается, то возникают такие проблемы, как отсутствие ресурс-

ной базы, снижение эффективности и ухудшение социально-экономической ситуации, возникают противоречия между всеми хозяйствующими субъектами. При этом необходимо помнить, что возможность, а иногда и необходимость кризиса в условиях цикличности экономических процессов позволяет выявить и реализовать резервы роста и актуализировать стратегия развития предприятий, находящихся на стадии банкротства в связи с неспособностью адаптироваться к меняющимся рыночным условиям.

Основные инструменты управления в антикризисных условиях, особенно в условиях финансового кризиса, должны быть направлены на восстановление финансового баланса предприятия и минимизацию масштабов снижения его рыночной стоимости [2]. Благодаря системному подходу антикризисное управление предусматривает формирование системы комплексных мероприятий, в том числе все этапы управления от предварительной диагностики кризисов до методов их устранения или преодоления.

Современные условия экономического развития хозяйствующих субъектов определяют большинство из них, как убыточные, испытывающие спад производства и находящиеся в критическом состоянии. Основными причинами кризисного развития предприятия являются инерция функционирующих производственных структур, техническая и технологическая отсталость отдельных производственных систем и значительный физический износ основных фондов в определенных отраслях. Кроме того, к деструктивным факторам можно отнести отсутствие приоритетов в государственной научно-технической политике, которая не позволяет реальному сектору экономики провести реструктуризацию производственных мощностей. Эти факторы окажут негативное влияние на региональную и социальную экономику, а также на социальную стабильность в целом, а также на потенциал каждого отдельного экономического субъекта, поскольку любой производственный субъект, являясь структурным элементом экономики, несет определенную социальную нагрузку и ответственность перед внешней средой.

Экономическая безопасность выступает как внутреннее состояние экономического субъекта, позволяющее ему развивать и в то же время минимизировать влияние внешних негативных факторов. Эффективное обеспечение экономической безопасности определяется эффективностью использования таких видов ресурсов экономического субъекта, как правовые, финансовые, интеллектуальные и человеческие, инновационные, информационные, технологические.

Эти ресурсы активно участвуют в процессе, нейтрализуя угрозы экономической безопасности и играя ведущую роль в развитии мер по повышению эффективности основной деятельности экономического субъекта, поэтому структура функциональных компонентов экономической безопасности наряду с этими видами ресурсов должна включать финансово-экономические, маркетинговые, технико-технологические и кадровый компоненты. Экономико-финансовая составляющая субъекта экономической безопасности характеризует свою финансовую устойчивость и гарантирует его платежеспособность, поскольку он потенциально может быть не в состоянии выполнить свои обязательства, которые могут иметь для субъекта хозяйствования такие последствия, как банкротство и ликвидация.

В современных условиях основным направлением антикризисного управления является развитие внутриэкономического механизма как этап формирования внутренних стандартов, которые обеспечивают сохранность и рациональное использование всех видов имеющихся ресурсов [1]. Кроме того, положительное влияние на формирование антикризисных мер окажет формирование финансового центра ответственности как элемента внутриэкономической структуры, что позволит делегировать подразделениям максимальное количество полномочий по трансформации систем управления и контроля хозяйствующего субъекта, тем самым повышая рентабельность каждого конкретного подразделения.

В целом реализация комплекса предлагаемых антикризисных мер позволит увеличить уровень экономической безопасности экономического субъекта в меняющейся рыночной среде и создать эффективную модель его функционирования. Таким образом, процесс обеспечения экономической безопасности в антикризисных условиях должен состоять из следующих последовательных процедур, проиллюстрированных на рисунке (рис. 1. – сост. автором).

При формировании системы индикаторов экономической безопасности, соответствующей основным целям антикризисной политики и других программ развития экономического субъекта, необходимо ориентироваться, прежде всего, на показатели, характеризующие финансово-экономическое состояние экономической ситуации и производительность. Такая система показателей может быть дополнена критериями, детализирующими экономическое состояние экономического субъекта в разрезе отдельных процессов, которые влияют на экономическую безопасность, а также пороговыми значениями показателей, что позволит быстро выявлять отклонения в работе или в финансово-эконо-

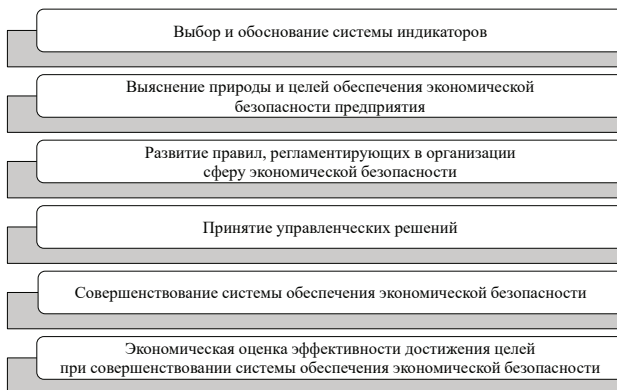


Рис. 1. Процедуры процесса обеспечения экономической безопасности хозяйствующих субъектов

мическом состоянии и реагировать на них путем принятия необходимых действий, нейтрализующих негативное воздействие.

Регламентация действий по реагированию системы управления на негативные изменения в различных ситуациях могут включать как стандартные, так и специфические характеристики по каждому конкретному показателю, в том числе с учетом мнения компетентных специалистов по экономической безопасности.

Подводя итог, следует отметить, что текущие условия экономического роста требуют выявления возможных рисков и угроз на более ранних стадиях их возникновения, а также разработку и реализацию профилактических антикризисных мер, направленных на обеспечение экономической безопасности. Эти положения необходимы для решения задач прогнозирования финансово-экономических состояний с учетом реализации присущих им производственных этапов для формирования системы защитных мер и, как следствие, экономической безопасности хозяйствующих субъектов, создание системы пороговых значений показателей безопасности мониторинга, и на этой основе разработка мер противодействия внешним и внутренним угрозам.

Источники:

1. Вилков Н.А. Функциональные направления обеспечения экономической безопасности предприятия // Символ науки. – 2022. – №.5-1. – С.28-30 (Vilkov N.A. Functional directions of ensuring the economic security of an enterprise // Symbol of Science – 2022 - №. 5-1. – P. 28-30)
2. Кондрашова Н.Г., Чувикина О.А. Внутренний контроль как средство нейтрализации угроз экономической безопасности предприятия // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2022. – №.11-4. – С.175-178 (Kondrashova N.G., Chuvikova O.A. Internal control as a means of neutralizing threats to the economic security of an enterprise // International Journal of Humanities and Natural Sciences. – 2022. – №.11-4. – P.175-178)

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, СТАТИСТИКА

УДК 336.22

НОВАЦИОННЫЕ ОСОБЕННОСТИ ИСЧИСЛЕНИЯ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ ОРГАНИЗАЦИЙ

NOVATIVE FEATURES CALCULATION OF CORPORATE INCOME TAX

Крайнова И.М., ст. преподаватель
Сурикова Е.А., к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Сибирский государственный университет путей сообщения»
Новосибирская область, г. Новосибирск

Krainova I.M., Senior Lecturer
Surikova E.A., Candidate of Economics, Associate Professor
Siberian state university of railway transport
Novosibirsk region, Novosibirsk

Уплата налогов в бюджет государства и в бюджеты местных органов самоуправления является обязанностью организации любой формы собственности. Важно, чтобы сумма налога была исчислена правильно, а это значит, что затраты организации для целей налогообложения должны быть верно определены, и налогооблагаемая база сформирована корректно. Законодательство в сфере налогообложения меняется, вносятся коррективы и уточнения, спорные вопросы разъясняются в письмах Министерства финансов и налоговой политики РФ. Нововведения 2023 г., касающиеся налога на прибыль организаций, направлены на улучшение работы организаций, исключение ошибок, формирование объективной базы для исчисления налога.

The payment of taxes to the state budget and to the budgets of local self-government bodies is the responsibility of an organization of any form of ownership. It is important that the amount of tax is calculated correctly, which means that the organization's expenses for tax purposes must be correctly determined, and the tax base is formed correctly. Legislation in the field of taxation is changing, adjustments and clarifications are being

made, controversial issues are explained in letters from the Ministry of Finance and Tax Policy of the Russian Federation. The innovations of 2023 concerning corporate income tax are aimed at improving the work of organizations, eliminating errors, and forming an objective basis for calculating tax.

Ключевые слова: налог на прибыль, налогооблагаемая база, признание расходов, нововведения по налогу на прибыль 2023 года

Keywords: income tax, taxable base, recognition of expenses, innovations on income tax in 2023

Налоговый учет ведется на предприятиях различных форм собственности с целью формирования объективных данных о рассчитанных и уплаченных налогах. Постоянные трансформации в налоговом законодательстве обязывают финансистов и бухгалтеров предприятий систематически отслеживать происходящие изменения, дабы не совершать просчетов в исчислении налогов и не допускать дополнительных затрат в виде штрафов и пени. В 2023 г. законодатель внес ряд изменений в порядок исчисления и уплаты некоторых налогов, большинство из которых положительно повлияли на работу налогоплательщиков. Постоянный контроль за изменениями в законодательстве, новыми разъяснениями Министерства Финансов и Федеральной налоговой службы (ФНС) России по вопросам расчета налогов позволит организациям избежать ошибок в работе, которые могут привести к ответственности, предусмотренной Налоговым кодексом РФ (НК).

Основную часть изменений по налогу на прибыль организаций уже с 2023 г. внес Федеральный закон от 31.07.2023 № 389-ФЗ.

С 31 августа 2023 г. в состав прочих расходов организации могут включать компенсации работникам предприятия, находящимся на удаленном рабочем месте за использование в работе личного имущества без документов, однако, сумма не может превышать 35 руб. в день. Норма закреплена в подпункте. 11.1 пункта 1 статьи 264 НК. Ранее такие затраты прямо предусмотрены в НК не были. Минфин России в своих письмах, например, от 11.01.2022 № 03-04-06/263, раскрывает, что учесть при расчете налога на прибыль можно лишь документально подтвержденные расходы работников, осуществляющих должностные функции удаленно, то есть при наличии документов о покупке или аренде оборудования, чеков на оплату использованной электроэнергии, интернета и т.п. [1].

Следует учитывать, что для правомерного признания данных расходов необходимо прописать в локальном акте организации, трудовом договоре или дополнительном соглашении к нему условия получения компенсации без подтверждающих документов, указав при этом установленный лимит расходов. В противном случае, списать расходы возможно только по фактически подтвержденным затратам.

Чтобы учесть выплаченную работнику компенсацию свыше 35 руб. в день, организации необходимо иметь подтверждающие расходы документы от работников, например, счета интернет-провайдеров, чеки на покупку компьютерной техники и т.п. следует учитывать, что в этом случае безопаснее делать расчет компенсации пропорционально отработанному времени.

С 31 августа НК РФ позволяет при расчете налога на прибыль организаций учитывать затраты на любые виды добровольного имущественного страхования. Статьей 263 НК РФ теперь предусмотрено, что не имеет значения, является такая страховка условием ведения бизнеса или нет. Раньше это было важно, и суды снимали необоснованные расходы. Пример: решение Арбитражного суда Волго-Вятского округа от 18.01.2022 по делу № А11-1240/2017 не удовлетворило иск собственника к арендатору имущества, так как не была доказана вина арендатора в доведении имущества до непригодного к использованию состояния, и соответственно арендодатель не смог признать расходы на добровольное страхование при исчислении налога на прибыль [2].

Перечень видов договоров страхования, расходы по которым уменьшают базу по прибыли, сделали открытым. Главное условие – страхование должно быть направлено на компенсацию убытков, а также недополученных доходов компании, которые могут возникнуть при наступлении страхового случая.

Расходы на добровольные виды страхования списываются в размере фактических затрат в составе прочих расходов, связанных с производством и реализацией товаров, работ, услуг. Полученное впоследствии от страховой компании возмещение включается во внереализационные доходы организации.

Необходимо учитывать, что страхование от риска неуплаты лишает организации права учитывать задолженность в резерве по сомнительным долгам. Позиция Минфина РФ по этому вопросу изложена в письмах от 05.10.2022 № 03-03-06/1/96152 и от 10.07.2017 № 03-03-06/1/43647: «задолженность признается сомнительной в момент наступления сроков оплаты; в случае страховки предприни-

материльского риска сумма возникшей просроченной задолженности должна покрываться за счет страхового возмещения, следовательно, она по определению не является сомнительной» [1].

Законодатель установил расчет первоначальной стоимости имущества и имущественных прав единым. Теперь не важно, организация приобрела за плату объект, получила его в подарок или обнаружила при инвентаризации. В любом случае в первоначальную стоимость объекта включаются затраты на доставку, монтаж, доработку и т.п., то есть все расходы, которые произвели для того, чтобы актив был пригоден к эксплуатации. Раньше такие правила действовали только в отношении приобретенного имущества. Теперь их распространили и на имущество, полученное безвозмездно. До введения новых норм НК РФ приравнивал стоимость подарков к размеру внереализационного дохода, который признавался при их получении. Необходимо отметить, что иногда Минфин РФ в письмах допускал иные варианты учета, например, от 17.04.2023 № 03-03-08/34107 и от 17.12.2021 № 03-03-05/103549. В письме прямо указано, что имущество полученной безвозмездно не может быть учтено в составе налогооблагаемых доходов [1]. Также, нужно учитывать, что такое имущество не должно стоить меньше остаточной стоимости по данным передающей стороны.

С августа установлено, что первоначальная стоимость нематериальных активов увеличивается на стоимость их доработки, модернизации или иного технического улучшения, например, если к программному обеспечению доработали новые версии и обновления. Таким образом, организации будут одинаково признавать в бухгалтерском и налоговом учете указанные операции, если досрочно перешла на новый Федеральный стандарт бухгалтерского учета 14/2022 «Нематериальные активы», который с 2024 г. станет обязательным.

Ранее НК РФ позволял корректировать стоимость только основных средств. Кроме того, Минфин РФ настаивал, что списать затраты на доработку нематериальных активов одновременно нельзя – только в течение оставшегося срока полезного использования, что отражено, например, в Письме от 18.10.2022 № 03-03-06/1/100586 и от 26.04.2017 № 03-03-06/1/25101. В письме Департамент налоговой политики дает разъяснение по вопросу признания расходов и указывает, что затраты на доработку нематериального актива в срок его полезного использования могут быть учтены при исчислении налога на прибыль организации [1].

Кроме изменений в НК РФ, летом 2023 г. появились и новые

разъяснения в порядке исчисления налогов, которые положительно сказались на работе организаций. Так, например, можно сразу списать задолженность контрагентов, которых налоговые органы принудительно исключили из реестра. Согласно разъяснениям, не нужно разбираться, по какой причине их вычеркнули из единого государственного реестра юридических лиц (ЕГРЮЛ). Минфин озвучил свою позицию по этому вопросу в Письме от 12.07.2023 № 03-03-06/2/65088.

Ранее финансисты считали, что если компанию исключили из ЕГРЮЛ из-за отсутствия денег на собственную ликвидацию или недостоверности сведений о директоре или юридическом адресе, то такие ситуации не признаются ликвидацией (письмо Минфина от 03.08.2022 № 03-03-06/1/75197), следовательно, задолженность можно списать только спустя три года с момента, когда она возникла. В настоящее время позиция изменилась.

Сумма дебиторской задолженности включается во внереализационные расходы организации. Если создается резерв по сомнительным долгам, то безнадежная задолженность списывается за счет него, даже в том случае, когда задолженность при расчете резерва не учитывали (письмо Минфина от 10.09.2020 № 03-03-06/1/79460).

Раскрытые в статье нововведения в вопросах налогового учета, позволят предприятиям справедливо формировать расходы для целей налогообложения, правильно определять налогооблагаемую базу, а значит верно исчислять, и в полной мере уплачивать необходимые суммы налогов.

Источники:

1. Официальный сайт Министерства финансов РФ. – URL: <https://minfin.gov.ru> (дата обращения: 18.10.2023) (Official website of the Ministry of Finance of the Russian Federation. – URL: <https://minfin.gov.ru>)
2. Консультант Плюс: сайт: некоммерч. интернет-версия. – URL: <https://www.consultant.ru> (дата обращения: 20.10.2023) (Consultant Plus: website: non-commercial. online version. – URL: <https://www.consultant.ru>)

**УЧЁТНАЯ ПОЛИТИКА ПРЕДПРИЯТИЯ
КАК ИНСТРУМЕНТ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ
ОРГАНИЗАЦИИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЁТА
ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ
THE ACCOUNTING POLICY
OF THE ENTERPRISE AS A TOOL
FOR IMPROVING THE ORGANIZATION
OF ACCOUNTING ACCOUNTS RECEIVABLE**

Высотская А.В., студент
Научный руководитель: **Погорелова М.Я.**, к.э.н.
АОЧУ ВО «Московский финансовый
юридический университет»
г. Москва

Vysotskaya A.V., Student
Scientific supervisor: **Pogorelova M.Ya.**, Candidate of Economics
Moscow University of Finance and Law
Moscow

Данная статья посвящена рассмотрению процесса формирования учётной политики предприятия как инструмента совершенствования организации бухгалтерского учёта дебиторской задолженности. В статье приведена актуальность исследования бухгалтерского учёта расчётов с покупателями и заказчиками, а также представлена последовательность этапов формирования учётной политики предприятия.

This article is devoted to the consideration of the process of forming the accounting policy of an enterprise as a tool for improving the organization of accounting for receivables. The article presents the relevance of the study of accounting settlements with buyers and customers, and also presents the sequence of stages in the formation of the accounting policy of an enterprise.

Ключевые слова: бухгалтерский учёт, учётная политика, дебиторская задолженность, хозяйствующие субъекты, покупатели и заказчики

Keywords: accounting, accounting policy, receivables, business entities, buyers and customers

Важность бухгалтерского учета обусловлена тем, что он является уникальным, единственным по своей природе и социально признанным методическим инструментом для экономико-правового согла-

сования экономических интересов всех участников бизнеса относительно справедливого распределения доходов на уровень отдельных хозяйствующих субъектов.

Исследования показали, что бухгалтерский учет как источник информации направлен на выполнение многих задач в системе управления предприятием, но наиболее важные из них это:

1. оперативный и постоянный сбор и переработка информационных сведений о производственно-экономических, коммерческих, финансовых, инвестиционных операциях;

2. предоставление заинтересованным пользователям полезной информации о финансовом состоянии и результатах деятельности предприятия.

Бухгалтерский учет – это информационная карта, отражающая все процессы, произошедшие в ходе деятельности предприятия за определенный период времени. С помощью системы учета, организованной на макроэкономическом уровне, информационные потоки формируются, суммируются и передаются, что способствует принятию эффективных управленческих решений, а также предоставлению возможности предоставить обратную коммуникацию, осуществлению превентивного контроля и расследования экономических последствий ранее принятых решений [2].

Учитывая вышеизложенное, приходим к выводу, что система учета – это информация. Соответственно, потенциальные потребители такого продукта определяют его соответствующее содержание, а введенные организационные и методические аспекты бухгалтерского учета будут способствовать формированию такого содержания информации, которое удовлетворяло бы максимально существующие потребности компании.

Таким образом, можно утверждать, что одна из определенных задач управления на предприятии, что окажет существенное влияние на управление решений, представляет собой правильно организованный процесс ведения учета и выбора его формы.

В нестабильных рыночных условиях крайне сложно обеспечить высокий уровень реализации продукции и своевременную оплату от покупателей. Кризисное состояние экономики вынуждает предприятия обеспечивать свою продукцию с условием отсрочки платежа. Неплатеж приводит к появлению дебиторской задолженности, эффективного бухгалтерского учета, внутреннего контроля и управления, которые становятся одной из первоочередных задач предприятия.

Учет платежей является одним из важнейших, поскольку на этом этапе формируются доходы и денежные поступления компании, а также оплата приобретенных товаров и услуг. Однако на сегодняшний момент времени существует ряд проблем, связанных с этим вопросом.

Предприятия обязаны своевременно погашать свои обязательства. Однако практика показывает, что возможность ухода от имущественной ответственности за неисполнение собственных договорных обязательств позволяет им уклоняться от взаиморасчетов с деловыми партнерами. Несвоевременные платежи приводят к финансовым осложнениям для предприятий-кредиторов, негативно влияют на их экономическую деятельность.

Важным направлением работы бухгалтера является управление дебиторской задолженностью, что включает в себя:

- обоснование возможности возникновения дебиторской задолженности;
- обязательный контроль расчетов с дебиторами при отсроченной или просроченной задолженности и изучение причин несоблюдения договорной дисциплины;
- сравнение дебиторской и кредиторской задолженности, поскольку значительное превышение дебиторской задолженности создает угрозу финансовой устойчивости предприятия;
- разработка мероприятий по поиску возможностей повышения количества покупателей и заказчиков предприятия с целью снижения масштаба риска невыплаты долговых обязательств и, соответственно, создания информационной базы, которая позволит отслеживать потенциальных должников, оценить их финансовое состояние на предмет платежеспособности;
- своевременное определение способов ускорения обращения оборотных средств и сокращения безнадежных долгов;
- предоставление условий продажи, гарантирующих получение денежных средств;
- прогноз поступления денежных средств от кредиторов;
- систематическая инвентаризация задолженности, которая позволит проверить надежность дебиторской задолженности, отраженной в бухгалтерском учете компании [3].

Использование аналитического учета дает возможность управлению компанией более точно проанализировать существующую задолженность и спланировать ее погашение в соответствии с финансовыми возможностями компании.

Сформированная на основе предложенных нововведений в организации и ведения аналитического учета дебиторской задолженности, информационная поддержка позволяет синхронизировать поступление денежных средств (погашение дебиторской задолженности) и их расходование (погашение кредиторской задолженности) в условиях обеспечения приемлемого уровня платежеспособности субъекта хозяйствования.

Являясь элементом системы нормативного регулирования бухгалтерского учета, учетная политика сочетает в себе государственное регулирование и определенную независимость предприятия в вопросах бухгалтерского учета [1].

При этом степень свободы предприятия в формировании учетной политики ограничена государственным регулированием бухгалтерского учета, который обеспечивает методы и процедуры бухгалтерского учета, среди которых альтернативные варианты приемлемы. Свобода предприятия заключается в возможности выбора конкретных методов оценки, расчетных методик, перечня счетов бухгалтерского учета и т.д.

На законодательном уровне определено, что учетная политика – это совокупность принципов, методов и процедур, используемых предприятием для подготовки и представления финансовой отчетности.

Учетная политика на предприятии должна формироваться в рамках трёх этапов:

1. Организационный этап – руководитель предприятия назначает группу специалистов, которые обязательно участвуют в подготовке проекта учетной политики и обосновывают форму бухгалтерского учета на предприятии;

2. Технологический этап – специалисты должны провести бухгалтерскую экспертизу и предложить создание новой бухгалтерской службы в рамках аппарата бухгалтерского учета, формы организации учетно-аналитических процессов по техническим характеристикам, которые являются базовыми на каждом предприятии. Также необходимо организовать учетный процесс на каждом объекте, чтобы дать оценку общим и конкретным принципам и методам организации бухгалтерского учета и осуществить анализ в зависимости от отрасли и специфики деятельности данного предприятия. При принятии эффективных управленческих решений стоит учитывать выбранные методы вместе с показателями финансово-хозяйственной деятельности компании и оценку ее преимущества в будущем;

3. Завершающий этап – специалисты готовят и детально обсуждают проект учетной политики общества, и только после принятия с учетом всех предложений и особенностей проект утверждается.

Формирование учетной политики предприятия зависит от интересов различных групп пользователей учетной информации и является одним из важных этапов функционирования предприятия в рыночных экономических условиях, поскольку принятая учетная политика зависит не только от финансового результата, но и от финансового состояния предприятия. Полное и достоверное изложение информации о финансовых результатах и финансовом состоянии предприятия в отчетности во многом зависит от уровня формирования и применения учетной политики, которая будет учитывать условия деятельности предприятия, организационные и технологические особенности и др. Эффективность управления финансово-экономической деятельностью предприятия и ее долгосрочная перспектива зависит от грамотно сформированной учетной политики.

Источники:

1. Бурая П.С. Судебно-бухгалтерская экспертиза расчетов с покупателями и заказчиками // Студенческий вестник. – 2021. – №. 4-4. – С. 68-69 (Buraya P.S. Forensic accounting examination of settlements with buyers and customers // Student Bulletin. – 2021. – №. 4-4. – P. 68-69)
2. Рыбакова В.А., Шалимов И.В. Учет расчетов с покупателями и заказчиками: особенности организации и ведения // Актуальные вопросы устойчивого развития государства, общества и экономики. – 2022. – С. 353-357 (Rybakova V.A., Shalimov I.V. Accounting of settlements with buyers and customers: features of organization and management // Topical issues of sustainable development of the state, society and economy. – 2022. – P. 353-357)
3. Смагина М.Н., Ефимова А.С. Аудит расчетов с покупателями и заказчиками: задачи, этапы проведения и методологические подходы // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. – 2020. – Т. 10. – №. 6. – С. 90-98 (Smagina M.N., Efimova A.S. Audit of settlements with buyers and customers: tasks, stages of implementation and methodological approaches // Izvestiya Yugo-Zapadnogo gosudarstvennogo universiteta. Series: Economics. Sociology. Management. – 2020. – Vol. 10. – No. 6. – P. 90-98)

ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

УДК 336.02

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ IMPORT SUBSTITUTION IN MODERN RUSSIA

Ситникова О.Г., преподаватель
ФГАОУ ВО «Севастопольский государственный университет»
г. Севастополь

Sitnikova O.G., Lecturer
Sevastopol State University
Sevastopol

Данная тема показалась нам очень интересной для рассмотрения. В наше время она является действительно актуальной, в связи с политической ситуацией и санкциями, наложенными на Россию. Мы решили изучить историю импортозамещения, его влияние на конкурентоспособность продукции и эффективности освоения новых конкурентоспособных видов продукции, а также углубиться в основные аспекты этого процесса.

This topic seemed very interesting for us to consider. Nowadays, it is really relevant, due to the political situation and the sanctions imposed on Russia. We decided to study the history of import substitution, its impact on the competitiveness of products and the efficiency of the development of new competitive types of products, as well as delve into the main aspects of this process.

Ключевые слова: санкции, импортозамещение, конкурентоспособность, продукция

Keywords: sanctions, import substitution, competitiveness, products

Введение. Импортозамещение – это экономическая политика, направленная на создание отечественной промышленности с целью сокращения потребности в импортных товарах. Эта политика предполагает содействие росту отечественных предприятий и отраслей

промышленности для производства товаров, которые в противном случае были бы импортированы.

Сокращая потребность в импортных товарах, страны могут стать более самодостаточными и уменьшить свою зависимость от иностранной экономики. Кроме того, импортозамещение может помочь стимулировать местную экономику за счет создания рабочих мест и снижения уровня безработицы.

Однако политика импортозамещения также имеет свои недостатки. Критики утверждают, что политика импортозамещения может привести к неэффективности и снижению качества товаров из-за отсутствия конкуренции. Также, политика импортозамещения может привести к повышению цен для потребителей из-за отсутствия иностранной конкуренции.

Несмотря на эти недостатки, импортозамещение остается популярным методом экономической политики для многих развивающихся стран, стремящихся укрепить свою внутреннюю промышленность и уменьшить зависимость от иностранной экономики.

Основная часть. Политика импортозамещения в России – это экономическая стратегия, направленная на снижение зависимости страны от иностранных товаров и услуг. Эта политика была введена в действие после того, как Российская Федерация столкнулась с экономическими санкциями из-за ее участия в таких конфликтах, как аннексия Крыма и спецоперация на Украине.

Экономические санкции, введенные против России, ограничили ее доступ к международным рынкам и капиталу, и стало очевидно, что стране необходимо снизить зависимость от импорта для обеспечения долгосрочной экономической устойчивости.

В результате российское правительство приняло ряд мер по стимулированию внутреннего производства и замещению импорта. Одной из реализуемых мер является выделение средств и субсидий для содействия исследованиям и разработкам в различных отраслях, таких как сельское хозяйство, обрабатывающая промышленность и технологии. Кроме того, российское правительство повысило тарифы на некоторые импортные товары, чтобы сделать их более дорогими и сделать отечественную продукцию более конкурентоспособной по цене. Еще одной мерой, реализуемой правительством для содействия импортозамещению, является внедрение нормативных актов и стандартов, благоприятствующих товарам и услугам отечественного производства. Более того, российское правительство также инициировало меры по сокращению бюрократических препон

и административных барьеров, препятствующих отечественному производству.

Некоторые критики утверждают, что политика импортозамещения в России может привести к снижению качества отечественных товаров, ограничению технологических инноваций и снижению конкурентоспособности в долгосрочной перспективе. Однако сторонники этой политики также утверждают, что она способствует самообеспечению, создает рабочие места и способствует экономическому росту за счет снижения зависимости страны от импорта.

Несмотря на эти меры, политика импортозамещения столкнулась с трудностями в достижении намеченных целей. Например, некоторые отрасли промышленности в России в значительной степени зависят от импортных ресурсов, таких как оборудование и сырье, что затрудняет замену иностранных товаров.

Россия находится под западными санкциями с 2014 г. Это запустило программу импортозамещения. Согласно статистике Росстата, доля импорта определенных товаров снизилась – импорт продукции в среднем сократился на 10,37% за 8 лет – с 2014 по 2021 гг. Ситуация значительно ухудшилась после санкционных мер, которые были введены в 2022 г. странами ЕС, США, Великобританией и другими. Мы говорим об импортозамещении в условиях санкций, секторах отечественного производства и мерах, принимаемых Правительством Российской Федерации в этой сфере.

Среди российских компаний есть те, которые осуществили импортозамещение в 2022 г. и ранее: «Ростелеком» переходит на продукты отечественного производителя и внедряет российские роботизированные системы в управление бизнес-процессами. Компания спонсирует IT-стартапы и позволяет инноваторам использовать собственную инфраструктуру для реализации проектов.

– Росатом заменяет зарубежные системы математического моделирования и инженерного анализа российскими аналогами.

– Развивается тепличная отрасль: сократился импорт зелени и овощей. 60% помидоров и 94% огурцов, потребляемых россиянами в 2021 г., поступили от российских производителей.

– Пермский машиностроительный завод производит детали двигателей для самолетов ПД-14.

Какие же отрасли импортозамещения в России в 2022 г. являются приоритетными?

1. Электронное производство. По данным EMISS, за 1 квартал 2022 г. доля импорта информационно-коммуникационного оборудо-

вания составила 67,73%.

2. Фармацевтическая промышленность. Доля импорта в 2021 г. составляет 49,23%.

Фармацевтическая отрасль промышленности имеет огромный потенциал для развития. На данный момент в России производится 20% из продаваемых на рынке лекарств и около 80% упаковки к ним. Из отечественных медицинских препаратов, в том числе тех, которые включены в список жизненно необходимых лекарств, достаточно мало инновационных препаратов и БАДов высокого качества, так как отрасль не получает достаточного финансирования.

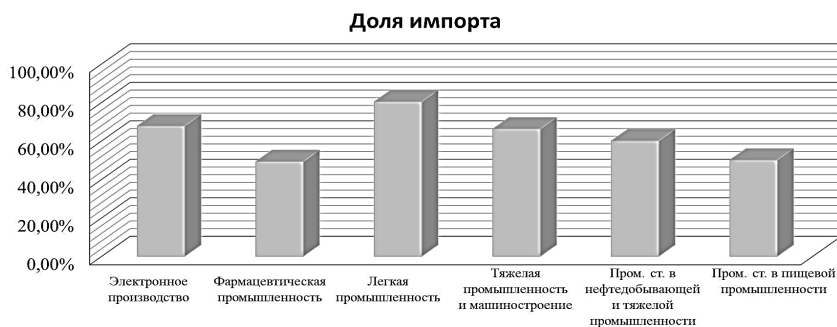
Из-за того, что Россия не является лидером в медицине, полный отказ от импорта сейчас будет иметь достаточно много негативных последствий, от болезненного перехода на дженерики, до нехватки молекул для производства собственных инновационных препаратов.

3. Легкая промышленность. Доля текстиля в текущем году составляет 42,12%; одежды и обуви – 38,22%.

4. Тяжёлая промышленность и машиностроение. Несмотря на то, что правительство сокращает количество импортируемых товаров с 2014 г., ситуация в сфере тяжёлой промышленности и машиностроения не становится лучше: доля легковых автомобилей увеличилась с 28,8% в 2017 г. до 66,18% в 2022 г.

К сожалению, качество отечественной продукции в данной отрасли недостаточно хорошее, производители предпочитают продукции отечественного производителя более качественную, импортную.

5. Промышленное станкостроение (доля импортных станков более 50% в пищевой промышленности и более 60% в нефтедобывающей и тяжелой промышленности).



Данные о том, насколько импорт присутствует в каждой из отраслей, представлены выше в виде гистограммы [4, С. 215].

Как мы видим, процент импорта во всех отраслях очень велик, что является проблемой для государства. Самое проблематичное, что от отрасли промышленного станкостроения во многом зависит производство в других отраслях, а доля её импорта высока.

Отечественным производственным компаниям нужны иностранные станки, по причине того, что оборудование, производимое в России, не является достаточно качественным. Статистический отчет Росстата о промышленном производстве показывает, что в 2020 г. производители в России произвели 5 гайкорезных и резьбонарезных станков, 39 расточных станков и 285 фрезерных станков. По этой причине в планы Минпромторга по импортозамещению включены меры по созданию российских тяжелых станков и металлообрабатывающего оборудования.

Немного проанализируем условия конкуренции отечественных компаний. Российские производители имеют три типа конкурентов: другие российские компании, импорт и иностранные компании, производящие продукцию на территории России. Предприятия, которые испытывают значительную конкуренцию с иностранными предприятиями, производящими товары в России, также испытывают значительную конкуренцию с импортом; и такие предприятия составляют более 80%. Такие два вида конкуренции можно считать взаимозаменяемыми по их влиянию на поведение предприятий [5, С. 82].

Таблица 1. Предприятия по уровню и типу конкуренции [3, С. 178]

Число предприятий	Доля предприятий	Доля продукции
Нет сильной конкуренции	200 (около 20%)	17.0 %
Конкуренция с российскими предприятиями	294 (около 30%)	26.5 %
Конкуренция с зарубежными производителями	126 (около 13%)	14.3 %
Существенны оба вида конкуренции	369 (около 37%)	42.2 %

В представленной выше таблице анализ отечественных предприятий относительно конкуренции. В данной таблице предприятия по-

делены на 4 группы:

1. К первой группе относятся те предприятия, на которые не влияет ни конкуренция со стороны российских производителей, ни (по их собственным оценкам) конкуренция со стороны иностранных производителей. Эти предприятия составляют 20% и производят 17% продукции. Следовательно, в среднем относительно небольшие предприятия находятся вне конкуренции.

2. Предприятия, относящиеся ко второй группе, (около 30%) испытывают конкурентное давление только со стороны своих российских «коллег», однако не испытывают существенного влияния со стороны иностранных производителей.

3. Третья группа, самая малочисленная, производит более 14% продукции и испытывает значительную конкуренцию со стороны иностранных компаний, но не испытывает давления со стороны российских компаний на собственном рынке.

4. Напоследок, четвертая группа (почти 40%) оценивает, что и иностранные, и отечественные компании оказывают значительное влияние в плане конкуренции [3, С. 115].

Чтобы стимулировать внутренний рынок, Государственная Дума приняла множество законопроектов. К основным из них следует отнести:

– обязательство заказчиков приобретать продукцию, произведенную в нашей стране, в определенном соотношении ко всем покупкам;

– приоритет использования российского программного обеспечения при государственных закупках;

– приобретение российских товаров при организации конкурсных и аукционных мероприятий;

– приобретение иностранной продукции для ряда отраслей промышленности по полноформатному запросу [2, С. 88].

Закключение. В заключение, несмотря на многочисленные проблемы, с которыми сталкивается российская политика импортозамещения, это важнейший шаг на пути к долгосрочной экономической устойчивости страны. Политика импортозамещения в России, прежде всего, проявляется в поддержке отечественных предприятий в виде субсидий, льгот и занижения процентных ставок по кредитам. И есть понимание, что почти все проекты на первом этапе будут являться убыточными, но надо смотреть в будущее. И думать о конкурентоспособности отечественного производства с более развитыми во многих отраслях странами Запада [1, С. 12].

На данный момент можно выделить несколько позитивных и негативных результатов политики импортозамещения в России. К позитивным можно отнести:

- снижение политических рисков, в связи со снижением уровня зависимости от импорта;
- обеспечение рынка отечественными товарами;
- из-за стимулирования спроса, модернизации, выросли некоторые сектора экономики;
- освободилось множество ниш, которые могут занять российские организации [1, С. 105].

К негативным же можно отнести:

- несмотря на увеличение количества отечественной продукции, в должном объёме её всё равно пока не производится, а также качество производимой продукции всё ещё нельзя назвать очень хорошим в большинстве случаев;
- данная политика в конечном итоге привела к росту цен на отечественные товары [4, С. 293].

Подождоживая, чтобы достичь успеха, проводя политику импортозамещения, России ещё предстоит много работы: следует значительно улучшить инфраструктуру, вывести финансирование отечественных производителей на должный уровень, также следует уделить внимание маркетингу, так как на данный момент «Сделано в России» не внушает покупателям должного доверия.

Еще неизвестно, достигнет ли эта политика намеченных целей и каковы будут долгосрочные последствия импортозамещения для российской экономики. Для оценки влияния политики импортозамещения на экономический рост России будут необходимы дальнейшие исследования.

Источники:

1. Королев А.В. Экономико-математические методы и моделирование: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / А.В. Королев. – М.: Издательство Юрайт, 2019. – 280 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-00883-8. – Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. – URL: <https://biblio-online.ru/bcode/433918> (дата обращения: 12.09.2023) (Korolev A.V. Economic and mathematical methods and modeling: textbook and workshop for undergraduate and graduate studies / A.V. Korolev. – Moscow: Yurayt Publishing House, 2019. – 280 p. – (Higher education). – ISBN 978-5-534-00883-8. – URL: <https://biblio-online.ru/bcode/433918>)
2. Шиловская Н.А. Финансовая математика: / Н.А. Шиловская. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2019. – 176 с. – (Профессиональное образование). – ISBN 978-5-534-09804-4. – Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт].

-
- URL: <https://biblio-online.ru/bcode/437183> (дата обращения: 12.09.2023) (Shilovskaya N.A. Financial mathematics / N.A. Shilovskaya. – 2nd ed., ispr. and add. – Moscow: Yurayt Publishing House, 2019. – 176 p. – (Vocational education). – ISBN 978-5-534-09804-4. – URL: <https://biblio-online.ru/bcode/437183>)
3. Рейзлин В.И. Математическое моделирование: Издательство Юрайт, 2019. – 126 с. – (Университеты России). – ISBN 978-5-534-08475-7. – Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. – URL: <https://biblio-online.ru/bcode/434020> (дата обращения: 12.09.2023) (Reizlin V.I. Mathematical modeling: Yurayt Publishing House, 2019. – 126 p. – (Universities of Russia). – ISBN 978-5-534-08475-7. – URL: <https://biblio-online.ru/bcode/434020>)
 4. Попов А.А. Основы финансовых вычислений: / В.А. Попов – М.: Финансовый университет, 2017. – 178 с. – URL: http://elib.fa.ru/fbook/porov_1826a.pdf/download/porov_1826a.pdf (дата обращения: 12.09.2023) (Popov A.A. Fundamentals of financial computing: / V.A. Popov – Moscow: Financial University, 2017. – 178 p. – URL: http://elib.fa.ru/fbook/porov_1826a.pdf/download/porov_1826a.pdf)
 5. Аскинадзи В.М. Инвестиции. Практикум: учебное пособие для экономического анализа / В.М. Аскинадзи, В.Ф. Максимова. – М.: Издательство Юрайт, 2019. – 399 с. – (Бакалавр. Академический курс). – ISBN 978-5-534-03360-1. – Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. – URL: <https://biblio-online.ru/bcode/433042> (дата обращения: 12.09.2023) (Askinaji V.M. Investments. Workshop: a textbook for economic analysis / V.M. Askinaji, V.F. Maksimova. – Moscow: Yurayt Publishing House, 2019. – 399 p. – (Bachelor. Academic course). – ISBN 978-5-534-03360-1. – URL: <https://biblio-online.ru/bcode/433042>)

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

УДК 314.8

СОВРЕМЕННАЯ ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ CURRENT DEMOGRAPHIC SITUATION IN THE RUSSIAN FEDERATION AND THE KYRGYZ REPUBLIC

Ивановская В.Ю., к.э.н., доцент

Ивановская А.Л., к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Вологодская государственная молочнохозяйственная
академия им. Н.В. Верещагина»

Россия, Вологодская область, г. Вологда

Кошоев Ч.М., ведущий специалист отдела
интеллектуальной собственности

Кыргызско-Российский славянский университет

Кыргызстан, г. Бишкек

Ivanovskaya V.Yu., Candidate of Economics, Associate Professor

Ivanovskaya A.L., Candidate of Economics, Associate Professor

FSBEI HE «Vologda State Dairy Farming Academy by N.V. Vereshchagin»

Russian Federation, Vologda region, Vologda

Koshoev Ch.M., leading specialist of the department
intellectual property

Kyrgyz-Russian Slavic University

Kyrgyzstan, Bishkek

В статье на основе статистических данных приведен анализ изменения демографической ситуации в Российской Федерации и Кыргызской Республике за 2012-2022 гг. Выявлены основные тенденции и причины в изменении численности населения в обоих государствах. Отмечены основные причины въезда граждан Кыргызстана в Россию.

The article, based on statistical data, provides an analysis of changes in the demographic situation in the Russian Federation and the Kyrgyz Republic for 2012-2022. The main trends and reasons for changes in the population in both countries are identified. The main reasons for the entry of Kyrgyz citizens into Russia are noted.

Ключевые слова: население, демографическая ситуация, рождаемость, смертность, миграция

Keywords: population, demographic situation, fertility, mortality, migration

Кыргызская Республика – стратегический партнер и союзник Российской Федерации в Центральной Азии. Сотрудничество государств имеет многоплановый характер и нацелено на развитие евразийских интеграционных процессов. Между Россией и Кыргызской Республикой ратифицировано соглашение о взаимном пребывании граждан. Так, граждане обоих государств могут находиться на территории посещаемой страны в течение 30 дней без регистрации. Российская Федерация выступает страной трудовой иммиграции рабочей силы из Кыргызстана.

Согласно данным Национального статистического комитета Кыргызской Республики величина постоянного населения Кыргызской Республики в 2022 г. составила 6747,3 тыс. чел., что на 1,6% выше уровня предыдущего года [1]. Прирост численности населения Республики произошел благодаря увеличению его естественного прироста (1,7%).

В Российской Федерации численности постоянного населения сократилась за счет его естественной убыли (-7,1% в 2022 г. по сравнению с 2021 г.). При этом отмечается положительные значения миграционного прироста населения России (табл. 1. – сост. авторами по данным Росстата, Национального статистического комитета Кыргызской Республики) [2].

Таблица 1. Численность постоянного населения в Российской Федерации и Кыргызской Республике в 2022 г., тыс. чел.

Территория	Численность постоянного населения, тыс. чел.	Прирост/сокращение численности населения к 2021 г., тыс. чел.	в том числе за счет	
			Естественного прироста/убыли, %	Миграционного прироста/оттока, +/-
РФ	145 557,5	-1 309,4	-7,1	+30
Кыргызстан	6 747,3	118,1	1,7	-0,1

В Российской Федерации численность постоянного населения в 2012-2022 г. имеет тенденцию к увеличению (1,74%) и продолжает увеличиваться [3]. На протяжении исследуемого периода числен-

ность населения изменялась за счет миграционного прироста. Обратная же ситуация наблюдается в Кыргызской Республике, где с каждым годом происходит значительное увеличение численности населения (на 21,5%), за счет его естественного прироста. При этом отмечается высокий уровень миграционного оттока, который к 2022 г. немного снижается (табл. 2. – сост. авторами по данным Росстата, Национального статистического комитета Кыргызской Республики).

Таблица 2. Динамика численности постоянного населения Российской Федерации и Кыргызской Республики, тыс. чел.

Показатели	Российская Федерация			Кыргызская Республика		
	2012	2018	2022	2012	2018	2022
Численность постоянного населения	143 056,4	146 880,4	145 557,5	5 551,9	6 256,7	6 747,3
Число родившихся	1 902,1	1 604,3	1 304,1	154 918	171 149	150 225
Число умерших	1 906,3	1 828,9	1 898,6	36 186	32 989	31 401
Число прибывших	248 301	292 863	243 870	5 532	1 687	12 444
Число выбывших	227 693	281 629	260 201	13 019	7 077	6 527

В Российской Федерации преобладает городское население (в 2022 г. 74,8%), которое с каждым годом увеличивается. Кыргызская Республика относится к числу стран с аграрным типом общества, и в 2022 г. лишь одна треть жителей проживала в городах, а остальное население – 65,13% – в сельской местности.

В период 2012-2022 г. причины въезда граждан Кыргызстана в Россию претерпели изменения (табл. 3. – сост. авторами по данным Росстата, Национального статистического комитета Кыргызской Республики).

Таблица 3. Въезд в Российскую Федерацию граждан Кыргызской Республики, тыс. чел.

Причины въезда	2012	2018	2022
Работа	50 837	167 129	175 535
Туризм	1 165	1 005	3 051
Частная	100 313	71 420	49 060

Переезд на постоянное место жительства	10	4	43
--	----	---	----

Так в 3,4 раза увеличилось число въезжающих в Россию по причинам работы, но при этом вдвое сократилось число въезжающих по частным причинам. Также Россия стала притягательнее для туристов: число туристов за последнее десятилетие увеличилось в 3 раза

Таким образом, видим, что в Кыргызской Республике имеет место тенденция увеличения миграционного оттока постоянного населения в Россию и страны СНГ. Так, Кыргызская Республика находится на четвертом месте после Узбекистана, Таджикистана и Казахстана по численности мигрантов, трудящихся в России. Негативные последствия миграционного оттока жителей Республики сглаживаются ежегодным увеличением естественного прироста населения. Российской Федерации свойственна тенденция увеличения миграционного притока при ежегодной значительной естественной убыли населения.

Источники:

1. Демографический ежегодник Кыргызской Республики. 2022: Стат. Сб. – Бишкек: Нац стат. комитет, 2022. – 154 с. (Demograficheskiy yezhegodnik Kyrgyzskoy Respubliki. 2022: Stat. Sb. – Bishkek: Nats stat. komitet, 2022. – 154 p.)
2. Кыргызстан. Расширенный миграционный профиль 2015-2018. – URL: <https://kyrgyzstan.un.org/sites/default/files/2020-01/Migration-Profile-2018-in-Russian.pdf> (дата обращения: 29.09.2023) (Kyrgyzstan. Rasshirennyy migratsionnyy profil' 2015-2018. – URL: <https://kyrgyzstan.un.org/sites/default/files/2020-01/Migration-Profile-2018-in-Russian.pdf>)
3. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2022: P32 Стат. сб. // Росстат. – М., 2022. – 1122 с. (Regions of Russia. Socio-economic indicators. 2022: P32 Statistical compendium // FSSS, 2022. – 1122 p.)

КРАТКИЕ РЕЦЕНЗИИ НА ОПУБЛИКОВАННЫЕ В ВЫПУСКЕ СТАТЬИ

<p>Банцер Дарья Валентиновна</p>	<p>Влияние макроэкономического кризиса на экономическую безопасность экономических субъектов. В данной статье рассматриваются направления обеспечения предпринимательской безопасности в условиях проявления макроэкономического кризиса. Автор отмечает актуальность исследования данной темы с точки зрения использования антикризисного менеджмента, а также представлена отражая в статье последовательность выполняемых процедур при обеспечении предпринимательской безопасности в условиях макроэкономического кризиса.</p>
<p>Букач Борис Александрович, Посная Елена Анатольевна</p>	<p>Теоретические аспекты экономической реинтеграции Крыма и Севастополя в состав Российской Федерации. В данной статье рассматривается теоретическая проблема понятия «реинтеграция», в частности, относительно Крыма и Севастополя в состав России. Авторы отмечают, что, как правило, под реинтеграцией понимается возврат на территорию государства его граждан и возврат территорий на исторически «справедливое» место. В статье представлен важный исторический процесс реинтеграции Крыма и Севастополя в состав Российской Федерации, произошедший в 2014 г., с точки зрения законодательного регулирования данного процесса. Авторы отмечают, важность законодательного регулирования реинтеграционных процессов, в том числе с экономической точки зрения.</p>
<p>Высотская Алиса Вячеславовна</p>	<p>Учётная политика предприятия как инструмент совершенствования организации бухгалтерского учёта дебиторской задолженности. В данной статье рассматривается проблема формирования учётной политики предприятия как инструмента совершенствования организации бухгалтерского учёта дебиторской задолженности как процесса. Автором приводятся актуальные исследования бухгалтерского учёта</p>

	<p>расчётов с покупателями и заказчиками. Кроме того, в статье представлена последовательность этапов формирования учётной политики предприятия.</p>
<p>Ивановская Вероника Юрьевна, Ивановская Алена Леонидовна, Кошоев Чингиз Маратович</p>	<p>Современная демографическая ситуация в Российской Федерации и Кыргызской Республике. В данной статье рассматривается актуальная проблема, связанная с демографической ситуацией на примере Российской Федерации и Кыргызстана. Авторами представлены результаты исследований данной проблемы на основе анализа статистических данных изменения демографической ситуации в двух государствах за десятилетие – в период с 2012 по 2022 гг. В статье выделяются основные тенденции и причины в изменении численности населения в обоих странах. Отдельно авторами отмечены основные причины въезда граждан Кыргызстана в Россию.</p>
<p>Ковыршина Светлана Викторовна</p>	<p>Справедливость как управленческая категория. Данная статья рассматривает явление справедливости как инструмент принятия организационных решений. По мнению автора, важно обращать внимание на тот факт, что справедливость можно рассматривать в двух плоскостях: между руководителем и подчиненными и между коллегами. С этой точки зрения в статье отмечается, что необходимо внимание руководителя к понятию «справедливость» как немаловажной категории в процессе принятия управленческих решений.</p>
<p>Крайнова Ирина Михайловна, Сурикова Елена Александровна</p>	<p>Новационные особенности исчисления налога на прибыль организаций. В данной статье рассматривается проблема особенностей исчисления налогообложения на прибыль организаций независимо от формы собственности. Авторы отмечают важность корректного формирования налогооблагаемой базы для точного начисления суммы налога, что в свою очередь обеспечит реальные представления о затратах организации. Статья является актуальной, поскольку авторы рассматривают в рамках</p>

	<p>указанной темы нововведения 2023 г. в области налога на прибыль организаций. По мнению авторов, новации направлены на улучшение работы организаций, исключение ошибок, формирование объективной базы для исчисления налога.</p>
Марьин Евгений Владимирович	<p>Плата за землю как инструмент государственного управления земельными ресурсами. Данная статья посвящена рассмотрению основных аспектов платы за землю как инструмента, позволяющего государству управлять земельными ресурсами. Автором представлен анализ ключевых понятий, принципов. При этом особое внимание в статье уделяется внимание применению данных платежей для достижения стратегических целей госуправления, в частности, стимулирование эффективного использования земель, охраны окружающей среды и содействия их устойчивому развитию. По мнению автора, материалы статьи позволят читателям понять, как плата за землю становится мощным инструментом государственного управления земельными ресурсами, способствуя устойчивому и сбалансированному развитию общества.</p>
Савин Глеб Владимирович	<p>Развитие интеллектуальной транспортной системы в концепции умного города. В данной статье рассматривается одна из актуальных проблем в сфере организации «умного города» – развитие интеллектуальной транспортной системы. По мнению автора, интеллектуальная транспортная система является одним из современных и эффективных решений по оптимизации городских транспортных потоков, а в рамках концепции умного города позволяет повысить мобильность, экологичность и рост качества жизни человека в городе. Автор отмечает, что при этом данный подход – постоянный рутинный процесс, и крупные умные города мира даже при больших инвестициях в эту сферу все еще перегружены. В статье рассматривается авторское видение решения данной</p>

	<p>проблемы через внедрение единой децентрализованной системы управления, которая позволит отойти от построения традиционной интеллектуальной транспортной системы.</p>
<p>Савина Валерия Владимировна</p>	<p>Особенности формирования промышленной политики России в условиях санкций. Данная статья рассматривает проблему формирования российской промышленной политики в условиях международных санкций. Автор отмечает, что Правительством Российской Федерации предпринимаются попытки разработки инструментов, направленных на повышение уровня экономической безопасности и формирование инновационной экономики, призванной создать фундамент финансового и технологического суверенитета в сложившихся внешних экономических и политических условиях с учетом долгосрочных прогнозов, на данный момент базирующихся на институтах развития, требующих новых инструментов в сложившихся реалиях. Кроме того, в статье представлены предпосылки формирования нового подхода развития политики в России в области промышленности.</p>
<p>Ситникова Оксана Геннадьевна</p>	<p>Импортозамещение в современной России. В данной статье рассматривается актуальная проблема современного экономического развития в области импортозамещения. По мнению автора, тема не теряет своей актуальности в связи с политической ситуацией и санкциями, наложенными на Российскую Федерацию. В статье рассматривается история импортозамещения, его влияние на конкурентоспособность продукции и эффективность освоения новых конкурентоспособных видов продукции. Автором также отмечены основные аспекты процесса импортозамещения в стране.</p>
<p>Стенюк Александр Валерьевич</p>	<p>Оценка трудового и кадрового потенциала как инструмента управления организацией. В данной статье рассматривается проблема оценки трудового и кадрового потенциала как инструмента развития управления организацией.</p>

	<p>В частности, в статье представлена характеристика кадрового и трудового потенциала, его суть и структура, а также количественные и качественные показатели, требующие особого внимания при оценке трудового и кадрового потенциала. Автором предложены уточненное определение понятия «кадрового и трудового потенциала организации», структура трудового потенциала работника, как отдельной единицы организации, представлены экстенсивный и интенсивный пути развития организации в условиях современной экономики, закономерности увеличения эффективности труда на макро- и микроэкономическом уровнях. Автор делает акцент на характеристику качественных и количественных показателей оценки кадрового и трудового потенциала в условиях наукоемкого инновационного производства.</p>
<p>Царегородцева Светлана Ростиславна</p>	<p>Анализ регулирования кредитно-денежной политики в России. В данной статье представлен анализ проблемы регулирования российской кредитно-денежной политики. В частности, автор дает ей оценку, отмечая ее основные тенденции развития в разных сегментах экономики, а также влияние санкционного давления и ужесточение финансовых условий в мире на денежно-кредитную политику России. Кроме того, автором представлен прогноз Банка России в сфере инфляции, ключевой ставки, внутреннему валовому продукту, счетам текущих операций, экспорту товаров и услуг.</p>

Статьи публикуются в редакции авторов.
 Ответственность за содержание статей несут авторы.