ISSN 2541-8572

НАУЧНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ: РОССИЙСКИЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

ПРОФИЛЬНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

Выпуск № 2(49) 2024

оптимус

оптимус

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ: РОССИЙСКИЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

НАУЧНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

ВЫПУСК № 2 (49)
(апрель – июнь 2024)

Москва 2024

УДК 33(082)
ББК 65я5
А43

А43

Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. Научное обозрение. Выпуск № 2(49). – М.: ООО ИПЦ «Маска», ООО «Оптимус», 2024. – 80 с.

В опубликованных трудах отражены результаты научных исследований и теоретических обобщений в области экономики

Научное обозрение предназначено для экономистов, занимающихся проблемами развития экономики России и зарубежных стран – представителей вузовской и академической науки, молодых ученых, аспирантов, магистрантов, студентов, а также сотрудников научно-исследовательских учреждений и практикующих специалистов

Журнал включен в систему РИНЦ

ISSN 2541-8572

© Коллектив авторов, 2024
© ООО «Оптимус», 2024

Главный редактор: Смирнова Е.Н.

Научный редактор:

Гурина М.А., кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры «Государственная, муниципальная служба и менеджмент» Липецкого филиала ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации» (РАНХиГС), г. Липецк

Председатель редакционной коллегии:

Битус Е.И., доктор технических наук, профессор, Международный эксперт по работе со странами ЕАЭС, ШОС и ЕС, профессор Кафедры прикладной механики и инжиниринга технических систем ФГБОУ ВО «Российский биотехнологический университет (РОСБИОТЕХ)», г. Москва

Редакционная коллегия:

Забайкин Ю.В., кандидат экономических наук, доцент; аналитик «Научно-образовательного центра новых информационно-аналитических технологий, аналитики систем управления и организации», доцент кафедры «Автоматизации технологических процессов» ФГБОУ ВО «Российский государственный университет нефти и газа (национальный исследовательский университет) им. И.М. Губкина»; доцент кафедры «Управление бизнесом и сервисных технологий» ФГБОУ ВО «Российский биотехнологический университет (РОСБИОТЕХ)», чл.-корр. Международной академии менеджмента, профессор «Российской Академии Естествознания» (Международная ассоциация ученых, преподавателей и специалистов), г. Москва

Капитонова Ю.С., кандидат экономических наук, зав. кафедрой «Управление бизнесом и сервисных технологий» ФГБОУ ВО «Российский биотехнологический университет (РОСБИОТЕХ)», г. Москва

Моисеева И.И., кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов, налогообложения и бухгалтерского учета ФГБОУ ВО «Липецкий государственный технический университет», г. Липецк

Шурупова А.С., кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры «Государственная, муниципальная служба и менеджмент», зам. директора Липецкого филиала ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации» (РАНХиГС), г. Липецк

Омельченко О.М., кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры «Управление бизнесом и сервисные технологии» ФГБОУ ВО «Российский биотехнологический университет (РОСБИОТЕХ)», г. Москва

Новикова Ж.В., кандидат технических наук, доцент кафедры Гостиничного бизнеса и индустрии гостеприимства ФГБОУ ВО «Российский биотехнологический университет (РОСБИОТЕХ)», г. Москва

Куликов В.В., доктор технических наук, профессор, проректор по учебной работе ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет им. Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)», г. Москва

Якунин М.А., кандидат технических наук, ответственный секретарь приемной комиссии ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет им. Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)», г. Москва

Плеханов А.Ф., профессор, доктор технических наук, г. Москва

Завьялов Д.В., кандидат экономических наук, заведующий кафедрой Предпринимательства и логистики ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова», г. Москва **Заернюк В.М.,** доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры экономики минерально-сырьевого комплекса ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет им. Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)», профессор «Российской Академии Естествознания» (Международная ассоциация ученых, преподавателей и специалистов), г. Москва
Зевелева Е.А., профессор, кандидат исторических наук, зав. кафедрой гуманитарных наук ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет им. Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)»; доктор исторических наук Сан-Марино, академик «Российской Академии Естествознания» (Международная ассоциация ученых, преподавателей и специалистов), г. Москва
Шендеров В.И., кандидат технических наук, профессор, профессор кафедры производственного и финансового менеджмента ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет им. Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)», г. Москва
Арсентьев Ю.А., кандидат технических наук, доцент, ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет им. Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)», г. Москва
Казанцева С.Ю., доцент, кандидат экономических наук, доцент кафедры Базовой кафедры торговой политики ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова», г. Москва
Воронов В.А., кандидат технических наук, доцент факультета экотехнологий ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский университет ИТМО», г. Санкт-Петербург
Блинов А.М., кандидат экономических наук, доцент, директор Центра дополнительного профессионального образования ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский горный университет», г. Санкт-Петербург
Булгаков П.Е., кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и организации аграрного производства ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный аграрный университет», г. Санкт-Петербург
Квач Н.М., кандидат технических наук, доцент, зам. зав. Кафедрой финансов и бизнес-аналитики ФГБОУ ВО «Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина (Технологии. Дизайн. Искусство)», г. Москва
Мишаков В.Ю., доктор технических наук, профессор, зав. Кафедрой коммерции и сервиса ФГБОУ ВО «Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина (Технологии. Дизайн. Искусство)», г. Москва
Костин М.П., кандидат экономических наук, г. Москва
Пирязева Т.В., кандидат технических наук, доцент, действительный член общественной организации «Международная Академия информатизации» (МАИ), вице-президент регионального отделения МАИ, г. Москва
Шоев А.Н., кандидат технических наук, доцент, ректор ГОУ «Институт технологий и инновационного менеджмента в городе Куляб», (ИТиИМ), Республика Таджикистан
Хорошильцев М.И., независимый исследователь в направлении «Экономика и управление народным хозяйством», член Института профессиональных бухгалтеров и аудиторов России, Ямало-Ненецкий автономный округ, г. Новый Уренгой

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ

Котова Т.В.	Энергетическая безопасность региона (*на примере энергетического комплекса Кемеровской области-Кузбасс*)	7
Иванов А.Г., Арсентьев Ю.А., Орехов Д.Д., Гаврилов Р.И.	Экономический эффект при применении расчета температуры полимерных обсадных труб при обсадке технологических скважин	12
Бирюков Д.В.	Эффективность инвестиций	19
Царегородцева С.Р., Бублий Б.Я.	Состояние и перспективы развития рынка складской недвижимости в Российской Федерации	22
Шабанов Д.Д.	Проблемы развития электронной коммерции в России	25
Новоселов И.Н.	Особенности управления основными средствами в организации	29

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ СТАТИСТИКА

Смирнова И.А.	Методика изучения в курсе «Экономическая теория» проблем становления и развития рынков труда и капитала в России	32
Жукович Е.А.	Угрозы экономической безопасности государства и их нейтрализация	38

ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

Сидоров Я.В., Посная Е.А.	Оценка кредитоспособности заемщика и система мер по ее совершенствованию	42
Турсунов Б.Б., Посная Е.А.	Нормативно-правовая нормализация партнерского банкинга в Российской Федерации: вызовы и перспективы	45

Сельвич С.А., Посная Е.А.	Эффективность финансирования социальной политики субъекта Российской Федерации	47

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

Атлас Е.О.	Основные направления иностранных инвестиций в Индию в 2022-2023 гг.	50
Анисимова О.В.	Параллельный импорт в России и его формы	56
Атлас Е.О.	Перспективы экономического сотрудничества Евросоюза и Индии в современных условиях	60
Демушкин Н.М.	Прогнозы развития электронной коммерции в мире	65
Маслова Н.С.	Типология нефтеналивных танкеров и их значение в морской логистике	68

КРАТКИЕ РЕЦЕНЗИИ НА ОПУБЛИКОВАННЫЕ В ВЫПУСКЕ СТАТЬИ 75

Статьи публикуются в редакции авторов.
Ответственность за содержание статей несут авторы.

Все материалы издателя являются объектами авторского права (в том числе дизайн). Запрещается копирование, распространение или любое иное использование информации и объектов без указания источника заимствования, а также запрещается любое копирование с целью извлечения прибыли.

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ

УДК 330.3

ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА *(НА ПРИМЕРЕ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ – КУЗБАСС)*

ENERGY SECURITY OF THE REGION *(USING THE EXAMPLE OF THE ENERGY COMPLEX KEMEROVO REGION – KUZBASS)*

Котова Т.В., д.т.н., доцент
ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет»
Свердловская область, г. Екатеринбург

Kotova T.V., Doctor of Technical Sciences, Assistant Professor
«Ural State Economic University»
Sverdlovsk region, Ekaterinburg

В статье отражены результаты исследований в области выработки и потребления электроэнергии, отгруженных товаров собственного производства в рамках энергетического комплекса Кемеровской области – Кузбасс и рассчитаны индексы собственного производства (в период с 2015 по 2013 гг.). Кузбасс является одной из крупнейших энергосистем России. Для устранения влияния угроз на энергетическую безопасность региона предложены мероприятия различного уровня.

The article reflects the results of research in the field of production and consumption of electricity, shipped goods of own production within the energy complex of the Kemerovo region – Kuzbass and calculated indices of own production (in the period from 2015 to 2013). Kuzbass is one of the largest energy systems in Russia. To eliminate the impact of threats on the energy security of the region, measures at various levels have been proposed.

Ключевые слова: *энергобезопасность, энергоносители, динамика, Кемеровская область – Кузбасс, угрозы, мероприятия*

Keywords: *energy security, energy resources, dynamics, Kemerovo region – Kuzbass, threats, events*

Указом Президента от 13 мая 2019 г. № 216 утверждена Доктрина энергетической безопасности Российской Федерации, которая предполагает состояние защищенности страны и регионов, включая граждан, общества и экономики от угрозы дефицита при обеспечении их потребностей в рамках топливно-энергетических ресурсов. С исторической точки зрения энергетическая безопасность в нашей стране до определенного момента рассматривалась только с позиции стабильного и бесперебойного функционирования энергосистем.

В более поздней трактовке энергетической безопасности авторы отмечают, что это состояние защищенности, обеспечение в полном объеме объективных и обоснованных потребностей в энергоресурсах, а при чрезвычайной ситуации – обеспечение минимальных потребностей населения [1, С. 11-17].

Регион имеет огромный ресурсный потенциал, разведано более 800 месторождений различных полезных ископаемых. Промышленность в Кузбассе занимает ведущее место в региональной экономике. Базовыми отраслями являются угольная промышленность и металлургия. Развиты химическая промышленность, энергетика и машиностроительная отрасль. Энергетическая система Кемеровской области-Кузбасс представляет собой одну из крупнейших энергосистем в России, является третьей из 10 энергосистем Сибири.

Динамика выработки и электропотребления в энергетической системе области за 2015-2023 гг. приведена в табл. 1.

Таблица 1. **Динамика выработки и электропотребления в Кемеровской области – Кузбасс**, *млн кВт×ч* [2]

Показатель	**Годы**							
	2015	**2016**	**2017**	**2018**	**2019**	**2020**	**2021**	**2022**
Электропотребления	31780	31447	31378	32009	31755	31293	31798	31172
Абсолютный прирост	-403	-333	-69	631	-254	-462	505	-626
Прирост, %	-1,25	-1,05	-0,22	2,01	-0,79	-1,5	1,6	-1,97
Выработка электроэнергии	25693	24381	24680	22680	22195	20432	18646	21200

Исходя из представленных данных наглядно видно снижение потребления электроэнергии. В 2020 г. можно отметить относительно низкое потребление, к 2021 г. потребление электроэнергии возросло,

а в 2022 г. – самый низкий показатель в исследуемом ряду. Выработка электроэнергии с 2017 по 2021 гг. имеет отрицательную динамику, к 2022 г. показатель выработки вырос на 13,7 %.

Проведем анализ динамики отгруженных товаров собственного производства в рамках энергетического комплекса по Кемеровской области – Кузбасс за период с 2017-2021 гг., млн руб. (в связи с недоступностью статистической информации по этому показателю на 2022-2023 гг., динамика будет рассмотрена только на 2021 г.), результаты в табл. 2.

Таблица 2. **Динамика отгруженных товаров собственного производства в рамках энергетического комплекса по Кемеровской области – Кузбасс**, *млн руб.* [2]

Показатель	**Годы**				
	2017	**2018**	**2019**	**2020**	**2021**
Добыча угля	874473	1081087	936767	710385	781425
Добыча металлических руд	17485,9	7429,7	787,5	2711,6	1566,6
Добыча прочих полезных ископаемых	3959,7	4104,8	5747,9	5673,6	5813,3
Предоставление услуг в области добычи полезных ископаемых	3237,2	5373,1	3764,6	2192,0	2834,3

Индексы производства по отдельным видам деятельности в сфере топливно-энергетического комплекса Кемеровской области за 2018-2023 гг. в % представлены в табл. 3.[2].

Таблица 3. **Индексы собственного производства в рамках энергетического комплекса по Кемеровской области – Кузбасс**, %

Показатель	**Годы**					
	2018	**2019**	**2020**	**2021**	**2022**	**2023**
Добыча полезных ископаемых	104,3	100,5	92,8	107,5	94,6	99,8
Индекс промышленного производства	101,0	102,9	96,2	106,8	95,8	97,9
Обрабатывающие производства	95,9	109,4	96,4	103,1	101,1	98,1

Анализируя данные таблицы, наибольшее значение индексов представлено в 2021 г., что свидетельствует о том, что в этом году добывающие и обрабатывающие производства интенсивно развивались, что также подтверждается уровнем индекса промышленного производства за этот период. К 2023 г. можно отметить снижение всех анализируемых показателей, что негативно характеризует сложившуюся ситуацию.

Для укрепления энергетической безопасности региона необходимо проводить мероприятия на региональном и федеральном уровнях. В качестве основных методов регулирования состояния энергетического комплекса и энергетической безопасности со стороны государства используются следующие методы контроля и регулирования [3]:

– государственное регулирование и государственный контроль (надзор) в отнесенных законодательством РФ к сферам деятельности субъектов естественных монополий сферах электроэнергетики;

– государственное регулирование цен (тарифов) на отдельные виды продукции (услуг);

– государственное антимонопольное регулирование и контроль, в том числе установление единых на территории РФ правил доступа к электрическим сетям и услугам по передаче электрической энергии;

– управление государственной собственностью в электроэнергетике;

– федеральный государственный энергетический надзор;

– государственный экологический надзор в электроэнергетике.

Мероприятия по укреплению энергетической безопасности региона:

– капитальный ремонт и реконструкция объектов бюджетной сферы за счет бюджетных средств;

– частичное утепление ограждающих конструкций, замена деревянных окон на энергосберегающие, отопительных и водоснабжающих трубопроводов;

– обследование учреждений бюджетной сферы в области энергетики, по результатам которого сформулированы энергетические паспорта с перечислением всех энергосберегающих мероприятий;

– формирование технических отчетов, которые включали результаты полных и глубоких тепловизионных исследований зданий и строений.

Комплексное использование этих мероприятий позволит снизить энергопотребление хозяйствующих объектов.

Для исполнения федерального требования по снижению потре-

бления электроэнергии в настоящее время продолжаются мероприятия по настройке гидравлики внутренней системы отопления, установке автоматической системы регулирования тепловой нагрузки зданий по погодным условиям, установке теплосберегающих окон и дверей, проведению комплекса мер по повышению энергоэффективности пищеблоков, установке современных энергосберегающих светильников, оптимизации системы освещения помещений [4].

Содействие внедрению энергосберегающих технологий является одной из важнейших задач органов местного самоуправления при реализации приоритетных направлений стратегического развития Кемеровской области – Кузбасс в целом.

Источники:

1. Гадзацев К.В. Политическое давление и информационная война США против России на европейском газовом рынке: состояние и перспективы // Информационные войны. – Королев: Издательский центр ПСТМ Принт, 2020. – № 1. – С.11-17 (Gadzatsev K.V. Political pressure and the information war of the United States against Russia in the European gas market: state and prospects // Information wars. – Korolev: PSTM Print Publishing Center, 2020. – No. 1. – P.11-17)
2. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Кемеровской области – Кузбассу: офиц. сайт. – URL: https://42.rosstat.gov.ru/ (дата обращения 06.04.2024) (The territorial body of the Federal State Statistics Service for the Kemerovo region – Kuzbass: ofic. website. – URL: https://42.rosstat.gov.ru)
3. Учакин М.Е. Энергетическая безопасность в РФ: новые проблемы и вызовы // Universum: экономика и юриспруденция. – М.: ООО «Международный центр науки и образования»: электрон. научн. журн. 2022. 10 (97). – URL: https://7universum.com/ru/economy/archive/item/14278 (Uchakin M.E. Energy security in the Russian Federation: new problems and challenges // Universum: economics and jurisprudence. – M.: LLC «International Center for Science and Education»: electronic. scientific magazine 2022. 10 (97). – URL: https://7universum.com/ru/economy/archive/item/14278)
4. Распоряжение губернатора Кемеровской области – Кузбасс «Об утверждении схемы и программы перспективного развития электроэнергетики Кемеровской области-Кузбасса на 2022-2026 годы»: офиц. сайт. – URL: https://ako.ru/upload/medialibrary/e96/%D0%A1%D0%B8%D0%9F%D0%A0_%D0%9A%D0%B5%D0%BC%D0%B5%D1%80%D0%BE%D0%B2%D1%81%D0%BA%D0%BE%D0%B9_%D0%BE%D0%B1%D0%BB%D0%B0%D1%81%D1%82%D0%B8_%D0%9A%D1%83%D0%B7%D0%B1%D0%B0%D1%81%D1%81%D0%B0_2022_2026_%D0%BE%D0%BF%D1%83%D0%B1.pdf?ysclid=l3yej517lw (дата обращения 13.04.2024) (The order of the Governor of the Kemerovo region – Kuzbass «On approval of the scheme and program for the long-term development of the electric power industry of the Kemerovo region-Kuzbass for 2022-2026»: ofic. website. – URL: https://ako.ru)

УДК 621.643.622

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ ПРИ ПРИМЕНЕНИИ РАСЧЕТА ТЕМПЕРАТУРЫ ПОЛИМЕРНЫХ ОБСАДНЫХ ТРУБ ПРИ ОБСАДКЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ СКВАЖИН

ECONOMIC EFFECT WHEN USING CALCULATION OF THE TEMPERATURE OF POLYMER CASING PIPES DURING CASING OF TECHNOLOGICAL WELLS

Иванов А.Г., к.т.н., член-корр. РАЕН, главный специалист
АО «Ведущий проектно-изыскательский и научно-исследовательский институт промышленной технологии»
Арсентьев Ю.А., к.т.н., доцент
Орехов Д.Д., студент
Гаврилов Р.И., студент
ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет им. Серго Орджоникидзе»
г. Москва

Ivanov A.G., Candidate of Technical Sciences, Corresponding Member of the Russian Academy of Natural Sciences, Chief Specialist
JSC «Leading Design, Survey and Research Institute of Industrial Technology»
Arsentyev Yu.A., Candidate of Technical Sciences, Associate Professor
Orekhov D.D., Student
Gavrilov R.I., Student
FSBEI HE «Russian State Geological Exploration University named after Sergo Ordzhonikidze»
Moscow

Месторождения урана России, отрабатываемые методом скважинного подземного выщелачивания (СПВ), расположены как в криолитозоне, так и в зоне вмещающих пород, имеющих положительную температуру. Сложные горно-геологические условия добычи требуют принятия неординарных технических подходов при решении вопросов отработки таких месторождений. Одно из направлений – повышение качества сооружения технологических скважин СПВ урана и сохранения их эксплуатационных характеристик в течение всего периода эксплуатации. Объект исследования – месторождения СПВ урана. Предмет – технологические скважины. Цель – выработка предложений по повышению качества технологических скважин. В настоящей работе рассматриваются температурные нагрузки, действующие на эксплуатационные колонны (ЭК) из полимерных материалов (полиэтилена низкого давления ПНД и непластифици-

рованного поливинилхлорида НПВХ) в процессе сезона сооружения и эксплуатации скважин. Выполненный анализ позволил обосновать наиболее эффективную технологию спуска полимерных обсадных труб при обсадке технологических скважин.

Uranium deposits in Russia, mined by the in-situ leaching (ISR) method, are located both in the cryolithic zone and in the zone of host rocks with a positive temperature. Difficult mining and geological conditions of mining require the adoption of extraordinary technical approaches to solving the issues of developing such deposits. One of the directions is to improve the quality of construction of ISR uranium process wells and maintain their operational characteristics throughout the entire period their operation. The object of the study is ISR uranium deposits. The subject is technological wells. The goal is to develop proposals to improve the quality of process wells. In this paper, the temperature loads acting on production strings (EC) made of polymeric materials (low-pressure polyethylene HDPE and unplasticized polyvinyl chloride PVC-U are considered) during the well construction and operation season. The analysis made it possible to substantiate the most effective technology for running polymer casing pipes during the casing of technological wells.

Ключевые слова: *добыча урана, технологические скважины, полимерные обсадные трубы, температурные напряжения, корректировка температуры труб, спуск обсадных труб*

Keywords: *uranium mining, process wells, polymer casing pipes, temperature stresses, pipe temperature adjustment, casing running*

Технологические скважины СПВ урана оборудуются эксплуатационными колоннами из химически стойких к воздействию рабочих растворов материалов. Такими материалами являются ПНД и НПВХ. Трубы ПНД применяются крайне редко из-за своих низких физико-механических характеристик (плотность, модуль Юнга и пр.) по сравнению с трубами НПВХ. Трубы из этих материалов имеют прочностные характеристики в сотни раз более низкие по сравнению с аналогичными характеристиками металлических обсадных труб. Это необходимо учитывать при выборе полимерных труб для конкретных горно-геологических условий сооружения и эксплуатации скважин. Вопросам повышения качества сооружения скважин и минимизации аварийных ситуаций посвящены различные работы [1, 2, 3, 4, 5 и др.].

Авторами выполнен анализ и разработана классификация нагрузок, действующих на ЭК технологических скважин СПВ урана. Классификация приведена на рис. 1 (сост. авторами).

Рис. 1. Классификация нагрузок, действующих на ЭК технологических скважин СПВ урана

На рис. 2 (сост. авторами) приведена классификация влияния различных горно-геологических факторов, и особенностей конструкции скважин на вероятность возникновения нарушений целостности ЭК из полимерных материалов для технологических скважин СПВ урана.

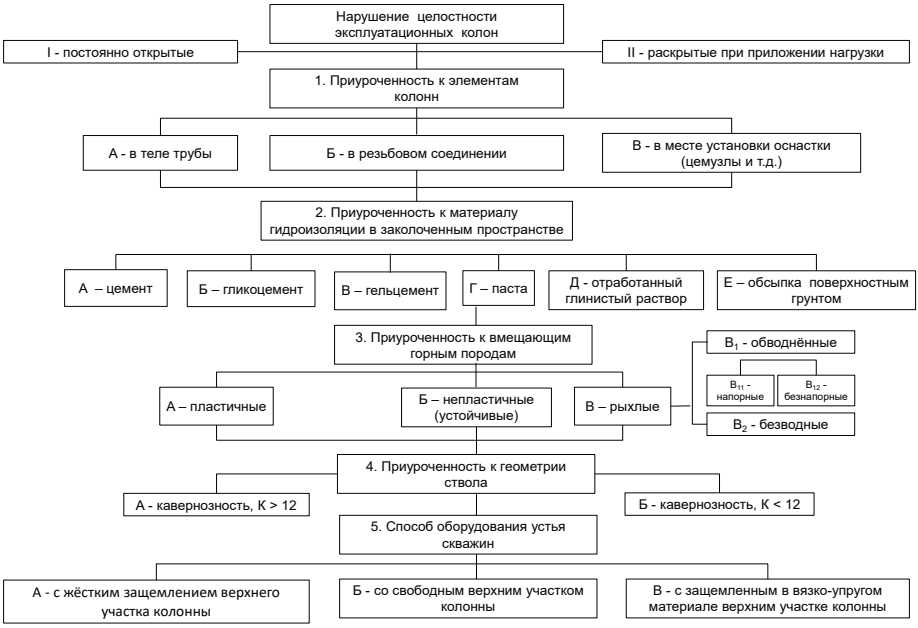

Рис. 2. Классификация факторов, влияющих на вероятность возникновения нарушений целостности ЭК технологических скважин СПВ урана

Классификации разработаны автором впервые и ранее не публиковались.

Целью настоящей работы является рассмотрение вопросов по снижению (компенсации) температурных нагрузок на ЭК в криолитозоне и в условиях гидрогенных месторождений с положительной температурой вмещающих горных пород. Для этого рассмотрим изменение температуры обсадных труб при сооружении и эксплуатации скважин СПВ урана. На рис. 3 (сост. авторами) приведен график изменения температуры труб ЭК в скважинах, сооруженных в условиях криолитозоны.

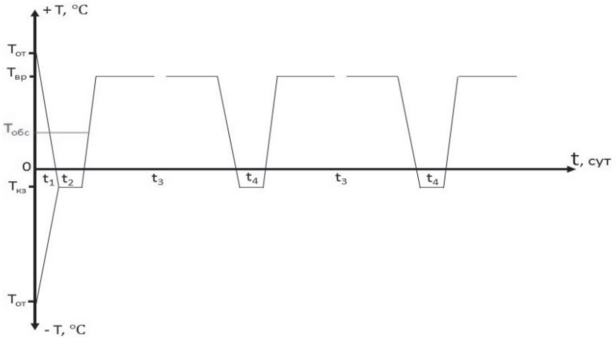

Рис.3. Изменение температуры обсадных труб при сооружении и эксплуатации технологических скважин в криолитозоне:

$-T_{от}$,$+T_{от}$ – температура обсадных труб перед спуском в скважину при отрицательной и положительной температуре воздуха на поверхности;

$T_{кз}$ – температура пород криолитозоны; $T_{вр}$ – средняя температура выщелачивающих растворов (ВР); $T_{обс}$ – рекомендуемая температура обсадных труб при спуске обсадных труб в скважину;

t_1 – продолжительность набора трубами температуры вмещающих пород;

t_2 – продолжительность простоя скважины до начала эксплуатации;

t_3 – продолжительность цикла эксплуатации скважины до ее остановки (ремонтно-восстановительные и другие виды работ);

t_4 – продолжительность простоя скважины межу циклами эксплуатации

Исходя из приведенного графика следует, что спуск в скважину не подготовленных обсадных труб как в зимний, так и в летний периоды приводит к значительным температурным изменениям длины ЭК. Перепад температуры труб **ΔT** в летний период может достигать более 30°C (**ΔT = T$_{от}$ + T$_{кз}$**).

Пример: **T$_{от}$** = +30°C, **T$_{кз}$** = -2°C, **ΔT** = 32°C.

Такая же ситуация возникает и в зимний период. При **T$_{от}$** = -30°C имеем **ΔT** = 28°C.

Температурные нагрузки на ЭК в процессе эксплуатации возникают из-за разности температур $\mathbf{T_{кз}}$ и $\mathbf{T_{вр}}$.

Рассмотрим ситуацию, когда спуск не подготовленных обсадных труб производится в скважину с положительными значениями вмещающих горных пород. График температурных изменений приведен на рис. 4 (сост. авторами).

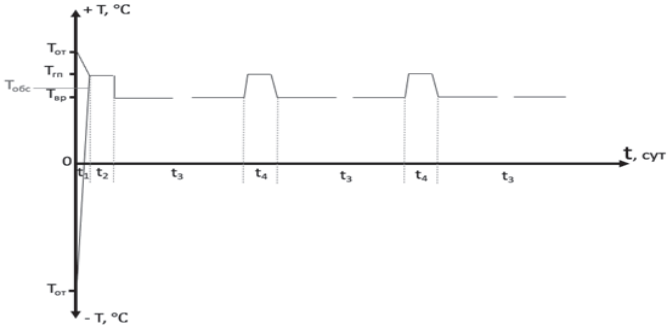

Рис. 4. Изменение температуры обсадных труб при сооружении и эксплуатации технологических скважин, сооруженных в условиях положительных температур вмещающих горных пород $\mathbf{T_{гп}}$
(остальные обозначения те же, что и на рис. 3)

Как следует из приведенного графика, в этом случае также изменяется длина ЭК после спуска обсадных труб в скважину. Наиболее сильно она изменяется в зимний период сооружения скважин.

При $\mathbf{T_{от}}$ = -30°C, $\mathbf{T_{гп}}$ = +20°C имеем $\mathbf{\Delta T}$ = 50°C.

На рис. 5 (сост. авторами) приведен график изменения длины ЭК длиной 100 м при изменении температуры обсадных труб.

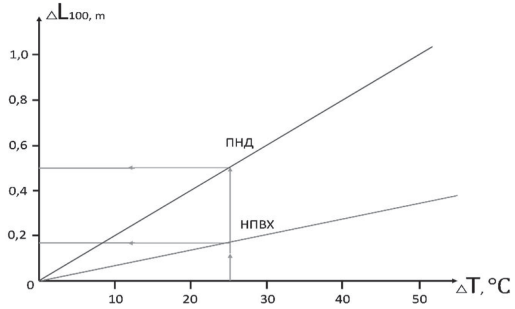

Рис. 5. График изменения длины ЭК длиной 100 м при изменении температуры обсадных труб

Расчетная формула для построения графика имеет следующий вид:

$$\mathbf{\Delta L = \alpha \cdot L \cdot \Delta T} \qquad (1)$$

где **α** – коэффициент линейного расширения материала труб, ед./°С (для труб ПНД он равен 0,002 ед./°С, для труб НПВХ – 0,00006 ед./°С); **L**– длина эксплуатационной колонны.

Осевая нагрузка **Рос**, действующая при температурных изменениях на трубы ЭК, определяется по формуле:

$$\mathbf{Pос = \alpha \cdot E \cdot \Delta T \cdot A} \qquad (2)$$

где **А** – площадь поперечного сечения трубы, см^2; **Е** – модуль упругости материала труб, МПа (для труб ПНД он может быть принят равным 800 МПА, для труб НПВХ – 2500 МПа).

Напряжение $\boldsymbol{\sigma_т}$, возникающее в трубах ЭК, может быть определено по следующей формуле:

$$\boldsymbol{\sigma_т = \alpha \cdot E \cdot \Delta T} \qquad (3)$$

Следует иметь ввиду, что температурные напряжения $\boldsymbol{\sigma_т}$ возникают только в статически неопределенных системах, т.е. жестко защемленных с двух сторон колонн или колонн, защемленных по всей длине. Исходя из приведенных расчетов и рассуждений, по мнению автора, для снижения температурных нагрузок на полимерные обсадные трубы необходимо минимизировать разность температур $\mathbf{T_{от}}$, $\mathbf{T_{кз}}$, $\mathbf{T_{вр}}$ в криолитозоне и $\mathbf{T_{от}}$, $\mathbf{T_{гп}}$, $\mathbf{T_{врв}}$ горных породах с положительной температурой. По мнению автора, оптимальная температура обсадных труб при спуске их в скважину $\mathbf{T_{обс}}$ для криолитозоны может быть определена по формуле:

$$\mathbf{T_{обс} = 0{,}5 \cdot (T_{вр} + T_{кз})} \qquad (4)$$

Пример: $\mathbf{T_{вр} = +\,20\ °C,\ T_{кз} = -2\ °C,\ T_{обс} = 0{,}5 \cdot (20 + 2) = 11°C}$

Для горных пород с положительной температурой формула имеет следующий вид:

$$\mathbf{T_{обс} = 0{,}5 \cdot (T_{гп} + T_{вр})} \qquad (5)$$

При соблюдении условий (4) и (5) температурные нагрузки в обсадных трубах ЭК будут минимальны. На рис. 6 (сост. авторами) показан один из вариантов контейнера для корректирования температуры труб в зимний период перед спуском их в скважину. В качестве теплоносителя можно использовать выхлопные газы дизельного агрегата привода двигателя бурового агрегата или компрессора, сжатый воздух или нагретый воздух электрокалорифера.

Снижение температуры труб в летний период в приведенном на рис. 6 контейнер производится следующим образом. Штабель труб, размещенных в контейнере, покрывается любым видом рулонного материала: кошма, геотекстиль или другим. После этого этот материал проливается водой. Испарение воды приводит к охлаждению труб.

Описанная технология подготовки полимерных обсадных труб к спуску их в скважину используется в различных странах и полностью оправдала себя.

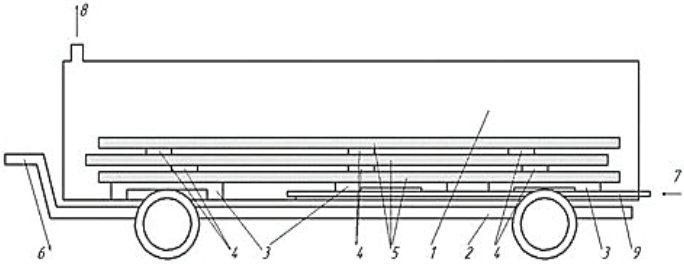

Рис. 6. Контейнер для корректирования температуры полимерных обсадных труб: 1 – контейнер; 2 – низкорамный прицеп; 3 – поддоны; 4 – деревянные прокладки; 5 - обсадные трубы; 6 – сцепное устройство; 7 – ввод теплоносителя; 8 – отвод охлажденного теплоносителя; 9 – трубки для подачи теплоносителя

Выводы. Корректирование температуры обсадных труб перед спуском их в скважину позволяет:

– снизить нагрузки на ЭК при их эксплуатации;

– в зимний период обсадке скважин снижается аварийность из-за отсутствия разрушений муфтовой части труб;

– фиксировать ЭК на устье в цементном камне (при условии центрирования колонны).

Заключение. Соблюдение вышеприведенных рекомендаций по регулированию температуры полимерных обсадных труб в процессе их спуска в скважины в различных горно-геологических условиях позволяет исключить эксплуатационную аварийность. Это объясняется тем, что практически исключается температурная нагрузка на трубы при эксплуатации скважин. Экономический эффект **Э** достигается за счет исключения бурения новых скважин $\mathbf{Э_н}$ взамен выведенных из строя, а также за счет исключения дополнительных работ по ликвидации аварийных скважин $\mathbf{Э_а}$:

$$\mathbf{Э = Э_н + Э_а} \qquad (6)$$

Источники:

1. Арсентьев Ю.А., Назаров А.П., Забайкин Ю.В., Иванов А.Г. О расчете эксплуатационных колонн из полимерных материалов для условий многолетнемерзлых пород // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. Научное обозрение. Выпуск №21. – М., Оптимус, 2019. – С.27-32 (Arsentyev Yu.A., Nazarov A.P., Zabaykin Yu.V., Ivanov A.G. On the calculation of operational columns made of polymer materials for permafrost conditions // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign experience. Scientificreview. IssueNo. 21. – M., Optimus, 2019. – P. 27-32)

2. Геотехнология урана (российский опыт): монография / Под ред. И.Н. Солодова, Е.Н. Камнева. – М., «КДУ», «Университетская книга», 2017. – 576 с. (Uranium Geotechnology (Russian experience): monograph / Edited by I.N. Solovov, E.N. Kamnev. – M., «KDU», «University Book», 2017. – 576 p.)
3. Иванов А.Г., Иванов Д.А., Арсентьев Ю.А., Назаров А.П., Калиничев В.Н. Особенности применения полимерных обсадных труб при сооружении технологических скважин подземного выщелачивания урана // Известия высших учебных заведений. Серия «Геология и разведка», 2019, – №4. – С. 50-57 (Ivanov A.G., Ivanov D.A., Arsentiev Yu.A., Nazarov A.P., Kalinichev V.N. Features of the use of polymer casing pipes in the construction of technological wells for underground uranium leaching // News of higher educational institutions. Series «Geology and Exploration», 2019, – No.4. – P. 50-57)
4. Иванов А.Г., Гурулев Е.А., Алексеев Н.А., Базаров Д.Н., Иванов Д.А., Арсентьев Ю.А., Назаров А.П. Особенности ремонта эксплуатационных колонн технологических скважин в условиях многолетнемерзлых горных пород // Сборник трудов IX Международной научно-практической конференции «Актуальные проблемы урановой промышленности», часть1. – Алматы, Республика Казахстан, 2019. – С.216-223 (Ivanov A.G., Gurulev E.A., Alekseev N.A., Bazarov D.N., Ivanov D.A., Arsentiev Yu.A., Nazarov A.P. Features of repair of production columns of technological wells in conditions of permafrost rocks // Proceedings of the IX International Scientific and practical Conference «Actual problems of the uranium industry», part 1. – Almaty, Republic of Kazakhstan, 2019. – P.216-223)

УДК 330.322.5

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИНВЕСТИЦИЙ
EFFECTIVENESS OF INVESTMENTS

Бирюков Д.В., к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Нижегородский государственный
лингвистический университет им. Н.А. Добролюбова»
Нижегородская область, г. Нижний Новгород

Biryukov D.V., Candidate of Economics, Associate Professor
Nizhny Novgorod Dobrolyubov State Linguistic University
Nizhny Novgorod region, Nizhny Novgorod

Статья посвящена анализу эффективности инвестиций на макроэкономическом и микроэкономическом уровнях. Показывается ключевое значение инвестиционных вложений для дальнейшего развития экономических субъектов. В процессе рассмотрения эффективности финансирования определяются особенности и показатели оценки результативности на разных уровнях управления. В частности, в ходе макроэкономического исследования эффективности инвестиций особенно целесообразными представляются задействование теории инвестиционного мультипликатора, а также расчет и интерпретация традиционных абсолютных и относительных показателей макроуровня.

The article is devoted to the analysis of investment efficiency at the macroeconomic and microeconomic levels. The key importance of investments for the further development of economic entities is shown. In the process of considering the effectiveness of financing, the features and indicators for assessing performance at different levels of management are determined. In particular, in the course of macroeconomic research on investment efficiency, it may be particularly appropriate to use the theory of the investment multiplier, as well as the calculation and interpretation of traditional absolute and relative macro-level indicators

Ключевые слова: *инвестиционные вложения, инвестиционный мультипликатор, эффективность, неуправляемые факторы*

Keywords: *investment investments, investment multiplier, efficiency, uncontrollable factors*

В условиях рынка полнота и бесперебойность формирования инвестиционных ресурсов и инвестиционных вложений являются одними из основных факторов, обеспечивающих быстрое и полноценное развитие различных аспектов жизни общества. От инвестиций зависят размеры и темпы модернизации производств, рост выпуска и качество продукции, структурная перестройка и конкурентоспособность национальной экономики, ее устойчивость к кризисным воздействиям. Важность инвестиционного обеспечения одинакова для субъектов хозяйствования различных уровней иерархии. Однако возможность наиболее полной реализации стратегического потенциала инвестиций будет обеспечена не только ростом объема вложений, но, прежде всего, их эффективным освоением.

На микроэкономическом уровне эффективность инвестирования может быть выражена эффективностью использования ресурсов, а также эффективностью деятельности и устойчивостью фирм, организаций, конкретных инвестпроектов. В этом случае, стремясь к адекватным и наиболее точным оценкам фирмы, необходимо анализировать больший набор факторов и «кроме количественных показателей учитывать качественные характеристики и условия реализации проектов» [1, С.149]. На макроэкономическом уровне первостепенной становится задача анализа эффективности использования государственных ресурсов. При этом и в одном, и в другом случае основная задача не меняет своей сути – «определение реальности достижения…результатов инвестиционных операций» [2, С.125].

Микроэкономический анализ лучше обеспечен инструментарием, алгоритмом, методикой и системой известных и апробированных по-

казателей. Эти показатели основываются на учете временной ценности денежных средств и факторе времени. Давно и активно применяются и хорошо соответствуют запросам практической экономической деятельности показатели *NPV, PI, IRR, PP*, коэффициент эффективности инвестиций *ARR* [3, 4]. Разработаны вопросы эффективности финансовых инвестиций [5]. Уровень компаний и проектов также предусматривает использование разновидностей мультипликаторов: мультипликаторы прибыли, балансовой стоимости, выручки, рыночных секторов и др. [6]. Но здесь они ограничиваются оценкой более конкретных процессов и показателей, например, стоимости актива, собственного капитала, степени переоцененности или недооцененности акций и не раскрывают эффективность инвестиций.

На макроуровне оценку результативности инвестиционных вложений возможно проводить с помощью экономических и социальных абсолютных показателей. В более полной мере также можно задействовать инвестиционный мультипликатор, выражающий изменения совокупного продукта (дохода) в зависимости от объемов инвестиций. В этом случае, мультипликационный эффект будет заключаться в превышении дохода (роста дохода) над ростом инвестиций. Мультипликатор учитывает взаимосвязь основных категорий такого анализа – совокупного дохода, национального дохода, индивидуальных доходов, потребительских спроса и расходов, объемов производства и валового продукта и др., что позволяет использовать их в исследовании и определить социальную составляющую эффекта мультипликатора.

Развивая традиционные модели мультипликатора, управления объемом инвестиций, анализа инвестиционной активности, представляется целесообразным использовать возможности корреляционно-регрессионного анализа для выявления присущих инвестиционному процессу взаимосвязей и разработки адекватных моделей по следующим направлениям. В результате повышения степени неопределенности, становится актуальным более точный учет влияния внешнего окружения и действующих из него неуправляемых факторов. Ограниченность инвестиционных ресурсов вызывает необходимость формирования модели роста производственного потенциала за счет дальнейшего повышения эффективности использования ресурсов без экстенсивного расширения их объемов.

Источники:

1. Абрамов С.И. Управление инвестициями в основной капитал. – М.: Издательство «Экзамен», 2002. – 544с. (Abramov S.I. Management of investments in fixed assets. – Moscow: Publishing house «Exam», 2002. – 544 p.)

2. Липсиц И.В., Коссов В.В. Экономический анализ реальных инвестиций. – М.: Магистр, 2007. – 383с. (Lipsits I.V., Kossov V.V. Economic analysis of real investments. – Moscow: Master, 2007. – 383p.)
3. Инвестиции: учеб. / А.Ю. Андрианов, С.В. Валдайцев [и др.]; отв. ред. В.В. Ковалев, В.В. Иванов, В.А. Лялин. – М.: Проспект, 2007. – 584с. (Investments: textbook / A.Yu. Andrianov, S.V. Valdaytsev [and others]; responsible editor V.V. Kovalev, V.V. Ivanov, V.A. Lyalin. – Moscow: Prospekt, 2007. – 584 p.)
4. Бланк И.А. Основы инвестиционного менеджмента: в 2 томах. – т.1. – М.: «Омега-Л», 2008. – 660с. (Blank I.A. Fundamentals of investment management: in 2 volumes. – vol.1. – Moscow: «Omega-L», 2008. – 660 p.)
5. Шарп У., Александер Г.Дж., Бэйли Д.В. Инвестиции: пер. с англ. – М.: ИНФРА-М, 2007. – 1028с. (Sharpe W., Alexander G.J., Bailey D.W. Investments. – Moscow: INFRA-M, 2007. – 1028 p.)
6. Дамодаран А. Инвестиционная оценка: Инструменты и методы оценки любых активов; Пер. с англ. – 3 изд. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2006. – 1341 с. (Damodaran A. Investment valuation: Tools and Techniques for Determining the Value of Any Asset. – Moscow: Alpina Business Books, 2006. – 1341 p.)

УДК 339.92

СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА СКЛАДСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

THE STATE AND PROSPECTS OF THE WAREHOUSE REAL ESTATE MARKET IN THE RUSSIAN FEDERATION

Царегородцева С.Р., к.т.н., доцент
Бублий Б.Я., магистрант
ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет»
Свердловская область, г. Екатеринбург

Tsaregorodtseva S.R., Candidate of Technical Sciences, Associate Professor
Bubliy B.Ya., Master Student
«Ural State University of Economics»
Sverdlovsk region, Ekaterinburg

В статье проводится анализ состояния рынка складской недвижимости в Российской Федерации за 2023 г. Приводятся показатели ввода новых площадей в эксплуатацию, новые тенденции на рынке складской недвижимости и перспективы развития. Разбор современных тенденций в строительстве, запросы рынка по форматам складов. Анализируются факторы, которые ограничивают строительство как спекулятивных складов, так и под заказчика. Проводится анализ развития отрасли по сравнению с предыдущими годами.

The article analyzes the state of the warehouse real estate market in the Russian Federation in 2023. The indicators of commissioning of new

areas, new trends in the warehouse real estate market and development prospects are given. Analysis of current trends in construction, market demands by warehouse formats. The factors limiting the possibilities of development, both speculative and customer-specific, are analyzed. The analysis of the development of the industry in comparison with previous years is carried out.

Ключевые слова: *аренда склада, складская недвижимость, спрос на склады, рынок e-com, строительство built-to-suit*

Keywords: *warehouse rental, warehouse real estate, demand for warehouses, e-com market, built-to-suit construction*

Активность строительства складов в регионах России по-прежнему набирает обороты. Пользователям складской недвижимости порой не по карману высокие ставки арендной платы в крупных городах – миллионниках, поэтому они стараются взять в арену склады в менее крупных городах. Объем сделок со складской недвижимостью в России по итогам 2023 г. достигла 6 млн м^2, что превышает результаты 2022 г. более чем вдвое. Предыдущий рекорд был в 2021 г., цифра тогда была 4 млн м^2 [2].

Спрос на складскую недвижимость переживает новый всплеск. Предыдущая волна спроса на складскую недвижимость в регионах на 2010-е годы. Основным драйвером этого процесса выступал продуктовый ритейл и сконцентрирован он был близ городов-миллионников.

В данный момент основным потребителем является онлайн ритейл, он активно запускает новые сортировочные и фулфилмент-центры. Так за январь-август 2023 г. бизнес e-commerce арендовал/купил более 1 млн м^2 складских площадей, а это составляет почти 69% всего объёма сделок по рынку складской недвижимости.

Лидируют в объеме нового строительства в регионах built-to-suit проекты, выполненные под требования заказчика, тогда как строительство спекулятивных складов ограничено [1]. В первом полугодии 2023 г. было построено 753 тыс. м^2 складских площадей, что примерно совпадает с прошлогодним результатом. Половину этого объема занимают склады под конкретного заказчика.

В 2023 г., как и в предыдущем 2022 г., наибольший объём строительства складской недвижимости пришёлся на Санкт-Петербург и составил 201 тыс. м^2. В след за лидером по объему строительства и ввода складских площадей можно отметить Краснодар (106 тыс. м^2), Екатеринбург (103 тыс. м^2), Воронеж (95 тыс. м^2).

Однако на рынке следует отметить ряд факторов, которые ограни-

чивают рост строительства, причем это касается как строительства спекулятивной недвижимости, так и под конкретного заказчика.

Первое, что следует отметить, это тот факт, что в России в этом сегменте бизнеса не так много крупных профессиональных компаний -девелоперов, нацеленных на работу с длительной перспективой. В основном застройщики нацелены на реализацию проекта с продажей арендного потока, а не на долгосрочное владение активом [1]. При этом наблюдается дефицит инвесторов, готовых финансировать такие проекты. Зачастую получается так, что есть спрос, есть крупный заказчик на строительство, но проект не реализуется вследствие отсутствия потенциального инвестора.

Второе, что следует отметить, это рост себестоимости строительства, связанный с удорожанием как строительных материалов, так и оборудования. А это неизбежно влечет повышение ставок аренды и рентабельность самого строительного бизнеса.

Следует отметить тот факт, что на региональных рынках до сих пор отмечается дефицит складской недвижимости, соответствующий высоким требованиям сегодняшних арендаторов. Так, предложение складской недвижимости в городах – миллионерах на данный момент составляет около 2%. Конечно же такая ситуация сказывается на стоимости арендной платы, которая стремительно растет с конца 2022 г. Ставка арендной платы на помещения склада класса А в августе 2023 г. составляла 6,5-6,8 тыс. руб. за квадратный метр. Ставки на аренду готовых помещений с дополнительными опциями могут составлять в отдельных случаях 7 тыс. руб. за квадратный метр.

Таким образом, по итогам проведенного анализа можно сделать вывод о стремительном росте регионального рынка складской недвижимости. Исходя из анализа ситуации за 2023 г. можно спрогнозировать дальнейший рост объемов нового строительства складов, причем не только в крупных городах, но и на менее крупных рынках. Это, безусловно, будет способствовать обновлению логистической инфраструктуры и прироста качественного предложения на складском рынке России [2].

Источники:

1. Рынок складской недвижимости. Регионы России. – URL: https://kf.expert/publish/rynok-skladskoj-nedvizhimosti-regiony-rossii-1-polugodie-2023 (дата обращения 04.06.2024) (Warehouse real estate market. Regions of Russia. – URL: https://kf.expert/publish/rynok-skladskoj-nedvizhimosti-regiony-rossii-1-polugodie-2023)
2. Спрос на склады в России. [Электронный ресурс] URL: https://www.kommersant.ru/doc/6211743 (дата обращения 04.06.2024) (Demand for warehouses in Russia. – URL: https://www.kommersant.ru/doc/6211743)

УДК 339

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ В РОССИИ

PROBLEMS OF E-COMMERCE DEVELOPMENT IN RUSSIA

Шабанов Д.Д., магистрант
Научный руководитель: **Гаврилюк Е.С.**, к.э.н., доцент
ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский университет ИТМО»
г. Санкт-Петербург

Shabanov D.D., Master Student
Scientific supervisor: **Gavrilyuk E.S.**, Candidate of Economics, Associate Professor
ITMO University
St. Petersburg

Рынок e-commerce активно растет и развивается в России. По итогам 2022 г. Россия заняла первое место в мире по темпам роста рынка электронной торговли. По прогнозам Data Insight, в 2023 г. рост продаж составил 38%. Сложившаяся ситуация стимулирует e-commerce площадки выходить на новые рынки, создавать новые технологические продукты, внедрять инновации и предлагать более выгодные условия для работы. Тем не менее, существует ряд проблем, с которыми сталкивается электронная коммерция в России и которые ограничивают развитие данной отрасли. Цель статьи – выделить текущие наиболее остро стоящие проблемы.

E-commerce is actively growing and developing in Russia. By the end of 2022, Russia took the first place in the world in terms of the growth rate of the e-commerce market. According to Data Insight forecasts, sales growth was 38% in 2023. The current situation encourages e-commerce platforms to enter new markets, create new technological products, innovate and offer more favorable working conditions. However, there are several problems that limit the development of e-commerce in Russia. The purpose of the article is to highlight the current most pressing problems.

Ключевые слова: *электронная коммерция, проблемы развития, нормативно-правовое регулирование, традиционная торговля, геополитические риски*

Keywords: *e-commerce, development challenges, legal regulation, traditional trade, geopolitical risks*

Первая проблема – отсутствие роста покупательской способности населения. Сложившаяся геополитическая ситуация и последующие экономические санкции поспособствовали подорожанию сырья, сто-

имости логистики и перестраиванию цепочек поставок, что привело к росту цен. Одновременно с этим реальные доходы населения выросли несущественно: по данным Росстата, за 2023 г. реальный располагаемый доход населения вырос на 5,4%.

Данная ситуация привела к тому, что покупатели стали больше внимания уделять процессу покупки товара: сравнивать цены, искать промокоды и скидки, смотреть товар вживую. В такой ситуации у оффлайн магазинов есть преимущество, так как покупатель может прийти в магазин и физически оценить товар. Магазины ломают психологический барьер, который заключается в том, что покупатель в электронной коммерции воспринимает покупку как некую авантюру в надежде на счастливый конец. Всегда присутствует риск, что товар не подойдет по размеру, будет не тех габаритов, не подойдет по цвету и т.д. По данным исследования, на 30% товаров, заказанных онлайн, оформляется возврат [1]. В то время как при покупке в обычных магазинах, такой процент составляет лишь 8,89%. Одновременно с этим крупные игроки вводят плату за возврат товара.

В ситуации, когда покупательская способность населения не растет и человек начинает уделять больше внимания процессу подбора и покупки товара, электронная коммерция не может предложить ему инструменты для преодоления страха купить «кота в мешке». Фотографии в карточках товара, видео и текстовые описания не формируют полного представления о товаре.

Вторая проблема – хранение информации и проблемы с ее утечкой. По итогам 2023 г. электронная коммерция занимает первое место по частоте утечки информации [2]. Электронная коммерция работает с чувствительной информацией: номера телефонов, адреса электронной почты, адреса проживания, вплоть до номера квартиры. Помимо этого, многие привязывают банковскую карточку для быстрой оплаты товаров.

Одновременно с этим ужесточается законодательство Российской Федерации в отношении работы с персональными данными [3]. По новым поправкам, которые сейчас рассматриваются в Государственной Думе, при утечке персональных данных юридическим лицам грозит штраф до 3% выручки. Финансовый аспект данной проблемы заключается в том, что у компаний будет выбор: инвестировать средства в улучшение систем хранения информации или платить большие штрафы. Но не стоит забывать про репутационный аспект утечки данных. Пользователи, данные которых попадут третьим лицам, могут усомниться не только в безопасность конкретного сервиса, данные из

которого утекли, но и в безопасности электронной торговли как таковой и отказаться от дальнейших покупок в интернете.

Третья проблема – сложности в нормативно-правовом регулировании. Российское законодательство не поспевает за темпами развития электронной торговли. Из-за этого складывается ситуация, когда к отрасли применяют нормы и правила, разработанный для традиционной торговли [4]. По этой причине участника отрасли (продавцы, покупатели, посредники и т.д.) находятся под риском санкций со стороны надзорных органов. Например: к «дарксторам» (складские помещения маркетплейсов) применяются такие же нормы СанПиН, как к торговым помещениям, хотя через «дарксторы» не осуществляется выдача товаров напрямую покупателю.

Еще один пример несостыковки законодательства с текущие ситуацией связан с наличной формой расчета. Существуют бизнес-модели, в рамках которых товар от продавцов поступает в постамат. В такой бизнес-модели покупатель может осуществить оплату либо онлайн, либо банковской карточкой при получении заказа в постамате. При этом наличная форма оплаты невозможна, так как «с завода» постаматы не имеют инфраструктуры для работы с наличными деньгами. Но по общим правилам торговли у покупателя должен быть выбор: оплатить банковской картой или наличными деньгами.

Еще один недостаток текущего нормативно-правового регулирования связан с вопросами сбора и хранения персональных данных. В законодательстве не прописано, с какими данными и что могут делать площадки электронный коммерции. Онлайн-платформы имеют достаточно большой массив данных, так как данные собираются на каждом этапе: с момента регистрации до оплаты товара. Также остается вопрос: какие данные считаются общедоступными, и онлайн-площадки могут их использовать без специального разрешения от субъекта данных, а на какие данные нужно получить от субъекта разрешение.

Четвертая проблема – боязнь выхода в новые регионы РФ и Крым. Некоторые компании достаточно плотно связаны с иностранным капиталом и акционерами, поэтому боятся зарубежных санкций, другие опасаются за жизнь и здоровье сотрудников. В итоге сложившейся ситуации вырос совершенно новый бизнес, который предлагает посреднические услуги между площадками электронной торговли и покупателями в новых регионах страны. С одной стороны, такие компании открывают жителям новых регионов доступ к товарам, с другой – возникает риск обмана и правонарушений. При втором варианте электронные площадки могут нести репутационный риск, так как мо-

шенники могут активно использовать брендинг электронной площадки или даже уверять, что являются официальным представителем. Зачастую достаточно сложно объяснить гражданам, что использование товарного знака или логотипа не значит, что посредник официально работает с компанией или тем более является ее представителем.

В сложившийся ситуации у онлайн-площадок есть несколько вариантов действий:

Вариант 1 – запретить любое взаимодействие с новыми регионами страны. Данное решение имеет существенные недостатки. Во-первых, репутационные риски и негатив от жителей новых регионов. Во-вторых, недовольство властей Российской Федерации выбранной компаниями стратегией. В-третьих, полностью запретить торговлю и посредничество невозможно, поэтому строгие запреты могут подтолкнуть создание еще больших схем и бизнесов по доставке товаров в новые регионы. Что, в свою очередь, может увеличить количество недобросовестных игроков.

Вариант 2 – регулирование действия посредников. На данный момент не совсем понятно, как это осуществить, так как большинство товаров заказывается в Ростов-на-Дону или Белгород, где большинство онлайн-площадок открыто работает, а дальше частными лицами или небольшими транспортными компаниями перевозится в новые регионы. Также не понятно, по каким критериям оценивать качество посредника и как проводить оценку.

Вариант 3 – начать работать в регионе. Данное решение имеет несколько позитивных аспектов: рост клиентской базы и доходов сервиса, позитивное отношение жителей новых регионов к сервису, возможная поддержка властей. С другой стороны, непрекращающиеся боевые действия, риск попасть под западные санкции, а значит потерять иностранное финансирование и возможный отказ зарубежных поставщиков работать на площадке, могут нанести серьезный ущерб.

Российский рынок электронной коммерции достаточно активно развивается последние годы. Этому способствовал новый паттерн поведения, выработанный последствиями пандемии COVID-19, удобными технологиями и доступностью сервисов. Однако для дальнейшего бурного развития необходимо преодолеть ряд ограничений и сложностей, в том числе те, которые указаны в статье.

Источники:

1. E-commerce Product Return Rate – Statistics and Trends [Infographic] // invespcro. – URL: https://www.invespcro.com/blog/ecommerce-product-return-rate-statistics/ (дата обращения: 27.04.2024) (Уровень возврата товаров в электронной коммер-

ции – статистика и тенденции [Инфографика] // invespcro. – URL: https://www.invespcro.com/blog/ecommerce-product-return-rate-statistics/)
2. Электронная коммерция в 2023 году стала лидером по числу утечек данных // Бизнес-секреты. – URL: https://secrets.tinkoff.ru/novosti/e-com-v-2023-godu-stal-liderom-po-chislu-utechek-dannyh/ (дата обращения: 27.04.2024) (E-commerce in 2023 became the leader in the number of data leaks // Business Secrets. – URL: https://secrets.tinkoff.ru/novosti/e-com-v-2023-godu-stal-liderom-po-chislu-utechek-dannyh/)
3. Официальный сайт Государственной Думы РФ. – URL: http://duma.gov.ru/news/58677/ (дата обращения: 28.04.2024) (The official website of the State Duma of the Russian Federation. – URL: http://duma.gov.ru/news/58677/)
4. Исследование ключевых проблем правового регулирования рынка электронной коммерции // Сколково. – URL: https://www.skolkovo.ru/researches/issledovanie-klyuchevyh-problem-pravovogo-regulirovaniya-rynka-elektronnoj-kommercii/?ysclid=lw3feqyhbq84358557 (дата обращения: 28.04.2024) (Research of the key problems of legal regulation of the e-commerce market // Skolkovo. – URL: https://www.skolkovo.ru/researches/issledovanie-klyuchevyh-problem-pravovogo-regulirovaniya-rynka-elektronnoj-kommercii/?ysclid=lw3feqyhbq84358557)

УДК 338.24

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ОСНОВНЫМИ СРЕДСТВАМИ В ОРГАНИЗАЦИИ

FEATURES OF FIXED ASSETS MANAGEMENT IN AN ORGANIZATION

Новоселов И.Н., магистрант
Научный руководитель: **Ксенофонтова О.В.**, к.э.н.
Тульский филиал ФГБОУ ВО «Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова»
Тульская область, г. Тула

Novoselov I.N., Master Student
Scientific supervisor: **Ksenofontova O.V.**, Candidate of Economics
Tula branch of Plekhanov Russian University of Economics,
Tula region, Tula

Данная статья посвящена рассмотрению вопросов управления основными средствами в организации. Значимыми особенностями управления основными средствами выступают: постепенное изменение вещественной формы на протяжении длительного промежутка времени, материальная стоимость основных средств частями включается в производственные затраты, величина которых уже воздействует на итоговую для клиента цену, необходимость обновления основных средств и его оценки в технологической системе предприятия.

This article is devoted to consideration of issues of managing fixed assets in an organization. Significant features of fixed asset management are: a gradual change in material form over a long period of time, the material cost of fixed assets is included in parts in production costs, the value of which already affects the final price for the client, the need to update fixed assets and its evaluation in the technological system of the enterprise.

Ключевые слова: *управление основными средствами, предприятие, вещественная форма, обновление основных средств, эффективность использования ресурсов*

Keywords: *management of fixed assets, company, real form, renewal of fixed assets, resource efficiency*

Предприятие подразумевает комплекс, состоящий из нескольких элементов: средств труда или основных средств и платёжных средств, обеспечивающих непрерывность производственного процесса и предоставления услуг, или оборотных средств. Указанные элементы по-разному участвуют в осуществляемых на предприятии бизнес-процессах, следовательно, имеются различия между переносом своей материальной стоимости на производственные затраты.

Характер участия ресурсов в реализуемых бизнес-процессах обусловливает способ включения материальной стоимости в общую цену производимой продукции или оказываемой услуги, выступает параметром классификации капитала на оборотный и основной. Если первый полностью изменяет первоначальную вещественную форму на протяжении делового цикла, то второй – постепенно меняет вещественную форму, однако это происходит в течение нескольких деловых циклов, следовательно, материальная стоимость основных средств частями включается в производственные затраты, величина которых уже воздействует на итоговую для клиента цену [1, С. 134].

Основные средства, к которым относятся оборудование, здания, машины, транспортные средства, сооружения, функционируют в организационно-хозяйственной деятельности достаточно длительный промежуток времени, постепенно повышается уровень их износа, при этом зачастую практически не меняется их вещественная форма, поэтому предприятие может частями включать их материальную стоимость в величину производственных затрат на протяжении нормативного периода их полезного использования как амортизационные отчисления по запланированному нормативному показателю.

Управление основным капиталом в компании подразумевает осу-

ществление комплекса практико-ориентированных действий, для того чтобы оптимизировать алгоритм создания и последующего применения основного капитала в процессе реализации производственной деятельности.

Цель управления основными фондами состоит в обеспечении достаточно высокого уровня эффективности использования ресурсов [2, С. 58]. Применительно к основным фондам система менеджмента предприятия должна включать в себя комплекс организационно-управленческих мер, ориентированных на своевременное обновление, пополнение и выведение из общего количества необходимых для реализации устойчивой и эффективной деятельности ресурсов основного капитала. Поскольку в российских условиях на подавляющем количестве предприятий применяются устаревшие и в существенной степени изношенные основные фонды, то перспективным направлением исследования целесообразно считать сущность обновления основных средств и его оценки в технологической системе предприятия.

Источники:

1. Коршунов В.В. Экономика организации: учебник и практикум для среднего профессионального образования. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2024. – 363 с. (Korshunov V.V. Economics of organization: textbook and workshop for secondary vocational education. – 6th ed., revised. and additional. – M.: Yurayt Publishing House, 2024. –363 p.)
2. Кобзев В.В., Измайлов М.К. Тенденции использования и обновления основных средств российских машиностроительных предприятий // Организатор производства. – 2020. – Т. 28. – №. 3. – С. 52-62 (Kobzev V.V., Izmailov M.K. Trends in the use and renewal of fixed assets of Russian machine-building enterprises // Production Organizer. – 2020. – T. 28. – No. 3. – P. 52-62)

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ

УДК 330

МЕТОДИКА ИЗУЧЕНИЯ В КУРСЕ «ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ» ПРОБЛЕМ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ РЫНКОВ ТРУДА И КАПИТАЛА В РОССИИ

METHODOLOGY FOR STUDYING IN THE COURSE «ECONOMIC THEORY» THE PROBLEMS OF FORMATION AND DEVELOPMENT OF LABOR AND CAPITAL MARKETS IN RUSSIA

Смирнова И.А., к.э.н., доцент
ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

Smirnova I.A., Candidate of Economics, Associate Professor
«Financial University under the Government of the Russian Federation»
Moscow

При изучении рынков труда и капитала необходимо использовать системный и комплексный подходы, позволяющие анализировать их взаимосвязь. Одновременно следует представлять широкий спектр проблем, с которыми столкнулась отечественная экономика в процессе формирования и развития данных рынков с начала 90-х годов по настоящее время. Особое внимание нужно уделить отрицательным последствиям самоустранения государства от решения указанных проблем в 90-х годах и важности усиления регулирующей роли нашего государства в рассматриваемой сфере в настоящее время.

When studying labor and capital markets, it is necessary to use systematic and comprehensive approaches that allow analyzing their relationship. At the same time, one should present a wide range of problems that the domestic economy has faced in the process of formation and development of these markets from the early 90s to the present. Particular attention should be paid to the negative consequences of the state's withdrawal from solving these problems in the 90s and the importance of strengthening the regulatory role of our state in this area at the present time.

Ключевые слова: *утечка умов, бегство капитала, санкции, государственное регулирование*

Keywords: *brain drain, capital flight, sanctions, government regulation*

В курсе «Экономическая теория», в разделе «Микроэкономика» наиболее сложной является тема «Классические факторы производства: труд, земля, капитал». Студенты должны представлять, что изучение рынков труда и капитала в рамках данной темы закладывает основы освоения темы, посвященной макроэкономической нестабильность на рынке труда, в которой рассматриваются вопросы занятости и безработицы, а также теме, посвященной изучению экономического роста и социально-экономического развития в разделе «Макроэкономика».

Тема «Классические факторы производства: труд, земля, капитал» занимает особое положение в структуре тем раздела «Микроэкономика», поскольку является переходным звеном от изучения курса на микроуровне к освоению «Экономической теории» на макроуровне.

Как следует студентам подходить к изучению данной темы? Представляется, что необходима реализация важнейшего методологического принципа единства логического и исторического. Это, в свою очередь, предполагает анализ проблем, с которыми столкнулась российская экономика в процессе формирования и развития рынков труда и капитала с начала 90-х годов по настоящее время, и путей их решения.

Студенты должны представлять глубину беспрецедентного для мирного времени кризиса, который наша страна пережила в условиях переходного к рынку периода. Кризис был спровоцирован геополитической трагедией – распадом СССР, развалом единого экономического пространства со сложившимися разделением труда, многолетними экономическими связями между союзными республиками. Тяжелую экономическую ситуацию усугубила политика «шоковой терапии», избранная в качестве магистрального пути перевода нашей страны на рыночные рельсы. Данная политика создавала для экономических субъектов неблагоприятные условий выживания (либерализация цен, дорогие кредиты, тяжелый налоговый пресс и т.д.). Предполагалось, что в столь сложных условиях выживут наиболее эффективные, конкурентоспособные, сильнейшие, которые и выведут экономику на траекторию устойчивого роста.

Последствиями проведения данной экономической политики явилось существенное свёртывание многих отраслей, сопоставимое с мас-

штабами «Великой депрессии». Это, в свою очередь, вызвало всплеск фактической безработицы, утечку умов на Запад, массовое бегство капитала.

Хорошие специалисты уезжали за рубеж в поисках работы, достойной оплаты труда. Принимающие страны, не вложившие никаких средств в их подготовку, выигрывали, получая подготовленных профессионалов. Человеческий капитал, сформированный в нашей стране, реализовывался за рубежом, что не отвечало нашим национальным интересам. Многие деятели науки, культуры и образования, в силу снижения их профессиональной востребованности, потери работы переходили в другие сферы деятельности, приносящие большие доходы. Они переучивались на банковских работников, бухгалтеров и т.д. Фактически это вело к обесценению накопленного человеческого капитала, что отрицательно сказывалось на потенциале развития российской экономики.

Все бывшие союзные республики в результате распада СССР, разрыва десятилетиями складывающихся хозяйственных связей, переживали глубокий кризис. Во многих из них, особенно южных республиках, возник острый дисбаланс на рынке труда: предложение значительно превышало спрос, формировалась масштабная безработица застойного типа.

В те годы Россия проводила либеральную миграционную политику, результатом которой было быстрое формирование теневого сегмента на рынке труда, что усиливало криминализацию экономики. Основная часть экономических преступлений совершалась в среде нелегальных мигрантов. Последние сбивали тарифы на услуги (строительные и т.д.), что вызывало недовольство местного населения, обостряло националистические настроения, ухудшало общую социально-экономическую ситуацию в стране. Утечка квалифицированных специалистов из России не компенсировалась притоком недостаточно квалифицированной рабочей силы в строительство, общепит, уборку территорий и т.д.

На рынке капитала также складывалась неблагоприятная ситуация.

Начало формирования данного рынка было положено массовой приватизацией государственной собственности, переходом значительной её доли в частные руки. Студенты должны уяснить, что данные изменения в отношениях собственности были неизбежны, поскольку переход от неэффективной командно-административной системы к гораздо более эффективной рыночной системе требовал таковых. В советские времена были попытки внедрения рыночных

отношений (использование методов хозяйственного расчета), но они не дали ожидаемого эффекта, поскольку не сопровождались радикальными изменениями в отношениях собственности.

Студентам требуется не только осмыслить историческую необходимость приватизации государственной собственности, но также разобраться в проблемных, подвергшихся заслуженной критике механизмах её осуществления.

Политика ваучеризации, аукционные методы (особое внимание студентов следует обратить на залоговые аукционы) привели к тому, что громадные объемы производственных фондов, созданные руками поколений советских людей, сконцентрировались в руках новых собственников, которыми стали, в частности, представители высшей администрации крупных предприятий. Формировалась олигархия.

Далее, нужно обратить особое внимание студентов на следующий комплекс проблем, связанных с валютными отношениями. Дело в том, что, выполняя требования МВФ под обещания очередного транша, Россия ввела внутреннюю конвертируемость рубля. Это позволяло практически бесконтрольно обменивать рубли на доллары в неограниченном количестве и под любым предлогом через многочисленные лазейки переводить капитал за рубеж. Опыт других стран показывает, что переход к внутренней конвертируемости национальной валюты требует создания необходимых условий, предпосылок, укрепления экономических позиций страны. В российской экономике необходимые предпосылки созданы не были, поэтому введение внутренней конвертируемости рубля имело для страны отрицательные последствия.

В нашей экономической литературе МВФ постоянно подвергался критике за то, что предоставление им средств сопровождается экономическими условиями, противоречащими суверенным национальными интересами стран, получающих данные средства. Представляется, что политика, проводимая МВФ, часто отвечала стратегическим интересы США. Это прослеживалось также в отношении России. Вместо активного первоначального накопления капитала, становления и развития рынка капитала в стране происходило массовое бегство капитала из страны.

Сбежавший капитал отмывался за рубежом и частично возвращался под видом иностранного капитала, поскольку трудно конкурировать там, что всё поделено. Легче внедряться на родине в привычные ниши. К тому же Россия проводила политику привлечения иностранного капитала в расчёте на то, что прямые инвесторы принесут с со-

бой не только деньги, то и «ноу-хау», новейшие технологии, современный менеджмент, что может дать импульс для экономического роста. Поэтому отмывшийся за рубежом и возвратившийся капитал мог рассчитывать на привилегии для иностранного капитала, предусмотренные законодательством.

Следует акцентировать внимание студентов на том, что в 90-х годах, в условиях становления рыночной экономики в нашей стране регулирующая роль государства должна была усилиться. Государство обязано было регулировать рынок труда, предотвращать бегство капитала, проводить последовательную протекционистскую политику, защищать отечественного производителя, позволять ему адаптироваться к новым рыночным условиям. Складывалась недопустимая ситуация, когда уменьшались масштабы отечественного рынка капитала, целые отрасли сжимались под натиском вторгающихся западных конкурентов. В качестве примера можно привести российскую электронную отрасль, птицеводство и т.д. Экономическая наука доказывала, в частности, необходимость повышения таможенных пошлин на импорт с перспективой постепенного снижения их по мере адаптации отечественных производителей к рыночным условиям. Вместо этого государство самоустранялось от решения многих социально-экономических проблем, что усугубляло и без того острую кризисную ситуацию.

Далее, подводим студентов к тому, что следующим серьёзным испытанием для России оказалась агрессивная санкционная политика Запада, внесшая существенный дисбаланс на рынке капитала. Результаты оказались двоякими. С одной стороны, уход многих западных компаний нарушил сложившиеся торговые и производственные связи и логистические цепочки, с другой стороны, у отечественных производителей появился серьёзный шанс при поддержке государства обеспечить отечественное импортозамещение во многих отраслях, ранее считавшихся импортозависимыми [2, С.207-209].

Студенты должны уметь оценить то, что в настоящее время государственное регулирование рынков труда и капитала в условиях ужесточения санкционного давления западных стран вышло на качественно новый уровень. Благодаря весомой государственной поддержке малого и крупного бизнеса расширяются масштабы производства в действующих отраслях, создаются новые подотрасли и отрасли [3, С.147-149]. Самые быстрорастущие отрасли в России сейчас – это металлургия, горнодобывающая и легкая промышленность, быстрыми темпами растёт производство беспилотных летательных аппаратов.

Рынки труда и капитала тесно взаимосвязаны. Растут масштабы отечественного рынка капитала [1, С. 129-131], производство растёт, создаются новые вакантные места, увеличивается спрос на рынке труда, прежде всего, на квалифицированных специалистов. В условиях цифровизации, всеобщей компьютеризации роль государственной поддержки рынка труда в настоящее время весьма весома. Так, например, действуют проекты «Моя карьера с Единой Россией», государственная программа РФ «Содействие занятости населения». Организовываются ярмарки вакансий, действуют цифровые карьерные центры, где специалисты оказывают правовые консультации в сфере трудоустройства, помогают выбрать профессию, составить резюме. Проводятся мероприятия по профессиональному обучению и дополнительному профессиональному образованию граждан.

При рассмотрении указанных вопросов необходимо также акцентировать внимание студентов на анализе глубоких трансформационных изменений в сфере занятости, связанных с переходом от индустриальной экономики к постиндустриальной, т.е. так называемой «цифровой экономике».

Особого внимания студентов заслуживает тот факт, что важным фактором, влияющим как на спрос, так и на предложение на рынке труда является широкомасштабное внедрение искусственного интеллекта. По прогнозам его эффективное использование при решении многих задач, особенно тех, которые поддаются алгоритмизации, приведёт к массовому вытеснению работников из разных сфер (банковское дело, бухгалтерия, юриспруденция и т.д.), Возможно активное использование искусственного интеллекта в медицине. Всё это способствует освобождению работников от рутинного труда, позволяет в большей мере развивать и проявлять творческие способности. Вместе с тем, резко повышаются требования к уровню квалификации работников, способности гибко адаптироваться к меняющимся условиям, умению следовать принципу «учёба – через всю жизнь».

Студенты должны осмыслить влияние цифровизации на рынки труда и капитала, представлять себе стратегии адаптации инвесторов и населения к изменениям на данных рынках, а также осознать роль государства в обеспечении данной адаптации.

Источники:

1. Корольков В.Е., Смирнова И.А. Инвестиционные процессы в условиях международного экономического сотрудничества. – М.: Прометей, 2021. – 284 с. (Korolkov V.E., Smirnova I.A. Investment processes in the conditions of international economic cooperation. – M.: Prometheus, 2021. – 284 p.)

2. Корольков В.Е., Смирнова И.А., Ерофеева Т.А. Политика санкций как инструмент современных международных отношений. – М.: Прометей, 2022. – 302 с. (Korolkov V.E., Smirnova I.A., Erofeeva T.A. Sanctions policy as a tool of modern international relations. – M.: Prometheus, 2022. – 302 p.)
3. Корольков В.Е., Смирнова И.А., Ерофеева Т.А. Россия и мир в современных геополитических и социально-экономических условиях развития. – М.: Прометей, 2023. – 262 с. (Korolkov V.E., Smirnova I.A., Erofeeva T.A. Russia and the world in modern geopolitical and socio-economic conditions of development. – M.: Prometheus, 2023. – 262 p.)

УДК 338.246

УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА И ИХ НЕЙТРАЛИЗАЦИИ

THREATS TO THE ECONOMIC SECURITY OF THE STATE AND THEIR NEUTRALIZATION

Жукович Е.А., студент
Научный руководитель: **Шор И.М.**, к.э.н.
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»
Волгоградская область, г. Волгоград

Zhukovich E.A., Student
Scientific supervisor: **Shor I.M.**, Candidate of Economics
FSEI HE «Volgograd State University»
Volgograd region, Volgograd

Исследования экономической безопасности выражаются в наличии противоречий экономических отношений, а также, возникновением новых угроз по отношению к экономическим субъектам. Экономическая безопасность применяется как в теории, так и в практике управления различными хозяйствующими субъектами и экономическими системами. В текущих условиях, экономическая безопасность приобретает особую значимость. Вопросы обеспечения экономической безопасности поднимаются как в научных кругах, так и в политических.

Research on economic security is expressed in the presence of contradictions in economic relations, as well as the emergence of new threats against economic entities. Economic security is applied both in theory and in practice of management of various business entities and economic systems. In the current conditions, economic security is of particular importance. Issues of ensuring economic security are being raised both in scientific and political circles.

Ключевые слова: *экономика страны, экономическая безопасность государства, внешние и внутренние угрозы защита*

Keywords: *the country's economy, the economic security of the state, external and internal threats protection*

В настоящий момент экономическая безопасность России является актуальным моментом, т.к. в последнее время страна сталкивается с различными негативными экономическими обстоятельствами, которые остро влияют на экономику России. Санкции, которые вводятся против России, оказывают беспрецедентное влияние. Данная тема начинает широко освещаться и ей посвящается большое количество научных статей.

В последние годы наблюдается актуальность в сфере исследования риска экономической безопасности для всех сфер общества, что сопровождается увеличением научных обсуждений, охватывающих различные дисциплины и практические области. Однако в литературе, да и в практической жизни, риск остается понятием со спорным и изменяющимся значением.

Экономическая безопасность выражается как стабильное состояние экономической системы и институтов государственной власти. Именно государственные институты гарантируют в первую очередь как защиту и вместе с тем гармоничное развитие экономики и различных сфер. Тем самым, гарантируется защита от возникновения и будущего развития всесторонних и разнообразных угроз [2].

Важной целью экономической безопасности государства является обеспечение безопасности интересов внутри государства, а также необходимо организовать условия для деятельности государственных институтов. Государственные власти способствуют защите и помощи интересов внутри государства, и обеспечивают стабильность жизнедеятельности общества.

Подводя итоги исторического развития понятия экономической безопасности и мнения ученых можно сделать вывод, что это она из наиважнейших характеристик экономики государства и ее возможность поддерживать нормальное функционирование, а так же жизнедеятельность общества и обеспечением ресурсами для развития народного хозяйства [1, С. 152].

Выявление и определение угроз, а также своевременная нейтрализация их последствий, очень сильно влияет на уровень экономической безопасности государства. Под угрозами надо понимать комплекс разнообразных рисков, которые, в свою очередь, могут формироваться под воздействием внешних и внутренних факторов.

В настоящий момент выделяют внутренние и внешние экономические угрозы безопасности в государстве. Данные угрозы представим на рисунке 1.

Рис. 1. Внутренние и внешние экономические угрозы безопасности в государстве

Для предотвращения и ликвидации угроз экономической безопасности государства необходимо применять комплекс мер по нейтрализации данных угроз (рис. 2).

Согласно проведенному исследованию были рассмотрены такие моменты как разнообразие экономических угроз безопасности государства, а также были предложены и рассмотрены важные меры по устранению внутренних и внешних угроз экономической безопасности России. Для решения возникших угроз в государстве необходимо применять комплекс мер по их устранению, а также необходимо взаимодействие государственных институтов для реализации мер по устранению этих угроз.

Вопросы экономической безопасности очень важны в современном мире. Как уже отмечалось, экономическая безопасность – это важнейший элемент национальной безопасности, который обеспечивает поддержку и развитие социального благоустройства государства, его суверенитет, конкурентоспособность и обороноспособность. Ее обеспечение достигается методами и способами, которые обеспечивают своевременное обнаружение, предупреждение и нейтрализацию, появляющихся угроз.

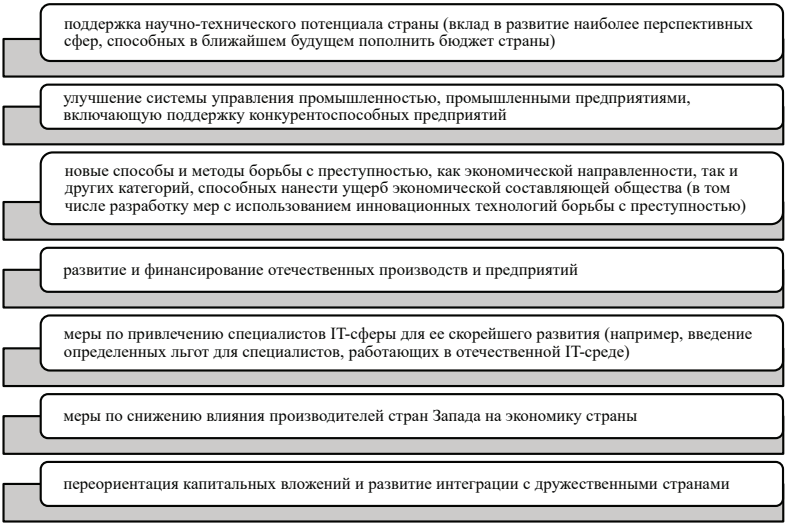

Рис. 2. Меры по устранению внешних и внутренних угроз экономической безопасности России [3, С.242]

Источники:

1. Гаджиев Н.Г., Киселева О.В., Скрипкина О.В., Коноваленко С.А., Трофимов М.Н. Экономическая безопасность России на современном этапе социально-экономического развития общества: монография. – М.: ИНФРА-М, 2022. – 233 с. (Gadzhiev N.G., Kiseleva O.V., Skripkina O.V., Konovalenko S.A., Trofimov M.N. Economic security of Russia at the present stage of socio-economic development of society: monograph. – M.: INFRA-M, 2022. – 233 p.)
2. Смирнова Л.Я., Темняков Д.А. Угрозы экономической безопасности России и пути их преодоления // Криминологический журнал. – 2021. – №3. – URL: https://doi.org/10.24412/2687–0185–2021–3-105–107 (Smirnova L.Ya., Temnyakov D.A. Threats to the economic security of Russia and ways to overcome them // Criminological Journal. – 2021. – No. 3. – URL: https://doi.org/10.24412/2687–0185–2021–3-105–107)
3. Шаталова Т.Н., Косолапова О.С. Механизмы обеспечения экономической безопасности // Современная парадигма и механизмы роста российской экономики и ее регионов, 2019. – С. 242-246 (Shatalova T.N., Kosolapova O.S. Mechanisms for ensuring economic security // Modern paradigm and mechanisms of growth of the Russian economy and its regions, 2019. – P. 242-246)

ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

УДК 336

ОЦЕНКА КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ ЗАЕМЩИКА И СИСТЕМА МЕР ПО ЕЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ

ASSESSMENT OF BORROWER'S CREDITABILITY AND SYSTEM OF MEASURES FOR ITS IMPROVEMENT

Сидоров Я.В., аспирант
Посная Е.А., д.э.н., профессор
ФГАОУ ВО «Севастопольский государственный университет»
г. Севастополь

Sidorov Ya.V., Postgraduate
Posnaya E.A., Doctor of Economics, Professor
Sevastopol State University
Sevastopol

Исследование позволяет заключить, что автоматизированные процессы в системе оценки кредитоспособности заемщика, не достаточно эффективны в данный момент без человеческого вмешательства, а также работают недостаточно эффективно. Поэтому авторы предлагают систему мер по совершенствованию структуры деятельности по оценке кредитоспособности заемщика. Рекомендуются мероприятия, направленные на совершенствование оценки кредитоспособности заемщика с целью минимизации рисков и максимизации прибыли коммерческих банков Российской Федерации.

The study allows us to conclude that automated processes in the system for assessing the borrower's creditworthiness are not effective enough at the moment without human intervention, and also do not work effectively enough. Therefore, the authors propose a system of measures to improve the structure of activities for assessing the borrower's creditworthiness. Measures are recommended aimed at improving the assessment of the borrower's creditworthiness in order to minimize risks and maximize profits of commercial banks of the Russian Federation.

Ключевые слова: *оценка кредитоспособности заемщика, методы оценки кредитоспособности, эффективность, совершенствование, банки*

Keywords: *assessment of the borrower's creditworthiness, methods for assessing the borrower's creditworthiness, efficiency, improvement, banks*

В настоящее время, мы ощущаем условия несбалансированной экономической деятельности по всем регионам Российской Федерации. Ввиду достаточно большого количества ограничений, а именно санкций, банковская сфера также претерпела некоторые изменения. В особенности изменились условия предоставления потребительских кредитов, ведь ссуды стали дороже и менее доступными, чем ранее. Связано это и с тем, что выросла процентная ставка центрального банка, ввиду чего региональные банки терпят изменения, а люди обязаны будут выплачивать большие проценты по новым кредитам [1]. В настоящее время процентная ставка Центрального банка составила рекордные 20% годовых. Именно под эту ставку банки берут деньги у центрального банка, а соответственно рыночная средняя процентная ставка в банках 25-30%. В особенности сильно отразились ссуды по кредитным картам. Анализируя процентные ставки в ведущих банках Российской Федерации, можно увидеть следующее, таблица 1 (по данным сайта Центробанка РФ [2]).

Таблица 1. **Общая сравнительная таблица предложений 2023 г.**

Банк	Ставка	Сумма	Справки
Сбербанк	21,9-29,9%	до 1000000	без справок до 50000
ВТБ	16,3-35,3%	до 5000000	без справок до 100000
Газпромбанк	19,9 или 30,9%	до 5000000	нужны, от 500000 – еще трудовая
Хоум Кредит	39,9%	до 1000000	не нужны
Тинькофф	14,9-40%	до 1000000	не нужны
Альфа-Банк	15,9-50.5%	до 7500000	без справок – до 300000
Россельхозбанк	22,9 или 23,9%	до 3000000	нужны

Анализ системы финансовых коэффициентов – самый распространенный из методов оценки кредитоспособности заемщика, так как является одним из самых точных аналитических факторов, в который входят показатели ликвидности, капитализации, левериджа, коэффициент обслуживания долга, коэффициент маржинального дохода, процентная маржа и валовая маржа. Однако и в коэффициентном методе существуют недостатки. К ним относятся:

– инфляция;
– сложность в установке критериев для оценки ссуды;
– искажение показателей.

Статистический метод предполагает оценивание кредитоспособ-

ности заемщика на основе рейтинга статистического анализа [3]. В него входят:

– установление переменных рейтинга кредитоспособности;

– определение влияния переменных на уровень кредитоспособности;

– суммирование влияний кредитного рейтинга каждой переменной с целью вывести кредитный балл.

Таким образом, проанализировав основные модели оценивания кредитоспособности заемщика, а также актуальную мировую и региональную обстановку, можно сделать вывод о том, что система крайне уязвима, так как каждый элемент тесно связан друг с другом и не имеет возможности работать автономно. Отсюда следует вывод о том, что система требует доработок с целью автоматизации процесса оценки кредитоспособности заемщика. Также стоит дополнить статистику прогнозируемыми данными, что позволит значительно сократить кредитные риски. Также такие метод могут принести серьезные потери из-за политических, экономических или социальных преобразований в стране. Отсюда можно сделать вывод о том, что привлечение высококвалифицированных специалистов на должность по анализу внешних факторов будет аргументировано будущей минимизацией кредитных рисков в этой области.

Источники:

1. Значение универсальной методики оценки кредитоспособности заемщика / О.И. Дицуленко, Е.А. Посная, Н.В. Юрченко, Е.И. Черкашина // Вестник Северо-Кавказского федерального университета, 2024. – № 1(100). – С. 81-87 (The importance of a universal methodology for assessing the borrower’s creditworthiness / O.I. Ditsulenko, E.A. Posnaya, N.V. Yurchenko, E.I. Cherkashina // Bulletin of the North Caucasus Federal University, 2024. – No. 1 (100). – P. 81-87)
2. Банк России. Центральный Банк Российской Федерации / офиц. сайт. – URL: https://cbr.ru/ (The Bank of Russia. The Central Bank of the Russian Federation / ofic. website. – URL: https://cbr.ru/)
3. Влияние оценки кредитоспособности заемщика на состояние капитала банка: вопросы эффективного управления / Е.А. Посная, О.И. Дицуленко [и др.] // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции, 2022. – № 2(59). – С. 71-81 (The influence of assessing the borrower’s creditworthiness on the state of the bank’s capital: issues of effective management / E.A. Posnaya, O.I. Ditsulenko [etc.] // Scientific Bulletin: finance, banks, investments, 2022. – No. 2(59). – P. 71-81)

УДК 336

НОРМАТИВНО-ПРАВОВАЯ НОРМАЛИЗАЦИЯ ПАРТНЕРСКОГО БАНКИНГА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ВЫЗОВЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

REGULATORY NORMALIZATION OF PARTNERSHIP BANKING IN RUSSIAN FEDERATION: CHALLENGES AND PROSPECTS

Турсунов Б.Б., аспирант
Посная Е.А., д.э.н., профессор
ФГАОУ ВО «Севастопольский государственный университет»
г. Севастополь

Tursunov B.B., Postgraduate
Posnaya E.A., Doctor of Economics, Professor
Sevastopol State University
Sevastopol

В данной статье рассматривается важность законодательного регулирования исламского банкинга в контексте современных финансовых норм. Обсуждаются уникальные аспекты этой модели, ее развитие в различных странах, а также экспериментальные проекты в России. Авторы предлагают комплексный подход к развитию этой отрасли, включая создание специализированных учреждений и повышение финансовой грамотности населения.

This article examines the importance of legislative regulation of Islamic banking in the context of modern financial regulations. Unique aspects of this model, its development in various countries, and pilot projects in Russia are discussed. The authors propose an integrated approach to the development of this industry, including the creation of specialized institutions and increasing the financial literacy of the population.

Ключевые слова: *Исламский банкинг, нормативно-правовая нормализация финансовое законодательство, исламское финансирование, пилотный проект*

Keywords: *Islamic banking, regulatory and legal normalization of financial legislation, Islamic finance, pilot project*

Данная статья рассматривает основополагающие принципы исламской финансовой системы, а также анализирует особенности ее функционирования и регулирования в контексте современного финансового законодательства Российской Федерации. Особое внимание уделяется вопросам адаптации правовых норм к специфике исламского банкинга, что является важным условием для его

успешного развития в России. Кроме того, в статье анализируется глобальный тренд распространения исламского финансирования за пределами мусульманских стран, что свидетельствует о растущей актуальности данной темы.

Нормализация правовых рамок играет важную роль в регулировании системы партнерского (исламского) банкинга в контексте современного финансового законодательства Российской Федерации. Исламский банкинг, основанный на принципах шариата, представляет собой уникальную модель финансовых отношений, которая отличается от традиционной банковской системы.

Для успешного регулирования правовой базы необходимо учитывать особенности исламского банкинга, такие как запрет на процентные операции, использование партнерских отношений с клиентами, а также особенности структуры финансовых продуктов. Важно разработать специальные нормативные акты, которые бы учитывали эти особенности и обеспечивали правовую защиту как для банков, так и для клиентов исламских финансовых учреждений.

Проблема развития исламского банкинга вызывает интерес не только ученых из стран Ближнего Востока и Среднего Востока, но и у российских и западных экономистов. Личности, такие как Гейдар Джемаль, Л.Р. Полонская, Х. Рафсанджани и другие, вносят значительный вклад в изучение и развитие исламского банкинга [1].

Пилотный проект по внедрению исламского банкинга запущенный 04.08.2023 г. по № 417-ФЗ в регионах Кавказа, Республики Татарстан, Москвы и Санкт-Петербурга может стать значимым шагом в развитии этой отрасли. В рамках данного проекта можно оценить спрос на исламские финансовые продукты, провести обучение специалистов, разработать механизмы регулирования и контроля, а также установить партнерские отношения с международными исламскими финансовыми институтами.

Кроме того, пилотный проект позволит изучить потенциальные проблемы и вызовы, с которыми может столкнуться исламский банкинг в российских условиях, и разработать меры по их решению.

Анализ нормативно-правовой базы показал, что в России отсутствует специальное законодательство, напрямую регулирующее деятельность исламских финансовых институтов. Действующее законодательство не содержит четких определений и требований к исламским финансовым продуктам и услугам. Это создает правовую неопределенность и затрудняет адаптацию исламских финансовых инструментов к российской юрисдикции [2].

Таким образом, дальнейшее развитие исламского банкинга в России требует комплексного подхода, включающего совершенствование нормативно-правовой базы, создание специализированных регулирующих органов, а также повышение финансовой грамотности населения и формирование спроса на исламские финансовые услуги.

Источники:

1. Роль банков в механизме трансформации экономической системы Российской Федерации / Е.А. Посная, Н.В. Юрченко, К Г. Заярная, К.Ю. Гостева // Актуальные вопросы учета и управления в условиях информационной экономики, 2022. – № 4. – С. 403-407 (The role of banks in the mechanism of transformation of the economic system of the Russian Federation / E.A. Posnaya, N.V. Yurchenko, K. G. Zayarnaya, K.Yu. Gosteva // Current issues of accounting and management in the information economy, 2022. – No. 4. – P. 403-407)
2. Проблемные аспекты менеджмента капитала банка / Е.А. Посная, Т.А. Кокодей, В.В. Щерба, К.Г. Заярная // Гуманитарно-педагогическое образование. – 2022. – Т. 8, № S1. – С. 153-157 (Problematic aspects of bank capital management / E.A. Posnaya, T.A. Kokodey, V.V. Shcherba, K.G. Zayarnaya // Humanitarian and pedagogical education. – 2022. – T. 8, No. S1. – P. 153-157)

УДК 336

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ФИНАНСИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ СУБЪЕКТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

EFFECTIVENESS OF RUSSIAN FEDERATION SUBJECT FINANCING SOCIAL POLICY

Сельвич С.А., магистрант
Посная Е.А., д.э.н., профессор
ФГАОУ ВО «Севастопольский государственный университет»
г. Севастополь

Selvich S.A.,Master Student
Posnaya E.A., Doctor of Economics, Professor
Sevastopol State University
Sevastopol

В современном мире вопросы социальной политики и ее финансирования играют ключевую роль в обеспечении устойчивого развития общества. Немаловажным является анализ эффективности финансирования социальной политики на уровне субъектов Российской Федерации, так как именно на региональном уровне формируется основа для обеспечения макроэкономической стабильности страны в целом. В данной статье мы рассмотрим несколько направлений го-

сударственной деятельности, способных повысить эффективность социальной политики в регионе.

In the modern world, issues of social policy and its financing play a key role in ensuring sustainable development of society. It is also important to analyze the effectiveness of financing social policy at the level of constituent entities of the Russian Federation, since it is at the regional level that the basis for ensuring macroeconomic stability of the country as a whole is formed. In this article we will consider several areas of government activity that can increase the social policy effectiveness in region.

Ключевые слова: *бюджет, финансирование, социальная политика, социальная сфера, меры социальной поддержки*

Keywords: *budget, financing, social policy, sphere, support measures*

Бюджеты регионов представляют собой ключевой элемент региональной финансовой системы. Главной особенностью регионально бюджета является то, что он концентрирует финансовые ресурсы, направляемые на развитие экономики и социальной сферы региона [1].

Эффективность финансирования социальной политики представляет собой способность государства использовать средства, выделенные на социальные нужды, наиболее рационально и с наибольшей выгодой для общества [2].

Рассмотрим несколько направлений совершенствования финансирования социальной политики регионов с целью обеспечения макроэкономической стабильности:

1. Создание новых и совершенствование действующих региональных государственных программ.

2. Оптимизация использования государственных финансовых ресурсов.

3. Финансирование бюджетных учреждений в зависимости от достигнутых ими показателей.

4. Повышение уровня надзора за финансовой деятельностью подконтрольных организаций с целью оптимизации использования бюджетных ресурсов, повышения их эффективности и результативности, а также экономии средств.

5. Предоставление возможности для граждан участвовать в процессах обсуждения и формирования бюджетных планов.

6. Расширение платных услуг, предоставляемых бюджетными учреждениями социального обслуживания.

7. Совершенствование кадрового механизма – повышение квалификации кадров финансового органа, а также профильных мини-

стерств региона, их регулярное обучение, переобучение и повышение квалификации.

8. Своевременная актуализация региональной нормативно-правовой базы с целью приведения ее в соответствие с федеральным законодательством во избежание нарушений и противоречий.

9. Внедрение научного подхода к реализации социальной политики, проведение регулярных научных исследований в рассматриваемой области.

10. Совершенствование системы информирования граждан о государственных услугах в социальной сфере, полагающихся им по закону в соответствии с веянием времени и глобальной цифровизацией.

11. Определение возможности изменения финансового механизма, если того требуют обстоятельства и складывающаяся на политической арене обстановка. Оптимизация бюджетного планирования и повышение эффективности расходов в социальной сфере обеспечат более рациональное использование ресурсов и улучшение качества жизни населения.

Данные действия позволят привлечь трудовые ресурсы в экономику, что, в свою очередь, и «запускает» экономику. В конечном итоге, повышение доходов граждан ведет к росту потребительских расходов и, как следствие, к росту спроса на товары и услуги. Кроме того, повышение прозрачности и подотчетности органов государственной власти укрепит доверие граждан к управлению финансами и стимулирует эффективное управление общественными ресурсами.

Источники:

1. Борщ Л.М., Посная Е.А., Дицуленко О.И., Казнова М.И. Бюджетная политика в регионах: направления социально-экономического развития. Аудит и финансовый анализ, 2020. – № 3. – С. 66. (Borsch L.M., Posnaya E.A., Ditsulenko O.I., Kaznova M.I. Budget policy in the regions: directions of socio-economic development. Audit and financial analysis, 2020. – No. 3. – P. 66)
2. Алесина Н.В., Посная Е.А., Бинецкая В. А. Финансирование культурных объектов Севастополя как ключ к развитию культурного пространства. Экономика и предпринимательство, 2022. – № 7(144). – С. 600-603. (Alesina N.V., Posnaya E.A., Binetskaya V.A. Financing of cultural objects of Sevastopol as a key to the development of cultural space. Economics and Entrepreneurship, 2022. – No. 7(144). – P. 600-603)

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

УДК 330.332.011

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ИНДИЮ в 2022-2023 гг.

MAIN SECTORS OF FOREIGN INVESTMENT IN INDIA IN 2022-2023

Атлас Е.О., магистрант
Научный руководитель: **Игнатова О.В.**, к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

Atlas E.O., Master Student
Scientific supervisor: **Ignatova O.V.**, Candidate of Economics, Associate Professor
«Financial University under the Government of the Russian Federation»
Moscow

Прямые иностранные инвестиции являются одним из значимых драйверов развития индийской экономики на современном этапе. Индия является одним из приоритетных регионов для иностранных инвестиции и проводит постепенную либерализацию своей политики для привлечения инвестиций в стратегически важные отрасли экономики. Настоящая статья посвящена изучению структуры иностранных инвестиций в Индию. Проводится анализ исторического развития ПИИ ключевых инвестиционных партнеров Индии и их секторальной направленности за последний год.

Foreign direct investment is one of the significant drivers of development of the Indian economy at the present stage. India is one of the priority regions for foreign investment and is gradually liberalizing its policies to attract investment in strategically important sectors of the economy. This article is devoted to studying the structure of foreign investment in India. An analysis of the historical development of FDI by India's key investment partners and their sectoral focus over the past year is carried out.

Ключевые слова: *Индия, прямые иностранные инвестиции, инвестиционные партнеры Индии, драйверы экономического развития Индии, секторальная направленности ПИИ в Индию*

Keywords: *India, foreign direct investment, investment partners of India, drivers of economic development of India, sectoral distribution of FDI in India*

В период с 2000 по 2022 гг. индийской экономике было выделено в общей сложности 971,5 млрд долларов, включая 267,5 млрд долларов от внешних организации, инвестирующих в финансовые рынки Индии (Foreign Institutional Investor (FII)) [2]. Объем прямых иностранных инвестиций (далее ПИИ), получаемых Индией в начале XXI в. был низким: с 2000/2001 по 2006/2007 гг. он составил всего 57,4 млрд долларов. Первая волна роста инвестиций началась после мирового финансового кризиса и в 2007-2014 гг. приток ПИИ в Индию, составил 266,1 млрд Значительное усиление притока прямых иностранных инвестиций пришлось на 2019-2922 гг., в 2021/2022 гг. Индия получила в общей сложности 84,8 млрд долларов. [3].

Основными секторами индийской экономики, в которые инвестировались деньги в 2001-2023 гг., являются финансовые и коммерческие услуги, страхование, производство, коммерция, гостиничный бизнес и ресторанная индустрия. В 2023 г. к этим секторам добавились медицина и здравоохранение, морской транспорт и автомобильная индустрия, сектор недвижимости. За девять месяцев 2023-2024 гг. финансового года более 4 млрд долларов было вложено в строительство жилищных объектов и строительно-девелоперские проекты, что более чем в 2 раза превосходит показатели 2022 г. Наблюдается двухкратный рост инвестиций в традиционные и в возобновляемые источники энергии (рис. 1) (сост. автором [3]).

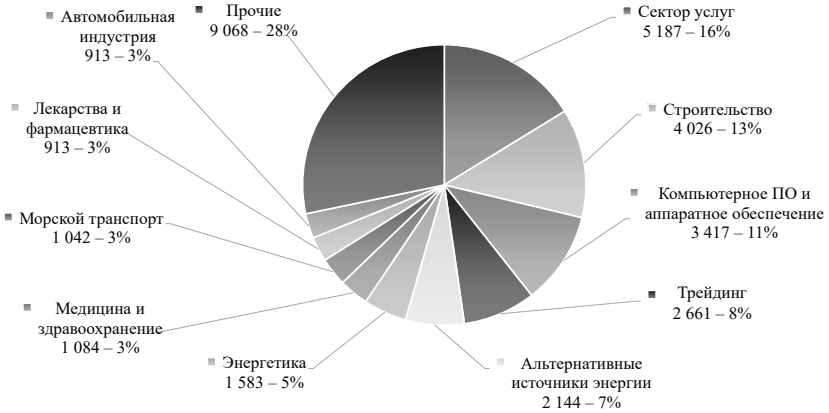

Рис. 1. Распределение притока ПИИ в Индию по секторам в апреле-декабре 2023г., *млн долл. США и в процентах к общему объему ПИИ в Индию*

Наибольший объем инвестиций в Индию поступает из Маврикия, Сингапура, США, Нидерландов, Японии, ОАЭ, Евросоюза (рис. 2) (сост. автором [3]).

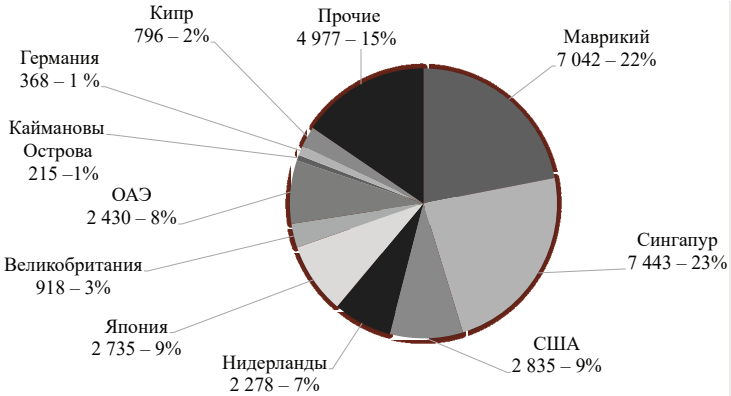

Рис. 2. Распределение притока ПИИ в Индию по странам в апреле-декабре 2023г.. *млн долл. США и в процентах к общему объему ПИИ в Индию*

На протяжении многих десятилетий Маврикий был основным инвестором в индийскую экономику, но с 2017/18 г. его доля сокращалась, а Сингапур, наоборот, наращивал объем ПИИ в сектор услуг, ИКТ и развитие инфраструктуры. В свою очередь США за 2000-2023 гг. направили более 63 млрд долларов инвестиций в Индию. Индия стимулирует приток ПИИ из США для решения проблемы нехватки финансовых ресурсов в индийской экономике, развитию НИОКР, производства и банковского дела.

Также за первые три квартала 2023/2024 финансового года заметно выросли инвестиции из Япония: 2,7 млрд долл. против 1,8 млрд в 2022/2023 финансовом году. Общий объем японских инвестиций в период с 2000 по 2023 гг. составил 41,5 миллиарда долларов. Япония оказывает финансовую поддержку проекту Индийского промышленного коридора, целью которого является создание специальных промышленных зон между городами Нью-Дели и Мумбаи к 2025 г., а также нескольким инициативам в Индии через Японское агентство международного сотрудничества в качестве компонента официальной помощи в целях развития. Проекты реализуются таких секторах, как образование, транспорт, сельское хозяйство, здравоохранение, энергетика и горнодобывающая промышленность, охрана окружающей среды, управление водными ресурсами, рост частного сектора и природоохранное администрирование.

За период 2000/01-2023/23 гг Евросоюз инвестировал в общей сложности 107,3 млрд долларов, что составило 16,1% от общего притока капитала в Индию. Основными инвесторами являются Нидерланды, Германия, Кипр и Франция (рис. 3) (сост. автором [3]).

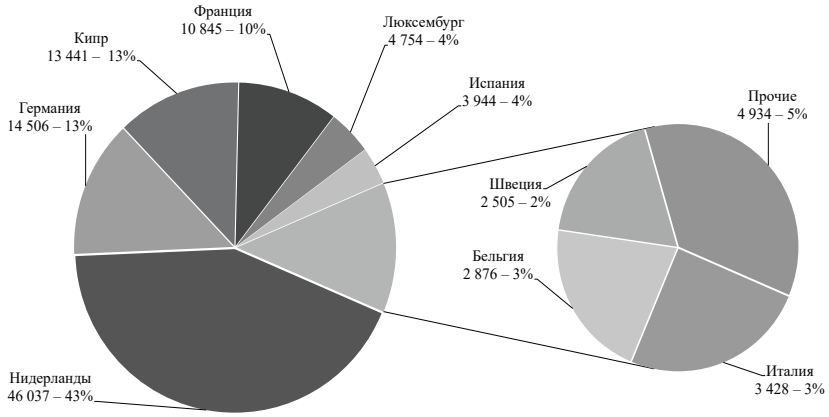

Рис. 3. ПИИ в Индию по странам ЕС 2000-2023, *млн долл. США и в процентах к общему объему инвестиций из ЕС в Индию*

Нидерланды инвестируют в сельское хозяйство, пищевую промышленность, энергетику, здравоохранение, логистику, умные города, управление водными ресурсами, стартапы, а также высокотехнологичные системы. ПИИ Германии направлены на транспорт, электрооборудование, металлургия, услуги (особенно страхование), химическую промышленность, строительство, торговлю и автомобильная промышленность. Франция инвестирует в сферу услуг, производство цемента и гипса, воздушный транспорт, промышленность и нефтегазовую промышленность. Основными секторами британских капиталовложений являются химическая, фармацевтическая и пищевая промышленность, а также образование.

Китай занимает 22-е место среди крупнейших инвесторов в Индию и активно реализует инвестиционную стратегию в Индии с 2015 г. Объем китайских инвестиций в индийские стартапы вырос значительно вырос в 2016-2018 гг., с 0,6 до 5,5 млрд, причем 23 из 43 соглашений, заключенных в период с 2007 по 2019 гг., в основном касались новых инициатив. Общий объем инвестиций Китая в Индию в 2023 г. составил от 40,6 млн долларов [7]. Китайские инвесторы проявили особый интерес к различным секторам, включая недвижимость, электронику, металлургию, возобновляемые источники энергии, текстильную и автомобильную промышленность, сектор услуг, в частности финансовые, телекоммуникационные и информационные услуги, гостиничный и ресторанный бизнес, оптовую торговлю и финансовую индустрию. В Индии работает около 700 китайских предприятий, включая Haier, Alibaba и Tencent.

За период 2000/01-2023/23 гг. Россия инвестировала в общей сложности 1,28 млрд долларов, что ставит ее на 28-е место среди крупнейших инвесторов в Индию. Российские ПИИ направлены на телекоммуникации, автомобилестроение, промышленные услуги, нефтегазовую и строительную сферы, медицину и сектор услуг.

Индия остается крайне привлекательным направлением для иностранных инвестиций, активно работает над либерализацией инвестиционной политики для достижения своих стратегических целей и расширяет географию инвестиционного сотрудничества [4]. Так, 10 марта 2024 г. между Исландией, Лихтенштейном, Норвегией, Швейцарией (EACT) и Индией было подписано Соглашению о торгово- экономическом партнерстве (TEPA). Ожидается, что это соглашение приведет к созданию новых рабочих мест в Индии и повысит приток ПИИ на 100 млрд долларов США до 2039 г. [5]. Индия стремится ускорить сдвиг в своей промышленной структуре в сторону высокотехнологичного бизнеса. В марте 2024 г. Индия анонсировала привлечение инвестиций в проекты, связанные с искусственным интеллектом в размере 1,2 млрд долларов США [6]. В феврале 2024 г. Индия внесла изменения в требования к иностранным инвестициям в космическую отрасль, разрешив таким образом направлять до 100% ПИИ в производство компонентов и подсистем для спутников, до 49% в производство ракет и строительство космодромов и до 74% в производство спутниковых систем [1]. Эта инициатива направлена в первую очередь на частные космические стартапы с целью стимулирования развития космических услуг и повышения уровня занятости среди населения. Ожидается, что к 2033 г. Индия сможет нарастить свою долю в космических услугах в четыре раза.

Можно ожидать, что политика правительства Нарендры Моди, способствующая усилению интеграции национальной экономики с мировым рынком, и инициатива «Делай в Индии», определяющая 25 стратегических секторов экономического развития страны, будут стимулировать развитие рост притока иностранных инвестиций в Индию в соответствии со стратегическими целями для решения социальных и экономических задач, в первую очередь в промышленность, энергетику, космическую отрасль и социальную сферу.

Источники:

1. Cabinet approves amendment in the Foreign Direct Investment (FDI) policy on Space Sector / Ministry of Commerce & Industry. – URL: https://pib.gov.in/PressReleasePage.aspx?PRID=2007876 (дата обращения 18.04.2024) (Кабинет министров утвердил поправки в политику прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в космическом

секторе / Министерство торговли и промышленности.– URL: https://pib.gov.in/PressReleasePage.aspx?PRID=2007876)

2. Economic Survey / Government of India. Ministry of Finance. Department of Economic Affairs. Economic Division. North Block New Delhi-110001 January, 2023. – URL: https://www.indiabudget.gov.in/economicsurvey/doc/echapter.pdf (дата обращения 10.04.2024) (Экономический обзор / Правительство Индии. Министерство финансов. Департамент по экономическим вопросам. Экономический отдел. Северный блок, Нью-Дели-110001, январь 2023 г. – URL: https://www.indiabudget.gov.in/economicsurvey/doc/echapter.pdf)
3. FDI Statistics October, 2023 to December, 2023 / Government of India. Ministry of Commerce and Industry in India. Department for promotion of industry and internal trade. – URL: https://dpiit.gov.in/publications/fdi-statistics (дата обращения 17.04.2024) (Статистика прямых иностранных инвестиций с октября 2023 г. по декабрь 2023 г. / Правительство Индии. Министерство торговли и промышленности Индии. Департамент развития промышленности и внутренней торговли. – URL: https://dpiit.gov.in/publications/fdi-statistics)
4. Foreign Direct Investment (FDI) in India: Inflows in 2023 and last 10 years. Forbes India 06.11.2023. – URL: https://www.forbesindia.com/article/explainers/fdi-in-india-inflows/89609/1 (дата обращения 17.04.2024) (Прямые иностранные инвестиции (ПИИ) в Индию: приток в 2023 году и за последние 10 лет. Forbes India 06.11.2023. – URL: https://www.forbesindia.com/article/explainers/fdi-in-india-inflows/89609/1)
5. EFTA and India sign Trade and Economic Partnership Agreement. European Free Trade Association. – URL: https://www.efta.int/free-trade/free-trade-agreements/india (дата обращения 19.04.2024) (ЕАСТ и Индия подписали Соглашение о торгово-экономическом партнерстве. – URL Европейской ассоциации свободной торговли: https://www.efta.int/free-trade/free-trade-agreements/india)
6. India announces $1.2 bln investment in AI projects. Reuters 07.03.2024. – URL: https://www.reuters.com/technology/india-announces-12-bln-investment-ai-projects-2024-03-07/) (дата обращения 19.04.2024) (Индия объявила об инвестициях в размере 1,2 млрд долларов в проекты искусственного интеллекта. Reuters 07.03.2024. – URL: https://www.reuters.com/technology/india-announces-12-bln-investment-ai-projects-2024-03-07/)
7. National Investment Promotion and Facilitation Agency of India.– URL: https://www.investindia.gov.in/ru-ru/country/china (дата обращения 10.04.2024) (Национальное агентство по продвижению и содействию инвестициям Индии. – URL: https://www.investindia.gov.in/ru-ru/country/china)

УДК 330.332.011

ПАРАЛЛЕЛЬНЫЙ ИМПОРТ В РОССИИ И ЕГО ФОРМЫ

PARALLEL IMPORT IN RUSSIA AND ITS FORMS

Анисимова О.В., магистрант
Научный руководитель: **Минчичова В.С.**, к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

Anisimova O.V., Master Student
Scientific supervisor: **Minchichova V.S.**, Candidate of Economics, Associate Professor
«Financial University under the Government of the Russian Federation»
Moscow

В условиях беспрецедентного санкционного давления и ухода с российского рынка ряда иностранных компаний, параллельный импорт стал одним из ключевых инструментов обеспечения стабильности экономики и доступности товаров как для населения, так и для российских компаний. Данная статья посвящена изучению и анализу механизмов параллельного импорта товаров. В статье рассматривается законодательная база, регулирующая параллельный импорт, основные принципы и правила его осуществления. Также в статье отражены основные формы параллельного импорта, проанализированы преимущества и недостатки каждой формы. В результате предложены рекомендации по использованию той или иной формы параллельного импорта для российских компаний.

Due to unprecedented sanctions and the fact that numerous foreign companies left the Russian market, parallel import has become one of the key tools for ensuring economic stability and accessibility of goods for both the population and Russian companies. This article is devoted to the study and analysis of the mechanisms of parallel import of goods. The article examines the legislative framework governing parallel imports, the basic principles and rules for its implementation. The article also reflects the main forms of parallel import, analyzes the advantages and disadvantages of each form. As a result, recommendations on the use of any form of parallel import for Russian companies are proposed.

Ключевые слова: *российский импорт, санкции, геополитика, параллельный импорт, торговые посредники*

Keywords: *Russian imports, sanctions, geopolitics, parallel import, trade agents*

Параллельным импортом или «серым» импортом называют процесс, когда в страну происходит ввоз товаров без разрешения правообладателя товарного знака. На данный момент в условиях санкций Россия вынуждена прибегать к данной форме импорта, которая обеспечивает товарную безопасность и насыщенность рынка. Начиная с 2014 г. против России было введено несколько пакетов санкций, которые подорвали устоявшиеся торговые связи России с другими странами, а в 2022 г. многие иностранные компании-производители покинули российский рынок и перестали вовсе сотрудничать с РФ.

Если говорить о законодательной базе, то можно отметить, что в России параллельный импорт был легализован еще в 1995 г., но в 2002 г. был принят закон «О товарных знаках», который запретил параллельный импорт товаров, маркированных товарными знаками, зарегистрированными в РФ. Однако в 2022 г. в условиях санкций правительство РФ приняло ряд мер по легализации параллельного импорта, разрешив ввоз товаров без согласия правообладателя [1]. Минпромторг опубликовал список товаров, которые разрешены к параллельному импорту, к ним относятся

- Предметы гигиены и медикаменты
- Одежда и обувь
- Лекарственные препараты и фармацевтические изделия
- Автомобили, запасные части и их соответствующие компоненты
- Разнообразный ассортимент изделий из пластика и резины, включая пневматические шины
- Медицинское оборудование, медицинские приспособления и соответствующие компоненты для их замены
- Электроприборы, компьютеры и соответствующие запасные компоненты
- Моторные масла для автомобилей, масла для трансмиссий
- Промышленные изделия из гипса и керамики
- Двигатели, приводы и промышленное оборудование
- Использование точных инструментов и передовой оптики в области медицины и хирургии

Государственное регулирование параллельного импорта – задача сложная, так как необходимо соблюдать баланс между обеспечением необходимыми товарами населения и фирм, борьбой с контрафактными товарами, а также соблюдением политики импортозамещения и развитием отечественного производства [2].

Если говорить об особенностях осуществления параллельного импорта, то можно выделить три основные формы, согласно которым

происходит ввоз товаров иностранного производства в РФ [3].

Во-первых, это косвенный реэкспорт. Суть данной формы заключается в том, что товар от иностранного поставщика продается в Россию напрямую, при этом фирма-посредник из дружественной страны в это же время заключает с поставщиком и с покупателем договор на поставку. Физического перемещения груза в страну посредника не происходит, вся сделка оформляется документально на таможенном пункте. В итоге в Россию приезжает товар, который был продан покупателю от дружественной фирмы-посредника. Преимуществом данной формы являются низкие издержки и быстрая логистика. Недостатком является то, что со стороны поставщика легко отследить такую схему перепродажи и уличить фирму-посредника в перепродаже в Россию.

Во-вторых, существует такая форма как прямой реэкспорт. Отличием от первой формы является то, что фирма-посредник закупает продукцию у иностранного поставщика и транспортирует ее на свой таможенный склад. Физически груз идет от поставщика до таможенного склада в стране фирмы-посредника и далее до конечного покупателя, однако в стране посредника не происходит национализации продукта, т.е. не проводится таможенная очистка. Недостатком такой схемы является то, что присутствуют дополнительные транспортные издержки в связи с перемещением товара в страну фирмы-посредника, а также издержки хранения товара на таможенном складе. Преимуществом является то, что производителю сложнее отследить схему поставки, в связи с физическим перемещением груза в страну посредника.

В-третьих, стоит отметить наиболее безопасную для покупателя форму – импорт товаров через страны-посредники. Данная форма отличается тем, что товар перемещается физически через страну фирмы-посредника, однако при этом там же делается таможенная очистка. Делается это для того, чтобы со стороны поставщика не было меньше подозрений по поводу перепродажи своих товаров в Россию. Недостатком данной формы являются огромные издержки по транспортировке и проведению таможенной очистки в стране посредника, а далее в России.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что государственного регулирование параллельного импорта должно быть гибким и адаптируемым к реалиям рынка. Важно обеспечить баланс интересов всех сторон и создать условия для безопасного осуществления параллельного импорта для российских компаний. Также стоит отметить, что

выбор формы параллельного импорта зависит от целей всех участников сделки. Если речь идет о безопасности сделки, то лучше всего подходит третья форма, однако это сопряжено с высокими затратами для покупателя. Если речь идет о наиболее дешевом способе, то, естественно, стоит выбрать первую форму параллельного импорта. Оптимальной схемой является вторая форма, так как она обеспечивает безопасность сделки, а также сопряжена не такими высокими дополнительными затратами.

Источники:

1. КонсультантПлюс: Постановление Правительства РФ от 29.03.2022 N 506 (ред. от 28.06.2023) «О товарах (группах товаров), в отношении которых не могут применяться отдельные положения Гражданского кодекса Российской Федерации о защите исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, выраженные в таких товарах, и средства индивидуализации, которыми такие товары маркированы». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_413173/?ysclid=lx4fx636mp248706516 (дата обращения 01.06.2024). (ConsultantPlus: Decree of the Government of the Russian Federation dated 03/29/2022 No. 506 (ed. dated 06/28/2023) «On goods (groups of goods) in respect of which certain provisions of the Civil Code of the Russian Federation on the protection of exclusive rights to the results of intellectual activity expressed in such goods and the means of individualization with which such goods are labeled cannot be applied». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_413173/?ysclid=lx4fx636mp248706516)
2. Смагулова С.М. Новые механизмы развития внешней торговли Российской Федерации (на примере параллельного импорта) / С.М. Смагулова, Е.С. Сероштан // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2023. – № 10-3. – С. 410-415. – DOI 10.17513/vaael.3061. – EDN BBPCRG (Smagulova S.M. New mechanisms for the development of foreign trade in the Russian Federation (on the example of parallel imports) / S.M. Smagulova, E.S. Seroshtan // Bulletin of the Altai Academy of Economics and Law. – 2023. – No. 10-3. – P. 410-415. – DOI 10.17513/vaael.3061. – EDN BBPCRG)
3. Камышанский В.П. Легализация параллельного импорта в Российской Федерации как мера противодействия внешнеэкономическим санкциям / В.П. Камышанский, В.В. Туча, Т.В. Глинщикова // Власть Закона. – 2023. – № 1(53). – С. 29-43. – EDN PBAHZE (Kamyshansky V.P. Legalization of parallel imports in the Russian Federation as a measure to counter foreign economic sanctions / V.P. Kamyshansky, V.V. Tucha, T.V. Glinshchikova // The Power of Law. – 2023. – № 1(53). – P. 29-43. – EDN PBAHZE)

УДК 339.92

ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА ЕВРОСОЮЗА И ИНДИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

PROSPECTS FOR ECONOMIC COOPERATION BETWEEN THE EUROPEAN UNION AND INDIA IN MODERN CONDITIONS

Атлас Е.О., магистрант
Научный руководитель: **Игнатова О.В.,** к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

Atlas E.O., Master Student
Scientific supervisor: **Ignatova O.V.**, Candidate of Economics, Associate Professor
«Financial University under the Government of the Russian Federation»
Moscow

Сегодня государства активно диверсифицируют и развивают свои двусторонние взаимодействия. В последние годы усиливается влияние Индии и вместе с этим растут противоречия в интересах ее партнеров. ЕС также работает над укреплением своих отношений с другими демократическими странами и снижением зависимости от Китая в таких важных областях, как цифровая трансформация и переход к «зеленой экономике». В статье рассмотрены основные характеристики внешнеторгового взаимодействия ЕС и Индии и сделаны предположения относительно его дальнейшего развития.

Nowadays, countries are actively diversifying and developing their bilateral interactions. In recent years, India's influence has been growing, and at the same time, contradictions in the interests of its partners have also growing. The EU is also working to strengthen its relations with other democratic countries and reduce its dependence on China in such important areas as digital transformation and the transition to a «green economy». The article examines the main characteristics of foreign trade interaction between the EU and India and makes assumptions about its further development.

Ключевые слова: *Индия, внешнеторговое партнерство ЕС и Индии, торговые партнеры Индии, структура товарооборота между Индией и ЕС, диверсификация внешнеторговых связей ЕС*

Keywords: *India, EU-India trade partnership, India's trading partners, structure of India-EU trade turnover, EU trade diversification*

Индия является десятым по величине коммерческим партнером ЕС и считает его своим третьим по величине торговым партнером [1]. С 2010 по 2022 гг. объем торговли между Индией и Европейским союзом вырос с 72 млрд долл. до 128 млрд долл. США (рис.1) (сост. автором [4]). Двусторонний индийско-европейский экономический обмен характеризуется относительно сбалансированным характером и, в большинстве случаев, положительным торговым балансом Индии.

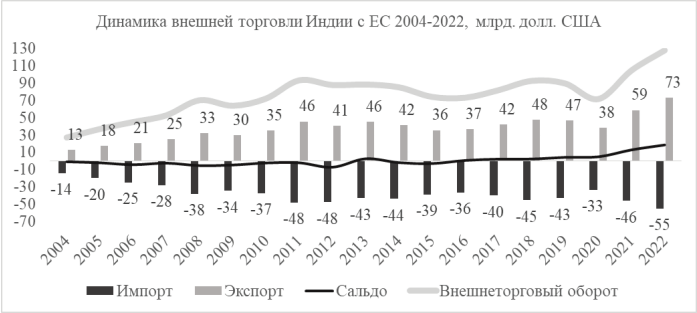

Рис. 1. Динамика внешней торговли товарами Индии и ЕС 2004-2022 гг., *млрд долл. США*

Импорт ЕС из Индии увеличился с 45 до 55 млрд долларов США в период с 2011 по 2022 гг. С 2010 г. доля Индии в импортной корзине ЕС не изменилась по сравнению с растущей долей импорта ЕС из Китая. Структура экспорта Индии достаточно диверсифицирована: на десять ключевых товарных групп за последние годы приходилось 60-70% от общего объема экспорта. Стоит отметить, что после 2022 г. Индия кратно нарастила объема экспорта нефти в Нидерланды, что связано с ограничениями продажи российской нефти в западных странах.

Наиболее быстро растущими секторами импорта ЕС из Индии являются алюминий, железо, сталь, каучук, мебель и нефть, а также готовую одежду и текстиль, которые составили 6% от общего объема ее экспорта в страны ЕС. Продукция машиностроения и химический сектор составили более 18% экспорта. Кроме того, на ювелирные изделия и драгоценные камни пришлось 5% экспорта, в то время как наземный транспорт и черные металлы составили 3% и 8% соответственно.

На некоторые из этих секторов в ближайшие годы может повлиять введение корректировки углеродных границ. В более чем трети секторов импорта ЕС доля импорта из Китая составляет четверть от общего объема. Индия предлагает возможности для диверсификации импорта в таких секторах, как мужская одежда, органические химикаты и мотоциклы, но вряд ли она заменит Китай в качестве основного источника импорта к 2030 г.

Индийский импорт из ЕС в основном состоит из высокотехнологичных товаров, при этом машины и оборудование составляют около 45% импорта. Продукция химического сектора составляет около 11% импорта, в то время как ювелирные изделия и драгоценные камни составляют 25%.

Европейский союз является основным партнером Индии в торговле услугами. За последние двадцать лет Европейский союз и Индия расширяли свою торговлю услугами, особенно на протяжении 2000-х и 2010-х гг. Объем увеличился почти в четыре раза и к 2019 г. достиг 32,5 млрд евро (30,4 млрд в 2020 г.), при этом индийский экспорт составил 17,7 млрд, а импорт – 14,8 млрд. Стороны активно сотрудничают в области информационно-коммуникационных технологий (ИКТ), причем на эти услуги приходится примерно 25% индийского экспорта и 34% индийского импорта из европейских стран. Импорт телекоммуникационных и ИТ-услуг из Индии уже превышает импорт из Китая. Кроме того, страны сотрудничают в области транспорта и туризма [3].

В 2021 г. после принятия резолюции на саммите ЕС – Индия 2020 г. был создан диалог высокого уровня по торговле и инвестициям между ЕС и Индией. Специальные рабочие группы и переговоры, созданные в соответствии с Соглашением об ассоциации между сторонами, имеют решающее значение. Основными инвестиционными партнерами Индии в ЕС являются Нидерланды, Германия, Кипр и Франция [5].

Несмотря на сложный политический контекст для ПИИ в Индии (так, Индия в одностороннем порядке расторгла двусторонние инвестиционные договоры), доля европейских дочерних предприятий в Индии и доля занятых на этих предприятиях растет, в то время как доля Китая снижается, что указывает на растущее значение Индии для европейского бизнеса. Инвестиции Евросоюза в производство в Индии в первую очередь были направлены на обслуживание внутреннего индийского рынка, и поэтому Индия не смогла заменить Китай в глобальных производственно-сбытовых цепочках. Отчасти это произошло из-за нестабильной тарифной среды.

Обе стороны склонны укреплять свои отношения, особенно с точки зрения экономических и коммерческих связей. В июне 2022 г. Индия и Европейский союз возобновили переговоры о создании зоны свободной торговли, которые были приостановлены в 2013 г. из-за разногласий сторон. Европейский союз призывает Индию устранить торговые препятствия для малого бизнеса и либерализовать рынки услуг и государственных закупок. Индия в свою очередь защищает интересы своих микро-, малых и средних фирм, а также защищает

чувствительные секторы, такие как сельское хозяйство и, в частности, молочный сектор, учитывая обстоятельства, с которыми сталкиваются индийские фермеры. ЕС также потребовал открытия рынка юридических услуг, в то время как Индия, среди прочих требований, подчеркнула необходимость расширения доступа к европейским рынкам для высококвалифицированных индийских работников [2].

Соглашение имеет стратегическое значение для ЕС, поскольку это первая сделка подобного характера с развивающейся страной, которая поможет ему достичь своей цели использования соглашений для содействия интеграции стран-партнеров в мировую экономику и усиления своего влияния. Соглашение поддержит инициативу премьер-министра Нарендры Моди «Сделано в Индии» и его цель позиционирования Индии как региональной державы и мирового производственного центра. Значение соглашения повышается, поскольку оно будет способствовать расширению торговых и инвестиционных обменов между сторонами.

На текущем этапе Индия ожидает некоторого соглашения о визовых квотах, чтобы увеличить экспорт своих услуг, но это остается компетенцией государств-членов Евросоюза. Новые двусторонние инвестиционные соглашения Индии относительно неглубоки, и согласование подходов Индии и ЕС к защите инвесторов будет сложной задачей. Промышленная политика Индии в значительной степени ориентирована на внутреннее производство автомобилей, и у нее могут возникнуть трудности со снижением тарифов на импорт автомобилей из ЕС.

Европейская комиссия учредила Совет по торговле и технологиям (ТТС) совместно с Индией для укрепления партнерства между Брюсселем и Нью-Дели как стратегическими союзниками. Комиссия подчеркнула, что расширение сотрудничества с Индией будет главным приоритетом для ЕС в следующем десятилетии. Совместные усилия будут направлены на такие важнейшие секторы, как торговля, надежные технологии и безопасность. Стороны будут сотрудничать в области коммуникаций, зеленых технологий и устойчивого развития цепочки поставок.

У Евросоюза и Индии существенно разные подходы к регулированию цифровых технологий, поскольку формирующейся нормативно-правовой базе Индии может не хватать всеобъемлющей защиты персональных данных ЕС. Эффективное лоббирование со стороны американских фирм может еще больше отдалить ее от европейских стандартов. Хотя Индия пообещала решить такие вопросы, перегово-

ры о свободной торговле продвигаются медленно.

На расширение сотрудничества между Евросоюзом и Индией в некоторой степени влияет текущее политическое направление китайского правительства. Китай не так сосредоточен на включении Индии в свою геостратегическую инициативу «Новый шелковый путь» по сравнению с Пакистаном или Бангладеш. Это побудило Индию осваивать новые рынки и укреплять сотрудничество с Соединенными Штатами, основным противником Китая. Американское правительство имеет стратегические интересы в сотрудничестве с Индией, чтобы создать ее в качестве противовеса Китаю и России с геополитической точки зрения.

В будущем на развитие сотрудничества между ЕС и Индией будет влиять множество факторов ввиду асимметричных взаимодействий между большинством стран в системе международных отношений. На рост этого сотрудничества повлияли внутренние проблемы Европы, такие как Brexit, миграционные проблемы, экономический спад в еврозоне и политические изменения в организациях ЕС.

Отношения между ЕС и Индией развиваются успешно, однако, в их позициях также есть расхождения. Большинство западноевропейских стран критикуют индийское правительство за его позицию по кастовым, религиозным и гендерным проблемам. На страны ЕС влияют нарушения прав человека и нерешенные территориальные проблемы между Индией и Пакистаном и Индией и Китаем, а также невыполнение Индией соглашений, направленных на сокращение выбросов CO_2. Правительство Индии отвергает любое внешнее вмешательство в индийско-пакистанские отношения, особенно в связи с территориальными спорами. Индийское правительство недовольно тем, что некоторые страны ЕС предоставляют военную или военно-техническую помощь Пакистану и участвуют в совместных военных учениях.

В целом, у ЕС и Индии благоприятные отношения по ряду вопросов. Так ряд европейских стран, таких как Германия, Франция и Бельгия, хотят вовлечь Индию в совместные политические, экономические и гуманитарные инициативы, направленные на укрепление стратегических взаимоотношений.

Источники:

1. Внешнеэкономическая политика Индии: актуальные тенденции и перспективы / Н.В. Галищева, М.С. Рещикова. – М.: Издательство «МГИМО-Университет», 2023. – 42 с. (дата обращения: 08.04.2024) (India's Foreign Economic Policy: Current Trends and Prospects / N.V. Galisheva, M.S. Reshchikova. – Moscow: MGIMO-University Publishing House, 2023. – 42 p.)
2. Лоренц О.Ю. ЕС и Индия: возможности реализации стратегического экономи-

ческого партнерства // Проблемы прогнозирования. – 2020. – №3 (180). –URL: https://cyberleninka.ru/article/n/es-i-indiya-vozmozhnosti-realizatsii-strategicheskogo-ekonomicheskogo-partnerstva (дата обращения: 25.04.2024) (Lorenz O.Y. EU and India: Possibilities for Implementing Strategic Economic Partnership // Problems of Forecasting. –2020. No. 3 (180). – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/es-i-indiya-vozmozhnosti-realizatsii-strategicheskogo-ekonomicheskogo-partnerstva)
3. Bao H.H.G. et al. The US dollar and trade balance: New findings from the international trade of India with the European Union // Cogent Business & Management. – 2023. – Т. 10. – №. 2. – P. 2235817 (дата обращения 11.05.2024) (Бао Х.Х.Г. Доллар США и торговый баланс: новые данные международной торговли Индии с Евросоюзом // Cogent Business & Management – 2023. – Т. 10. – №. 2. – С. 2235817)
4. Trade statistics for international business development. – URL: https://www.trademap.org (дата обращения: 12.05.2024) (Статистика торговли для развития международного бизнеса. – URL: https://www.trademap.org)
5. WTO. Foreign direct investment, net inflows (% of GDP) – India. – URL: https://data.worldbank.org/indicator/BX.KLT.DINV.WD.GD.ZS?end=2022&locations=IN (дата обращения 01.05.2024) (ВТО. Прямые иностранные инвестиции, чистый приток (% от ВВП) – Индия. – URL: https://data.worldbank.org/indicator/BX.KLT.DINV.WD.GD.ZS?end=2022&locations=IN)

УДК 339.13

ПРОГНОЗЫ РАЗВИТИЯ ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ В МИРЕ

FORECASTS OF E-COMMERCE DEVELOPMENT IN THE WORLD

Демушкин Н.М., магистрант
ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

Demushkin N.M., Master Student
«Financial University under
the Government of the Russian Federation»
Moscow

В научной статье представлены результаты прогноза развития электронной коммерции, основанные на исторических изменениях сектора в мировой экономике. Рассмотрены тенденции и перспективы развития электронной коммерции и Интернет-торговли в мировой экономике. Определены темпы роста электронной коммерции в мире к 2026 г. Проанализированы основные факторы, способствующие развитию Интернет-торговли в современной практике. Актуальность исследования связана с тем, что в 2024 г. в мировой экономике все чаще применяются новые цифровые технологии, позволяющие создавать платформенные решения при стимулирова-

нии развития бизнеса, выхода его на рынки электронной коммерции. Объектом научного исследования является электронная коммерция. Предметом исследования выступает прогноз развития электронной коммерции в мировой экономике на ближайшие годы.

The scientific article presents the results of forecasting the development of e-commerce based on historical changes in the sector in the international economy. Trends and perspectives of e-commerce and online trading development in the international economy are considered. The growth rates of e-commerce in the world by 2026 are defined. The main factors contributing to the development of online trading in modern practice are analyzed. The relevance of the study is associated with the increasing use of new digital technologies in the economy by 2024, allowing the creation of platform solutions to stimulate business development and its entry into e-commerce markets. The object of the scientific research is e-commerce, while the subject of the study is the forecast of e-commerce development in the world economy in the coming years.

Ключевые слова: *электронная коммерция, Интернет-торговля, онлайн-торговля, цифровые технологии, торговые маркетплейсы, логистика поставок*

Keywords: *e-commerce, Internet trading, online trading, digital technologies, trading marketplaces, supply logistics*

Актуальность научного исследования на рассматриваемую нами тематику обусловлена тем, что в 2024 г. в практике российской и зарубежной экономики все чаще применяются новые цифровые технологии, позволяющие создавать платформенные решения при стимулировании развития бизнеса, выхода его на рынки электронной коммерции и повышения конкурентоспособности.

На сегодняшний день многие устаревшие бизнес-модели организаций становятся неконкурентоспособными, что влечет к появлению новых бизнес-моделей цифрового типа. Главным драйвером к их трансформации являются изменения в потребительском поведении людей, у которых появляются новые потребности [3].

Рассматривая текущее состояние международного рынка электронной коммерции важно сказать, что последние десятилетия этот рынок непрерывно развивался и рос. Одним из важнейших факторов роста при этом является общее количество пользователей Интернета, которое также постоянно растет с момента появления Интернета. В 2023 г. количество уникальных пользователей Интернета достигло 5,16 млрд, при чем в 2013 г. это значение находилось еще на уровне 2,5 млрд [5].

Для того чтобы доказать зависимость между объемом электронной коммерции и количеством интернет-пользователей был проведен корреляционный анализ. Для анализа взяты выборки объемов мирового рынка Интернет-торговли [4] и количество Интернет-пользователей с 2014 по 2023 гг. Используя программу Excel и формулу КОРРЕЛ, был рассчитан коэффициент корреляции Пирсона, равный 0,99. Следовательно, можно сделать вывод, что между этими двумя показателями существует очень высокая зависимость, так как коэффициент корреляции почти равен единице.

Кроме того, при подготовке этой статьи было решено сделать прогнозный анализ роста электронной коммерции к 2026 г. На основании данных, собранных на предыдущем этапе, была построена модель и график роста электронной коммерции с 2001 по 2023 гг. (см. рис. 1 – построен автором [4]).

Данная модель характеризуется экспоненциальным трендом и имеет вид: $Y = 316{,}64e^{\wedge 0{,}1231x}$. Y в данном случае представляет собой объем рынка в млрд долларов, а x – номер года. Коэффициент детерминации $R^2 = 0{,}9544$, следовательно, модель является качественной. По данному прогнозу среднегодовой темп роста до 2026 г. составит около 9%, а объем рынка к 2026 г. достигнет 8,13 трлн.

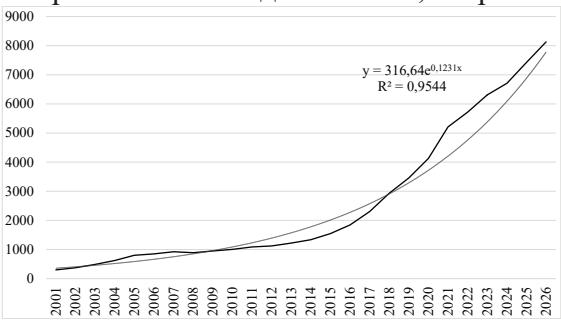

Рис. 1. Прогноз роста объемов рынка электронной коммерции в мире, *млрд долларов*

Рост мирового рынка электронной коммерции в основном обусловлен увеличением доступности информационно-коммуникационных технологий. Китай является лидером в этой отрасли, а его доля в мировых розничных продажах через интернет составляет 46,3% [6]. Также стоит отметить, что развитие рынка электронной коммерции неоднородно во всем мире, при этом Северная Америка, Азия и Европа являются ведущими регионами. В то же время развитие сектора электронной торговли в Китае, Индии и Бразилии выходит на новый уровень, превышая мировые темпы роста.

Источники:
1. Матузенко Е.В., Глазунова О.А., Изварин А.А. Тенденции, проблемы и перспективы развития электронной коммерции в сфере интернет-торговли // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. – 2021. – № 1 (86). – С. 197-206 (Matuzenko E.V., Glazunova O.A., Izvarin A.A. Trends, issues, and prospects of electronic commerce development in the sphere of online trade // Bulletin of Belgorod University of Cooperation, Economics, and Law. – 2021. – No. 1 (86). – P. 197-206)
2. Арапова Д.Н. Современный рынок интернет-торговли в России // Панорама. – 2021. – № 38. – С.25-27 (Arapova D.N. The modern market of online trade in Russia // Panorama. – 2021. – No. 38. – P.25-27)
3. Олифиров А.В., Маковейчук К.А., Петренко С.А. Трансформация бизнес-моделей в условиях цифровой экономики // International Journal of Open Information Technologies. – 2019. – Т. 7. № 4. – С. 85-91 (Olifirov A.V., Makoveychuk K.A., Petrenko S.A. Transformation of business models in the conditions of the digital economy // International Journal of Open Information Technologies. – 2019. – Vol. 7. No. 4. – P. 85-91)
4. Отчет Ассоциации компаний интернет-торговли АКИТ и СБЕР. – URL: https://akit.ru/analytics/analyt-data (дата обращения: 01.03.2024) (Report of the Association of E-commerce Companies AKIT and SBER. – URL: https://akit.ru/analytics/analyt-data)
5. World Telecommunication/ICT indicators database // ITU. – URL: https://www.itu.int/en/ITU-D/Statistics/Pages/publications/wtid.aspx (дата обращения 26.02.2024) (База данных показателей МСЭ по телекоммуникациям/ИКТ // МСЭ. – URL: https://www.itu.int/en/ITU-D/Statistics/Pages/publications/wtid.aspx)
6. Global International E-commerce Market: Analysis and Forecast. – URL: https://www.sphericalinsights.com/reports/international-e-commerce-market (дата обращения 25.03.2024) (Международный рынок электронной коммерции: анализ и прогнозы. – URL: https://www.sphericalinsights.com/reports/international-e-commerce-market)

УДК 658

ТИПОЛОГИЯ НЕФТЕНАЛИВНЫХ ТАНКЕРОВ И ИХ ЗНАЧЕНИЕ В МОРСКОЙ ЛОГИСТИКЕ

OIL TANKERS TYPOLOGY AND THEIR IMPORTANCE IN MARINE LOGISTICS

Маслова Н.С., студент
ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

Maslova N.S., Student
«Financial University under the Government
of the Russian Federation»
Moscow

Статья посвящена описанию разных видов нефтеналивных танкеров и способы их применения на реальных маршрутах по перевозке нефти. Проведен анализ необходимых характеристик для выбора танкера для конкретного маршрута и приведены научные обоснования. В статье показано, что перевозка нефти занимает одну из ли-

дирующих позиций в мировой морской логистике. При этом прогнозируется, что роль морской логистики будет оказывать всё большее влияние на внешнеэкономическую деятельность стран.

This article is about the description of different types of oil tankers and how they can be used on real oil transportation routes. The analysis of the necessary characteristics for choosing a tanker for a specific route is carried out and scientific justifications are given. The article shows that oil transportation occupies one of the leading positions in the global maritime logistics. At the same time, it is predicted that the role of maritime logistics will have an increasing impact on the foreign economic activity of countries.

Ключевые слова: *морская логистика, экспорт, импорт, нефтеналивной танкер, внешнеэкономическая деятельность*

Keywords: *marine logistics, export, import, oil tanker, foreign economic activity*

Цель работы: на основе анализа основных типов нефтеналивных танкеров выявить их практическое значение для морских перевозок на современном этапе.

Задачи: составить типологию нефтеналивных танкеров, проанализировать основные маршруты по перевозке нефти и определить типы подходящих для них танкеров, вывить значение нефтеналивных танкеров в морской логистике, сделать предположения о будущем развитии морской логистики.

Материалы и методы. В данной статье был проведен анализ современной отечественной и зарубежной литературы для достижения цели. В процессе анализа были применены методы индукции, дедукции, сравнение, анализа, синтеза и классификации.

Введение. С ростом мировой экономики и спроса на энергоресурсы возрастает потребность в транспортировке нефти и нефтепродуктов. Нефтеналивные танкеры играют ключевую роль в морской логистике, обеспечивая транспортировку нефти и нефтепродуктов по всему миру. Эти специализированные суда обеспечивают стабильное функционирование мирового рынка нефти. Важность нефтеналивных танкеров заключается не только в обеспечении поставок нефти, но и в поддержании энергетической безопасности, стабильности экономики и развитии внешнеэкономических отношений между странами.

Основные маршруты перевозки нефти и классификация нефтеналивных танкеров

Стоит отметить, что перевозки нефти занимают достаточно большой процент в мировой морской торговле, так транспортировка нефти через Персидский залив в 2023 г. составила 40,2% от общего объема

мировых морских перевозок [6]. Таким образом, нефтеналивные танкеры являются неотъемлемой частью морской логистики и мировой экономики в целом. В повестке года 2023 г. произошло увеличение объема транспортированной сырой нефти на 5% (2160,6 млн тонн) на нефтеналивных танкерах разных типов [6]. Представим в табл. 1 (сост. автором [6]) данные об объемах сырой нефти за 2023 г.

Таблица 1. **Объем сырой нефти в экспорте и импорте крупных стран и географических точек**

Крупнейшие географические точки экспорта сырой нефти	Объем, млн тонн	Изменение в % к предыдущему году
Экспорт из Персидского залива	869,1	-1,4%
Экспорт из России	229,5	5%
Экспорт из США	197,2	19,5%
Экспорт из Западной Африки	174,8	2,5%
Экспорт из Южной Америки	157,6	20,8%
Экспорт из Северо-Западной Европы	111,0	3,4%
Импорт в КНР	512,0	16,6%
Импорт в Индию	228,2	1,9%
Импорт в Южную Корею	140,4	2,7%

Эффективная морская логистика играет ключевую роль в обеспечении поставок нефти. Классификация нефтяных танкеров становится все более актуальной в контексте оптимизации перевозок, снижения затрат и обеспечения безопасности судоходства. Понимание различий между типами танкеров позволяет компаниям выбирать оптимальные суда для конкретных задач и маршрутов, а также обеспечивает соответствие требованиям безопасности и окружающей среды. За 2023 г. больше всего было поставлено сырой нефти на нефтеналивных танкерах типов Suezmax и Aframax, что составило более 40% от общего объема сырой нефти. На третьем месте находится танкер Malaccamax, перевозки нефти на котором составили почти 15% [6]. Приведем типологию нефтеналивных танкеров с пригодными маршрутами в табл. 2 (сост. автором [1],[2],[3]).

Таблица 2. **Основная типология нефтеналивных танкеров**

Название танкера	Страна производитель	Характеристики	Наиболее пригодные морские маршруты
Handysize	Россия, Республика Корея, Китай и другие	Дедвейт: 15 000-50 000 т Длина: 130-180 м Ширина: 20-23 м	Проходит практически по любым каналам и проливам, в том числе через Панамский канал, Суэцкий

		Осадка: 8-12 м	канал, Турецкие проливы (Босфор и Дарданеллы), Ормузский пролив
Handymax, Supramax	Япония, Китай, Южная Корея и др.	Дедвейт: 35 000 - 60 000 т Длина: 150-200 м Ширина: 32-35 м Осадка: 10-12 м	Проходит через Панамский и Суэцкий каналы, а также через Магелланов пролив
Seawaymax	Китай, Япония, Южная Корея, Германия и др.	Дедвейт: 28 500 т Длина: 225-240 м Ширина: 23-24 м Осадка: до 7-8 м	Проходит по каналу Святого Лаврентия и Атлантический океан до озера Верхнее в США
Panamax	Китай, Япония, Южная Корея, Греция, Турция, Германия	Дедвейт: 60 000 - 80 000 т Длина: 183-294 м Ширина: 32-45 м Осадка: 11-14 м	Проходит через Панамский канал
Aframax	Китай, Япония, Южная Корея, Германия, Турция и др.	Дедвейт: 80 000-120 000 т Длина: 243-265 м Ширина: 42 м Осадка: 14-21 м	Проходит через Карибское, Средиземноморское, Черное, Северное, Восточно-китайское моря
Suezmax	Южная Корея, Германия, Турция, Китай, Япония и др.	Дедвейт: 120 000-200 000 т Длина: 250-285 м Ширина: 50 м Осадка: 15-20 м	Проходит через Суэцкий канал
Malaccamax	Южная Корея, Германия, Турция, Китай, Япония, Германия и др.	Дедвейт: более 150 000 т Длина: 300-420 м Ширина: 50-60 м Осадка: 20-25 м	Проходит через Персидский залив и Малаккский пролив, Южно-Китайской море
Capesize	Китай, Корея, Япония, Германия, Нидерланды и др.	Дедвейт: более 150 000 т Длина: 240-270 м Ширина: 40-50 м Осадка: 17-20 м	Для прохода по каналам имеет слишком большие габариты, поэтому основная география перевозок включает в себя морские маршруты, проходящие вдоль мыса Доброй Надежды и мыса Горн

При морских перевозках стоит учитывать не только тип танкера, но еще и выбрать подходящий флаг для судна. «Судовладельцы выбирают «удобный флаг», так как это позволяет им упростить процедуру регистрации и снизить налоговую нагрузку. Наиболее популярными выступают флаги Панамы, Маршалловых островов и Либерии» [1].

Также выбор типа нефтеналивного танкера зависит от особенностей конкретного маршрута перевозки: географического положения; возможные конфликты близлежащих к каналам и проливам стран; га-

баритные параметры проливов и каналов, такие как длина, наименьшая ширина и глубина на фарватере. Рассмотрим основные маршруты по перевозке нефти и подходящие для них типы танкеров в табл. 3 (сост. автором [5],[8],[9]).

Таблица 3. **Характеристика основных маршрутов перевозки нефти и используемые в них типы танкеров**

Морской путь	Особенность	Параметры пролива/ канала	Тип танкера
Из Катара в Японию через Ормузский пролив	Является главным международный судоходный маршрут для перевозки сырой нефти. Напряженная политическая ситуация между ОАЭ и Ираном	Длина пролива: 195 км; Наименьшая ширина: 54 км; Наименьшая глубина на фарватере 27,5 м	Aframax, Suezmax, Capesize, Malaccamax
Из Ирана в Китай через Малаккский пролив	Данный пролив представляет собой наиболее краткий маршрут для перевозок между регионами Дальнего Востока и Индийским океаном. Однако возможны политические разногласия между Индией и Китаем	Длина пролива: 937 км Наименьшая ширина: 15 км Наименьшая глубина на фарватере: 25 м	Aframax, Suezmax, Panamax, Capesize, Malaccamax
Из Саудовской Аравии в США через Суэцкий канал	Суэцкий канал – это искусственное водное сооружение без шлюзов, соединяющее Средиземное в Красное моря. Возможно обострение политических отношений между Саудовской Аравией, Катаром, Ираном и Турцией	Длина канала: 161 км Наименьшая ширина: 45 м Наименьшая глубина на фарватере: 20 м	Suezmax, Aframax, Panamax
Из США в Канаду через канал Святого Лаврентия	Данный канал соединяет Атлантический океан и Великие озера в Северной Америке. Возможны конфликтные ситуации между США и Канадой	Длина канала: 3,8 км Наименьшая ширина: Наименьшая глубина на фарватере: 8,24 м	Handysize, Seawaymax

Министерство морского флота установило специальные правила по перевозке нефти и нефтепродуктов морским транспортом, которые позволяют увеличить безопасность всей транспортировки и снизить

риски порчи судов. Выделяют следующие свойства нефтепродуктов, которые следует учитывать при их перевозке: температура, цвет, зона взрываемости паров, соотношение примесей [4]. Еще одним важным моментов является укомплектование экипажей в надлежащем количестве и с необходимой квалификацией согласно конвенции SOLAS правительства [4]. Для безопасного расхождения судов, предотвращая их столкновения и конфликтные ситуации, были утверждены МППСС-72, которые расшифровываются как «международные правила предотвращения столкновения судов в море» [4]. В случае возникновения споров в контексте международных морских перевозок, для их урегулирования могут быть привлечены следующие организации: Международный суд Организации Объединенных Наций, Международный трибунал Организации Объединенных Наций по вопросам морского права и Международный коммерческий арбитраж [7].

Предположения о будущем развитии морской логистики

С развитием технологий и искусственного интеллекта можно ожидать увеличения использования судов с автоматическим управлением. Внедрение новых технологий позволит улучшить координацию перевозок, отслеживание грузов, оптимизацию маршрутов и управление инфраструктурой портов. В связи с растущим вниманием к экологическим проблемам и устойчивому развитию, в морской логистике существует тенденция перехода к использованию экологически чистых технологий и альтернативных видов топлива, таких как LNG или электричество. С увеличением мировой торговли и экономической активности ожидается рост объемов грузоперевозок по морю. Это потребует совершенствования инфраструктуры портов, увеличения эффективности перевозок и повышения стандартов безопасности перевозок и условий труда.

Источники:

1. Внешнеэкономическая деятельность и логистика: учебник / О.В. Игнатова, Н.Л. Орлова, Т. А. Асон [и др.]; под общ. ред. О.В. Игнатовой, Н.Л. Орловой. – М.: КноРус, 2024. – 411 с. – ISBN 978-5-406-11961-7. – URL: https://book.ru/book/950301 (дата обращения 04.05.2024). – Текст: электронный (Foreign economic activity and logistics: textbook / O.V. Ignatova, N.L. Orlova, T. A. Ason [et al.]; under the general editorship of O.V. Ignatova, N.L. Orlova. – Moscow: KnoRus, 2024. – 411 p. – ISBN 978-5-406-11961-7. – URL: https://book.ru/book/950301)
2. Классификация нефтеналивных танкеров и танкеров-газовозов по размерам // neftegaz.ru. – URL: https://neftegaz.ru/tech-library/suda-neftegazovye-i-morskoe-oborudovanie-dlya-bureniya/141625-klassifikatsiya-sudov-po-razmeram/?ysclid=lvs2wuiysp667762184 (дата обращения 17.05.2024) (Classification of oil tankers and gas tankers by size // neftegaz.ru . – URL: https://neftegaz.ru/tech-library/suda-neftegazovye-i-morskoe-oborudovanie-dlya-bureniya/141625-klassifikatsiya-sudov-po-razmeram/?ysclid=lvs2wuiysp667762184)

3. Классификация танкеров в зависимости от дедвейта / Исследования и проектирование инфраструктуры морского транспорта / Морстройтехнология // morproekt.ru. – URL: https://neftegaz.ru/tech-library/suda-neftegazovye-i-morskoe-oborudovanie-dlya-bureniya/141625-klassifikatsiya-sudov-po-razmeram/?ysclid=lvs2wuiysp667762184 (дата обращения 17.05.2024) (Classification of tankers depending on deadweight / Research and design of marine transport infrastructure / Morstroytechnologiya // morproekt.ru. – URL: https://neftegaz.ru/tech-library/suda-neftegazovye-i-morskoe-oborudovanie-dlya-bureniya/141625-klassifikatsiya-sudov-po-razmeram/?ysclid=lvs2wuiysp667762184)
4. Общие и специальные правила перевозки наливных грузов 7-М. – М.: В/О «Мортехннформреклама», 1985. – 456 с., URL: https://files.stroyinf.ru (дата обращения 17.05.2024) (General and special rules for the transportation of bulk cargoes 7-M. – Moscow: V/O «Mortehnformreklama», 1985. – 456 p., URL: https://files.stroyinf.ru)
5. Ормузский пролив – главный судоходный маршрут перевозки нефти / 08.04.2021 // dprom.online / Территория недропользователей. – URL: https://dprom.online/oilngas/ormuzskij-proliv-glavnyj-sudohodnyj-marshrut-perevozki-nefti/?ysclid=lvrwhemgj522277202 (дата обращения 17.05.2024) (Strait of Hormuz – the main shipping route for oil transportation / 08.04.2021 // dprom.online / Territory of subsoil users. – URL: https://dprom.online/oilngas/ormuzskij-proliv-glavnyj-sudohodnyj-marshrut-perevozki-nefti /?ysclid=lvrwhemgj522277202)
6. По итогам 2023 года мировая торговля нефтью снова выросла / 10.02.2024 // МЕДИАПАЛУБА. – URL: https://paluba.media/news/69608?ysclid=lwddt32hnf507103516 (дата обращения 10.05.2024) (By the end of 2023, the world oil trade has grown again / 02/10/2024 // MEDIACLUB. – URL: https://paluba.media/news/69608?ysclid=lwddt32hnf507103516)
7. Скаридов А.С. Морское право в 2 т. Том 2. Международное морское коммерческое право: учебник для вузов / А.С. Скаридов. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2024. – 376 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-16549-4. –Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – С.4. – URL: https://urait.ru/bcode/538562/p.4 (дата обращения 13.05.2024) (Skaridov A.S. Maritime law in 2 volumes. Volume 2. International Maritime commercial law: textbook for universities / A.S. Skaridov. – 4th ed., reprint. and additional. – Moscow: Yurayt Publishing House, 2024. – 376 p. – (Higher education). – ISBN 978-5-534-16549-4. – Text: electronic // Yurayt Educational platform [website]. – p.4 – URL: https://urait.ru/bcode/538562/p.4)
8. Суэцкий канал: инструмент глобализации для БРИКС // ИРРТЭК Институт развития технологий ТЭК. – URL: https://irttek.org/research/suetskiy-kanal-instrument-globalizatsii-dlya-briks/?ysclid=lvsaz0ftjq211851038 (дата обращения 15.05.2024) (The Suez Canal: a tool of globalization for BRICS // IRRTEK Institute of Technology Development of the Fuel and Energy Complex. – URL: https://irttek.org/research/suetskiy-kanal-instrument-globalizatsii-dlya-briks /?ysclid=lvsaz0ftjq211851038)
9. Dr. Seyedmohammad Seyedi ASL / Стратегическое значение Малаккского пролива в Юго-Восточной Азии / 31.01.2022 // ankasam.org. – URL: https://www.ankasam.org/стратегическое-значение-малаккского/?lang=ru&ysclid=lvs9olmyia364661384 (дата обращения 15.05.2024) (Dr. Seyedmohammad Seyedi ASL / Strategic importance of the Strait of Malacca in Southeast Asia / 01/31/2022 // ankasam.org. – URL: https://www.ankasam.org/стратегическое-значение-малаккского /?lang=ru&ysclid=lvs9olmyia364661384)

КРАТКИЕ РЕЦЕНЗИИ НА ОПУБЛИКОВАННЫЕ В ВЫПУСКЕ СТАТЬИ

Анисимова Ольга Васильевна	**Параллельный импорт в России и его формы.** В данной статье рассматривается проблема развития параллельного импорта товаров в России, в частности, представлен анализ его механизмов. Автор отмечает, что в условиях беспрецедентного санкционного давления и ухода с российского рынка ряда иностранных компаний, параллельный импорт стал одним из ключевых инструментов обеспечения стабильности экономики и доступности товаров как для населения, так и для российских компаний. В этой связи анализируется российское законодательство, регулирующая параллельный импорт. Основное внимание автор уделяет формам параллельного импорта, отмечая преимущества и недостатки каждой из них. Кроме того, в статье отмечены формы параллельного импорта, которые автор рекомендует для российских компаний.
Атлас Елизавета Олеговна	**Основные направления иностранных инвестиций в Индию в 2022-2023 гг.** В данной статье рассматриваются особенности иностранных инвестиций в экономику Индии в период с 2022 по 2023 гг. По мнению автора, прямые иностранные инвестиции являются одним из значимых драйверов развития индийской экономики на современном этапе. В статье отмечается, что Индия является одним из приоритетных регионов для иностранных инвестиций и проводит постепенную либерализацию своей политики для их привлечения в стратегически важные отрасли экономики. Автором представлены структура иностранных инвестиций в экономику Индии, проанализированы историческое развитие капиталовложений, поступающих от ключевых инвестиционных партнеров страны, и их основные секторальные направления за указанный период.
Атлас Елизавета Олеговна	**Перспективы экономического сотрудничества Евросоюза и Индии в современных условиях.** В данной статье рассматривается проблема экономического взаимодействия Индии со странами Евросоюза в реалиях современности. Автор отмечает, что при активной диверсификации и развитии двусторонних экономических отношений в последние годы усиливается влияние Индии, но при этом растут противоречия в интересах ее партнеров. По мнению автора, важно учитывать, что Европейский союз стремится к укреп-

	лению своих отношений с другими демократическими странами, а также к снижению зависимости от Китая, особенно в области цифровой трансформации и переходе к «зеленой экономике». Автором представлены основные характеристики внешнеторгового взаимодействия Евросоюза и Индии, сформулированы предположения относительно его дальнейшего развития.
Бирюков Дмитрий Владимирович	**Эффективность инвестиций.** В данной статье представлен анализ эффективности инвестиций на макро- и микроэкономическом уровнях. Автор отмечает ключевое значение инвестиционных вложений для дальнейшего развития экономических субъектов, рассматривает особенности и показатели оценки результативности на разных уровнях управления. По мнению автора, в ходе макроэкономического исследования эффективности инвестиций наиболее целесообразно задействовать теории инвестиционного мультипликатора, учитывать расчет и интерпретации традиционных абсолютных и относительных показателей макроуровня.
Демушкин Никита Максимович	**Прогнозы развития электронной коммерции в мире.** В данной статье рассматривается проблема развития мировой электронной коммерции. Актуальность исследования данной темы, по мнению автора, связана с тем, что в современной мировой экономике все чаще применяются новые цифровые технологии, позволяющие создавать платформенные решения при стимулировании развития бизнеса, выхода его на рынки электронной коммерции. В связи с этим в статье рассматриваются тенденции и перспективы развития электронной коммерции и Интернет-торговли в мировой экономике, отмечены возможные темпы роста электронной коммерции в мире к 2026 г., представлен анализ основных факторов, влияющих на развитие Интернет-торговли. В качестве вывода автором предложен прогноз развития электронной коммерции, основанный на исторических изменениях данного сектора в мировой экономике.
Жукович Евгения Александровна	**Угрозы экономической безопасности государства и их нейтрализация.** В данной статье рассматривается проблема экономической безопасности государства, в частности, существующие угрозы и способы их устранения. Автор отмечает, что исследования экономической безопасности отражаются в существовании различных противоречий в сфере экономических

	отношений, в появлении новых угроз по отношению к экономическим субъектам. В связи с этим, по его мнению, экономическая безопасность, применяемая как в теории, так и в практике управления различными хозяйствующими субъектами и экономическими системами, в современных социально-политических и экономических условиях является весьма актуальной темой. В статье представлен обзор внутренних и внешних угроз для экономической безопасности государства, а также отмечены возможные варианты для их нейтрализации.
Иванов Александр Георгиевич, Арсентьев Юрий Александрович, Орехов Данила Дмитриевич, Гаврилов Руслан Игоревич	**Экономический эффект при применении расчета температуры полимерных обсадных труб при обсадке технологических скважин.** В данной статье авторы рассматривают проблему повышения качества сооружения технологических скважин СПВ (скважинное подземное выщелачивание) урана и сохранения их эксплуатационных характеристик в течение всего периода эксплуатации. Авторы отмечают, что месторождения урана в России, отрабатываемые методом СПВ, расположены как в криолитозоне, так и в зоне вмещающих пород, имеющих положительную температуру. Сложные горно-геологические условия добычи обуславливают, по их мнению, неординарность технических подходов при решении вопросов отработки таких месторождений. В частности, в статье рассматриваются температурные нагрузки, действующие на эксплуатационные колонны из полимерных материалов (полиэтилена низкого давления и непластифицированного поливинилхлорида) в процессе сезона сооружения и эксплуатации скважин, позволяющие, по мнению авторов, повысить их качество и эксплуатационные характеристики. В статье описана наиболее эффективная, с точки зрения авторов, технология спуска полимерных обсадных труб при обсадке технологических скважин, имеющая, в том числе, экономическую эффективность.
Котова Татьяна Вячеславовна	**Энергетическая безопасность региона (*на примере энергетического комплекса Кемеровской области-Кузбасс*).** В данной статье представлены результаты исследований в области выработки и потребления электроэнергии, отгруженных товаров собственного производства в рамках энергетического комплекса Кемеровской области – Кузбасс. Кроме того, отражены результаты расчетов индекса собственного производства

	в период с 2015 по 2013 гг. Автор отмечает, что Кузбасс является одной из крупнейших энергосистем России, поэтому для устранения влияния каких-либо угроз на энергетическую безопасность региона необходимы соответствующие меры их предотвращения, недопущения. В статье автором предложены мероприятия различного уровня, обеспечивающие энергобезопасность как рассматриваемого региона, так и страны в целом.
Маслова Наталия Сергеевна	**Типология нефтеналивных танкеров и их значение в морской логистике.** В данной статье рассматривается типология нефтеналивных танкеров с точки зрения их значимости в морской логистике. Автором представлен качественный обзор различных видов нефтеналивных танкеров, способы их применения на реальных маршрутах по перевозке нефти. Кроме того, отражены результаты анализа характеристик, необходимых для выбора танкера для конкретного маршрута, и имеющие научное обоснование. По мнению автора, перевозка нефти занимает одну из лидирующих позиций в мировой морской логистике, которая будет оказывать всё большее влияние на внешнеэкономическую деятельность стран.
Новоселов Иван Николаевич	**Особенности управления основными средствами в организации.** В данной статье рассматривается проблема управления основными средствами в организации. По мнению автора, к значимым особенностям управления основными средствами можно отнести постепенное изменение вещественной формы на протяжении длительного промежутка времени, включение в производственные затраты материальной стоимости основных средств частями, величина которых уже воздействует на итоговую для клиента цену, а также необходимость обновления основных средств и их оценки в технологической системе предприятия.
Сельвич Софья Александровна, Посная Елена Анатольевна	**Эффективность финансирования социальной политики субъекта Российской Федерации.** В данной статье рассматривается проблема финансирования социальной политики в России. Авторы отмечают, что современные вопросы социальной политики и ее финансирования играют ключевую роль в обеспечении устойчивого развития общества, при этом, по их мнению, важен анализ эффективности финансирования социальной политики на уровне субъектов Российской

	Федерации, так как именно на региональном уровне формируется основа для обеспечения макроэкономической стабильности страны в целом. В статье представлен обзор нескольких направлений государственной деятельности, способных повысить эффективность социальной политики на региональном уровне.
Сидоров Ярослав Вячеславович, Посная Елена Анатольевна	**Оценка кредитоспособности заемщика и система мер по ее совершенствованию.** В данной статье рассматривается такая актуальная проблема в деятельности банков России, как оценка кредитоспособности заемщика. Авторы отмечают, что на сегодняшний день автоматизированные процессы в системе оценки кредитоспособности заемщика не достаточно эффективны без человеческого вмешательства и требуют их совершенствования. В связи с этим в статье представлена система мер по совершенствованию структуры деятельности по оценке кредитоспособности заемщика, дан краткий обзор мероприятий, способствующих, по мнению авторов, повысить качество оценки кредитоспособности заемщика, что, в свою очередь, позволит снизить риски и увеличить прибыль коммерческих банков Российской Федерации.
Смирнова Ирина Александровна	**Методика изучения в курсе «Экономическая теория» проблем становления и развития рынков труда и капитала с России.** Данная статья рассматривает проблему, связанную с преподаванием такой актуальной темы, как рынок труда и капитала в России. Автор отмечает, что в курсе «Экономическая теория» при изучении данной темы важно использовать системный и комплексный подходы, позволяющие анализировать их взаимосвязь. По его мнению, при этом необходимо освещать широкий спектр проблем, с которыми столкнулась отечественная экономика в процессе формирования и развития данных рынков с начала 90-х годов по настоящее время, уделяя особое внимание отрицательным последствиям самоустранения государства от решения указанных проблем в 90-х годах и важности усиления регулирующей роли государства в сфере труда и капитала в настоящее время.
Турсунов Баходур Бахтиёрович, Посная Елена Анатольевна	**Нормативно-правовая нормализация партнерского банкинга в Российской Федерации: вызовы и перспективы.** Авторы данной статьи рассматривают проблему законодательного регулирования исламского

	банкинга в контексте современных финансовых норм. В статье представлен обзор уникальных, по мнению авторов, аспектов этой модели, ее развитие в различных странах, а также экспериментальных проектов в России. По мнению авторов, необходим комплексный подход к развитию партнерского банкинга в Российской Федерации, включая создание специализированных учреждений и повышение финансовой грамотности населения.
Царегородцева Светлана Ростиславна, Бублий Борис Ярославович	**Состояние и перспективы развития рынка складской недвижимости в Российской Федерации.** Авторы данной статьи анализируют состояние рынка складской недвижимости в Российской Федерации за 2023 г. В статье представлены показатели ввода новых площадей в эксплуатацию, обзор новых тенденций на рынке складской недвижимости и перспективы развития данной сферы. Кроме того, авторы рассматривают современные тенденции в строительстве, отмечая запросы рынка по форматам складов, анализируя факторы, ограничивающие их строительство. В статье также приведен сравнительный анализ развития отрасли за предыдущие годы.
Шабанов Даниил Дмитриевич	**Проблемы развития электронной коммерции в России.** Данная статья посвящена теме развития электронной коммерции в Российской Федерации. В статье отмечается, что рынок e-commerce активно растет и развивается в нашей стране и по итогам 2022 г. Россия заняла первое место в мире по темпам роста рынка электронной торговли. Автором приводятся данные Data Insight, согласно которым по прогнозам в 2023 г. рост продаж в России составил 38%. По мнению автора статьи, сложившаяся ситуация стимулирует e-commerce площадки выходить на новые рынки, создавать новые технологические продукты, внедрять инновации и предлагать более выгодные условия для работы, но при этом, отмечает автор, существует ряд проблем, с которыми сталкивается отечественная электронная коммерция в России, ограничивающие развитие данной отрасли. В качестве обоснования автор выделяет наиболее острые проблемы на современном этапе развития российской электронной торговли.