ISSN 2541-8572

НАУЧНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ: РОССИЙСКИЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

Выпуск № 13

оптимус

оптимус

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ: РОССИЙСКИЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

НАУЧНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

ВЫПУСК № 13
(декабрь 2017)

Москва 2017

УДК 33(082)
ББК 65я5
А43

А43

Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. Научное обозрение. Выпуск №13. – М.: Маска, 2017.– 111 с.

В опубликованных трудах отражены результаты научных исследований и теоретических обобщений в области экономики и политики.

Научное обозрение предназначено для экономистов, занимающихся проблемами развития России и зарубежных стран – представителей вузовской и академической науки, молодых ученых, аспирантов, магистрантов, студентов, а также сотрудников научно-исследовательских учреждений и практикующих специалистов

Журнал включен в систему РИНЦ

ISSN 2541-8572

©Коллектив авторов, 2017
©ООО «Оптимус», 2017

Рецензенты:

Московцев В.В., профессор, доктор экономических наук, кандидат технических наук, Почетный работник высшего профессионального образования РФ, декан экономического факультета ФГБОУ ВО «Липецкий государственный технический университет»

Московцева Л.В., профессор, доктор экономических наук, кандидат социологических наук, зав. кафедрой Государственного, муниципального управления и бизнестехнологий ФГБОУ ВО «Липецкий государственный технический университет»

Загеева Л.А., кандидат экономических наук, зав. кафедрой менеджмента ФГБОУ ВО «Липецкий государственный технический университет»

Косьянов В.А., доктор технических наук, профессор, ректор ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет им. Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)»

Куликов В.В., доктор технических наук, профессор, проректор по учебной работе ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет им. Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)»

Назарова З.М., доктор экономических наук, профессор, зав. кафедрой экономики минерально-сырьевого комплекса ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет им. Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)»

Забайкин Ю.В., кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики минерально-сырьевого комплекса ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет им. Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)», г. Москва, профессор «Российской Академии Естествознания» (Международная ассоциация ученых, преподавателей и специалистов)

Якунин М.А., кандидат технических наук, ответственный секретарь приемной комиссии ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет им. Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)»

Плеханов А.Ф., профессор, доктор технических наук, ФГБОУ ВО «Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина (Технологии. Дизайн. Искусство)»

Битус Е.И., доктор технических наук, профессор ФГБОУ ВО «Московский государственный университет технологий и управления имени К.Г. Разумовского (ПКУ)»

Серов В.В., профессор, доктор технических наук, профессор кафедры информационных технологий ФГБОУ ВО «Московский государственный университет технологий и управления имени К.Г. Разумовского (ПКУ)»

Костин М.П., кандидат экономических наук, заведующий лабораторией кафедры информационных технологий ФГБОУ ВО «Московский государственный университет технологий и управления имени К.Г. Разумовского (ПКУ)»

Шоев А.Н., кандидат технических наук, доцент, зам. директора института по науке, инновациям и международной деятельности Института Технологий и Инновационного Менеджмента г. Куляб, (ИТиИМ), Республика Таджикистан

СОДЕРЖАНИЕ

Назарова З.М. Забайкин Ю.В. Костин М.П. Объедков А.С. Гаджиев Б.М.	Причины неравенства доходов и коэффициент Джини	6
Назарова З.М. Забайкин Ю.В. Костин М.П. Объедков А.С. Миронов П.В. Батшевер Р.Р.	Ценовая дискриминация и условия ее осуществления. Ценовая дискриминация первой, второй и третьей степени	15
Назарова З.М. Забайкин Ю.В. Костин М.П. Первушин И.В. Чернов А.С. Хамхоев А.С. Афлеев В.А. Никульшин О.И.	Инновационная технология разработки Южно-Ромашкинской площади Ромашкинского нефтяного месторождения с применением микрогелевых полимерных систем с поверхностно-активными веществами	27
Назарова З.М. Забайкин Ю.В. Костин М.П. Объедков А.С. Шишков В.О Мехдиев Б.М. Газалиев С.И.	Эффективность применения роторной управляемой системы, DART и системы rsm675. Технико-экономический расчет системы DART для скважины глубиной 2985 м	30
Назарова З.М. Забайкин Ю.В. Сафаров Р.З.	Экономическое обоснование ревизии эксплуатационного фонда скважин месторождения Мишовдаг	38
Андросова Л.Д.	Четверть века первым государственным рыночным облигациям России	41
Мустафаева Г.А.	Внутренняя и внешняя среда медицинского центра	46
Мустафаева Г.А.	Управление организационными процессами	49
Антипов М.Г. Акопян А.Г.	Развитие криптовалют в современной экономике	51
Бобровник Д.М. Сулейманов А.М.	Государственный долг в российских реалиях; обоснование кейнсианского подхода	57
Медведь М.Р. Карайкоза Е.А.	Стандарт автоматизированного обмена информацией между налоговыми органами (CRS): необходимость и проблемы внедрения	63

Прокина М.В. Гордеева Е.Д.	Основополагающие аспекты формирования бюджета Кемеровской области в современных условиях	68
Устинов Д.А.	Антивирусная защита бизнеса как метод снижения IT-рисков	76
Клетанина М.П.	Влияние инфляции и цен на нефть на курс рубля в современных условиях	79
Клетанина М.П.	Оценка мобильных банков России	81
Шерева А.А. Медведская Т.К.	Новая парадигма кредитной политики коммерческих банков	84
Шерева А.А. Рощина Е.В.	Актуальные проблемы выявления преступлений в сфере налогообложения и налогового учета	87
Козлова А.С.	Ключевые тенденции и особенности процесса глобализации в современных условиях	89
Светличная Ю.А.	Анализ рынка недвижимости Гонконга для целей стоимостной оценки	91
Ковтун В.О.	Анализ рынка сельскохозяйственных машин и оборудования для целей стоимостной оценки	95
Соловьев П.В.	Евробумаги. Рынок Евробумаг	98
Соловьев П.В.	Цели макроэкономической политики в Китае	101

КРАТКИЕ РЕЦЕНЗИИ НА ОПУБЛИКОВАННЫЕ В ВЫПУСКЕ СТАТЬИ 105

ПРИЧИНЫ НЕРАВЕНСТВА ДОХОДОВ И КОЭФФИЦИЕНТ ДЖИНИ

Назарова З.М., д.э.н., профессор
Забайкин Ю.В., к.э.н, доцент
ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет имени Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)»
Костин М.П., к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Московский государственный университет технологий и управления имени К.Г. Разумовского (ПКУ)»
Объедков А.С., магистрант
Гаджиев Б.М., магистрант
ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет имени Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)»
г. Москва

Данная статья посвящена основным причинам неравенства доходов, макроэкономическому показателю Джини, показывающий степень неравенства различных вариантов распределения доходов, который был разработан итальянским экономистом, статистиком и демографом Коррадо Джини.

This article is devoted to the main reasons for the income inequality, the macroeconomic indicator of Gini, showing the degree of inequality in the various income distribution options that was developed by the Italian economist, statistician and demographer Corrado Gini.

Ключевые слова: *коэффициент, неравенство, доходы, показатель, налоги.*

Keywords: *coefficient, inequality, incomes, indicator, taxes.*

Дифференциация заработной платы пред определяет неравенство в распределении личных доходов. В основе его в конечном счете лежат различия в способностях, образовании, профессиональном опыте. Важным фактором неравенства является и неравномерное распределение собственности на ценные бумаги (акции, облигации) и недвижимое имущество. Наконец, нередко определенную роль играют везение, удача, доступ к ценной информации, риск, личные связи и т.д. Эти факторы действуют разнонаправленно, то сглаживая, то увеличивая неравенство. Чтобы определить его глубину, используют кривую Лоренца.

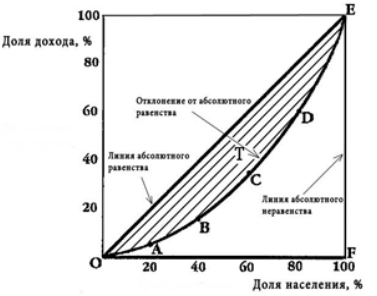

Рис. 1. Кривая Лоренца

Кривая Лоренца – график, демонстрирующий степень неравенства в распределении дохода в обществе, отрасли, а также степени неравенства в распределении богатства. Если обратиться к кривой Лоренца показывающей степень неравенства в распределении дохода в обществе, то график или кривая Лоренца будет отра-

жать долю дохода, приходящуюся на различные группы населения сформированные на основании размера дохода, который они получают.[1]

На оси абсцисс откладывается доля населения, а на оси координат – доля доходов в обществе в процентном отношении. Как видно из графика, в обществе всегда имеет место быть неравенство в распределении доходов, что отражает кривая OABCDE – кривая Лоренца. Например, первые 20% населения могут получать 5% доходов, 40% населения – 15% доходов, 60% населения – 35% доходов, 80% населения – 60% доходов, ну и естественно 100% населения – 100% доходов.

Если бы в обществе было бы равное распределение дохода, то кривая Лоренца приняла бы вид прямой (биссектриса на графике), называемая линией абсолютного равенства, и, наконец, если бы в обществе весь доход получали только 1% населения, то на графике это выразилось бы вертикальной прямой линией, называемой линией абсолютного неравенства.

Уровень неравенства определяется с помощью коэффициента Джини.

Коэффициент Джини – это итоговый статистический коэффициент, который в большинстве случаев изменяется в интервале между нулем и единицей. Если индекс Джини равен нулю, это означает полное равенство в доходах, т.е. все люди и домохозяйства имеют один и тот же доход в расчете на душу населения или эквивалентного взрослого. Если индекс Джини равен единице, это означает полное неравенство, т. е. один человек или домохозяйство получает весь доход, а остальные не получают ничего.

Линия OABCDE показывает фактическое распределение совокупного дохода. Заштрихованная площадь показывает степень неравенства в распределении доходов. Обозначим ее через Т. Разделив Т на площадь треугольника OEF, получим коэффициент Джини, показатель степени неравенства доходов:[3]

$$К_D = \frac{T}{OEF}$$

Также, данный коэффициент, можно посчитать по формуле Джини:

$$G = \frac{\sum_{i=1}^{n} \cdot \sum_{j=1}^{n} |y_i - y_j|}{2n^2 \cdot y^-}$$

где y_k-доля дохода домохозяйства в общем доходе, y^- – среднее арифметическое долей, n – число домохозяйств

Чем выше неравенство в распределении доходов, тем больше коэффициент приближается к единице (абсолютное неравенство). И чем выше равенство в распределении доходов, тем меньше данный коэффициент. При абсолютном равенстве он достигает нуля. Системы прогрессивного налогообложения и трансфертных платежей приближают «кривую Лоренца» к биссектрисе. Опыт развитых стран свидетельствует, что неравенство в распределении доходов со временем сокращается.

Основное преимущества коэффициента:

1. Позволяет сравнивать распределение признака в совокупности с различным числом единиц (например, регионы с разной численностью населения).

2. Дополняет данные о ВВП и среднедушевом доходе. Служит своеобразной поправкой этих показателей.

3. Может быть использован для сравнения распределения признака (дохода) между различными совокупностями (например, разными странами). При этом нет зависимости от масштаба экономики сравниваемых стран.

4. Может быть использован для сравнения распределения признака (дохода) по разным группам населения.

5. Позволяет отслеживать динамику неравномерности распределения признака (дохода) в совокупности на разных этапах.

Недостатки коэффициента:

1. Довольно часто коэффициент Джини приводится без описания группировки совокупности, то есть часто отсутствует информация о том, на какие же именно квантили поделена совокупность. Так, чем на большее количество групп поделена одна и та же совокупность, тем выше для неё значение коэффициента Джини.

2. Коэффициент Джини не учитывает источник дохода, то есть для определенной географической единицы, коэффициент Джини может быть довольно низким, но при этом какая-то часть населения свой доход обеспечивает за счет непосильного труда, а другая – за счет собственности.

3. Метод кривой Лоренца и коэффициента Джини в деле исследования неравномерности распределения доходов среди населения имеет дело только с денежными доходами.

4. Различия в методах сбора статистических данных для вычисления коэффициента Джини приводят к затруднениям в сопоставлении полученных коэффициентов.

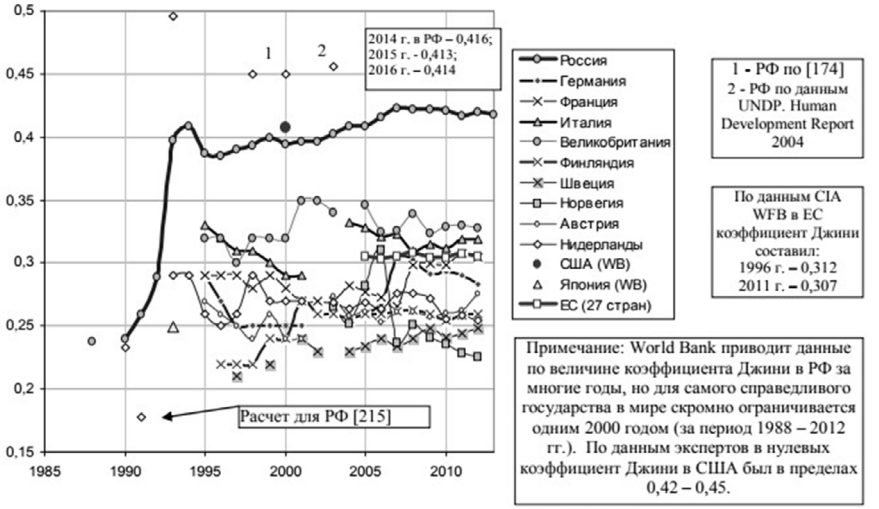

Рис. 1. Коэффициент Джини вразных странах, в России точка 1991 г.

Дополнительная ценность кривой Лоренца и индекса Джини в том, что они позволяют проводить многосторонний анализ положения с распределением доходов в стране. К примеру, через сравнение этого положения до и после уплаты налогов, до и после выплаты трансфертов, через сравнение по разным странам мира и так далее. Тем самым можно определять, насколько результативны меры государства по смягчению неравенства в обществе.[1]

Неравенство доходов – это разница в уровне денежных доходов различных слоев и групп населения. Как правило, к существенному неравенству в распределении доходов между различными собственниками факторов производства и другими слоями населения приводит механизм рыночного ценообразования на данные факторы производства, так как в рыночной экономике далеко не все личности и домохозяйства могут высокоэффективно экономически реализовать собственность на человеческий капитал и другие факторы производства. Рыночная система – это «бесстрастный механизм». Рыночная система не имеет «совести», не приспосабливается к моральным нормам, определяющим «приемлемое» или «справедливое» распределение доходов. Действительно, исключительно индивидуалистический характер капиталистической экономики вполне допускает высокую степень неравенства доходов, поскольку индивид получает вознаграждение за свой личный вклад в общественное производство. Но есть и более специфические факторы, обуславливающие значительное неравенство в доходах населения. Рассмотрим основные источники неравенства:[5]

Чтобы построить данную функцию, можно продемонстрировать на примерах.

Пример 1. Представим экономику, состоящую из 3-х агентов: А, В, С. Доход агента А составляет 200 единиц, доход агента В составляет 300 единиц, доход агента С составляет 500 единиц. Для построения кривой Лоренца найдем доли индивидов в общем доходе. Общий доход составляет 1000. Тогда доля индивида А составляет 20%, доля В составляет 30%, доля С составляет 50%.

Далее будем искать кумулятивные (накопленные) доли доходов и численности населения для индивидов, начав с самого бедного и постепенно включая более богатых индивидов: доля в населении индивида А составляет 33%. Доля его дохода составляет 20%. Затем включим в анализ более богатого индивида – индивида В. Совместная доля А+В в населении составляет 67%. Совместная доля А+В в доходе составляет 50% (20%+30%).

Далее включим в анализ еще более богатого индивида С.

Совместная доля А+В+С в населении составляет 100%. Совместная доля А+В+С в доходе составляет 100% (20%+30%+50%).

Отметим полученные результаты на графике (рис. 2).

Линия, соединяющая левую нижнюю точку и правую верхнюю точку графика, называется линией равномерного распределения доходов. Это гипотетическая линия, которая показывает, что было бы, если доходы в экономике распределяются равномерно. При неравномерном распределении

доходов кривая Лоренца лежит левее этой линии, причем чем больше степень неравенства, тем сильнее изгиб кривой Лоренца. А чем ниже степень неравенства, тем более она приближена к линии абсолютного равенства.

Рис. 2. Накопленная доля населения в %, на примере

Коэффициент Джини равен отношению площади фигуры, ограниченной прямой абсолютного равенства и кривой Лоренца, к площади всего треугольника под кривой Лоренца.[2]

$$K_D = \frac{S_A}{S_{\text{большого треугольника}}}$$

Но, если кривая Лоренца изображена не в %, а в долях, то площадь большого треугольника всегда равна ½. Формула коэффициента Джини для этого случая приобретает вид: $K_D = 2 \bullet S_A$

Чем ближе коэффициент Джини к нулю, тем меньше изгиб кривой Лоренца, и доходы распределены более равномерно. Чем ближе коэффициент Джини к единице, тем больше изгиб кривой Лоренца, и доходы распределены менее равномерно.

Рассчитаем коэффициент Джини для нашего примера с тремя индивидами. Для этого построим кривую Лоренца в долях, а не в %

Рис. 3. Кривая Лоренца в процентах, на примере

$$S_D = \frac{1}{2} - S_A - S_B - S_C = \frac{1}{2} - \frac{1}{2} \cdot \frac{1}{3} \cdot 0{,}2 - \frac{0{,}2 + 0{,}5}{2} \cdot \frac{1}{3} - \frac{0{,}5 + 1}{2} \cdot \frac{1}{3} = \frac{1}{15}$$

В этом случае, коэффициент Джини будет равен:

$$K_D = \frac{S_D}{\frac{1}{2}} = \frac{2}{15}$$

Пример 2. В стране N число домашних хозяйств разделено на две группы: первая группа населения (60 %) имеет низкие доходы, составляющие 45 % всех доходов [5]; вторая группа получает 55 % доходов. Рассчитайте коэффициент Джини. Какова степень социально-экономического расслоения доходов?

Решение. Построим кривую Лоренца, с помощью которой рассчитаем коэффициент Джини. Кривая Лоренца иллюстрирует степень неравномерности в распределении доходов. При равномерном распределении доходов каждая 20%-я группа населения имеет пятую часть доходов общества. На графике это изображается диагональю квадрата АВ, что означает равномерное распределение. При неравномерном распределении «линия концентрации» представляет собой вогнутую вниз кривую. В данной задаче это кривая АСВ.

Чем больше отклонение кривой Лоренца от диагонали квадрата, тем выше поляризация доходов общества.

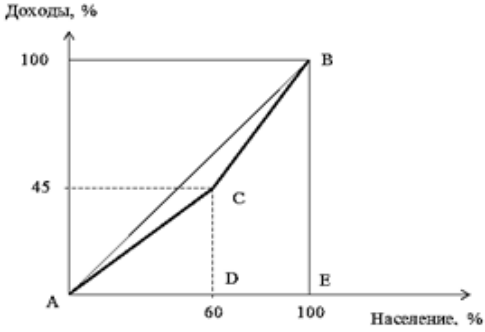

Рис. 4. Кривая Лоренца для примера 2

Коэффициент Джини можно рассчитать по кривой Лоренца как отношение площади фигуры, образуемой кривой Лоренца и линией равномерного распределения (ΔABC), к площади треугольника ниже линии равномерного распределения (ΔABE).

$$K_D = \frac{S_{\Delta ABC}}{S_{\Delta ABE}}$$

$$S_{ACBE} = S_{\Delta ACD} + S_{DCBE} = \frac{1}{2} \cdot AD \cdot CD + \frac{1}{2} \cdot AD \cdot CD + \frac{1}{2} \cdot (CD + BE) \cdot DE$$

$$S_{ACBE} = \frac{1}{2} \cdot 60 \cdot 45 + \frac{1}{2} \cdot (45 + 100) \cdot 40 = 4250$$

$$S_{\Delta ABE} = \frac{1}{2} \cdot AE \cdot BE = \frac{1}{2} \cdot 100 \cdot 100 = 5000$$

$$S_{\Delta ABC} = S_{\Delta ABE} - S_{ACBE} = 5000 - 4250 = 750$$

Рассчитаем коэффициент Джини:

$$K_D = \frac{S_{\Delta ABC}}{S_{\Delta ABE}} = \frac{750}{5000} = 0{,}15$$

Полученные данные говорят о низкой степени социально-экономического расслоения доходов.

Основные причины неравенства доходов:

1. Различия в способностях(интеллектуальных, физических и т.д.).

У людей разные физические и интеллектуальные способности Например, некоторые люди наделены исключительными физическими способностями и могут получать за свои спортивные достижения большие деньги. А некоторые наделены предпринимательскими способностями и имеют способности к ведению малого бизнеса. Итак, люди, которые имеют талант в какой-то области жизнедеятельности, могут получать больше денег, чем другие.

2. Образование и обучение.

Люди отличаются не только различиями в способностях, но и по уровню образования. Однако эти различия в большинстве своем результатом выбора самого человека. Так, кто-то после окончания 11-го класса пойдет работать, а кто-то вступит в вуз. Итак, выпускник вуза имеет больше возможностей для получения большего дохода, чем люди, не имеющие высшего образования.

3. Различие в профессиональном опыте.

Доходы людей отличаются, в том числе и вследствие различий в профессиональном опыте. Например, если Иванов работает в фирме один год, то понятно, что он будет получать зарплату меньше, чем Петров, работающий в этой фирме более 10 лет и имеет больший профессиональный опыт.

4. Различие в распределении собственности.

Различия в распределении собственности является наиболее веской причиной неравенства доходов. Немалое количество людей имеют небольшую или вообще не имеют собственности и, соответственно, или получают небольшой доход или не получают его, от количества недвижимости, оборудования, акций и т.д., и получают больший размер дохода.

5. Неравное распределение богатства.

6. Степень рыночной власти.

7. Удача, связи и несчастные случаи.

Эти факторы также оказывают существенное влияние на распределение доходов. Так, человек, склонный рисковать в хозяйственной деятельности, может получить больший доход, чем другие люди, которые не способны к риску. Удача также помогает получать больший доход.

Но есть еще и положительная черта неравенства доходов – необходимость сохранять стимулы для производства и получения доходов, инвести-

рования, риска и т.д.. При компромиссе равенства доходов и эффективности – высокое равенство доходов достигается за счет альтернативных издержек сокращающегося производства и доходов.[5]

На сегодняшний день самым информативным индикатором социального неравенства является индекс Джини. Он наиболее точно показывает, насколько равномерно распределяются доходы между гражданами страны.

Более того, индекс Джини рассчитывается для разных стран, поэтому мы имеем возможность сравнивать себя с другими странами и видеть, как далеко мы продвигаемся вперёд в деле устранения несправедливого неравенства.[4]

Таблица 1. **Индекс Джини в странах с переходной экономикой**

Страна	Индекс Джини	
	1987 - 1988	1993 - 1994
Венгрия	0,23	0,28
Словакия	0,20	0,20
Словения	0,24	0,29
Эстония	0,23	0,40
Украина	0,23	0,33
Россия	0,24	0,36
Беларусь	0,23	0,22
Польша	0,26	0,31

В России в 1995 г. средний уровень доходов 10% наиболее обеспеченной группы населения в 13,4 раза превышал средние доходы 10% наименее обеспеченных.

Таблица 2. **Дифференциация доходов населения России в 1996 г.**

Показатель	Россия
Денежные доходы,в том числе по 20-ти процентным группам населения	100
Первая	6,5
Вторая	10,9
Третья	15,5
Четвертая	22,4
Пятая(наивысший доход)	44,7
Коэффициент Джини	0,37

Данные таблицы рассчитаны только по учтенным доходам, которые в России составляют менее 60% от всей суммы доходов. О дифференциации доходов населения можно судить по соотношению доходов 10% наиболее обеспеченных и 10% наименее обеспеченного населения. Государство проводит социальную политику распределения доходов с тем, чтобы со-

отношение данных групп населения не превышало 7. В нашей стране по официальным данным этот показатель равен 13, а по неофициальным – достигает 25 и более.

Заглядывая назад в прошлое, можно увидеть, что индекс Джини, который в советские времена находился на уровне маленьких сытых европейских стран, уже к 1995 году вырос до существенных 38,7, а к 1999 году добрался до отметки в 40,0. (Рисунок 1)

Своего пика в 42,2 индекс достиг в 2007 г., сейчас же индекс слегка снизился до 41,6.

Это средний показатель для стран нашего размера. Но, само собой, его надо снижать. Делать социальную помощь более адресной, бороться с безработицей, привлекать супербогатых людей к решению важных государственных задач – типа развития холодных регионов на краю страны. Рецепты все давно известны, вот только воплощаются они в жизнь далеко не так просто и отнюдь не так безболезненно, как кажется сторонникам коммунистических идей.[4]

Источники:

1. Емцова Р.Г., Албегова И.М., Леонова Т.Г. «Макроэкономика». – [Элкутрон. ркускрс]. – Режим доступа: http://math.isu.ru/ru/chairs/me/files/books/mankiw.pdf (Emtsova R.G., Albegova I.M., Leonova T.G. Macroeconomics. – [Electronic resource]. – URL: http://math.isu.ru/en/chairs/me/files/books/mankiw.pdf)
2. Тарасевич Л.С., Гребенников П.И., Леусский А.И. «Макроэкономика» – [Элкутрон. ркускрс]. – Режим доступа: http://lib.lunn.ru/KP/Sovremenniki/tarasevich_grebenikov_leusskyi_macro.pdf (Tarasevich L.S., Grebennikov P.I., Leusky A.I. Macroeconomics. – [Electronic resource]. – URL: http://lib.lunn.ru/KP/Sovremenniki/tarasevich_grebenikov_leusskyi_macro.pdf)
3. Назарова З.М. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И. Конкурентоспособность и эффективность предприятий в современных условиях. Учебное пособие для аспирантов., МГРИ-РГГРУ имени Серго Орджоникидзе. – М., 2017. (Nazarova Z.M. Zabaykin Yu.V., Shenderov V.I. Competitiveness and efficiency of enterprises in modern conditions. Textbook for graduate students., MGRI-RGGRU named after Sergo Ordzhonikidze. – Moscow, 2017)
4. Забайкин Ю.В. Применение экономико-математических методов в производственном планировании // Kant. – 2017. – №2 (23). – С. 140-147. (Zabaikin Yu.V. Application of economic and mathematical methods in production planning. // Kant. – №2 (23). – 2017. – P.140-147)
5. Забайкин Ю.В., Сейфулллаев Б.М., Якунин М.А. Аналитический обзор современной экономики России // Региональный журнал Волгоградской области Столица. Урюпинск. №1. 2017. С.6-8. (Zabaykin Yu.V. Seifullaev B.M. Yakunin M.A. Analytical review of the modern Russian economy // Regional Journal of the Volgograd Region Capital. Uryupinsk. – №1. – 2017. – P.6-8)
6. Сейфуллаев Б.М., Забайкин Ю.В., Якунин М.А., Давыдов В.А., Ибрагимов Р.Р., Аналитический обзор современной России: проблемы развития экономики // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный метод. – № 9. – М., 2017. – С.19-28. (Seifullaev B.M., Zabaykin Yu.V., Yakunin M.A., Davydov V.A., Ibragimov R.R. Analytical review of modern Russia: problems of economic development // Actual problems and prospects of economic development: Russian and the foreign method. – No.9. – Moscow, 2017. – P.19-28)

7. Забайкин Ю.В., Заернюк В.М. Совершенствование механизма устойчивого развития промышленного предприятия: теория и методология. – М.: Научные технологии. – 2017. – 263 с. (Zabaykin Yu.V., Zaernyuk V.M. Perfection of the mechanism of sustainable development of an industrial enterprise: theory and methodology // Moscow: Scientific technologies. – 2017. – 263p.)
8. Забайкин Ю.В. Расчет показателей экономической эффективности проекта горного бизнеса / Ю.В. Забайкин, В.И. Шендеров, А.А. Жеребенко, М.А. Якунин // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: Российский и зарубежный опыт. . – No. 7. – М., 2017. – С. 39-46. (Zabaykin Yu.V. Calculation of indicators of economic efficiency of the mining business project / Yu.V. Zabaikin, V.I. Shenderov, A.A. Zherebenko, M.A. Yakunin // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign experience. – No.7. – Moscow, 2017. – P. 39-46)
9. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И., Ботоногов В.С., Якунин М.А.Формирование международных цен на нефть// Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт . – No. 7. – М., 2017. – С.61-66. (Zabaykin Yu.V., Shenderov V.I., Botonogov V.S., Yakunin M.A. Formation of international oil prices // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign experience. – No.7. – Moscow, 2017. – P.61-66.)
10. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И., Ботоногов В.С., Якунин М.А.Формирование международных цен на газ// Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. . – No. 7. – М., 2017. – С.66-72. (Zabaykin Yu.V., Shenderov V.I., Botonogov V.S., Yakunin M.A. Formation of international gas prices // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign experience. – No.7. – Moscow, 2017. – P.66-72)
11. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И., Перхурович С.Э. Назаров А.П. Планирование оптимальной транспортировки минерально-сырьевых ресурсов// Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. . – No. 7. – М., 2017. – С.34-39. (Zabaykin Yu.V., Shenderov V.I., Perkhurovich S.E. Nazarov A.P. Planning of optimal transportation of mineral resources // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign experience – No.7. – Moscow, 2017. – P.34-39)

ЦЕНОВАЯ ДИСКРИМИНАЦИЯ И УСЛОВИЯ ЕЕ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ. ЦЕНОВАЯ ДИСКРИМИНАЦИЯ ПЕРВОЙ, ВТОРОЙ И ТРЕТЬЕЙ СТЕПЕНИ

Назарова З.М., д.э.н., профессор
Забайкин Ю.В., к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет имени Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)»
Костин М.П., к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Московский государственный университет технологий и управления имени К.Г. Разумовского (ПКУ)»
Объедков А.С., магистрант
Миронов П.В., магистрант
Батшевер Р.Р., магистрант
ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет имени Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)»
г.Москва

В данной статье рассмотрена ситуация на рынке, когда один и тот же товар продается различным покупателям по различным ценам. Основной вклад в развитие ценовой дискриминации внесли А. Пигу и Дж. Робинсон. Проведение данной дискриминации возможно только на рынке несовершенной конкуренции, где у монополиста есть власть над ценой.

This article examines the situation on the market, when the same goods are sold to different buyers at different prices. The main contribution to the development of price discrimination was made by A. Pigou and J. Robinson. Carrying out this discrimination may be a current in the market of imperfect competition, where the monopolist has power over the price.

Ключевые слова: *монополист, ценовая дискриминация, излишек потребителя, прибыль, единица.*

Keywords: *monopolist, price discrimination, consumer surplus, profit, unit.*

Ценовую дискриминацию могут использовать лишь только монополисты, так как они, и контролируют, и устанавливают цены на товар. Монополисты занимаются ценевой дискриминации в случае, если они хотят увеличить свою прибыль, но они еще учитывают эластичность спроса на товар. Чем выше потребительский выигрыш тем спрос неэластичнее. Обычно объектом является малоэластичный товар. Дискриминационные цены могут использоваться,в основном, для расширения какого-либо производства,обеспечивая тем самым экономию от масштаба производства. Например, ценовую дискриминацию можно использовать в сфере различных услуг, так как они не могут перепродаваться. Предположим есть врач, который практикующий в маленьком городке. В городе, он единственный врач, значит он монополист. Он может своим клиентам назначать разные цены в зависимости от их способности платить.

Совершенно конкурентное предприятие – оно не устанавливает цен,предприятие является ценополучателем. Следовательно, в условиях совершенной конкуренции, ценовая дискриминация невозможна. А монополист, который является единственным продавцом товара, он может продавать товар по разным ценам и на разных рынках, и еще в разных количествах,а еще лучше, на разных условиях – тем самым он осуществляет ценовую дискриминацию. Для этого необходимо,чтобы прямая эластичного спроса на товар по цене у различных покупателей была разной, а эти покупатели были легко идентифицируемы и была невозможна перепродажа товара покупателями.[3]

Основная задача фирмы,которая проводит ценовую дискриминацию связано не только с увеличением объема продаж, одним словом понижают цену на всю партию товара, но и для объема выпуска – большой доход становится выше, чем в условиях обычной моноценовой политики – если сказать кратко, то экономическая прибыль фирмы будет увеличиваться.

Чтобы фирма – монополист могла проводить ценовую дискриминацию, рынок должен отвечать некоторым условиям:

– Продавец должен быть в состоянии разделить покупателей на группы, исходя из учетного эластичности спроса на блага

– Блага не могут перепродаваться покупателями или продавцами одного рынка покупателям или тем же продавцам другого рынка,так как это проведет к единой цене на товар.

– Покупатели (для монополии) или продавцы (для монополии) должны быть одинаковыми, иначе разделение рынка невозможно.

Ценовая дискриминация,чем – то напоминает закон Робинсона – Патмана, которые запрещает производителям или оптовикам проводить политику дискриминации при установление цены или продажи товара отдельным, розничным фирмам,если любая фирма покупает товар (одного качества) то такая дискриминация вредит конкуренции. Основная задача этого закона, заключается в том, чтобы не дать крупным торговцам воспользоваться своим влиянием для получения скидок ,не оправдывающих экономию, которую получает поставщик – большому товару.

Но есть и исключения, при которых ценовая дискриминация оправдана:

– Товары, которые отличаются по физическим характеристикам;

– Торговцы,которые платят разную цену, не являются конкурентами,при этом конкуренция не страдает;

– Разница в цене, которая основана на разнице в затратах;

– Конечно меняются еще и рыночные условия, благодаря чему, растут затраты, но могут еще снижаться конкурирующие поставщики, которые меняют цену на товар.

Конечно, скидки не считаются противозаконными, если поставщики выполняют основные правила,которые описаны выше, то они предоставляют скидки конкурирующим розничным торговцам на справедливой основе и делают скидки достаточно ранжированными,чтобы данный товар могла получить любая фирма, пусть она будет,и мелкая,и крупная. Одним словом, закон Робинсона – Патмана ,в большей степени, ограничивает продавцов, нежели покупателей. Но есть соответственно и законы о минимальной цене. Иногда торговцы устанавливают цену на товар ниже себестоимости, для того,чтобы привлечь больше покупателей, но продавец в праве не предлагать товар по ниже себестоимости,с целью устранения конкурентов. Такой метод используют разные компании,чтобы повысить объем продаж и,чтобы увеличить свою прибыль. Одним словом,любая фирма борется с конкурентами на своем уровне, а ценовая дискриминация,скорее всего,несет защитный ,нежели наступательный характер.

Понятие о ценовой дискриминации было введено в экономическую теорию английским экономистом А. Пигу «Экономическая теория Благосостояния» в 1920 г. и английским экономистом Дж. Робинском «Экономическая теория несовершенной конкуренции». Конечно это понятие появилось и раньше, в XIX веке благодаря Дюпои и Ларднеру, а наибольший в клад внесли как раз А.Пигу и Дж.Робенсон.

В своем трактате А.Пигу высказывает мнение, что размер национального дохода зависит от ряда факторов:

1. Размеров ресурсов и капитала;
2. Особенности народа;
3. Деятельность правительства и внешней торговли;
4. Благосостояния можно добиться путём равномерного распределения доходов, которого можно добиться при помощи государственного вмешательства, рационального налогообложения и бюджетно-налоговой политики.

В книге «Экономическая теория несовершенной конкуренции» в 1933 году, Дж. Робинсон рассказывает понятие совершенной конкуренции слишком идеализирует реальную экономику. В концепции Дж. Робинсон производитель имеет возможность влиять на цены. Эта возможность возникает в результате его исключительного положения. Выход на рынок для других фирм затруднен в результате создания «легальных барьеров для вступления в отрасль и нечестной конкуренции. Робинсон считает, что монополизация экономики ведет к социальной несправедливости даже к «монополистической эксплуатации». Она отмечает, что фактор производства эксплуатируется, если он оплачивается по цене, меньшей ценности созданного им предельного продукта. Чем больше монополизирована отрасль, тем сильнее эксплуатируются факторы производства. Дж. Робинсон признает полезность монополии, если она обеспечивает экономию в результате массового производства.[3]

Ценовая дискриминация бывает 3-х видов:

– Ценовая дискриминация первой степени – это, когда цена каждой единицы продукции устанавливается на уровне цены рыночного спроса,в результате чего весь потребительский излишек присваивается монополистом

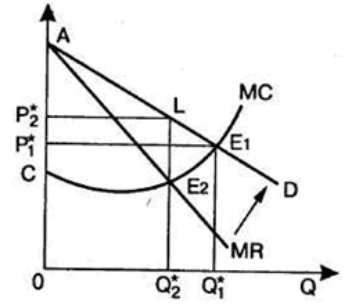

Рис. 1. Ценовая дискриминация первой степени

Основной выпуск монополии находится в точки L, так как при пересечении предельной выручи MC и предельных затрат MR, состовляет Q_2 при цене P_2.

Излишек потребителя равен: $P_2 \bullet AL$

Излишек продавца равен: $CP_2 \bullet LE_2$

Если бы монополист смог осуществить совершенную ценовую дискриминацию (или дискриминацию первой степени), он стал бы продавать каждую единицу продукции по той цене, по которой кто-либо согласился ее покупать, то есть по ценам ее спроса, все множество которых представлено ординатами точек линии спроса, D. Следовательно, каждая дополнительно произведенная и проданная единица продукции увеличивала бы общую выручку монополиста ровно на ту сумму, по которой она бы продавалась. По скольку монополист не может иметь полной информации о функциях спроса всех возможных

покупателей своего блага, этот вид ценовой дискриминации в чистом виде невозможен. Определенное приближение к чистой ценовой дискриминации возможно при незначительном количестве покупателей, когда каждая единица блага выпускается по заказам конкретных потребителей.[3]

– Ценовая Дискриминация второй степени – когда цена продукции одинакова для всех покупателей,но различаются в зависимости от объема продукции, то есть связь между выручкой монополиста становится нелинейной.

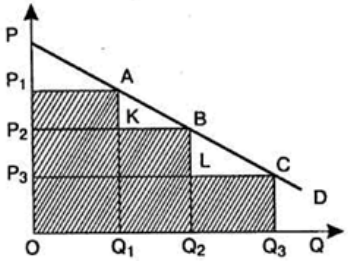

Рис. 2. Ценовая дискриминация второй степени

Весь выпуск благ монополист разделил на три партии и каждую реализует по разным ценам. Предположим, что первые Q_1 единиц блага будут продаваться по цене P_1, следующие $Q_2 - Q_1$ единиц – по цене P_2, следующие $Q_3 - Q_2$ единиц – по цене P_3.

Таким образом, общая выручка монополиста от реализации $Q1$ единиц блага равна площади прямоугольника OP_1AQ_1, от реализации Q_2 единиц – площади фигуры OP_1AKBQ_2, от реализации O_3 единиц – площади всей заштрихованной фигуры. Из рисунке 2 видно, что выручка от реализации O_3 единиц по единой цене P_3 равна площади прямоугольника OP_3CQ_3, а площадь фигуры P_3P_1AKBL присвоена монополистом исходя из ценовой дискриминации второй степени. Площадь незаштрихованных треугольников под кривой спроса – это та доля излишка потребителя, которую не присвоил монополист.

Один из примеров данной дискриминации представлены в форме ценового дисконта или скидок.

– Ценовая дискриминация третьей степени – в ее основе лежит разделение покупателей на группы, для каждого из которых устанавливается своя цена на данный товар. Основной пример данной дискриминации являются цены на одежду, обувь, так как в начале сезона, товары будут стоить дороже,нежели в конце сезона.

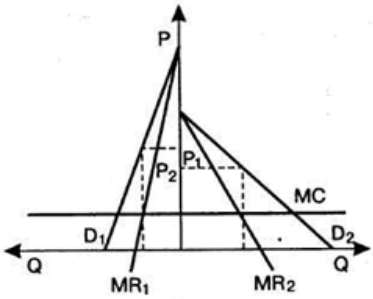

Рис. 3. Ценовая дискриманция третьей степени на 2-х рынках

На графике представлена одна вертикальная ось, но момент еще в том, что MC постоянна, где MC – предельные издержки

Если на каждом рынке фирма-монополист, максимизирует прибыль при равенстве $MP_1 = MC$, то он устанавливает более высокую цену P_1, по которой спрос на ее блага менее эластичен.[2]

$MC = MP_1$, где MP_1 – предельный доход от реализации на первом сегменте.

Соответственно запишем все тоже самое для второго сегмента

$MC = MP_2$, где MP_2 – предельный сегмент дохода от реализации на втором сегменте. $MC = MP_1 = MP_2$

Известно,что предельный доход фирмы соотносится с коэффициентом эластичности спроса по формуле

$$\text{MP} = P \bullet (1 + \frac{1}{E_d})$$

следовательно, равенство можно представить как $MP_1 = MP_2$, то

$$P_1 \cdot \left(1 + \frac{1}{E_{d1}}\right) = P_2 \cdot (1 + \frac{1}{E_{d2}})$$

Или

$$\frac{P_1}{P_2} = \frac{\left(1 + \frac{1}{E_{d1}}\right)}{(1 + \frac{1}{E_{d2}})}$$

Одним из примеров можно привести, если эластичность спроса для 1-го сегмента равна -2, а для 2-го сегмента -4, то цена для 1-го сегмента должна быть в 1,5 раза выше, чем для 2-го.

$$\frac{P_1}{P_2} = \frac{\left(1 + \frac{1}{\frac{1}{4}}\right)}{\left(1 + \frac{1}{\frac{1}{12}}\right)} = \frac{\frac{3}{4}}{\frac{1}{2}} = 1{,}5$$

Разумеется, что если бы эластичность спроса во всех сегментах была схожей, то ценовая дискриминация была бы невозможна.[2]

Определение объема выпуска при современной ценовой дискриминации.

Предположим,что есть категория потребителей с относительно низкой платежеспособностью спроса (1-й сегмент рынка), и категория потребителей с относительно высокой платежеспособностью (2-й сегмент рынка). Для каждого сегмента рынка характерна своя функция спроса и предельного дохода для фирмы-продавца. Товар на обоих сегментах рынка продается практически одинаковый – возможна определенная дифференциация товара, одним словом, разное качество обслуживания пассажиров различных классов в самолете, но обычно такая дифференциация незначительно влияет на издержки. Таким образом, издержки производства сходны на обоих сегментах рынка. Объем продаж товара на 1-м и 2-м сегментах определяется соответственно пересечением графиков функций предельного дохода MR_1 и MR_2 и графика функции предельных издержек MC. Проецируем объемы продаж Q_1 и Q_2 на функции спроса D_1 и D_2, можно будет определить оптимальные цены P_1 и $P2$ для первой и второй категорий покупателей. Фирме выгодно продавать на втором сегменте рынка продукцию по более высоким

ценам, чем на первом. Установить для покупателей первого сегмента такие же высокие цены, как и для покупателей второго сегмента неэффективно – они не смогут, не захотят платить столько, либо количество покупателей будет очень невелико. Ориентироваться лишь на потребителей, готовых платить высокую цену, фирме невыгодно, так как объем спроса будет слишком мал. При установлении низких цен для всех величина спроса возрастет, но в меньшей степени, чем снизится цена, и объем выручки фирмы будет меньшим, чем при ценовой дискриминации.

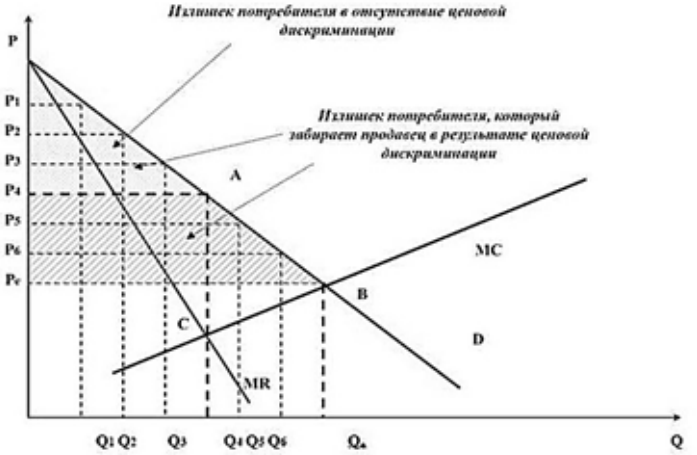

Рис. 4. Определение объема выпуска при современной ценовой дискриминации

Цены P_1, P_2, …, P_6 – это резервные цены, отражающие максимальную готовность покупателей платить за количество товара Q_1, Q_2, …, Q_6. В отсутствие ценовой дискриминации монополист продаст товар в объеме Q_4 по цене P_4. Все покупатели платят равновесную рыночную цену P_4, в результате чего извлекают излишек потребителя в объеме, пропорциональном площади заштрихованного треугольника. В условиях совершенной ценовой дискриминации фирма продаст первую порцию товара Q1 за цену P1, вторую порцию товара Q_2 за цену P_2 и т.д. В результате каждый потребитель будет платить за товар максимальную цену, которую он готов заплатить. Излишек потребителя весь достанется фирме-продавцу.

В условиях совершенной ценовой дискриминации функция предельного дохода монополиста совпадет с функцией спроса на его продукцию. В результате равновесный объем продаж, максимизирующий прибыль фирмы, увеличится с Q_4 до Q_e. На рынок придут новые покупатели, для которых цена P_4 была слишком высока. Возникнет дополнительный объем потребительского излишка, который также достанется продавцу.

Таким образом, последствия ценовой дискриминации с точки зрения эффективности двояки. С одной стороны, благосостояние потребителей ухудшается, так как они лишаются возможности извлечения своих излишков. С

другой стороны, излишки потребителей достаются продавцу, и благосостояние последнего улучшается. Кроме этого, продажи возрастают и достигают объема, оптимального с точки зрения аллокативной эффективности.

Пример. Расчёт объёмов продаж и цены в случае ценовой дискриминации[2]

Даны функция затрат монополии: $TC = 500 + 12 \cdot Q + 0{,}5 \cdot Q_2$

Функция спроса на продукцию этой монополии на двух рынках:

$$Q_1 = 400 - 2 \cdot P_1$$
$$Q_2 = 1250 - 5 \cdot P_2$$

Других рынков сбыта нет. Найти объёмы продаж и цены на каждом из двух рынков, при которых суммарная прибыль монополии будет максимальной.

Решение. Найдём обратные функции спроса:

$$P_1 = 200 - 0{,}5 \cdot Q_1$$
$$P_1 = 250 - 0{,}2 \cdot Q_1$$

Тогда общий доход на каждом из двух сегментов рынка будет равен:

$$TR_1 = 200 \cdot Q_1 - 0{,}5 \cdot Q_{21}$$
$$TR_2 = 250 \cdot Q_2 - 0{,}2 \cdot Q_{22}$$

Следовательно, предельный доход на первом сегменте рынка равен:

$$MR_1 = (TR_1)' = 200 - Q_1$$

На втором: $MR_2 = (TR_2)' = 250 - 0{,}4 \cdot Q_2$

Рассчитаем предельные затраты:

$MC = TC' = (500 + 12 \cdot Q + 0{,}5 \cdot Q_2)' = 12 + Q$, где: $Q = Q_1 + Q_2$

Предельный доход на каждом сегменте рынка равен общерыночным предельным издержкам. Составим систему из двух уравнений с двумя неизвестными:

$$\begin{cases} 200 - Q_1 = 12 + Q_1 + Q_2 \\ 250 - 0{,}4 \cdot Q_2 = 12 + Q_1 + Q_2 \end{cases}$$
$$\begin{cases} 188 = 2 \cdot Q_1 + Q_2 \\ 238 = Q_1 + 1{,}4 \cdot Q_2 \end{cases}$$
$$\begin{cases} Q_2 = 160 \\ Q_1 = 14 \end{cases}$$

Подставим значения объёма в обратные функции спроса, получим цены на каждом сегменте рынка:

$$P_1 = 200 - 0{,}5 \cdot 14 = 193$$
$$P_2 = 250 - 0{,}2 \cdot 160 = 218$$

Определим общую прибыль как сумму прибылей на каждом рыночном сегменте: $П = TR_1 + TR_2 - TC = Q_1 \cdot P_1 + Q_2 \cdot P_2 - (500 + 12 \cdot (Q_1 + Q_2) + 0{,}5 \cdot (Q_1 + Q_2)^2) = 14 \cdot 193 + 160 \cdot 218 - (500 + 12 \cdot 174 + 0{,}5 \cdot 1742) = 19\,856$

Так как ценовая дискриминация первой и второй степени,позволяют увеличить объем продукции по сравнению с обычной монополией,нужно довести товар до размеров,чтобы он был соответствующим в условиях конкуренции. Давайте предположим, что в некоторых случаях ценовая дискриминация оказывается условием, чтобы выпуск был ненулевым, чтобы отрасль существовала.

На данном рисунке представлена монопольная отрасль LATC – кривая средних зарплат длительного периода D_1 и D_2 – кривые спроса для групп потребителей, D_Σ – кривая совокупного спроса.

Как видно из графика, кривая LATC лежит выше совокупного спроса, следовательно, нет такой цены,по которой мог бы быть продан какой – нибудь ненулевой объем выпуска. А это значит,что в длительном периоде, такая отрасль не может существовать.

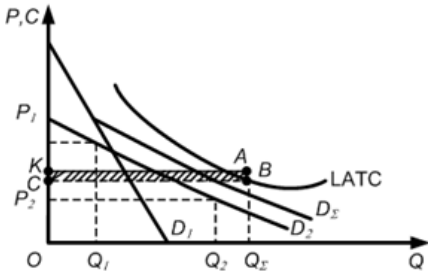

Рис. 5. Ценовая дискриминация как условие существование отрасли

Но у монополии есть маленькая идея. Она может сегментировать рынок,сделать на 1 рынке свою цену P_1, а на другом рынке соответственно P_2 – значит может быть продано Q_1 единиц продукции, а на втором рынке Q_2.Значит, общий объем продаж будет равен сумме единиц продукции

$Q_\Sigma = Q_1 + Q_2$

А общая выручка: $TR\ (Q_\Sigma) = P_1(Q_1)Q_1 + P_2(Q_2)Q_2$

Из этой суммы следует,что это является площадь $OKAQ_\Sigma$.Средняя выручка на единицу продукции равна длине отрезка AQ_Σ,что выше средних зарплат BQ_Σ Из этого следует,что монополист не только возместит затраты, но еще получит и прибыль,сумма которой равна площади зашрихованного прямоугольника. Таким образом,сегментация рынка дает возможность отрасли производить ненулевой объем продукции, является условием ее осуществления в длительном периоде.

Пространственная ценовая дискриминация.

Есть случаи, когда транспортировка товара требует высоких затрат, предприятие, которое обладает монопольной властью, может с целью максимизации прибыли осуществить пространственную ценовую дискриминацию. Ее суть такова, что цены,установленные на товар для покупателей,расположены вблизи и вдали от источников производства.

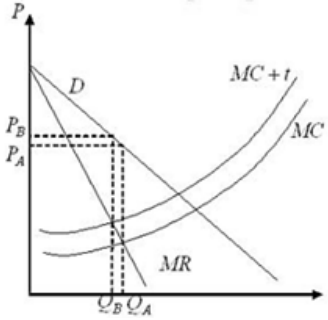

Рис. 6. Пространственная ценовая дискриминация

На данном графике представлено 2 рынка, которые расположжено в пунктах А и в пункте В, где t – расходы по перевозки продукции из этих пунктов.

Предположим,что $P = D^{-1}(Q)$ – обратная функция спроса

Для того,чтобы монополия могла осуществить ценовую дискриминацию третьей степени,нужно: $MR(QA) = MR(QB) - t = MC(Q)$

Чистая выручка в пункте А должна быть равна чистой выручке В, и обе они должны быть равны предельным затратам. Одним

словом, затраты на транспорт действуют как потоварный налог. Цена, которую предложила монополия, которая доставляет свою продукцию, будет меньше, чем цена самостоятельной компании, которая покупает у монополии товар и осуществляет его транспортировку. Таким образом, для далеко расположенного покупателя ему выгодно,чтобы монополия осуществляла пространственную дискриминацию. Один из примеров этой дискриминации,является компания Saudi Aramco, которая является крупнейшим в мире по разведанными запасами нефти и является одним из крупнейших поставщиков нефти. При назначении цены на нефть на 3-х основных рынках: Америки, Европы и Азии – назначает более высокую цену для азиатских покупателей, учитывая,что цены выражены в условиях транспортировки. Одним словом,продавец обязан лишь поставить продукт на борт судна в своем собственном порту, а за загрузку и дальнейшую транспортировку, платит покупатель. Таким образом, для всех покупателей нефти,которым доставляется нефть танкерами, компания Saudi Aramco, обязана устанавливать одинаковые цены.

Последствия ценовой дискриминации.

Воплощение ценовой дискриминации наращивает размер продаж за границы, которые устанавливаются монополией. Объемы производства в этих критериях приближаются к уровню, достигаемому при вольной конкурентной борьбы. Возможно, что некоторые продукты либо услуги без ценовой дискриминации вообще не могли бы выполняться.

Нередко ценовая дискриминация дозволяет уменьшить отличия в настоящих доходах некоторых групп покупателей, потому правительство время от времени поддерживает проведение ценовой дискриминации производителями продукта либо услуг, либо даже принуждает их проводить такую политику цен.

При этом оценка ценовой дискриминации разнопланова, она может иметь и отрицательные для общества результаты, к примеру, сопровождаться ненужным и малопродуктивным межотраслевым, либо межрегиональным перераспределением ресурсов. Потому ценовая дискриминация, обычно, опирается на действующий контроль страны за выполнением рыночных барьеров. В ряде государств некоторые виды ценовой дискриминации запрещены на уровне закона. К примеру, в США закон не допускает организациям-производителям продавать свои продукты большим магазинам по ценам, уровень которых ниже цен, установившихся в розничной торговле. В Канаде ценовая дискриминация запрещена тогда, когда продукты 1-го качества и количества продаются по различным ценам.

Ценовая дискриминация нередко применяется западными фирмами. В почти всех вариантах, она осуществляется часто, фирмы-монополисты классифицируют покупателей по предпочтениям, доходам, возрасту, месту жительства, нраву работы и продают свои блага в согласовании с этой градацией. Чаще всего к ценовой дискриминации фирмы-монополисты обращаются в процессе конкурентоспособной борьбы для привлечения допол-

нительных покупателей.[1]

Оценка ценовой дискриминации неоднозначна, потому что она имеет как положительные, так и отрицательные показатели. Положительный аспект состоит в том, что она дает возможность расширить границы размеров реализации за границы, обычно контролируемые фирмой-монополистом. Если бы не было ценовой дискриминации, то некоторые виды услуг не могли бы выполнятся.

Рассмотрев все виды ценовой дискриминации (либо степени ценовой дискриминации), можно разглядеть анализ такого воздействия на покупателей и продавцов. Ценовая дискриминация приводит к перераспределению доходов в пользу тех участников рыночных отношений, которые активно ее проводят.

Любой из видов ценовой дискриминации:

– в состоянии сделать лучше положение дел на рынке в отраслевой сфере;

– может позволить перейти доминирующей крупной фирме перейти в монополию;

– позволяет получать товары или услуги по легкодоступным ценам;

– имеет цель поглотить потребительский излишек;

– делает барьеры новым конкурентам;

– в современных рыночных отношения ценовая дискриминация проявляется практически постоянно и имеет свои положительные стороны для каждого потребителя и государства в целом.

Таким образом, благодаря ценовой дискриминации монополист может увеличить свою прибыль,увеличить объем производства товара, приблизить его к уровню конкуренции, увеличить потребление и сделать доступным товары для менее обеспеченных слоев населения. Но на монополиста огромное влияние оказывает налог. Он увеличивает издержки монополиста,тем самым сокращает производства и увеличивает цену на товар. Само влияние налога на монопольные цены зависит от эластичности спроса – чем больше эластичность,тем больше повышается цена при введении налога.[1]

Источники:

1. Забайкин Ю.В., Заернюк В.М. Совершенствование механизма устойчивого развития промышленного предприятия: теория и методология. – М.: Научные технологии. – 2017. – 263 с. (Zabaykin Yu.V., Zaernyuk V.M. Perfection of the mechanism of sustainable development of an industrial enterprise: theory and methodology // Moscow: Scientific technologies. – 2017. – 263p)
2. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И., Жеребенко А.А., Якунин М.А. Расчет показателей экономической эффективности проекта горного бизнеса // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: Российский и зарубежный опыт. – No. 7. – М., 2017. – С.39-46 (Zabaikin Yu.V., Shenderov V.I., Zherebenko A.A., Yakunin M.A. Calculation of indicators of economic efficiency of the mining business project / // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign experience. – No.7. – Moscow, 2017. – P.39-46)
3. Борисов Е.Ф. Экономическая теория: Учебник. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт Издат, 2005. – 399с. (Borisov E.F. Economic Theory: Textbook. – 3rd ed.,

Pererab. and additional. – Moscow: Yurayt Publishing, 2005. – 399 p.)
4. Забайкин Ю.В. Применение экономико-математических методов в производственном планировании // Kant. – 2017. – №2 (23). – С. 140-147. (Zabaykin Yu.V. Application of economic-mathematical methods in production planning // Kant. – 2017. – №2 (23). – P.140-147)
5. Заернюк В.М., Сейфулаев Б.М., Забайкин Ю.В. Особенности проявления рисков и неопределенности при реализации горных проектов // Kant. – 2017. – №3(24). (Zaernyuk V.M. Seifullaev B.M., Zabaykin Yu.V. Features of the manifestation of risks and uncertainty in the implementation of mining projects // Kant. – 2017. – No. 3(24))
6. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И., Верхурович С.Э., Назаров А.П. Планирование оптимальной транспортировки минерально-сырьевых ресурсов // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный метод. – №7. – М., 2017. – С. 34-39. (Zabaykin Yu.V., Shenderov V.I., Verkhurovich S.E., Nazarov A.P. Planning of optimal transportation of mineral resources // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign methods. – No.7. – Moscow, 2017. – P.34-39)
7. Сейфуллаев Б.М., Забайкин Ю.В., Якунин М.А., Давыдов В.А., Ибрагимов Р.Р. Аналитический обзор современной России: проблемы развития экономики // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный метод. – № 9. – М., 2017. – С.19-28. (Seifullaev B.M., Zabaykin Yu.V., Yakunin M.A., Davydov V.A., Ibragimov R.R. Analytical review of modern Russia: problems of economic development // Actual problems and prospects of economic development: Russian and the foreign method. – No.9. – Moscow, 2017. – P.19-28)
8. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И., Ибрагимов Р.Р., Давыдов В.А., Якунин М.А. Планирование научно-технического развития, совершенствование и управления в производстве // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный метод. – №8. – М., 2017. – С.72-75. (Zabaykin Yu.V., Shenderov V.I., Ibragimov R.R., Davydov V.A., Yakunin M.A. Planning of scientific and technical development, improvement and management in production // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign method. – No.8. – Moscow, 2017. – P.72 -75)
9. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И., Ботоногов В.С., Якунин М.А. Формирование международных цен на нефть // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. – №7. – М., 2017. – С.61-66. (Zabaykin Yu.V., Shenderov V.I., Botonogov V.S., Yakunin M.A. Formation of international oil prices // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign experience. – No.7. – Moscow, 2017. – P.61-66)
10. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И., Ботоногов В.С., Якунин М.А. Формирование международных цен на газ // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. – №7. – М., 2017. – С.66-72. (Zabaykin Yu.V., Shenderov V.I., Botonogov V.S., Yakunin M.A. Formation of international gas prices // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign experience. – No.7. – Moscow, 2017. – P.66-72)
11. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И., Перхурович С.Э. Назаров А.П. Планирование оптимальной транспортировки минерально-сырьевых ресурсов // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. – №7. – М., 2017. – С.34-39. (Zabaykin Yu.V., Shenderov V.I., Perkhurovich S.E. Nazarov A.P. Planning of optimal transportation of mineral resources // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign experience. – No.7. – Moscow, 2017. – P.34-39)

ИННОВАЦИОННАЯ ТЕХНОЛОГИЯ РАЗРАБОТКИ ЮЖНО-РОМАШКИНСКОЙ ПЛОЩАДИ РОМАШКИНСКОГО НЕФТЯНОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ С ПРИМЕНЕНИЕМ МИКРОГЕЛЕВЫХ ПОЛИМЕРНЫХ СИСТЕМ С ПОВЕРХНОСТНО-АКТИВНЫМИ ВЕЩЕСТВАМИ

Назарова З.М., д.э.н., профессор
Забайкин Ю.В., к.э.н, доцент
ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет имени Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)»
Костин М.П., к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Московский государственный университет технологий и управления имени К.Г. Разумовского (ПКУ)»
Первушин И.В., магистрант
Чернов А.С., магистрант
Хамхоев А.С., магистрант
Афлеев В.А., магистрант
Никульшин О.И., магистрант
ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет имени Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)»
г. Москва

В данной статье проведен анализ применения методов увеличения нефтеизвлечения из продуктивных пластов на Южно-Ромашкинской площади Ромашкинского нефтяного месторождения, а также их технологическая эффективность. Были проанализированы три наиболее эффективных метода увеличения нефтеизвлечения на Южно-Ромашкинской площади: закачка полимер-глинистой и углеводородной нефтеотмывающей системы (ПГ-УВС), применение высокопрочных сшитых полимерных композиций (ВПСК) и полимерное заводнение микрогелевыми полимерными системами с поверхностно-активными веществами – ПАВ (МГС-КПС), а также гидроразрыв пласта (ГРП) и технология с использованием модифицированного гидрофобно-эмульсионного состава (ГЭС-М).

In this article, an analysis is made of the application of methods for increasing oil recovery from productive layers in the South Romashkino area of the Romashkinskoye oil field, and their technological efficiency. The three most effective methods of increasing oil extraction at the South Romashkino area were analyzed: download polymer-clay and hydrocarbon Neftekhimiya system (PG-DPS), the use of high-strength crosslinked polymer compositions (VPSK) and polymer flooding, micro-gel polymer systems with surfactants – surfactants (MGS-KPS), and the hydraulic fracturing (HF) technology using modified hydrophobic-emulsion composition (HEC-M).

Ключевые слова: *применение микрогелевых полимерных систем; поверхностно-активные вещества; разработка Южно-Ромашкинской площади, гидроразрыв пласта.*

Keywords: *considered the use of micro-gel polymer systems with surfactants; surface-active substances; the development of South-Romashkino area, the hydraulic fracturing.*

Всего на объектах Южно-Ромашкинской площади в период 01.01.2013 по 01.01.2016 гг. с использованием потокоотклоняющих систем было произведено 10 мероприятий. В результате применения данных методов дополнительная добыча нефти составила свыше 8 тысяч тонн.

Таблица 1. **Анализ эффективности проведенных потокоотклоняющих методов на Южно-Ромашкинской площади**

Технология	Количество скважин	Дополнит. добыча, т	Удельная технологическая эффективность	Срок действия проведенного эффекта, дни
МГС-КПС	3	5583	1861	656
ВПСК	3	1859	619,6	484
ПГ-УВС	4	3763	940	702
ГРП	5	1417	283,4	324
ГЭС-М	4	1358	339,5	297

Наибольшая технологическая эффективность достигается при применении технологии МГС-КПС и составляет 1861 тонну нефти на скважину, наименьшая технологическая эффективность наблюдается при использовании технологии ВПСК - 619,6 тонн на скважину. [1]

После применения технологии МГС-КПС и ПГ-УВС получена наибольшая технологическая эффективность: 1861 и 940 тонн на скважину соответственно. [3] Технология ВПСК дала наименьший эффект, это может быть связанно с не благоприятной средой для применения данной технологии.

Дополнительная добыча имеет наибольший прирост, при применением технологии МГС-КПС, технология ВПСК показала наименьший эффект, а технология ПГ-УВС показала, не плохие результаты, которые составляют почти 4 тысячи тонн нефти (рис.2).

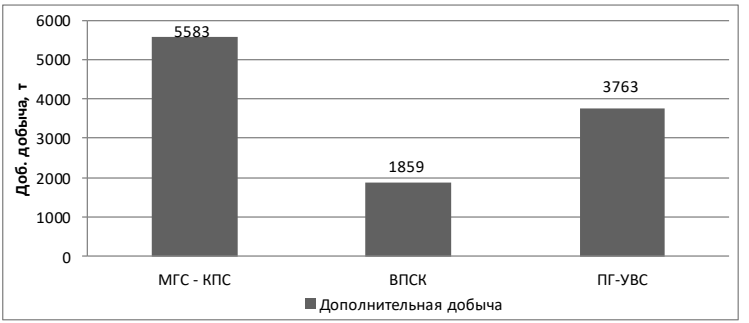

Рис. 2. Дополнительная добыча нефти от типа применяемого потокоотклоняющего метода на Южно-Ромашкинской площади

Наибольший срок эффекта был получен в результате проведения технологи ПГ-УВС. Такие высокие результаты, были полученные из-за наибольшего количества реагирующих скважин. [4]

Но эффективность на сегодняшний день после применения технологий МГС-КПС и ВПСК не прекращаются, поэтому время действия технологий в условиях Южно-Ромашкинской площади Ромашкинского месторождения нельзя ограничивать (рис. 3).

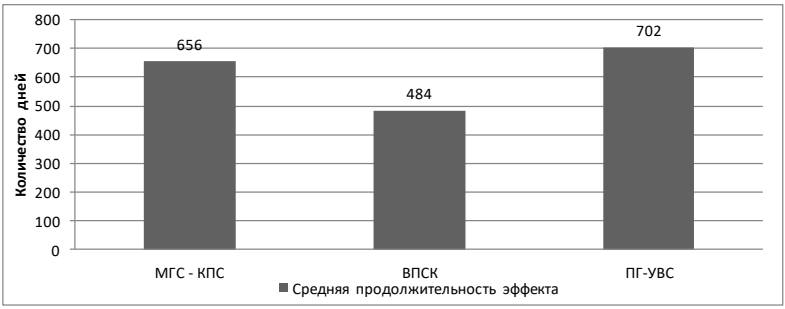

Рис. 3. Срок действия эффекта от типа применяемой потокоотклоняющей технологии на Южно-Ромашкинской площади

В результате анализа капитальных вложений по применению методов увеличения нефтеотдачи пласта, наиболее затратными и менее эффективными оказались технологии ВПСК и ПГ-УВС. Технология МГС-КПС, по сравнению с данными методами, оказалась наиболее перспективной и менее затратной. [2]

Проанализировав дополнительную добычу нефти, срок действия эффекта от применяемых технологий, затраты на внедрение, можно сделать вывод, что применение технологии МГС-КПС по сравнению с технологиями ВПСК и ПУ-УВС является менее капиталозатратной и имеет большой продолжительный эффект с хорошей дополнительной добычей. [3]

Источники:

1. Гаффаров Ш.К., Хисаметдин М.Р., Варламова Е.И. Результаты применения технологии МГС-КПС с использованием установок «Кем-Трон» для увеличения коэффициента извлечения нефти // Сборник научных трудов ТатНИПИнефть. Вып. 83. Татнефть. – М., 2015. – С. 171-178. (Gaffarov Sh.K., Hisametdin M.R., Varlamova E.I. Results of the application of the MGS-KPS technology using the Kem-Tron units to increase the oil recovery factor // Collection of scientific works of TatNIPIneft. Issue. 83. Tatneft. – Moscow, 2015. – p. 171-178)
2. Совершенствование механизма устойчивого развития промышленного предприятия: теория и методология [Текст]: монография / Ю.В. Забайкин, В.М. Заернюк. – Москва: Научные технологии, 2017. – 262 с. (Perfection of the mechanism of sustainable development of an industrial enterprise: theory and methodology [Text]: monograph / Yu.V. Zabaikin, V.M. Zaernyuk. – Moscow: Scientific Technologies, 2017. – 262p.)
3. Нуриахмешова Г.А., Никифоров В.В., Чудинова Д.Ю. Применение методов увеличения нефтеотдачи на залежи №12 Ромашкинского месторождения // Не-

фтегазовые технологии и новые материалы. Проблемы и решения. Сборник научных трудов. – 2016. – № 5. – С. 255-262. (Nuriakhmeshova G.A., Nikiforov V.V., Chudinova D.Yu. Application of methods of increasing oil recovery on deposit No. 12 of the Romashkinskoye field // Neftegaz. technol. and new mater. Problems and solutions. – 2016. – № 5. – P. 255-262)

4. Рафикова К.Р., Сабахова Г.И. Технология с использованием микрогелевых полимерных систем на месторождениях ПАО «Татнефть». // Оборуд. и технол. для нефтегаз. комплекса. – 2015. – № 5. – С. 43-46. (Rafikova K.R., Sabahova G.I. Technology using microgel polymeric systems at the fields of Tatneft // Oborud. and technology. for oil and gas. complex. – 2015. – No. 5. – P.43-46)
5. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И., Ботоногов В.С., Якунин М.А. Формирование международных цен на нефть // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. – № 7. – М., 2017. – С.61-66. (Zabaykin Yu.V., Shenderov V.I., Botonogov V.S., Yakunin M.A. Formation of international oil prices // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign experience. – No.7. – Moscow, 2017. – P.61-66)
6. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И., Ботоногов В.С., Якунин М.А. Формирование международных цен на газ // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. – № 7. – М., 2017. – С.66-72. (Zabaykin Yu.V., Shenderov V.I., Botonogov V.S., Yakunin M.A. Formation of international gas prices // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign experience. – No.7. – Moscow, 2017. – P.66-72)
7. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И., Перхурович С.Э., Назаров А.П. Планирование оптимальной транспортировки минерально-сырьевых ресурсов // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. – № 7. – М., 2017. – С.34-39. (Zabaykin Yu.V., Shenderov V.I., Perkhurovich S.E. Nazarov A.P. Planning of optimal transportation of mineral resources // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign experience. – No.7. – Moscow, 2017. – P.34-39)

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ РОТОРНОЙ УПРАВЛЯЕМОЙ СИСТЕМЫ, DART И СИСТЕМЫ RSM675. ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РАСЧЕТ СИСТЕМЫ DART ДЛЯ СКВАЖИНЫ ГЛУБИНОЙ 2985 м

Назарова З.М., д.э.н., профессор
Забайкин Ю.В., к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет имени Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)»
Костин М.П., к.э.н.
ФГБОУ ВО «Московский государственный университет технологий и управления имени К.Г. Разумовского (ПКУ)»
Объедков А.С., магистрант
Шишков В.О., магистрант
Мехдиев Б.М., магистрант
Газалиев С.И., магистрант
ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет имени Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГГРУ)»
г. Москва

Данная статья посвящается применению Роторных Управляемых Систем, системе Dart и RSM675. Основные технические характеристики этих систем, преимущества, а также для каких диаметров скважин можно применять данные системы и технико-экономический расчет для скважины, глубина которой составляет 2985 метров

This article is dedicated to the use of Rotary Controlled Systems, the Dart system and RSM675. The main technical characteristics of these systems, advantages, as well as for what well diameters can be used system data and feasibility calculation for a well, whose depth is 2985 meters

Ключевые слова: *система, интенсивность, скважина, бурение, долото*

Keywords: *System, intensity, well, drilling, chisel*

Роторная управляемая система Dart

Система кривления DART представляет собой 100% механический инструмент для бурения скважин по плавным кривым траекториям с постоянной интенсивностью изменения угла. Кривление по принципу трёхточечной стабилизации обеспечивается путём приложения постоянного бокового усилия от несоосного стационарного стабилизатора к долоту.

В процессе бурения ориентация торца инструмента поддерживается не вращающимся массэксцентриком, который за счёт силы тяжести постоянно находится в подвешенном состоянии. Изменение ориентации торца инструмента производится при отрыве долота от забоя при выключенных насосах и, в среднем, занимает не более 3 минут.[1]

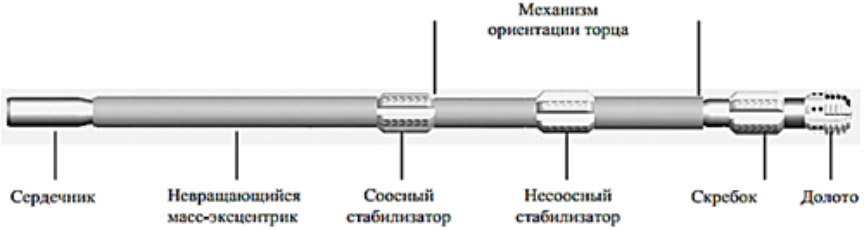

Рис. 1. Система Dart

Система DART включает следующие элементы и устройства:

1) сердечник, проходящий сквозь инструмент для передачи крутящего момента и вращения долота; используется как часть механизма изменения ориентации торца;

2) скребок, который является частью сердечника и вращается вместе с ним. Диаметр скребка меньше диаметра долота, и обычно скребок не касается стенок ствола. Он предназначен для удаления всех уступов, образующихся в процессе бурения и способных затруднить продвижение не вращающихся стабилизаторов;

3) несоосный (управляющий) стабилизатор – не вращающийся, полноразмерный, немного смещённый по отношению к оси сердечника. Это смещение создаёт боковое усилие на долото, позволяющее управлять траекторией ствола в трёх измерениях;

4) соосный стабилизатор – концентрический, также не вращающийся, создаёт третью точку опоры для реализации трёхточечной стабилизации, которая необходима для точного и предсказуемого управления компоновкой с помощью системы DART. Также этот стабилизатор принимает на себя вес массэксцентрика.

Бурение прямолинейно-наклонных участков с применением системы DART производится путём поочередной ориентации торца в противоположных направлениях. Поскольку изменение ориентации торца при помощи системы DART производится легко и быстро, эта процедура не приводит к увеличению времени бурения и позволяет получить прямой ствол скважины.[1]

Таблица 1. **Технические характеристики системы Dart**

Диаметр инструмента, мм	120,6 для бурения скважин 149,2-171,5 мм
Длина, м	8,23
Интенсивность набора угла, град./30 м	30 /30 м
Максимальная температура, °С	150
Внутренний диаметр, мм	28,57
Максимальная скорость вращения, об./мин	220

Роторная управляемая система RSM675

Роторная Управляемая Система (RSM®) компании APS состоит из высокотехнологичного модуля роторного бурения и гидравлической силовой секции. RSM использует проверенную временем технологию отклонения долота («Push-the-Bit»), не требует большого количества вспомогательного оборудования и позволяет контролировать траекторию скважины при постоянном вращении бурильной колонны с сохранением оптимальной мощности и скорости вращения долота. Разработанная для использования в различных условиях, RSM сочетает функциональность РУСов, используемых большими сервисными компаниями, с простотой управления, присущей обычным забойным двигателям.

Описание Системы. Модуль роторного бурения RSM содержит выдвижные башмаки, модули позиционирования и управления, а также электрический и гидравлический генераторы, приводимые в движение ротором силовой части. Управляющий модуль контролирует гидравлический манифольд, обеспечивая необходимое направление и силу для изменения траектории скважины.[1]

Режимы работы. RSM может быть сконфигурирован для работы в режиме с замкнутой обратной связью для бурения вертикальных и тангенциальных участков скважины или работать в соответствии с командами, подаваемыми с поверхности. Выбор режима работы, а также выключение РУС для проработки, осуществляется с помощью кодированных посылок, получаемых изменением расхода бурового раствора.

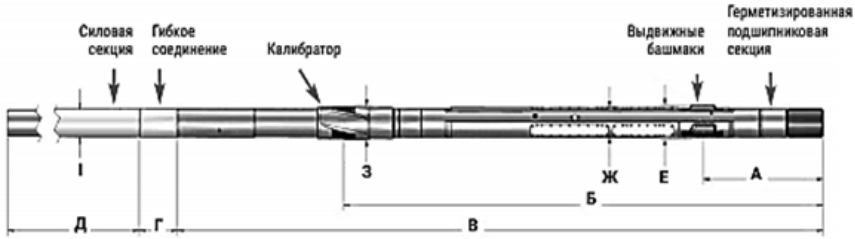

Рис. 2. Система RSM675

Управление системой в скважине. Система APS RSM проста в использовании. Желаемое направление слайдирования задаётся поворотом буровой колонны – также как и установка положения отклонителя у обычного ВЗД. Необходимая интенсивность набора задаётся кодированными посылками (изменением расхода бурового раствора). Встроенный в RSM микроконтроллер способен поддерживать и более сложные алгоритмы работы. В будущем планируется внедрение системы связи с телеметрической системой APS, что значительно расширит возможности системы.[1]

Таблица 2. **Технические характеристики системы RSM675**

Максимальный диаметр корпуса RSM	200 мм
Интенсивность	текущий: 0.5°/100’ (30 м) до 4.0°/100’ (30 м)
Максимальное давление	20,000 фунт/кв. дюйм (137.9 МПа)
Максимальная температура	150°C
Диаметр силовой секции	171 мм
Общая длина силовой секции	5.24 м

Таблица 3. **Основные значения для скважины**[3]

Интервал установки по стволу, м	Наименование обсадной колонны	Диаметр колонны, мм	Диаметр долота, мм
0 – 80	Направление	324	490
0 – 500	Кондуктор	245	393,7
0 – 2985	Эксплуатационная	146	168

Технико-экономический расчет системы Dart для скважины, глубина который составляет 2985 м. Продолжительность строительства скважины определяется как совокупность затрат времени на всех этапах цикла строительства, а именно:

– строительно-монтажные работы;
– подготовительные работы к бурению;
– бурение и крепление ствола скважины;
– испытание скважины на продуктивность.

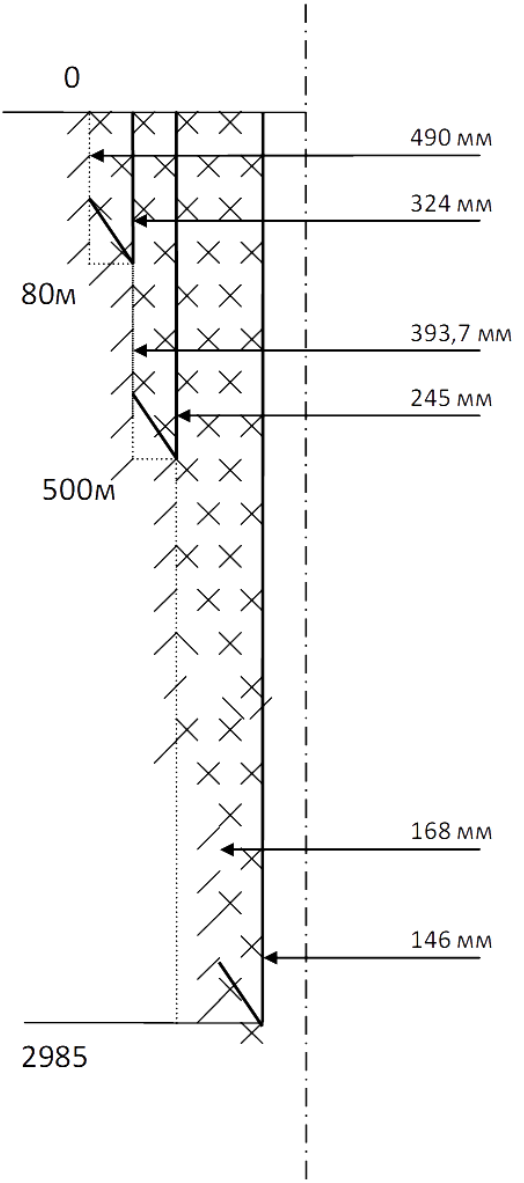

Рис.3. Конструкция скважины

Продолжительность бурения и крепления скважин определяется по формуле[5]: $T^{пл}_{б} = T^{н}_{б} \cdot к_{п}$, где $T^{н}_{б}$ – нормативная продолжительность бурения; $к_{п}$ – коэффициент пересчёта, $к_{п} = 1{,}05$.

Составление сметы. Планирование и финансирование буровых работ и расчёты заказчиков производятся на основе сметных расчётов на строительство скважин, по всем статьям затрат.

Для определения затрат на строительство скважин используются следующие проекты и нормативные документы:

– данные технического проекта от объёма работ;

– сборник элементарных сметных норм;

– строительные нормы и правила;

– единые районные единичные расценки;

– единые и местные цены на материалы.

Определение продолжительности строительства скважины:

$$T^{н}_{ц} = t^{н}_{пр} + t^{н}_{ВМР} + t^{пл}_{б} + t^{н}_{к} + t^{н}_{и},$$

где $T^{н}_{ц}$ – нормативная продолжительность строительства скважины, сут; $t^{н}_{пр}$ – подготовительные работы к бурению, сут; $t^{н}_{ВМР}$ – время вышкомонтажных работ, сут; $t^{пл}_{б}$ – время бурения, сут; $t^{н}_{к}$ – время крепления, сут; $t^{н}_{и}$ – время испытания, сут; $T^{н}_{ц}$ = 4 + 0,5 + 18,77 + 5,61 + 10,9 = 39,78 сут.

Определение нормативной механической скорости[4]:

$$V^{н}_{мех} = \frac{H}{t^{н}_{мех}}$$

где H – проходка, м; $t^{н}_{мех}$ – нормативное механическое время бурения, ч.[4]

$$V^{н}_{мех} = \frac{2985}{157,1} = 19,00\ м/ч$$

Определение рейсовой скорости:[4]

$$V^{н}_{р} = \frac{H}{t^{н}_{м} + t^{н}_{спо}}$$

где $t^{н}_{м}$ – нормативная продолжительность механического бурения, ч; $t^{н}_{спо}$ – нормативная продолжительность спуско-подъемных операций, ч.

$$V^{н}_{р} = \frac{2985}{157,1+116,7} = 10,90\ м/ч$$

Определение технической скорости:[4]

$$V_{тех} = \frac{H \cdot 720}{t_{пр}}$$, где $t_{пр}$ – производительное время, ч;

$$V_{тех} = \frac{2985 \cdot 720}{557,28} = 3856\ м/ст.мес$$

Определение цикловой скорости:[4]

$$V^{н}_{ц} = \frac{H \cdot 720}{T_{ц}} \quad V_{ц} = \frac{2985 \cdot 720}{39,78 \cdot 24} = 2251\ м/ст.мес$$

Определение плановой коммерческой скорости:[4]

$$V^{пл}_{к} = \frac{H \cdot 720}{t^{пл}_{рп}}$$, где $t^{пл}_{рп}$ – плановое время бурения, ч;

$$V^{пл}_{к} = \frac{2985 \cdot 720}{557,28 \cdot 1,05} = 3672\ м/ст.мес$$

Определение средней проходки на долото по скважине:[4]

$h_{ср} = \frac{H}{N}$, где N – количество долот; $h_{ср} = \frac{2985}{16,81} = 177,5$ м

Количество буровых бригад:

$Ч_{бр} = \frac{H_{общ}}{V_к^{пл} \cdot 12,17}$, где $H_{общ}$ – общая проходка по всей площади, м;

$$Ч_{бр} = \frac{415834}{2985 \cdot 12,17} = 11,4 = 12 \text{ бригад}$$

Количество вышкомонтажных бригад:

$Ч_{ВМР} = \frac{t_{ВМР}}{t_б + t_к} \cdot Ч_{бр}$, $Ч_{ВМР} = \frac{0,5}{18,77 + 5,61} \cdot 12 = 0,2 = 1$ бригада

Количество бригад на испытание:

$Ч_{исп} = \frac{t_{исп}}{t_б + t_к} \cdot Ч_{бр}$, где $t_{исп}$ – время испытания, ч;

$$Ч_{исп} = \frac{10,9}{18,77 + 5,61} \cdot 12 = 6 \text{ бригад}$$

Количество буровых установок:

$Ч_{БУ} = Ч_{бр} \cdot к_{об}$, где $к_{об}$ – коэффициент оборачиваемости;

$к_{об} = \frac{t_{ВМР} + t_б + t_к + t_{пер} + t_{рем} + t_{рез}}{t_б + t_к}$, где $t_{пер}$ – время переезда, сут;

$t_{рем}$ – время в ремонте, сут; $t_{рез}$ – время нахождения в резерве, сут.

$к_{об} = \frac{0,5 + 18,77 + 5,61 + 4 + 0,5 + 1,2}{18,77 + 5,61} = 1,25$, $Ч_{БУ} = 12 \cdot 1,25 = 15$ установок

Себестоимость 1 метра проходки:

$C_{1м} = \frac{C_{см} - П_н}{H}$, где $C_{см}$ – сметная стоимость скважины с учётом коэффициента инфляции, руб; $П_н$ – плановые накопления с учётом коэффициента инфляции, руб.

$$C_{1м} = \frac{(7179000 - 558590) \cdot 34,2}{2985} = 75851 \text{ руб/м}$$

Общий расход на скважину: $C_с = C_{1м} \cdot H_{скв}$, руб

$C_с = C_{1м} \cdot H_{скв} = 2985 \cdot 75851 = 226415235$

В настоящее время, система DART использовалась на Южно-Тарасовском месторождении, для скважины, глубина которой составляет 2985 метров. Благодаря этой системе, увеличивается механическая скорость, то есть скорость проходки составила 40,7 м/ч, по сравнению использования Винтового Забойного Двигателя.

Источники:

1. Кейн С.А. Современные технические средства управления траекторией наклонно направленных скважин. – Ухта: УГТУ, 2014. – 119 с. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.twirpx.com/file/1778117/ (Kane S.A.

Modern technical means of controlling the trajectory of obliquely directed wells, 2014. – [Electronic resource]. – URL: https://www.twirpx.com/file/1778117/)
2. Забайкин Ю.В. Управление персоналом: учебное пособие. – М., 2008. (Zabaykin Yu.V. Personnel management: a study guide. – Moscow, 2008)
3. Управление, организация и планирование геологоразведочных работ. / Под ред. д.э.н., проф. Лисова В.И. и д.э.н., проф. Назаровой З.М. – 2-е изд., перераб. и доп. – Волгоград: Издательский Дом «Ин-Фолио», 2011. – 496с. (Management, organization and planning of geological exploration. Ed. Doctor of economic sciences, prof. Lisova V.I. and Doctor of Economics, prof. Nazarova Z.M. 2 nd ed., Revised. and additional – Volgograd: Publishing House «In Folio», 2011. – 496p)
4. Ганджумян Р.А. Практические расчеты в разведочном бурении. – М., 1986. (Ganjumyan P.A. Practical calculations in exploratory drilling. – Moscow, 1986)
5. Забайкин Ю.В. Управление персоналом: учебное пособие. – М., 2008. (Zabaykin Yu.V. Personnel management: a study guide. – Moscow, 2008)
6. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И., Яшин И.Д. Оптимизация добычи углеводородного сырья// Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный метод. – № 7. – М., 2017. – С.25-28. (Zabaikin Yu.V., Shenderov V.I., Yashin I.D. Optimization of hydrocarbon production // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign methods. – No. 7. – Moscow, 2017. – P.25-28.)
7. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И., Давыдов В.А., Якунин М.А., Рыжова Л.П. Влияние процессов глобализации на российской нефтегазовой бизнес // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный метод. – № 7. – М., 2017. – С.101-105. (Zabaikin Yu.V., Shenderov V.I., Davydov V.A., Yakunin M.A., Ryzhova L.P. Influence of globalization processes on the Russian oil and gas business // Actual problems and prospects of economic development: the Russian and foreign method. – No.7. – Moscow, 2017. – P.101-105.)
8. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И., Жеребенко А.А., Якунин М.А. Расчет показателей экономической эффективности проекта горного бизнеса //Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. – № 7. – М., 2017. – С. 39-46. (Zabaykin Yu.V., Shenderov V.I., Zherebenko A.A., Yakunin M.A. Calculation of indicators of economic efficiency of the mining business project // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign experience. – No.7. – Moscow, 2017. – P.39-46)
9. Забайкин Ю.В., Сейфуллаев Б.М., Якунин М.А. Аналитический обзор современной экономики России // Региональный журнал Волгоградсой области Столица. Урюпинск. – №1. – 2017. – С.6-8. (Zabaykin Yu.V., Seifullaev B.M., Yakunin M.A. Analytical review of the modern Russian economy // Regional Journal of the Volgograd Region Capital. №1. – Uryupinsk, 2017. – P.6-8)
10. Назарова З.М. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И. Конкурентоспособность и эффективность предприятий в современных условиях. Учебное пособие для аспирантов., МГРИ-РГГРУ имени Серго Орджоникидзе. – М., 2017. (Nazarova Z.M., Zabaykin Yu.V., Shenderov V.I. Competitiveness and efficiency of enterprises in modern conditions. Textbook for graduate students., MGRI-RGGRU named after Sergo Ordzhonikidze. – M., 2017)
11. Забайкин Ю.В. Методика оптимального перемещения рабочих между операциями. Общий подход к решению задачи // Kant. – 2017. – №3(24). – С. 150-157. (Zabaykin Yu.V. Technique of optimal movement of workers between operations. General approach to the solution of the problem // Kant. – № 3(24). – 2017. – P. 150-157)
12. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И., Ботоногов В.С., Якунин М.А.Формирование международных цен на нефть // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. – № 7. – М., 2017. – С.61-

66. (Zabaykin Yu.V., Shenderov V.I., Botonogov V.S., Yakunin M.A. Formation of international oil prices // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign experience – No.7. – Moscow, 2017. – P.61-66)
13. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И., Ботоногов В.С., Якунин М.А. Формирование международных цен на газ // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. – № 7. – М., 2017. – С.66-72. (Zabaykin Yu.V., Shenderov V.I., Botonogov V.S., Yakunin M.A. Formation of international gas prices // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign experience – No.7. – Moscow, 2017. – P.66-72)
14. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И., Перхурович С.Э. Назаров А.П. Планирование оптимальной транспортировки минерально-сырьевых ресурсов// Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. – № 7. – М., 2017. – С.34-39.(Zabaykin Yu.V., Shenderov V.I., Perkhurovich S.E., Nazarov A.P. Planning of optimal transportation of mineral resources // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign experience. – No.7. – Moscow, 2017. – P.34-39)

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ РЕВИЗИИ ЭКСПЛУАТАЦИОННОГО ФОНДА СКВАЖИН МЕСТОРОЖДЕНИЯ МИШОВДАГ

Назарова З.М., д.э.н., профессор
Забайкин Ю.В., к.э.н., доцент
Сафаров Р.З., магистрант
ФГБОУ ВО «Российский государственный геологоразведочный университет имени Серго Орджоникидзе (МГРИ-РГРУ)»
г. Москва

Статья «Экономическое обоснование ревизии эксплуатационного фонда скважин на примере месторождения Мишовдаг» рассматривает экономическую эффективность проведенных мероприятий по смене установки электроцентробежного насоса (УЭЦН) с целью увеличения среднего дебита скважин по нефти, что влечет за собой значительное увеличение прибыли компании.

The article «Economic justification for the revision of the operating well stock in the example of the Mishovdag field» considers the economic effectiveness of the measures taken to change the installation of the electric centrifugal pump (ESP) in order to increase the average oil production rate, which entails a significant increase in the company's profit.

Ключевые слова: *углеводороды, эксплуатация месторождения, нефтегазовая отрасль, месторождение Мишовдаг.*

Keywords: *hydrocarbons, field exploitation, oil and gas industry, Mishovdag field.*

Ревизия эксплуатационного фонда скважин является одним из наиболее важных мероприятий, проводимых на месторождении с большой историей, но, к сожалению, большинство нефтедобывающих компаний пренебрегают

данным мероприятием. Отметим, что ревизия заключается в правильном подборе скважинного оборудования с целью максимально эффективного использования потенциала добывающей скважины.[2]

Месторождение Мишовдаг было открыто в 1956 году, а введено в промысловую разработку в 1959 году. Расположено в 80 км к юго-западу от г. Баку и в 5-6 км от города Ширван, входит в систему Прикуринской нефтегазоносной области. Источником бытового и технического водоснабжения района является р. Кура, протекающая в 5-6 км от месторождения. Первые притоки нефти были получены из разведочной скважины №1, расположенной в присводной части структуры (Блок V), приуроченной 24.07.1956 г. к пробной эксплуатации фонтанным способом с начальным дебитом по нефти qн=30 т/сут. За достаточно длительный период времени условия эксплуатации существенно изменились: снизились пластовые давления, увеличилась обводненность и т.д. [2]

Как сказывается длительный промежуток времени на работу глубинного насосного оборудования?

Во-первых, увеличивается вынос механических примесей, что приводит к заклиниванию и преждевременному износу и выхода из строя оборудования, не соответствующему современным параметрам эксплуатации.

Во-вторых, агрессивная среда приводит к нарушению изоляции токопроводящих агрегатов, то есть кабеля, а так же нарушению герметичности скважинного оборудования.

Вышеперечисленные проблемы приводят к увеличению времени простаивания скважины, обладающей высоким потенциалом, а так же к высоким денежным затратам на ремонтно-восстановительные работы. Зачастую, затраты на ремонтно-восстановительные работы приводят к нецелесообразной ,с экономической точки зрения, эксплуатации скважины.

Данная проблема затрагивает не только месторождение Мишовдаг, но и большинство нефтедобывающих компаний.[1]

С целью подтверждения рентабельности ревизии эксплуатационного фонда скважин, проведем расчет прибыли компании до оптимизации и после нее скважины №385 месторождения Мишовдаг. Данные получены от сотрудников компании Karasu Operating Company:

Итак, ***рассчитаем прибыль компании до оптимизации за 2016 г.:***

Выручка компани:	ВР = 34 507 165 руб.
Затраты компании на подземный ремонт скважины:	$З_{прс}$ = 3 662 064 руб.
Затраты компании за период «простоя» скважины:	$З_{простой}$ = 1 759 437 руб.
Цена насоса:	К = 3 721 640 руб.

Чистая прибыль компании от реализации сырой нефти:

$$Э_2 = ВР – З_{прс} – З_{простой} – К = 25\ 464\ 024 \text{ руб.} \quad (1)$$

Также, стоит отметить, что добыча нефти в год за 2016 г. составила ΔQ = 3152.8 т/год.

После проведения ревизии скважинного оборудования за 2017 г:

Выручка компании:	ВР = 38 605 602 руб.
Затраты компании на подземный ремонт скважины:	$З_{прс}$ = 1 220 668 руб.
Затраты компании за период «простоя» скважины:	$З_{простой}$ = 654 239 руб.
Цена насоса:	К = 5 052 336 руб.

Чистая прибыль компании от реализации сырой нефти:

$$Э_2 = ВР – З_{прс} – З_{простой} – К = 31\ 678\ 459 \text{ руб.} \quad (2)$$

Добыча нефти за 2017 г. составила ΔQ = 3717.27 т/год.

Таким образом, экономический расчет показал, что до оптимизации прибыль компании составила 25 464 024 руб., а после – 31 678 459 руб., то есть экономический эффект равен + 6 214 335 руб. Безусловно, стоит отметить, что вместе с прибылью выросла и годовая добыча нефти.

Резюмируя вышесказанное можно сделать вывод, что преждевременная ревизия эксплуатационного фонда скважин является наиболее важным мероприятием, проводимым с целью увеличения годовой добычи нефти и соответственно увеличения прибыли компании , снижения затрат на ремонтно-восстановительные работы и потери прибыли из-за простоя скважины.

Источники:

1. Инженерная практика, 2017. – С.21-22. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://glavteh.ru/issue/2017-11/ (Engineering practice, 2017 – P.21-22. – [Electronic resource]. – URL: http://glavteh.ru/issue/2017-11/)
2. Мищенко И.Т. Эксплуатация скважин и добыча нефти из обводняющихся месторождений: Учебное пособие для вузов. – М.: РГУ нефти и газа имени И.М. Губкина. – 2015. – 431 с. (Mishchenko I.T. Well operation and oil production from the watered field: Textbook for high schools. – Moscow: Russian State University of Oil and Gas named after I.M. Gubkin. – 2015. – 431 p.)
3. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И., Ботоногов В.С., Якунин М.А. Формирование международных цен на нефть // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. – №7. – М., 2017. – С.61-66. (Zabaykin Yu.V., Shenderov V.I., Botonogov V.S., Yakunin M.A. Formation of international oil prices // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign experience. – №7. – Moscow, 2017. – P.61-66.)
4. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И., Ботоногов В.С., Якунин М.А. Формирование международных цен на газ// Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. – №7. – М., 2017. – С.66-72. (Zabaykin Yu.V., Shenderov V.I., Botonogov V.S., Yakunin M.A. Formation of international gas prices // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign experience – №7. – Moscow, 2017. – P.66-72)
5. Забайкин Ю.В., Шендеров В.И., Перхурович С.Э. Назаров А.П. Планирование оптимальной транспортировки минерально-сырьевых ресурсов // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. – №7. – М., 2017. – С.34-39. (Zabaykin Yu.V., Shenderov V.I., Perkhurovich S.E., Nazarov A.P. Planning of optimal transportation of mineral resources // Actual problems and prospects of economic development: Russian and foreign experience. – №7. – Moscow, 2017. – P.34-39)

ЧЕТВЕРТЬ ВЕКА ПЕРВЫМ ГОСУДАРСТВЕННЫМ РЫНОЧНЫМ ОБЛИГАЦИЯМ РОССИИ

Андросова Л.Д., к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

В статье анализируется опыт выпуска первых рыночных государственных облигаций – государственных краткосрочных бескупонных облигаций. Разбираются причины их выпуска. Анализируются положительные и отрицательные последствия эмиссии этих облигаций. Выделяются три этапа развития: быстрое наращивание выпуска облигаций, период кризиса и завершение их выпуска. Дается ответ на вопрос: был ли выпуск этих облигаций ошибкой или осознанной необходимостью. Делается вывод, что в тех условиях выпуск государственных облигаций был необходим, а краткосрочные облигации были единственным возможным вариантом.

The article analyzes the experience of issuing the first market government bonds - state short-term zero-coupon bonds. The reasons for their release are discussed. The positive and negative consequences of the emission of these bonds are analyzed. There are three stages of development: the rapid build-up of bond issues, the crisis period and the completion of their issue. An answer is given to the question: was the issue of these bonds a mistake or a conscious necessity. It is concluded that in those conditions the issue of government bonds was necessary, and short-term bonds were the only possible option

Ключевые слова: *государственные краткосрочные бескупонные облигации, бюджетный дефицит, финансовый рынок, Министерство финансов РФ.*

Keywords: *state short-term zero-coupon bonds, budget deficit, financial market, the Ministry of Finance of the Russian Federation.*

В мае 2018 г. исполняется четверть века с момента появления на отечественном фондовом рынке первых рыночных государственных облигаций. В мае 1993 г. в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 8 февраля 1993 г. №107 [1] были выпущены знаменитые ГКО (государственные краткосрочные бескупонные облигации), сыгравшие в истории России огромную, хотя и не всегда положительную роль.

Уже много лет ГКО подвергаются резкой критике, как классический инструмент создания финансовой пирамиды. С этим нельзя не согласиться. Однако наряду со всеми недостатками, эти облигации сыграли в истории России и важную положительную роль.

Во-первых, на протяжении пяти лет ГКО оставались основной разновидностью государственных облигаций России и обеспечивали финансирование значительной части бюджетного дефицита, особенно после того как в 1995 г. Центральный банк РФ прекратил предоставлять Минфину РФ

кредиты на пополнение государственных финансовых ресурсов.

Во-вторых, именно на базе ГКО создавался важный сегмент финансового рынка – рынок государственных облигаций. На примере этих краткосрочных ценных бумаг отлаживался механизм размещения, обращения, и погашения облигаций. На них учились работать с ценными бумагами коммерческие банки, население и другие инвесторы. Именно на рынке ГКО впервые появились маркетмейкеры, стали проводиться аукционы по их размещению по американской системе. На базе ГКО коммерческие банки, создание которых проходило активными темпами, учились регулировать свою ликвидность.

В третьих, ГКО стали первой массовой ценной бумагой в России, которая не имела бумажного носителя. До этого отечественные инвесторы работали только с бумажными носителями и появление ценной бумаги, которая не была напечатана на бумаге, вызывало недоумение.

В четвертых, на примере ГКО отрабатывался механизм управления государственным долгом, размещения, погашения, обслуживания, регулирования рынка облигаций.

В пятых, именно на примере ГКО иностранные инвесторы стали знакомиться не только с внутренним рынком государственных облигаций РФ, но и со всей Россией, интересоваться ее экономикой и политикой.

В шестых, и, наконец, именно на базе ГКО отрабатывался механизм поиска выхода из кризисной ситуации и разрешения форс-мажорных обстоятельств.

Выпуск ГКО положил начало создания в России не только рынка государственных ценных бумаг, но и всего фондового рынка. Нельзя сказать, что до ГКО в России не было государственных облигаций. Уже в 1922г. был выпущен первый советский государственный заем, номинированный в пудах зерна. Общая сумма средств, поступивших от его продажи в распоряжение государства, составила около 25% средней массы бумажного обращения. Государственные облигации выпускались и для финансирования индустриализации и для обеспечения пополнения государственных финансовых ресурсов во время Великой Отечественной войны. Восстановление народного хозяйства после войны также не обошлось без государственных заимствований. В 80-е годы в СССР обращались облигации государственного внутреннего трех процентного выигрышного займа. Но ГКО стали первой в истории России ценной бумагой, выпускаемой, размещаемой и обращающейся по всем законам финансового рынка.

В то же время следует отметить, что в самом механизме ГКО находился зародыш кризиса, который неизбежно в процессе наращивания выпусков (в случае их наращивания) должен был вырасти в огромную проблему и неизбежно привести к краху всей системы. Как уже отмечалось в начале статьи, ГКО были краткосрочными ценными бумагами, которые выпускались на срок 3, 6, а позднее 12 месяцев. Подобные ценные бумаги по всем правилам финансового менеджмента допустимо выпускать только для покрытия

кассовых разрывов, тогда как эмиссия ГКО осуществлялась для покрытия хронического дефицита федерального бюджета.

Историю обращения ГКО можно разделить на три этапа, отличающиеся как своей стратегией, так и тактикой. Рассмотрим их особенности.

На первом этапе отечественные инвесторы приучались работать с новыми государственными ценными бумагами. Объемы выпусков ГКО неуклонно наращивалась, а их доходность постепенно снижалась. На этом этапе происходит быстрое увеличение задолженности по этим облигациям.

В первые годы выпуска спрос на ГКО был низким в связи с недоверием и слабой информированностью возможных инвесторов. В 1994 г. сумма поступлений от размещения ГКО составила 12,8 трлн. рублей, в 1997 г. она уже достигла 32 трлн. руб.[4] Спрос на облигации благодаря их высокой доходности неуклонно рос. А когда на внутренний рынок были допущены иностранные инвесторы, размеры эмиссии ГКО увеличились многократно благодаря активному спросу со стороны нерезидентов. Если осенью 1997 г. доля иностранных инвесторов на внутреннем рынке облигаций составляла, по оценкам ЦБ РФ, 15%, то к началу 1998 г. она уже достигала 30%. На 1.01.1998 г. сумма номиналов всех находящихся в обращении ГКО равнялась 272,612 трлн. руб.[5]

Иностранных инвесторов привлекала высокая доходность государственных облигаций при стабильном курсе рубля по отношению к иностранным валютам (стабильный курс рубля поддерживался ЦБ РФ). Высокая доля капиталов иностранных инвесторов ослабила возможности государственного регулирования фондового рынка. В целях воздействия на долговой рынок ЦБ РФ использовал такие рычаги, как ставку рефинансирования, снижение которой влекло уменьшение ставок по кредитам и депозитам, и, соответственно, доходности ГКО, изменение норм обязательного резервирования, ломбардное кредитование и другие.

По отношению к капиталам иностранных резидентов указанные меры были неэффективны. Поведение иностранных инвесторов определяется не только экономической и политической ситуацией внутри страны, но в значительной степени зависит от изменения на мировом финансовом рынке. В случае любого неблагоприятного события, как внутри страны-должника, так и вне ее границ, иностранные капиталы начинают искать более надежное убежище и меняют развивающиеся рынки с их высокими рисками на развитые с целью сохранения своих капиталов, а также их приумножения за счет вложений в более надежные, но подешевевшие активы.

На втором этапе происходит крах рынка ГКО. Интерес иностранных инвесторов к отечественному фондовому рынку в 1998 г. стал снижаться, начался вывод их капиталов за рубеж, ГКО сбрасывались в массовом порядке. Полученные рублевые средства обменивались на доллары, ЦБ РФ становилось все сложнее сохранять валютный курс рубля, валютные резервы регулятора стали истощаться.

В июле 1998 г. принимается решение о прекращении выпуска новых

траншей ГКО. Владельцам ГКО предложили конвертировать их в валютные обязательства Правительства РФ сроком 7 и 20 лет. Предполагалась, что в 1999 г. эта мера позволит сэкономить на обслуживании долга примерно 21 млрд. руб. Для того, чтобы привлечь инвесторов увеличивалась доходность ГКО, которая в августе 1998 г. достигала уже 140% годовых.

В августе (17 августа) 1998 г. погашение обязательств по ГКО было приостановлено, поскольку в бюджете не нашлось средств для проведения платежей по этим долговым обязательствам. Таким образом, был объявлен технический дефолт. Порядок погашения государственных краткосрочных бескупонных облигаций со сроками погашения до конца 1999 г. и выпущенных в обращение до 17 августа 1998 г. был утвержден Постановлением Правительства РФ от 25 августа 1998 г. [2].

Согласно принятому порядку облигации погашались путем зачисления средств на специальные транзитные счета. С последних средства могли быть направлены на приобретение трех новых выпусков государственных ценных бумаг со сроком погашения три, четыре и пять лет и купонным доходов, который составлял: в первые три года 30%, четвертый год – 25%, а пятый год – 20% годовых. Центральный банк России приостановил проведение торгов по ГКО и аукционов РЕПО [5]. Основные условия осуществления новации по ГКО принимаются в декабре 1998г. распоряжением Правительства РФ «О новации по государственным ценным бумагам» № 1787-р [3].

На третьем этапе начинается возрождение рынка ГКО, хотя и кратковременное. В феврале 2000 г. проводятся выпуски новых ГКО на 5 млн. руб. со сроком погашения в мае того же года [4]. В апреле 2000 г. осуществляется очередной выпуск еще на 5 млн. руб. со сроком погашения в ноябре [4]. Далее следуют другие выпуски. В 2002 г. ГКО выпускались регулярно. Активный спрос на них предъявляли, как и ранее коммерческие банки. Что касается населения, то оно потеряло интерес к этим ценным бумагам. В последующий год выпуск ГКО уменьшается и к началу 2005 г. они уже отсутствуют в обращении на отечественном финансовом рынке [5].

Подводя итого всему выше сказанному необходимо ответить на вопрос: являлся ли выпуск ГКО фатальной ошибкой или вынужденной необходимостью? Хотя существует и другая постановке вопроса: не являлся ли рынок ГКО сознательным вредительством или хорошо продуманной сделкой, направленной на обогащение отдельных чиновников и должностных лиц.

К авторам и разработчикам механизма ГКО предъявляют в основном две претензии. Первая заключается в краткосрочности и высокой доходности ГКО (около 60% годовых и более), что в свою очередь определяло непригодность полученных от их размещения средств для вложения государственных средств в сферы экономики, не приносящие отдачи в течение короткого периода времени. Второе обвинение также связано с выше названными особенностями ГКО и заключается в том, что инвестиции в реальный сектор экономики стали невыгодны для юридических и физических лиц, поскольку не приносили такой высокой прибыли, которую обеспечивали ГКО. Это в

свою очередь наносило колоссальный вред государству, поскольку приводило к углублению экономического кризиса.

По нашему мнению, выпуск государственных облигаций был объективным следствием развития экономики России на тот период времени. Активно создавались коммерческие банки, образовывались новые страховые компании и другие профессиональные участники финансового рынка. Им был жизненно необходим инструмент регулирования ликвидности, в качестве которого на тот момент могли выступить или государственные облигации, или облигации Центрального банка России. Однако последний в своей эмиссионной деятельности был ограничен поставленными перед ним целями, тогда как государство могло насытить рынок.

Таким образом, с одной стороны, в высоко ликвидных ценных бумагах нуждался финансовый сектор, с другой стороны, государство испытывало потребность в источниках финансирования бюджетного дефицита. Обе эти проблемы решал выпуск государственных облигаций. Следовательно, он был осознанной и необходимой мерой. Однако возникает вопрос: почему краткосрочные, а не долгосрочные или хотя бы среднесрочные облигации. На тот период времени, когда отсутствовал опыт выпуска и обращения ценных бумаг, а самое главное исключительно высокими были темпы инфляции и волатильность финансового рынка, Минфин РФ просто не смог бы разместить более долгосрочные ценные бумаги с меньшей доходностью. Возможно, вообще, не следовало прибегать к заимствованиям в таком объеме, ведь в основном благодаря ГКО внутренний долг РФ с 1993 г до конца 1998 г вырос с 16 млрд. рублей до ~756 млрд. рублей, т.е. в 47 раз за 5 лет [4]. Конечно, такие заимствования делались не от «хорошей жизни», их обуславливал быстро увеличивающийся дефицит федерального бюджета, который следовало профинансировать.

Сейчас, по истечении почти 20 лет, прошедших после августа 1998 г., уже можно подвести итоги ошибкам и допущенным просчетам. Но даже сейчас с учетом знания последствий и полученных уроков трудно предложить другой источник финансирования бюджетного дефицита, пригодный для тех условий. Целесообразно было не допускать дефицит таких размеров, но следует учитывать, что размер дефицита закреплялся в законах о федеральном бюджете на очередной финансовый год, который был обязателен к исполнению.

В финансовой политике того времени было допущено очень много ошибок, но ГКО не были ошибкой, они были необходимым инструментом проводимой финансовой политики. И, если брать финансовую политику того времени как данную, то ГКО были жизненно необходимы для формирования финансовых ресурсов государства, других более доступных источников без проведения глубинных преобразований, которые на практике реализовывались значительно позднее, не существовало.

Источники:
1. Постановление Правительства РФ от 08.02.1993 №107 «О выпуске государственных краткосрочных бескупонных облигаций» (Resolution of the Government of the Russian Federation of 08.02.1993 No. 107 «On the issue of state short-term zero-coupon bonds»). – [Электрон. ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru
2. Постановление Правительства РФ от 25.08.1998 № 1007 «О погашении государственных краткосрочных бескупонных облигаций и облигаций федеральных займов с постоянным и переменным купонным доходом со сроками погашения до 31 декабря 1999 года и выпущенных в обращение до 17 августа 1998 года». (Resolution of the Government of the Russian Federation of 25.08.1998 No. 1007 «On the repayment of short-term zero-coupon bonds and federal loan bonds with fixed and variable coupon income with maturities up to December 31, 1999 and issued before August 17, 1998»). – [Электрон. ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru
3. Распоряжение Правительства РФ от 12.12.1998г. № 1787-р «О новации по государственным ценным бумагам» (Order of the Government of the Russian Federation of 12.12.1998. No. 1787-r «On Innovation in State Securities»). – [Электрон. ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru
4. Официальный сайт Министерства финансов России. (Official site of the Ministry of Finance of Russia). – [Электрон. ресурс] – Режим доступа: http://www. minfin.ru
5. Официальный сайт Центрального банка России (Official site of the Central Bank of Russia). – [Электрон. ресурс] – Режим доступа: http://www.cbr.ru

ВНУТРЕННЯЯ И ВНЕШНЯЯ СРЕДА МЕДИЦИНСКОГО ЦЕНТРА

Мустафаева Г.А., студент
Научный руководитель: **Глинкина О.В.**, к.э.н., к.пед.н., профессор
АНО ВО «Российский новый университет»
г. Москва

В данной статье рассмотрена внешняя и внутренняя среда медицинского рынка. Проанализированы способы улучшения внутренней и внешней среды предприятия и диагностика необходимости организационных изменений. Приведены примеры в таблицах по численности медицинских учреждений. Для анализа внешней среды рассмотрим характеристику рынка г. Москвы. По расчетам BusinesStat, в 2016 г. натуральный объем медицинского рынка Москвы вырос на 5,5% и достиг 188,8 млн приемов. В 2017-2018 гг. ожидается сокращение численности медицинских приемов за счет спада в коммерческих секторах рынка [1, http://www.ey.com/RU/ru/Industries/Life-Sciences/ey-russia-health-care-report-2016].

This article examines the external and internal environment of the medical market. The ways of improving the internal and external environment of the enterprise and diagnosing the need for organizational changes are analyzed. Examples are given in the tables on the number of medical institutions. For the analysis of the external environment, let us consider the characteristics of the

Moscow market. By calculations of BusinesStat, in 2016 the natural volume of the medical market in Moscow grew by 5.5% and reached 188.8 million receptions. In 2017-2018 years. It is expected to reduce the number of medical devices due to a decline in the commercial sectors of the market

Ключевые слова: *внешняя и внутренняя среда, медицинские учреждения, медицинский рынок, медицинские услуги, численность медицинских учреждений.*

Keywords: *external and internal environment, medical institutions, medical market, medical services, number of medical institutions.*

С 2018 г. возможен рост натурального объема рынка медицинских услуг в городе, который достигнет 190,8 млн. приемов в 2020 г. Стоимостный объем медицинского рынка Москвы в 2016 г. увеличился на 16,2% и составил 467,4 млрд. руб.

Рост стоимостного объема вызван высокой динамикой цен на медицинские приемы: за 2012-2016 гг. средняя цена приема в Москве увеличилась на 39,9% и в 2016 г. достигла 2475,5 руб. В ближайшие годы рост цен на медицинские услуги продолжится, но рост выручки участников медицинского рынка будет сдерживаться влиянием кризисных экономических процессов.[1]

Исключение составят сектора рынка, финансируемые за счет ФОМС и бюджета Москвы. По данным ФОМС, в 2017 г. тарифы в Москве будут увеличены по 106 группам заболеваний. Таким образом, рост стоимостного объема рынка медуслуг в столице будет поддерживаться за счет тарифов ОМС и роста натурального объема соответствующих секторов рынка.

Численность медицинских учреждений на тысячу жителей является одним из основных государственных параметров учета в системе здравоохранения (табл. 1).

Таблица 1. **Численность медицинских учреждений г. Москвы в 2012-2016 гг.** (шт.)

Параметр	2012	2013	2014	2015	2016
Численность медицинских учреждений (шт.)	1639	1618	1425	1466	1479
% к предыдущему году	-	1,3	11,9	2,9	0,9

За численность медучреждений принято число юридических лиц, зарегистрированных в Москве и фиксирующих финансовую деятельность в области здравоохранения. Медучреждение может регистрировать несколько юридических лиц для диверсификации деятельности или оптимизации налогообложения. Большинство медицинских учреждений Москвы являются частными: в 2016 г доля частных медучреждений составила 88,5% от общей численности медучреждений в городе.[2]

В настоящее время в России происходит оптимизация числа государственных медицинских учреждений, коек и медицинских работников – медучреждения объединяют в многопрофильные высокотехнологичные ле-

чебно-диагностические центры. Цель оптимизации – экономия бюджетных средств.

В Москве тенденция к сокращению медучреждений наметилась с 2012 г: некоторые больницы и роддома были объединены в многопрофильные клинические центры, а некоторые – переданы коммерческим организациям по договору концессии. Процесс оптимизации числа государственных медучреждений в Москве продолжится в ближайшие годы. Часть высвобожденных зданий Правительство Москвы планирует использовать для социальных целей, то есть обслуживать пациентов, которым необходим медицинский уход. Некоторые здания будут переданы городу в распоряжение Департамента имущества Москвы [3].

При этом в настоящее время в городе наблюдается дефицит поликлиник, особенно в районах строительства нового жилья. Можно отметить, что на фоне роста благосостояния населения и инвестиций государства в медицину, в последние годы наметилось изменение потребительского поведения россиян, которые чаще стали обращаться как в государственные, так и в частные ЛПУ. Возросла доля пациентов, которые готовы официально доплачивать за медицинские услуги:

• В текущей экономической ситуации эта тенденция сохранится за счет переориентации пациентов на менее дорогие услуги и использования серых схем оплат

• Россияне стали чаще обращаться за медицинской помощью и все чаще готовы легально платить за медицинские услуги. По данным исследования «Индекс здравоохранения – 2015», проведенного «Опорой России» совместно с ВШЭ и ВЦИОМ, если в 2014 г. в частные клиники обращались 39% пациентов, а в государственные – 72%, то в 2015 г. эти показатели составили 47% и 77% соответственно [4].

Конкретными экономическими методами по реализации установленной стратегии управления учреждением являются:

– привлечение дополнительных финансовых ресурсов путем расширения ассортимента предоставляемых платных медицинских услуг;

– разработка методов привлечения выпускников медицинских академий для работы в поликлинику;

– совершенствование управлением потоками пациентов.

Источники:

1. Исследование рынка коммерческой медицины в России. – [Электрон. ресурс] – Режим доступа: http://www.ey.com/RU/ru/Industries/Life-Sciences/ey-russia-health-care-report-2016 (A study of the private healthcare market in Russia. – [Electronic resource]. – URL: http://www.ey.com/RU/ru/Industries/Life-Sciences/ey-russia-health-care-report-2016)
2. Кадыров Ф.Н. Ценообразование медицинских и сервисных услуг учреждения здравоохранения. – М.: Грантъ, 2015. – 424 с. (Kadyrov F. N. Pricing of medical services of the healthcare institution. – Moscow: Grant, 2015. – 424p.)
3. Зильберман М. Консалтинг: методы и технологии. – СПб.: Питер, 2006. – 432 с. (Zilberman M. Consulting: methods and techniques. – SPb.: Piter, 2006. – 432p)

4. Взгляд на перспективы развития рынка частных медицинских услуг в РФ в 2015-2017 гг. – [Электрон. ресурс] – Режим доступа: https://www.kpmg.com/RU/ru/industry/Healthcare_and_Pharmaceuticals/Documents/Healthcare%20perspectives%20rus.pdf (Look at the prospects for the development of the market of private medical services in the Russian Federation in 2015-2017. – [Electronic resource]. – URL: https://www.kpmg.com/RU/ru/industry/Healthcare_and_Pharmaceuticals/Documents/Healthcare%20perspectives%20rus.pdf)

УПРАВЛЕНИЕ ОРГАНИЗАЦИОННЫМИ ПРОЦЕССАМИ

Мустафаева Г.А., студент
Научный руководитель: **Глинкина О.В.**, к.э.н., к.пед.н., профессор
АНО ВО «Российский новый университет»
г. Москва

В данной статье рассмотрены вопросы технологии управления изменениями организационных процессов. Проанализированы способы улучшения качества работы организаций в целом. Приведены примеры различных моделей и методов управления. Технология управления изменениями позволяет вовлечь в этот процесс весь менеджмент и ключевых специалистов организации, выбрать оптимальную последовательность решения имеющихся проблем, грамотно сформулировать задание и создать команду для поиска и реализации изменений, регулировать вопросы наделения полномочиями и определения степени ответственности, преодолеть сопротивление при реализации изменений [1].

This article discusses the technology of managing changes in organizational processes. The ways of improving the quality of work of organizations as a whole are analyzed. Examples of various models and management methods are given. The technology of change management allows to involve all the management and key specialists of the organization in this process, choose the optimal sequence of solving existing problems, correctly formulate the task and create a team to search for and implement changes, regulate the issues of empowerment and determine the degree of responsibility, overcome resistance when implementing changes.

Ключевые слова: *технология управления, методы изменений, организационные изменения, модели управления.*

Keywords: *control technology, methods of changes, organizational changes, management models.*

Особо хочется обратить внимание на роль руководителя в вопросах организации и проведения изменений. Во-первых, руководитель должен иметь четко выработанную концепцию изменений, иметь четкие цели, во- вторых, осознавать, что изменение ситуации с одной стороны повлечет за собой изменение ситуации в целом. Изменения нужно начинать именно там, где их будет легче контролировать и предвидеть последствия своих действий. Первоначальной задачей создания стратегии изменений является гаран-

тия эффективного ответа организации на существующую потребность или проблему, и этот ответ требует поддержки со стороны членов организации. Ключ к достижению успеха в изменении – вовлечение всех участников организации в процесс [2].

В менеджменте существует несколько моделей изменений организации. Трехступенчатый подход Курта Левина говорит о том, что понимание изменений возможно только с осознанием понятия стабильности. Факторы, которые подталкивают к изменениям, и силы, направленные на сохранение стабильности, он называет побуждающими и ограничивающими силами. При равенстве этих сил организация сохраняет устойчивое положение.

Модель представляет собой последовательность трех этапов процесса изменений: размораживание, движение, замораживание.

Размораживание предполагает необходимость предпринять какие-либо шаги, чтобы сломать существующую практику. На этом этапе нужно обосновывать необходимость изменений и рассказывать о предполагаемых их методах. На этапе *движения* выполняются запланированные мероприятия для изменения поведения работников или структурных подразделений.

На этапе *замораживания* происходят мероприятия, направленные на укрепление новой организационной практики. Если этот этап проигнорировать, то есть риск возврата прошлых методов работы. Важно убедить коллектив организации в эффективности новых методов, объяснить им выгоды новой системы [3].

Модель К. Левина описывает общую схему рассмотрения стадий развития организации, детали же остаются на усмотрение проводящих изменения руководит Лэрри Грейнер разработал модель процесса успешного управления организационными изменениями. Она состоит из 6 этапов и, по сути, является детализацией модели Левина.

Первый этап – давление на высшее руководство. Сначала руководство должно осознать необходимость изменений. Давление может быть оказано внешними факторами, например, возросшей конкуренцией, изменениями в экономике или появлением новых законодательных актов.

Второй этап предполагает посредничество на высшем уровне руководства. Ответственные за привнесение нововведений руководители также должны осознать необходимость перемен и истинные причины ее появления, а это часто предполагает принятие и рассмотрение новых точек зрения.

Этап третий – диагностика проблемной области. На этом этапе руководство собирает нужную информацию, находит истинные причины возникновения проблем, которые требуют нововведений.

Четвертый этап – поиск нового решения и выдвижение обязательств по его выполнению. После признания существования проблемы руководство ищет способ исправить ситуацию.

Пятый этап – эксперимент с новым решением. Организация редко берет на себя риск проводить крупные изменения. Более рациональным является проведение испытаний планируемых изменений и выявление скрытых

трудностей перед внедрением новшества в крупных масштабах.

Шестой этап – подкрепление на основании положительных результатов. На последнем этапе необходимо мотивировать людей, чтобы они приняли эти изменения. Преимущества этой модели в том, что в управлении изменениями принимает участие максимальное количество сотрудников, происходит разделение и делегирование полномочий.

Модель преобразования Ф. Гуияра и Дж. Келли интересна тем, что авторы сравнивают организацию с человеческим организмом и рассматривают ее как живое, обладающее волей существо, имеющее тело, мозг, дух. Для организации, считают они, залогом успешного существования является умение управлять одновременно преобразованием всех своих систем в общем стремлении к достижению общих целей. Биологическая модель преобразований содержит четыре «терапевтические» категории, называемые четырьмя элементами преобразования [4].

Таким образом, можно отметить, что существует немало моделей управления организационными изменениями, каждая из которых дополняет друг друга.

Источники:

1. Казначевская Г.Б. Менеджмент: учебник. – Изд. 13-е, доп. и перераб. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2012. – 347с. (Kaznachevskaya G. B. Management: textbook. – Edition 13, revised and supplemente. – Rostov-on-Don: Feniks, 2012. – 347p)
2. Антонов В., Серебрякова Г. Организационные изменения // Маркетинг. – 2013. – №3. – С.111-125. (Antonov V., Serebryakov G. Organizational change // Marketing. – 2013. – №3. – P.111-125)
3. Управление производством и операциями [Текст]: для магистрантов и специалистов: учебное пособие по направлению 080200 «Менеджмент» / В.Л. Попов [и др.]; под ред. В.Л. Попова. – Москва [и др.]: Питер, 2014. – 336 с.(Production management and operations [Text]: for undergraduates and professionals: a training manual for the direction 080200 «Management» / V.L. Popov [et all]; under the editorship of V.L. Popov. – Moscow [etc.]: Peter,2014. – 336p.)
4. Дорофеев В.Д. Менеджмент: Учебное пособие / В.Д. Дорофеев, А.Н. Шмелева, Н.Ю. Шестопал. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. – 328 с. (Dorofeev V.D. Management: textbook / V.D. Dorofeev, A.N. Shmelev, N.Yu. Shestopal. – Moscow: NRC INFRA-M, 2014. – 328p)

РАЗВИТИЕ КРИПТОВАЛЮТ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Антипов М.Г., студент
Акопян А.Г., студент
Научный руководитель: **Андросова Л.Д.**, к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

В статье дано определение криптовалюты. Отмечается, что с каждым днём внимание людей все больше обращается на виртуальные валю-

ты. В особенности на Биткойн. Указано его состояние в настоящее время (курс). Дано краткое описание технологии майнинга криптовалют, технологии блокчейн. Анализируются преимущества и недостатки криптовалют. На основании этих аспектов оценены перспективы развития криптовалют в будущем и их место в экономике.

The article gives the determination of the crypto currency. Also, the article says, that people's attention to crypto-currencies is highly increasing every day, especially to Bitcoin. A brief description of the mining technology is given. The advantages and disadvantages of crypto-currency are also analyzed. On the basis of these aspects, the future prospects of the crypto-currency are estimated.

Ключевые слова: *Биткоин, майнинг, блокчейн, валюта, криптовалюта, Эфириум.*

Keywords: *Bitcoin, mining, blockchain, currency, crypto-currency, Ethereum.*

В информационную эру у человека появляются все новые и новые возможности. Уже как несколько лет у нас есть возможность помочь человечеству рабочим временем своего персонального компьютера. При этом в процессе развития «цифровой цивилизации», построенной на рыночных принципах, появилась возможность на этом зарабатывать. Сейчас мало кого удивит существование электронных денег, но появление криптовалюты, курс которой в 2013 г. поднялся с $200 до $1200 за месяц, сильно озадачило человечество. Мы будем говорить об успешных на сегодняшний день криптовалютах и вещах, связанных с ними.

Криптовалюта – это цифровая или виртуальная валюта, эмиссия и учёт которой зачастую децентрализованы, а также выпуск и учет которой основываются на криптографии, то есть шифровании. Это неконтролируемые властями (эмитированные не Центральными Банками стран и нерегулируемые) электронные деньги, которые граждане и компании могут использовать для своей деятельности. Криптовалюты считаются очень быстрыми и надежными (защищенной криптографией). Самой популярной валютой, без упоминания которой не проходит и дня, является Биткойн.

История образования этой валюта насыщена секретами и тайнами. Основателем Bitcoin является некий Сатоши Накамото. Но все же, до сих пор остается неизвестной личность создателя. Существует теория, что это не один человек, а группа или даже организация. Многие журналисты пытаются выявить личность Сатоши, но никому пока что этого не удавалось сделать. Но зачем нам знать, кто это? Дело в том, что от анонимной личности можно ожидать каких угодно действий, ведь благодаря ему Биткоин появился и в настоящее время безудержно растет, но благодаря ему он же может и в любую секунду обвалиться и люди потеряют миллиарды.

Создатели Биткойн разграничили валюту и экономическую систему, чётко определили количество возможных Биткойнов и алгоритм их эмиссии на фундаментальном уровне. Тем самым они полностью исключили влияние политических, экономических и других факторов, влияющих на

валюту извне. Так была совершена попытка создания валюты будущего. Сам факт того, что Биткойн существует меньше десятки лет, а им уже уверенно можно расплачиваться за многие услуги и товары, свободно конвертировать в другие валюты по всему миру, за редким исключением, даёт веский повод относиться к этой валюте серьезно. Если добавить ко всему вышесказанному то, что в начале 2017 г. цена на Биткойн была равной $5000, а на момент написания статьи составляет около $17000 – не остаётся сомнений в актуальности этого явления.[2]

3 января 2009 г. является днем рождения этой валюты, в этот день был сгенерирован первый генезис-блок. Биткойн имеет ограниченный объем эмиссии, всего 21 миллион виртуальных монет. И с каждым днем цена на него растет. Это говорит о том, что экономика этой валюты построена на дефляционной модели. У многих экономистов это вызывает опасение. Главная проблема заключается в том, что постоянно растущий курс валюты побуждает людей не тратить эти деньги, а накапливать. «Кроме того, возможность получать прибыль от простого накопительства избавляет людей от необходимости производить товары и услуги». [1]

Как и любая другая валюта Биткойн имеет плюсы и минусы.

Особенности Биткойна:

1) Децентрализация и доступность.

2) Прозрачность расчётов.

3) Свободный выбор степени участия.

4) Отсутствие контроля (?). (Тут стоит вопросительный знак, так как пункт весьма сомнительный, хотя и стоит в списке плюсов во многих источниках. Система всегда имеет базу и контролирующего, иначе она просто развалится. Наверняка, следят не только за её исправностью, но и за другими процессами).

5) Отсутствие третьих лиц и посредников.

6) Возможность оставаться инкогнито.

7) Надёжность и защита.

Всего виртуальных валют около тысячи. Разберем Ethereum. Эта валюта сильно уступает Биткойну, но является второй по популярности и также достойна внимания. Она создана основателем журнала Bitcoin Magazine Виталиком Бутериным. Её технология дает возможность регистрации любых сделок с любыми активами на основе распределенной базы контрактов типа блокчейн, не прибегая к традиционным юридическим процедурам. Эта возможность более конкурентна по отношению к системе регистрации сделок Биткойна. Журнал The Economist считает, что эта технология знаменует новый этап в финансовых технологиях. Блокчейновые технологии могут быть успешно совмещены с банковскими услугами, предоставляемыми через СМС, поэтому эта возможность особенно привлекательна для развивающихся стран, указывает The Economist.

Учитывая, что криптовалюта – валюта виртуальная, получается она не из воздуха. Процесс добычи криптовалюты называют майнингом. В первое

время, после появления Биткойна, майнеры (те самые добытчики валюты) могли использовать обычный домашний компьютер, затем – видеокарты, но с появлением конкурентности и увеличением мощностей, способными генерировать криптовалюту оказались лишь владельцы специального оборудования.

Компьютер пользователя, который занимается майнингом, выполняет определённое количество вычислений, потом подтверждает проделанную работу установленным способом. Необходимы транзакции. За проделанную работу пользователь получает криптовалюты. То есть, грубо говоря, с помощью математических вычислений создаются новые монеты. Причём каждую следующую создавать труднее, чем предыдущую. Потом необходимо подтверждение, после вы получаете свою «зарплату». Для майнинга используется обширный список специальных вычислительных программ. Учитывая децентрализацию процесса создания, все участники постоянно обмениваются информацией на основании создания очередной монеты. Это гарантирует уникальность всех операций, которые выполняются системой. Децентрализованность гарантирует анонимность участников и невозможность отслеживания потока денег. Стоит уточнить, что для каждой отдельной криптовалюты существует своя схема вычислений. Каждая цифровая валюта в сравнении с другими отличается способом получения, то есть функциями, которые используются для расчета. Именно по этому критерию и различаются криптовалюты. Поэтому майнеру необходимо выбрать, какая криптовалюта ему предпочтительнее.

Теперь переходим к самому алгоритму добычи. Биткойны добываются блоками. Важно подобрать такое число, которое позволит получить хеш, благодаря которому мы получим блок. Хеш – это криптографический алгоритм, который принимает на вход любые данные (файл, текст, картинка, двоичный код) и генерирует из него последовательность букв и цифр фиксированной длины. Затем мы сразу же начинаем создавать ещё один блок, тем самым подтверждая предыдущий. Стоит отметить, что с каждым разом сложность задачи растёт. В основном, это происходит из-за увеличения числа игроков, современного мощного оборудования, скорости, конкуренции.

Далее происходит обмен криптовалют на деньги. В профите оказывается самый быстрый пользователь, у которого ещё и больше блоков. Однако награда за создание каждого нового блока постепенно уменьшается. Это, конечно, связано и с увеличением количества майнеров. Понятно, что даже в качестве примера подобных алгоритмов практически нет, иначе ценность труда пользователей бы пропала. Всё предельно просто, вам всего лишь нужно подобрать хеш, соответствующий определённым условиям. И всё. Только вот хешей бесконечное множество, поэтому подбор может затянуться надолго.

Но если всё так просто в теории, то есть ли в майнинге хоть какой-то иной смысл, великая миссия? Многие специалисты, в том числе и май-

неры, сходятся на том, что нет. Зачастую все эти подборы не несут в себе чего-либо глобального. Однако сама суть блокчейна, его устройство может лечь в основу преобразования системы в целом, экономики будущего.

Так как криптовалюты – это деньги, необходимо место, где вы будете их хранить, то есть необходим кошелёк. Он позволяет принимать, отправлять и хранить монеты. Некоторые дают возможность их конвертировать.

До последнего времени финансовые регуляторы различных стран и законодатели относились к Биткойну очень настороженно. Им не нравится децентрализованность криптовалюты, возможность использования в сомнительных схемах (таких как даркнет – часть интернета, которая недоступна через обычные браузеры), также они не могут взымать с нее налоги. Однако позиция властей постепенно меняется. Проявляются первые шаги навстречу валюте: в апреле в Японии был официально легализован Биткойн как платежное средство, что тут же повлияло на его цену и распространение среди потребителей. 3 апреля, на торгах Биткойн вырос на 9,21% и превысил отметку в 1135 долларов. Благодаря тому, что Япония признала Биткойн официальным платежным средством, он так поднялся в стоимости. Но существуют и некоторые трудности в легализации этой валюты, поскольку использование Биткойна никакими правилами не регулируется, а курс подвержен резким изменениям. В связи с этим японский Совет по аудиторским стандартам планирует подготовить свод условий для обращения криптовалюты. На Филиппинах народ все чаще использует Биткойн для мелких денежных переводов. И, конечно же, это заметил Центральный Банк. В феврале он заявил, что начнет регулировать Биткойн, тем самым предоставив криптовалюте правовой статус и одобрив применение для транзакций. В скором будущем Биткойн может стать полноценным платежным средством в этих и других странах. Тенденция, скорее всего, продолжится, учитывая заинтересованность в валюте со стороны инвесторов и пользователей онлайн платежей по всему миру. Также, 18 декабря этого года, известная и крупнейшая в мире товарная биржа, Чикагская CME Group, начнет торги фьючерсами на Биткойн. Комиссия по торговле товарными фьючерсами США (Commodity Futures Trading Commission, CFTC) дала свое согласие операторам бирж CME Group и CBOE Global Markets запустить торги этим фьючерсом, после того как они убедили регулятора, что новая технология соответствует всем необходимым стандартам. Данное событие абсолютно точно можно считать переломным моментом для Уолл-стрит, в том числе институциональных инвесторов и высокочастотных трейдеров, которые стремились играть на резких колебаниях криптовалют. [3]

Что Биткойн уже успел сотворить в наши дни?

1) Во-первых возрос спрос на специалистов в сфере блокчейна. Причём компании действительно жёстко конкурируют. По сравнению с 2016 г. вакансии увеличились более чем в 10 раз. Компании ищут специалистов по

блокчейну, майнингу и криптовалюте.

2) Во-вторых инновации в софте и железе + прибыль. Криптовалюта заставила совершенствоваться софту и железу, так как машины должны выполнять задачи все быстрее и быстрее. А так как всё больше людей хотят получить прибыль, они приобретают все более устройств. На лентах иностранных информагентств часто появляется информация о новых технологиях Nvidia и о прибыли, которую они извлекают.

Подводя итог, криптовалюты несмотря на большое количество преимуществ перед любой другой валютой, пока не пригодны для роли основной валюты в экономике. Основная причина этому – дефляционная природа. Тот же Биткойн в нынешнем виде является одной из лучших перспектив развития денежного обращения, пока же большинство людей используют Биткойн для заработка на нём фиантных денег. Большим и очень серьезным препятствием является анонимность криповалют. В современных условиях, когда все государства озабочены контролем за отмыванием незаконно полученных доходов и борьбой с терроризмом, невозможность контроля за транзакциями является преградой на пути развития криптовалют. В этом же направлении действует и невозможность налогового контроля. В целом криптовалюты имеют огромные перспективы в будущем, учитывая большое внимание и средства, вложенные в них.

Источники:

1. Как происходит эмиссия криптовалюты и свойственна ли ей инфляция? - [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://news-hunter.pro/important/kak-proishodit-emissiya-kriptovalyuty-i-svojstvenna-li-ej-inflyatsiya.pro (How does the issuance of crypto currency and whether it is characterized by inflation? – [Electronic resource] – URL: https://news-hunter.pro/important/kak-proishodit-emissiya-kriptovalyuty-i-svojstvenna-li-ej-inflyatsiya.pro)
2. 5 причин, почему биткоин – это не пузырь. – [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://ru.insider.pro/investment/2017-10-26/5-prichin-pochemu-bitkoin-eto-ne-puzyr/ (Five reasons why bitcoin is not a bubble. – [Electronic resource] – URL: https://ru.insider.pro/investment/2017-10-26/5-prichin-pochemu-bitkoin-eto-ne-puzyr/)
3. Чикагская CME Group начнет торги фьючерсами на биткоин 18 декабря - [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.rbc.ru/money/01/12/2017/5a215c8a9a79476a337a4f12 (Chicago CME Group will start trading bitcoin futures on December 18. - [Electronic resource] – URL: https://www.rbc.ru/money/01/12/2017/5a215c8a9a79476a337a4f12).

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ В РОССИЙСКИХ РЕАЛИЯХ; ОБОСНОВАНИЕ КЕЙНСИАНСКОГО ПОДХОДА

Бобровник Д.М., студент
Сулейманов А.М., студент
Научный руководитель: **Куцури Г.Н.**, д.э.н., профессор
ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

Статья посвящена исследованию возможностей и перспектив формирования государственного долга в условиях экономики России, обоснована необходимость опоры на положения кейнсианской школы экономической теории для раскрытия потенциала экономики, запуска процесса развития и роста.

The article is devoted to the study of the possibilities and prospects of applying the mechanism of the state debt in the conditions of the Russian economy, the necessity of reliance on the provisions of the Keynesian school of economic theory for revealing the potential of the economy, launching the process of development and growth is substantiated.

Ключевые слова: *государственный долг, кейнсианская школа, экономика России, потенциал к росту, экономические показатели.*

Keywords: *State debt, Keynesian school, Russian economy, the potential for growth, economic indicators.*

На сегодняшний день механизм государственного долга так или иначе используется всеми развитыми экономиками мира. При этом, не существует однозначного подхода к определению его значения и роли в экономической политике. Каждое государство самостоятельно определяет при появлении дефицита бюджета – стоит ли ему занимать деньги, или лучше сократить расходы. При этом большинство стран опираются на теорию различных экономических школ.

Классическая экономическая школа на этот счет говорит следующее: в краткосрочном периоде осуществление государственных заимствований при неизменном уровне расходов приведет к росту занятости, объема производства, уровня благосостояния населения и укреплению национальной валюты. Но, в то же время, из-за роста курса валюты и ставки процента по кредитам (вызванного увеличением спроса на инвестиции) в дальнейшей перспективе произойдет рост цен, уменьшение конкурентоспособности национального продукта, падение объемов экспорта и в конечном счете падение инвестиций и уровня благосостояния населения.

Таким образом, с точки зрения классической школы экономической теории, государственный долг является негативным явлением и не должен быть использован для покрытия бюджетного дефицита. Такое утверждение выводится из теоремы эквивалентности Рикардо-Барро, гласящей о том,

что государственный долг в краткосрочном периоде уменьшает налоговое бремя, в теории стимулируя тем самым увеличение спроса, но фактически потребители действуют очень рационально, понимая, что в дальнейшем госдолг будет покрываться увеличением налогов, а значит, улучшение благосостояния нынешнего поколения будет компенсировано ухудшением жизни следующего. В виду родственных связей и заботы о детях, нынешнее поколение не будет пользоваться налоговым послаблением и покупать больше, а станет откладывать для своих детей в целях выравнивания уровня жизни. Таким образом, механизм государственного долга в модели Рикаро-Барро не способен увеличить совокупный спрос и прямо благотворно воздействовать на экономику.

Но данные гипотезы, по нашему мнению, слишком далеки от реалий, тем более российских. Главная проблема заключается в том, что в этих моделях не учитывается технический прогресс и изменение производственных сил. Классическая школа, таким образом, в какой-то мере не учитывает воздействие изменения совокупного спроса на предложение в том аспекте, что увеличение объемов спроса, а, следовательно, и прибыли предприятий, способствует модернизации производства, а значит: увеличению качества продукции, росту конкурентоспособности на международном и внутреннем рынках, уменьшению себестоимости продукции, следовательно, и покрытию государственного долга за счет роста налогооблагаемой суммы прибыли.

Наиболее актуальным, на наш взгляд, является кейнсианская точка зрения на проблему использования государственного долга как инструмента покрытия дефицита бюджета. Кейнс в своих трудах рассматривал дефицит бюджета уже как неотъемлемую часть долговой политики государства, направленной на поддержание достаточного уровня совокупного спроса, обусловливающего уровень производства и занятости. Представления Кейнса о дефиците бюджета и государственном долге имеют доминирующую позицию на сегодняшний день [1]. Кейнсианская школа говорит о том, что падение совокупного спроса (в этом случае обусловленное гипотетическим сокращением расходной части бюджета) приводит к сокращению производства, оно, в свою очередь, к разорению мелких производителей и массовой безработице, а значит, дальнейшему снижению совокупного спроса. Таким образом, возникает замкнутый круг, вводящий экономику в период продолжительной депрессии. Получается, что снижение расходной части бюджета невозможно, значит, необходимо применение механизма госдолга для покрытия дефицита бюджета.

Актуальность кейнсианского подхода к формированию государственного долга для российской действительности раскрывается в следующих двух блоках. Первый блок характеризуется малой эффективностью промышленного производства в настоящем времени, а второй – низким уровнем жизни в стране.

Итак, подробно рассмотрим первый блок. Следствием малой эффективности промышленного производства в настоящем времени является боль-

ший потенциал к развитию в этой сфере.

Для того чтобы определить этот потенциал, возьмем показатели уровня выработки на одного работающего и увяжем его с уровнем госдолга таких стран, как США, являющегося представителем чисто капиталистического государства, во многом далекого от укладов России, и Германии – социально направленной экономики, в некоторых аспектах близкой к российской.

Таблица 1. **Динамика изменения показателя производительности труда (выработка ВВП по ППС в расчете на одного занятого, долл. США)** [2]

Страна	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Россия	20,8	22,1	23,1	22,1	22,9	23,5	24,2	24,7	24,7	23,9	23,8
США	57,5	58,1	58,5	60,2	61,9	62,1	62,2	62,3	62,7	63,1	63,3
Германия	55,5	56,3	56,4	55	56,3	57,5	57,8	58,3	58,7	59,2	59,8

Таблица 2. **Государственный долг – Россия, США, Германия, % по отношению к ВВП** [3]

Год	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Россия	9	8,5	7,9	11	7,9	8,3	8	8,1	10,4	9,4	13,7
США	61,1	62,3	71,6	85,2	94,4	67,8	70	72,3	74,4	73,6	73,8
Германия	67,9	65	66,4	74,1	83,4	80,6	81	76,3	74,3	71,2	69

Мы видим, что цифры имеют явную взаимосвязь. Очевидно, что при увеличении государственного долга США наблюдался рост эффективности производства. Например, в 2009 г. Америка резко увеличила государственный долг с 71,6% до 85,2%. Естественно, наращивание эффективности производства не являлось одной из основных целей этого увеличения, но, например, в том же 2009 году происходит выбивающийся из ряда прошлых лет рост на 1,7%. В следующем году госдолг снова вырос, вызвав точно такой же рост эффективности на 1,7%. В следующие годы при уменьшении долга рост эффективности значительно снизился, но мы опять же можем наблюдать, что чем сильнее рос долг, тем значительнее был отзыв со стороны эффективности производства.

Иная ситуация сложилась в Германии и России. Это объясняется тем, что в виду социальной направленности экономической политики эти страны склонны выделять намного большую часть бюджета на социальное обеспечение и значительная часть совершаемых заимствований точно так же направляются на общественные нужды, в то время как экономика США инвестирует огромные средства в себя посредством очень низких процентных ставок по кредитам.

Хоть экономики Германии и России схожи в плане социального обеспечения, в данном аспекте их нельзя прямо сравнивать и говорить о том, что рост госдолга России не приведет к росту эффективности производства. Дело в том, что сам уровень эффективности просто не соизмерим. Если показатель

Германии практически равен показателю США, хоть долги этих стран очень сильно отличаются, российский же уровень эффективности производства не идет ни в какое сравнение с ними. Такой практически трехкратный разрыв свидетельствует о том, что в мире существуют куда более современные технологии производства, менеджмента и т.д., а значит, существует и возможность их приобрести и поднять наконец-то реальный сектор экономики.

Российская экономика, по нашему мнению, и исходя из кейнсианских положений, нуждается во вливании средств в реальный сектор по примеру США, естественно с поправками и учетом ошибок. Такие вливания поднимут эффективность производства и в перспективе могут уменьшить зависимость от экспорта углеводородов.

В качестве обоснования такой позиции можно привести статистику того, как развивается экономика Германии. В структуре немецкого экспорта за 2016 г. доля высокотехнологичных продуктов составила 70%. Такая развитость была достигнута тем, что государство спонсирует все самые инновационные и перспективные отрасли экономики. Так, инвестиции в основном идут в аэрокосмическую промышленность, электротехнику, компьютерные технологии и фармацевтику [4]. Очевидно, что эти инвестиции чаще всего оказываются не рентабельными в краткосрочном периоде, но прибыльными в долгосрочной перспективе, а значит, что инвестировать в них осмелится далеко не каждый предприниматель, и эта обязанность в любом случае ложится на государство. Это отличный пример, как государство может и должно использовать механизм государственного долга, потому что конечный результат легко покрывает первоначальные затраты и проценты по долгу. Теперь рассмотрим статистику по российским технологиям.

Таблица 3. **Доля продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей в ВВП (Россия)** [5]

Год	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Значение	19,7	20,3	21,1	21,8	21,5	22,4

На первый взгляд может показаться, что доля высокотехнологичных отраслей не так и мала, причем она растет, но на самом деле большая часть этих цифр – производство оборонного комплекса. Причем надо учитывать то, что данные цифры относятся к величине ВВП, а значит, падение стоимости нефти в 2014 г. во многом спровоцировало относительное увеличение доли всех других источников доходов. Не стоит забывать о том, что Россия является одним из основных игроков на мировом рынке вооружения, но всё же исходя их данной статистики можно сказать, что высокие технологии в России не развиты и не будут развиваться до тех пор, пока государство не станет инвестировать в фундаментальные исследования, в эти отрасли большие средства, которые как раз может взять через госдолг.

Второй блок характеризуется низким уровнем жизни в стране, а значит, низким уровнем спроса. Рассмотрим возможность стимулирования роста

спроса путем увеличения доходов самых малоимущих слоев населения в разрезе российских реалий.

Одной из основополагающих идей кейнсианства является концепция о значимости совокупного спроса как одного из главных двигателей экономики. Так, кейнсианская теория утверждает, что равновесие экономики достигается в точке равенства совокупного предложения (готовность всех производителей предоставить тот или иной товар за ту или иную цену) и совокупного спроса (готовностью всех вероятных потребителей приобрести товар по определенной цене). В модели так же учитывается склонность к сбережению, но в данном кейсе ею можно пренебречь, так как по определению сбережения в значительной степени формируются при условии наличия уровня дохода, обеспечивающего покрытие базовых потребностей и формирующего некий остаток, который может быть распределен на дополнительные расходы или же направлен на сбережения; мы же рассматриваем слои населения, доходы которых далеки от этого уровня.

Таблица 4. **Доходы населения Российской Федерации** [6]

Год	Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума		Дефицит денежного дохода	
	млн. человек	в % от общей численности населения	млрд. руб.	в % от общего объема денежных доходов населения
2006	21,6	15,2	277,1	1,6
2007	18,8	13,3	272,1	1,3
2008	19,0	13,4	326,7	1,3
2009	18,4	13,0	354,8	1,2
2010	17,7	12,5	375,0	1,2
2011	17,9	12,7	424,1	1,2
2012	15,4	10,7	370,5	0,9
2013	15,5	10,8	417,9	0,9
2014	16,1	11,2	478,6	1,0
2015	19,5	13,3	700,8	1,3
2016	19,8	13,5	722,3	1,3

Мы видим очень неблагоприятную ситуацию. В 2016 г. доля населения, доходы которого оказались ниже прожиточного минимума, составила 13,5% или 19,8 млн. человек. Причем следует отметить, что число людей, имеющих доходы меньше прожиточного минимума куда больше числа безработных (например, в 2014 г. их было 3,9 миллиона, в 2015 – 4,3 млн. против 16,1 и 19,5 млн. с доходами ниже прожиточного минимума). Это означает, что даже работающий человек в России может получать меньше, чем необходимо ему для жизни, следовательно, такие люди вносят ничтожно ма-

лый спрос в экономику. Получается, в 2016 г. Россия получила от 19 млн. граждан мизерный вклад в совокупный спрос, что, исходя из кейнсианской теории, отдаляет экономику от оптимальной точки равновесия.

Ключом к решению данной проблемы, по нашему мнению, может опять же послужить механизм госдолга. Поддержка именно отстающих предприятий, но имеющих потенциал к росту отраслей, предприятий, расположенных в дефицитных и слабо развитых регионах, сейчас могла бы стать тем самым отправным пунктом к росту и перестроению экономики. Так, если те 13,5% населения, не вносящие сейчас серьезный вклад в совокупный спрос, получат достойные доходы, Россия сможет рассчитывать на мультипликативный эффект (обоснованный так же кейнсианской школой), который в дальнейшем раскачает экономику.

Очевидно, что госдолг – отчасти опасный и рискованный инструмент, неумелое использование которого может привести даже к дефолту. Но, все же, Россия обладает огромным потенциалом к росту, который нуждается в определенном старте и преобразованиях для полного своего раскрытия. В статье были приведены доводы, обосновывающие мнение о том, что в российских реалиях кейнсианское видение роли государственного долга наиболее актуально и применимо, а значит, государство, по нашему мнению, должно поменять свою позицию, характеризующуюся на данном этапе в какой-то мере избеганием госдолга и начать использовать его в своих интересах.

Источники:

1. Куцури Г.Н., Арчинов А.О., Современные институциональные модели управления государственным долгом //Экономика и предпринимательство. – 2016. – № 12-4 (65-4). (Kutsuri G.N. Modern institutional models of public debt management // Ekonomika i predprinimatel’stvo. – 2016. – № 12-4 (65-4))
2. Сайт OECD.Stat. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://stats.oecd.org/index.aspx?DatasetCode=PDB_LV (Дата обращения к данным: 19.11.17) (The site OECD.Stat. – [Electronic resource]. – URL: http://stats.oecd.org/index.aspx?DatasetCode=PDB_LV (Date of circulation: 19.11.17))
3. Сайт Ereport.ru. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.ereport.ru/stat.php?razdel=country&count (Дата обращения к данным: 20.11.17) (The site Ereport.ru. – [Electronic resource]. – URL: http://www.ereport.ru/stat.php?razdel=country&count (Date of circulation: 20.11.17))
4. Сайт РосБизнесКонсалтинг (РБК) – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.rbcplus.ru/news/5a02ef437a8aa973fc3793a1 (Дата обращения к данным: 20.11.17) (The site RosBiznesKonsalting (RBK) – [Electronic resource]. – URL: http://www.rbcplus.ru/news/5a02ef437a8aa973fc3793a1 (Date of circulation: 20.11.17))
5. Сайт Федеральной службы государственной статистики. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/efficiency/ (Дата обращения к данным: 21.11.17) (The site of the Federal Service of State Statistics. – [Electronic resource]. – URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/efficiency/ (Date of circulation: 21.11.17))
6. Сайт Федеральной службы государственной статистики. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/

rosstat/ru/statistics/efficiency/ (Дата обращения к данным: 21.11.17) (The site of the Federal Service of State Statistics. – [Electronic resource]. – URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/efficiency/ (Date of circulation: 21.11.17))

СТАНДАРТ АВТОМАТИЗИРОВАННОГО ОБМЕНА ИНФОРМАЦИЕЙ МЕЖДУ НАЛОГОВЫМИ ОРГАНАМИ (CRS): НЕОБХОДИМОСТЬ И ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ

Медведь М.Р., студент
Карайкоза Е.А., студент
Научный руководитель: **Андросова Л.Д.**, к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

Автоматический обмен информацией для целей контроля за налогообложением стал глобальным стандартом международного налогового сотрудничества в 2013 г. в качестве инструмента для предотвращения оффшорного уклонения от уплаты налогов. Данная работа содержит ключевые проблемы внедрения CRS, оценки экспертов и публичную статистику.

Automatic exchange of information for the purpose of tax control has become a global standard for international tax cooperation in 2013 as a tool to prevent offshore tax evasion. This paper contains key problems of implementing CRS, expert assessments and public statistics.

Ключевые слова: *автоматический сбор финансовой информации, налогообложение, налоговое сотрудничество, проблемы внедрения, налоговый контроль.*

Keywords: *automatic financial data collection, taxation, tax cooperation, implementation problems, tax control.*

Вот уж много лет на пути к достижению странами устойчивого экономического развития стоит проблема неравномерного распределения доходов населения, что приводит к концентрации капитала лишь в определенных, «избранных» слоях общества. Широкий спектр участников и организаций, созданных государствами для борьбы с расслоением общества (к которым можно отнести Всемирный экономический форум в Давосе, Oxfam, ОЭСР, Международный валютный фонд и Организацию Объединенных Наций и ее цели устойчивого развития), указали на риски и вред, вызванные текущими уровнями и растущей динамикой неравенства в доходах и богатстве. Риски варьируются от ухудшения состояния окружающей среды, сокращения экономического роста и усиления социальной изоляции, что приносит большой вред справедливой рыночной конкуренции и демократическим институтам.

Хотя существует множество причин неравенства. К одной из основных принято относить способность более богатых слоёв общества избегать своих налоговых обязательств. Перемещая финансовые активы и доходы в офшоры (то есть в страны, недоступные их налоговым администрациям), они могут заниматься уклонением от налогов, что прямо подрывает как прогрессивный характер налогообложения доходов, а также саму систему перераспределения.

Переломить данную ситуацию впервые попытались США, когда в 2010 году разработали и внедрили закон FATCA, который предусматривал раскрытие информации об американских налогоплательщиках финансовыми институтами по всему миру. Многие страны подписали с США межправительственные соглашения, в соответствии с которыми финансовые институты были обязаны выявить американских клиентов и сообщить финансовую информацию по таким клиентам в Налоговую службу США. Однако эти соглашения не предполагают полного взаимного обмена данными.

Идея США вдохновила ОЭСР на создание аналогичного глобального механизма. Начиная с 2012 г., в рамках ОЭСР велась разработка стандартов автоматического обмена между государствами финансовой информацией для налоговых целей (CRS).

По состоянию на ноябрь 2017 года более 100 юрисдикций (включая Россию) взяли на себя обязательство присоединиться к CRS, и более 85 юрисдикций подписали соглашение об автоматическом обмене финансовой информацией. [5] Первый обмен данными произойдёт уже в этом году между 53 государствами, а в 2018 г. Россия и другие 36 государств также присоединятся к обмену данными. [1]

Страны G20 демонстрируют решимость оперативно внедрить новый CRS и перевести его на базу отечественного законодательства. План реализации данной программы основан на ответах на опрос, о том, когда члены «Группы двадцати» намерены внедрить и обменять информацию о финансовом счете по данным CRS. В плане изложены намерения 23 членов, включая всех членов G20, а также постоянных и приглашенных гостей (Испания, Новая Зеландия и Сингапур). [4]

Значительная работа была проведена с целью обеспечения условий для участия в автоматическом обмене информацией развивающихся стран, хотя они могут не иметь возможности соответствовать требованиям CRS наравне с развитой экономикой других стран. G20 стремится к привлечению и поддержке развивающихся стран для того, чтобы они тоже могли извлечь выгоду из принятия этого нового глобального стандарта.

Но, несмотря на такой интерес к ранее рассмотренной программе, данный механизм все же не лишен недостатков, примером которых может служить нежелание некоторых государств участвовать в данной программе. Что же необходимо предпринять, чтобы изменить их решение? В отличие от закона США FATCA, CRS не содержит каких-либо встроенных средств для стимулирования финансовых учреждений и юрисдикций к участию,

таких как 30%-ное удержание с любого платежа в пользу инвесторов, в отношении которых отсутствует должная документация, для американских исходных платежей FATCA налагает на финансовые учреждения, которые не предоставляют данные в рамках FATCA. В результате чего уже с самого начала запуска программы такие государства, как Бахрейн, Ливан и Панама отказались брать на себя обязательства по стандарту CRS[2]. Но, несмотря на это, основные оффшорные зоны согласились с выполнением всех этапов программы, за исключением Соединенных Штатов.

Когда США отказались участвовать на равных условиях для налогообложения оффшорных счетов, их решение вызвало бурные дискуссии и обсуждения в средствах массовой информации. Чтобы исправить сложившуюся ситуацию, сеть налогового правосудия опубликовала предложение в январе 2016 года, которое призвано простимулировать финансовые институты и правительство США к участию, и увеличить выгоды от автоматического обмена для развивающихся стран. Она призывает Европейский союз ввести аналогичный 30%-ный налог на все платежи, финансируемые ЕС, в любое финансовое учреждение, базирующееся в финансовом центре, не имеющем достаточного обмена информацией с ЕС или любой развивающейся страной. Это предложение было представлено Группе экспертов Комиссии ЕС по автоматическому обмену информацией о финансовых счетах 6 ноября 2016 г.[3, сост. автором]

Таблица 1. **Возможный сценарий решения проблем**

Сценарий	Условие для введения налога: не делиться достаточной информацией с:	Цель налога	Реализация
Идеальный	ЕС с любой «подходящей» развивающейся страной	Финансовые учреждения, расположенные в любом «непокорном» финансовом центре	Односторонняя (например, директива) для всех
Идеальный, но без давления на США	Как указано выше	Как указано выше	Односторонняя (например, директива), за исключением США, при условии пересмотра договора об обмене информации в рамках FATCA
Интересы ЕС	ЕС	Как указано выше	Как в любом из примеров, указанных выше

Первоначальный фокус США	ЕС	США до тех пор, пока США не предоставят CRS-эквивалентные уровни обмена информацией	Как в любом из примеров, указанных выше

Другой сложной задачей будет само внедрение CRS. Оставляя в стороне различные упущения и лазейки, присутствующие в CRS, обеспечение соблюдения CRS всеми институтами и государствами представляет нелегкую задачу. Финансовые учреждения, лица с высокими доходами и их юридические и бухгалтерские консультанты имеют сильные стимулы для разработки новых методов уклонения, а администрации многих юрисдикций вряд ли будут строго соблюдать законы, которые они, возможно, неохотно согласились соблюдать в ответ на международное давление. [6]

Публичные реестры бенефициарных владельцев компаний и трестов являются неотъемлемой частью обеспечения соблюдения CRS либо для перекрестной проверки информации, которая должна собираться финансовыми учреждениями, либо для предоставления информации, которая в остальном останется неизвестной (когда финансовым учреждениям не необходимо собрать эту информацию о бенефициарном владении). CRS требует от финансовых учреждений идентифицировать и собирать информацию о бенефициарных владельцах только в том случае, если владелец счета является пассивным нефинансовым субъектом, другими словами, большая часть его дохода является пассивной (например, проценты, дивиденды и т.д.). Когда такая организация является компанией, CRS опирается на определение бенефициарной собственности, как это предусмотрено действующим стандартом борьбы с отмыванием денег FATF (Целевая группа по финансовым мероприятиям 2012 г.) со всеми его ограничениями (пороговые значения FATF допускают, чтобы старшие менеджеры регистрировались как бенефициарные владельцы в определенных обстоятельствах). Когда такое юридическое лицо является компанией, то CRS основывается на определении бенефициарной собственности, как это предусмотрено действующим стандартом борьбы с отмыванием денег FATF.

Низкий уровень санкций, которые должны выплатить сотрудники финансовых учреждений в случае даже преднамеренного несоответствия требованиям отчетности является еще одной проблемой. Например, в Германии максимальная санкция даже за умышленное неправильное представление финансовых данных была увеличена после публичных слушаний в Бундестаге с первоначально 5000 € до 50.000 €. В Швейцарии максимальный штраф за умышленное несоблюдение составляет 250 000 швейцарских франков. В Австрии – 200 000. Только Нидерланды применяют лишение свободы на срок до четырех лет в случае преднамеренного непредставления данных в дополнение к денежным штрафам.

Без тюремного заключения и штрафов, ограниченных абсолютными денежными суммами, любой менеджер финансовых учреждений может предлагать неправильное представление финансовых данных в качестве коммерческой услуги, легко рассчитывая максимальную стоимость, если он был бы пойман, и предлагают эту услугу клиентам, с которыми условия для возмещения штрафов в случае обнаружения были согласованы по контракту.

Появление Общего стандарта отчетности является долгожданным и серьезным прорывом в глобальной борьбе с незаконными потоками финансовых средств и уклонения от уплаты налогов в офшорах. Обе проблемы обостряют неравенство внутри и между странами и угрожают социальной структуре и верховенству закона, лежащему в основе демократических обществ и справедливой рыночной конкуренции. Тем не менее, CRS не говорит о завершении офшорного уклонения от уплаты налогов, а его долгосрочное и трансформирующее воздействие зависит от ряда важных, нерешенных вопросов.

Источники:

1. Подписание многостороннего компетентного соглашения о автоматическом обмене информации финансового учёта и намерения первого обмена. – [Электрон. ресурс] – Режим доступа: http://www.oecd.org/ctp/exchange-of-tax-information/MCAA-Signatories.pdf (дата обращения 15.10.2017) (Signatories of the multilateral competent authority agreement on automatic exchange of financial account information and intended first information exchange date: – [Electronic resource]. – URL: http://www.oecd.org/ctp/exchange-of-tax-information/MCAA-Signatories.pdf (circulation date 15.10.2017))
2. Внедрение стандарта автоматизированного обмена информацией между налоговыми органами (CRS) и его влияние на частных клиентов PwC. – [Электрон. ресурс] – Режим доступа: https://www.pwc.ru/ru/events/2016/assets/crs-trusts-final-with-answers.pdf (дата обращения 15.10.2017) (Introduction of the standard of automated information exchange between tax authorities (CRS) and its impact on private clients PwC. – [Electronic resource]. – URL: https://www.pwc.ru/en/events/2016/assets/crs-trusts-final-with-answers.pdf (circulation date 15.10.2017))
3. Необходимые действия в отношении не участвующих юрисдикций: режим подоходного налога ЕС. – [Электрон. ресурс] – Режим доступа: http://ec.europa.eu/transparency/regexpert/index.cfm?do=groupDetail.groupDetailDoc&id=29724&no=7 (дата обращения 20.10.2017) (Necessary actions for non-participating jurisdictions: EU withholding tax regime. – [Electronic resource]. – URL: http://ec.europa.eu/transparency/regexpert/index.cfm?do=groupDetail.groupDetailDoc&id=29724&no=7 (circulation date 20.10.2017))
4. G20 План внедрения CRS. – [Электрон. ресурс] – Режим доступа: http://www.g20australia.org/sites/default/files/g20_resources/library/15%20Common%20Reporting%20Standard%20Implementation%20Plan.pdf (дата обращения 15.10.2017) (G20 common reporting standard implementation plan. – [Electronic resource]. – URL: http://www.g20australia.org/sites/default/files/g20_resources/library/15%20Common%20Reporting%20Standard%20Implementation%20Plan.pdf (circulation date 15.10.2017))
5. АОИ: Статус соглашений об обмене. – [Электрон. ресурс] – Режим доступа: https://www.oecd.org/tax/transparency/AEOI-commitments.pdf (дата обращения 19.10.2017) (AEOI: status of commitments (102 jurisdictions have committed). –

[Electronic resource]. – URL: https://www.oecd.org/tax/transparency/AEOI-commitments.pdf (circulation date 19.10.2017))
6. Обмен информацией в рамках ОЭСР. – [Электрон. ресурс] – Режим доступа: http://www.taxjustice.net/2016/10/25/oecd-information-exchange-dating-game/ (дата обращения 20.10.2017) (The OECD information exchange «dating game». – [Electronic resource]. – URL: http://www.taxjustice.net/2016/10/25/oecd-information-exchange-dating-game/ (circulation date 20.10.2017))

УДК 338

ОСНОВОПОЛАГАЮЩИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ БЮДЖЕТА КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Прокина М.В., студентка
Гордеева Е.Д., студентка
Научный руководитель: **Куцури Г.Н.**, д.э.н., профессор
ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

Статья посвящена выявлению элементов, формирующих бюджет субъекта Российской Федерации по признаку их влияния на совокупный бюджет, исследованию данных аспектов, перспективам развития бюджета, что в дальнейшем позволит добиться улучшения российской финансовой системы в условиях работы в рыночной среде. Данная статья позволит провести оптимизацию организационной структуры управления бюджетом субъекта Российской Федерации.

The article is devoted to one of the methods of analysis of the budget of a constituent entity of the Russian Federation, the prospects for its development, which in future will allow to improve the financial system in the conditions of working in a market environment. This article allows to optimize the organizational structure of budget management of a party of the Russian Federation.

Ключевые слова: *бюджет субъекта РФ, экономика России, анализ доходов, расходов, государственный долг субъекта РФ.*

Keywords: *the budget of the party of the Russian Federation, the Russian economy, the analysis of incomes, expenses, the state debt of the party of the Russian Federation.*

Актуальность избранной темы обусловлена тем, что сложность, многоплановость и противоречивость происходящих процессов, характерных для переходных периодов, связанных с формированием новых общественно – экономических отношений, требуют по-новому отнестись к исследованиям в области бюджетной политики. Она вызвала необходимость изучения новых подходов к анализу исполнения бюджета субъекта федерации. Сегодня российской финансовой науке необходимо создать новую методологию

изучения исполнения бюджета субъекта федерации с учетом современной специфики. В наши дни только таким образом можно добиться развития российской финансовой системы в условиях работы в рыночной среде. Целью данной работы является изучение влияния на формирование бюджета таких элементов, как доходная часть бюджета, его расходная часть, общее состояние бюджета и государственный долг Кемеровской области.

Одним из ключевых аспектов любого бюджета является его доход. Доходы местных бюджетов формируются за счет собственных доходов, безвозмездных перечислений и заёмных средств[2]. Причём, доля собственных доходов, к которым относятся местные налоги и сборы, а также неналоговые доходы и отчисления от региональных и федеральных налогов, занимает большую часть в общей сумме доходов бюджета Кемеровской области[3]. Динамика соотношения собственных доходов, безвозмездных перечислений и заемных средств представлена в следующей таблице.

Таблица 1. **Анализ структуры доходных источников консолидированного бюджета Кемеровской области за 2008-2016 гг.** [7]

Период, год	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Всего доходов, млн. руб.	118 324,1	100 372,7	113 379,2	128 335,8	120 925,7	113 720,4	127 260,7	132 303,2	135 618,4
Налоговые и неналоговые доходы, млн. руб.	98 231,6	70 368,3	90 669,9	112 218,2	105 323,9	97 283,1	105 559,8	108 538,3	113 341,2
Безвозмездные поступления, млн. руб.	20 092,5	30 004,3	22 709,3	16 117,5	15 601,7	16 437,2	21 700,9	23 764,8	22 277,1
Предпринимательская деятельность, млн. руб.	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Как видно из приведенных данных, доля налоговых и неналоговых доходов в структуре доходных источников бюджета Кемеровской области занимает преобладающую часть и составляет больше 50% во все рассматриваемые года в период с 2008 по 2016 гг. Кроме того, после финансового кризиса 2008 г. произошел резкий спад поступления налогов и неналоговых доходов в бюджет (70368 млн. руб. в 2009 г. против 98232 млн. руб. в 2008 г.), что объясняется, прежде всего, застоем в реальном секторе экономики в данный период. После 2009 г. ситуация выравнивается, и наблюдается тенденция увеличения налоговых и неналоговых доходов в общей структуре доходов бюджета, при этом так же наблюдается тенденция увеличения доли безвозмездных поступлений в бюджет. Для более точного понимания, обратимся к графическому изображению данных

Можно заметить, что доля доходов от предпринимательской деятельности составляет 0%, соответственно мы можем сделать вывод, что в Кемеровской области экономика не зависит от уровня развития предпринимательских способностей, и в основном опирается на обрабатывающую промышленность, угольную и металлургическую[8].

Рис. 1. Структура доходной части бюджета Кемеровской области, 2008-2016 гг.

Для оценки собственных налоговых и неналоговых доходов бюджета Кемеровской области стоит рассмотреть структуру налоговой составляющей и значение тех или иных налогов на процесс формирования доходов бюджета (рис. 1). Для того чтобы выявить тенденцию изменения структуры налоговых и неналоговых поступлений, рассмотрим процентное соотношения различных видов налогов за 2010 и 2016 гг.

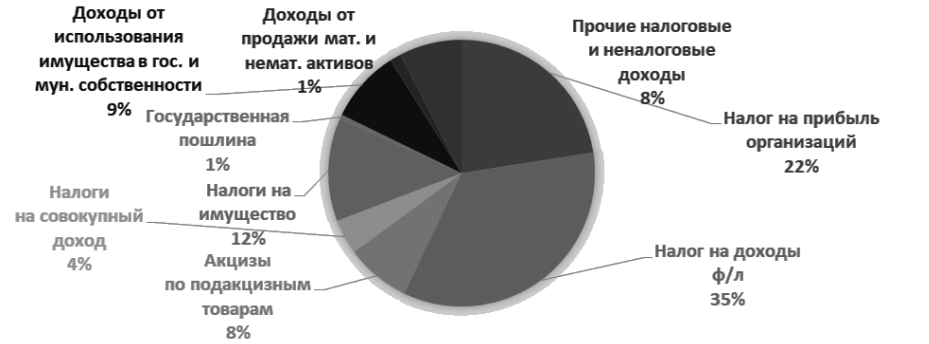

Рис. 2. Структура налоговых и неналоговых доходов за 2010 г.

Как видно из данной диаграммы, наибольшую долю (31%) в налоговых и неналоговых доходах составлял в 2010 г. налог на доходы физических лиц (НДФЛ). Так же большую роль для бюджета Кемеровской области в рассматриваемый период играл налог на прибыль организаций (25%). Лишь не большое влияние на формирование бюджета в 2010 г. оказывали такие статьи доходной части бюджета, как доходы от взимания государственных пошлин (1%), доходы от продажи материальных и нематериальных активов (2%), а также налоги на совокупный доход (3%).

Опираясь на данную структуру можно сказать, что в 2016 г. доходная часть бюджета зависела в большей степени от налога на доходы физических лиц, чья доля составила 35%, налога на прибыль организаций (22%), а та же от налога на имущество (12%).

Рис. 3. Структура налоговых и неналоговых источников дохода за 2016 г.

Сравнивая два периода (2010 и 2016 гг.), мы можем заметить, что зависимость бюджета Кемеровской области от налога на доходы физических лиц увеличилась (35% в 2016 г. против 31% в 2010 г.). Так же стоит обратить внимание на увеличение доли акцизов по подакцизным товарам (на 3 %). В целом значения наиболее значимых для формирования бюджета налогов осталось на прежнем уровне: в 2016 г. налог на прибыль организаций (22%) и налог на имущество (12%) так же играли существенную роль.

Следующим аспектом, который позволяет исследовать процесс формирования бюджета, являются расходы. Посредством расходов субъекта федерации он реализует свои функции, воздействуя на экономическое и социальное развитие населения[6]. Для анализа расходов бюджета Кемеровской области обратимся к следующим данным.

Таблица 2. **Анализ структуры расходных направлений бюджета Кемеровской области** [7]

Период, год	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Расходы бюджета, всего, млн. руб.	114 237,30	106 280,98	117 171,91	131 550,07	131 051,25	130 626,71	140 509,89	141 239,42	141 464,52
Общегосударственные вопросы	7 539,15	5 999,45	5 912,60	5 705,36	6 086,55	6 327,85	6 175,61	6 190,64	6 423,75
Национальная оборона	22,25	26,86	25,85	28,46	31,29	32	34,11	35,18	31,74
Национальная безопасность и правоохранительная деятельность	4 719,39	3 755,75	4 016,70	3 914,23	737,83	759,92	715,56	697,95	728,59
Национальная экономика	20 300,19	15 603,15	17 532,14	16 278,02	18 407,88	18 483,16	17 088,70	19 743,48	19 698,77
Жилищно-коммунальное хозяйство	21 154,66	17 984,79	20 134,39	23 405,38	18 535,69	17 057,97	19 464,63	17 947,57	17 188,76
Охрана окружающей среды	85,24	54,15	62,43	92,32	109,35	126,79	120,21	99,85	113,98
Межбюджетные трансферты	2 842,00	3 681,98	3 808,82	0	0	0	0	0	0

Обслуживание государственного и муниципального долга	0	0	0	391,01	643,52	1 637,22	2 712,58	2 980,71	3 358,87
Социальные расходы, всего, млн. руб.	57 574,43	59 174,84	65 679,00	81 735,28	86 499,14	86 201,81	94 198,49	93 544,04	93 920,08

Анализ данной таблицы позволяет сделать несколько наиболее значимых выводов. Общее количество расходов бюджета за анализируемый период 2008-2016 гг. характеризуется тенденцией увеличения, что говорит об эффективности использования средств, поступающих в бюджет Кемеровской области. Так же стоит обратить внимание, что отдельно выделена статья расходов бюджета на социальную сферу, то есть можно говорить о социальной направленности процесса расходования бюджетных средств. Опираясь на цифры, мы можем утверждать, что социальные расходы составляют наибольшую часть всех расходов бюджета, начиная с 2011 г. (например, в 2016 году социальные расходы составили 93920 млн. руб. при общих расходах бюджета в 141465 млн. руб., что составило 66 %). Наглядно эти выводы представим на следующем рисунке 4.

Рис. 4. Расходы бюджета Кемеровской области за 2008-2016 гг.

Для более точного представления о процессе расходования средств бюджета Кемеровской области следует обратиться к структуре всех расходов бюджета за 2016 г., и отдельно проанализировать социальные расходы, так как они занимают большой удельный вес в общих расходах.

Рис. 5. Структура расходов бюджета Кемеровской области за 2016 г.

Как уже было сказано ранее, наибольшую долю, равную 66% в расходовании средств бюджета Кемеровской области занимают социальные расходы. Кроме того, важным направлением является национальная экономика, на долю которой приходится 14 % бюджетных расходов. Так же большое значение по сравнению с другими расходными частями имеют жилищно-коммунальное хозяйство (12%) и общегосударственные вопросы (5%). В Кемеровской области средства бюджета не направляются на охрану окружающей среды и на национальную оборону.

На формирование бюджета оказывает значительное влияние соотношений доходов и расходов бюджета.

Рис. 6. Динамика состояния бюджета Кемеровской области за период с 2008 по 2016 гг. [7]

Анализируя отчеты казначейства России в области исполнения бюджета Кемеровской области смеем заметить, что на далекий предкризисный 2008 г. бюджет Кемеровской области принимал положительное значение, то есть имел место быть профицит. Однако дальше ситуация начала усложняться, и к 2013 г. бюджетный дефицит достиг своего минимального значения за этот период: почти 17 млн. руб. Следует отметить, что после 2013 г. имеет место тренд уменьшения дефицита бюджета, и уже к 2017 г. он составлял около 6 млн. руб. Наиболее весомые в количественном отношении налоги закреплены за федеральным бюджетом[3]. Региональные налоги не велики, их доля в консолидированном бюджете незначительна. В то же время нагрузка на региональные бюджеты постоянно возрастает. Это обусловлено не только тенденцией к передаче расходов по финансированию производственного и культурного назначения с федерального на региональные бюджеты, но и с инфляцией. Вместе с тем, основная часть расходов региональных бюджетов, а это, прежде всего, расходы на заработную плату в бюджетной сфере и на финансирование сети бюджетных учреждений, регламентируется централизованно установленными нормами. В последние годы предпринимаются определенные меры по решению этой проблемы, в основном путем отмены ряда федеральных нормативных правовых актов.

Еще одним существенным фактором влияния на формирование бюджета субъекта РФ является государственный долг[4].

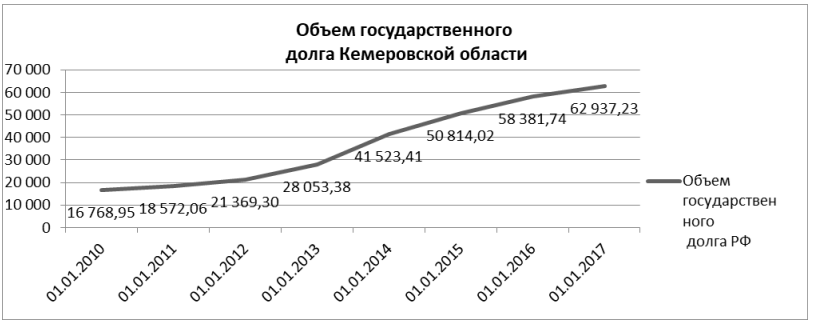

Рис.7. Динамика государственного долга Кемеровской области, млн. руб.

Что касается общего тренда динамики государственного долга Кемеровской области, то можно заметить, что наблюдается положительная тенденция, то есть в период с 2010 по 2017 гг. государственный долг данного субъекта РФ растет. Причиной этому процессу могут служить такие явления, как сложившаяся экономическая ситуация в стране, необходимость исполнения принятых обязательств, включая социальные гарантии, предоставление государственных услуг в соответствующих объемах и должного качества.

Данные явления вывели на первый план в финансовой политике субъекта РФ задачу обеспечения устойчивого функционирования бюджетов, в том числе за счет привлечения заемных источников. В результате превышения темпов привлечения заемных средств над темпами их погашения уровень государственного долга Кемеровской области в период с 2015 по 2017 гг. растет быстрыми темпами. Как уже было сказано, во многом это обусловлено поддержкой в форме бюджетных кредитов на федеральном уровне (в остальной части долг растет за счет привлечения банковских кредитов) [5].

Таким образом, в данной работе мы рассмотрели основополагающие аспекты формирования бюджета субъекта РФ – Кемеровской области [1], к которым относятся доходы бюджета, расходы и государственный дог. Кроме того, на формирование бюджета большое влияние оказывает общее состояние бюджета: является ли он дефицитным или обладает профицитом. Как было выявлено, на протяжении 8 последних лет Кемеровская область имеет дефицит бюджета, однако, начиная с 2013 г. прослеживается постепенное его сокращение (за последние 5 лет дефицит бюджета сократился на 35%) что оказывает положительный эффект на процесс формирования бюджета.

Такой аспект формирования бюджета, как расходы, определяется преимущественно социально-ориентированной политикой Кемеровской области и направляется на образование, здравоохранение и социальную сферу в общем.

Что касается части доходов, то здесь стоит сказать, что доходы бюджета Кемеровской области на сегодняшний день во многом определяются за счет одной отрасли, которая покрывает расходы бюджета, однако это делает бюджет области довольно шатким. Диверсификация экономики Кемеровской области позволит повысить конкурентоспособность региона и его вклад в

формировании российской экономики. Проведение рациональной диверсификационной региональной политики, учитывающей необходимость нового формата структуры экономики Кузбасса, будет способствовать положительной динамике роста основных экономических показателей области и активному продвижению региона на национальном и международном рынках. Динамика развития экономики при существующей структуре производства свидетельствует о сохранении высокой доли монозависимости экономики области (80 % экономики зависит от угольной промышленности).

Источники:

1. Конституция Российской Федерации. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.constitution.ru (дата обращения к данным 21.11.2017) ()The Constitution of the Russian Federation. – [Electronic resource]. – URL: http://www.constitution.ru (data access date 21.11.2017)
2. Бюджетный кодекс Российской Федерации – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/ (дата обращения к данным 21.11.2017) (Budget Code of the Russian Federation. – [Electronic resource]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/ (data access date 21.11.2017))
3. Закон Кемеровской области от 14.11.2005 N 111-ОЗ «О бюджетном процессе в Кемеровской области» (принят Советом народных депутатов Кемеровской области 26.10.2005). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://kemerovo.news-city.info/docs/sistemsa/dok_ieylbo.htm (Law of the Kemerovo region of November 14, 2005 N 111-OZ «On the budget process in the Kemerovo region» (adopted by the Council of People's Deputies of the Kemerovo region on October 26, 2005) – [Electronic resource]. – URL: http://kemerovo.news-city.info/docs/sistemsa/dok_ieylbo.htm)
4. Куцури Г.Н., Арчинов А.О., Современные институциональные модели управления государственным долгом // Экономика и предпринимательство. – 2016. – № 12-4 (65-4). (Kutsuri GN, Archinov AO, Modern institutional models of public debt management // Economics and Entrepreneurship. – 2016. – No. 12-4 (65-4).)
5. Куцури Г.Н., Элларян С.А. Долговая устойчивость государственных финансов Российской Федерации // Экономика и предпринимательство. – 2015. – №3-2 (56-2). (Kutsuri GN, Ellaryan S.A. Debt Sustainability of Public Finance in the Russian Federation // Economics and Entrepreneurship. – 2015. – № 3-2 (56-2))
6. Сайт Министерства финансов Российской Федерации – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.minfin.ru (дата обращения к данным 21.11.2017) (The site of the Ministry of Finance of the Russian Federation. – [Electronic resource]. – URL: http://www.minfin.ru (data access date 21.11.2017))
7. Сайт Казначейства Российской Федерации. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.roskazna.ru (дата обращения к данным 21.11.2017) (Website of the Treasury of the Russian Federation. – [Electronic resource]. – URL: http://www.roskazna.ru (data access date 21.11.2017))
8. Сайт главного финансового управления Кемеровской области – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gfuko.ru (дата обращения к данным 21.11.2017) (The site of the main financial department of the Kemerovo region. – [Electronic resource]. – URL: http://www.gfuko.ru (data access date 21.11.2017))

АНТИВИРУСНАЯ ЗАЩИТА БИЗНЕСА КАК МЕТОД СНИЖЕНИЯ IT-РИСКОВ

Устинов Д.А., студент
Научный руководитель: **Золотарюк А.В.**, к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

В данной статье рассмотрены проблемы обеспечения информационной безопасности в бизнесе. Рассматривается антивирусное ПО как один из способов снижения IT-рисков предприятия. Произведен анализ рынка антивирусного ПО в России. Выявлены ключевые игроки, а также лидирующие производители антивирусного контента. Подсчитаны показатели, позволяющие объективно оценить конкуренцию на данном рынке.

The article considers the problems of information security in business. Antivirus software is considered as one of the ways to reduce IT-risks of the enterprise. The analysis of the anti-virus software market in Russia has been made. Identified key players, as well as leading manufacturers of anti-virus content. Counted indicators that allow you to objectively evaluate the competition in this market.

Ключевые слова: *информационная безопасность, корпоративное ПО, антивирусное ПО, IT-риски, информация, защита, уязвимость, прогноз.*

Keywords: *information security, corporate software, anti-virus software, IT-risks, information, protection, vulnerability, forecast.*

Информационная безопасность сегодня во многом определяет конкурентоспособность бизнеса. Информационные технологии используются во всех сферах общества, и утечки конфиденциальных данных оборачиваются серьезными проблемами и многомиллионными убытками. Согласно исследованию Symantec, уровень ущерба от киберпреступлений во всем мире за 2016 г. достиг $110 млрд.[1] Эти цифры кажутся колоссальными, однако объем инвестирования в средства безопасности на данный момент достигает $50-60 млрд., по данным Gartner [5]. Хищение и утрата стратегически важной информации во многом подрывает конкурентоспособность бизнеса. Так, обеспечение информационной безопасности становится одной из главных задач современного предприятия. Процесс минимизации IT-рисков заключается в использовании качественного антивирусного ПО.

При анализе отечественного рынка антивирусных решений, можно выделить как российских, так и зарубежных производителей контента. «Лаборатория Касперского», «Доктор Веб», «НАНО Секьюрити», «Агнитум», «Секьюрити-Стронгхолд» являются отечественными разработчиками. В то же время, ESET Russia, Trend Micro, Symantec составляют серьезную конкуренцию на рынке антивирусного ПО России.

При подсчеты доли рынка [2] каждой из восьми выбранных фирм, можно выявить следующие пропорции: «Лаборатория Касперского» – 68%

рынка, ESET Russia 25%, стальные 7% распределены между 6 фирмами «Доктор Веб», Trend Micro, Symantec, «НАНО Секьюрити», «Агнитум», «Секьюрити-Стронгхолд».

В ходе дальнейшего исследования, были рассчитаны Индекс концентрации (CR8), Индекс Херфиндаля-Хиршмана (HHI), Индекс энтропии (E), Дисперсия рыночных долей (δ^2) (на основе данных за 2016 г.).

CR8 =0,98901928, HHI = 0,519129, E=0,8562517, δ^2 = 0,049609272

Таким образом, российский рынок антивирусов довольно сильно монополизирован, о чем свидетельствуют расчеты. Однако, все-таки тяготеет к олигополистическому типу, ввиду того, что две фирмы: «Лаборатория Касперского» и ESET Russia – занимают 93%, а фирмы-последователи имеют в совокупности около 7% рынка. Однако в силу сложившихся обстоятельств и особенностей рынка, эти фирмы не могут оказывать существенного влияния на уровень цен и придерживаются умеренной ценовой политики.

В связи с этим, необходимо сравнить цены на антивирусные решения вышеперечисленных фирм-производителей для коммерческих предприятий. Так пакет «Kaspersky Endpoint Security для бизнеса Стандартный» обойдется в 5 750 руб на 10 узлов со сроком на 1 год. Комплексная защита Dr.Web «Малый бизнес» будет стоить 5990 руб. для 5 ПК со сроком 12 месяцев. Бизнес-решение ESET NOD32 Small Business Pack при аналогичных условиях обойдется предпринимателю в 6 700 рублей. Таким образом, наиболее оптимальным пакетом является ПО компании «Лаборатория Касперского»

Однако по статистике 28% предприятий малого и среднего бизнеса России вынуждены использовать бесплатное и нелицензионное ПО. Так, руководство трети российских небольших компаний считает, что преимущества коммерческих антивирусов по сравнению с бесплатным ПО не оправдывают затраты на платные решения. Чуть меньше (23%) респондентов по этой же причине допускают использование нелицензионного ПО.

Большая часть антивирусных атак на бизнес-структуры связана с кражей финансовой информации. После анализа финансовых угроз за 2014 г. эксперты «Лаборатории Касперского» пришли к выводу, что пользователи мобильной платформы Android стали в три раза чаще сталкиваться с киберугрозами, нацеленными на их денежные средства [3]. При этом российские пользователи оказываются в зоне повышенного риска, поскольку наибольшее число инцидентов с участием подобных зловредов было зафиксировано именно в России – 64% от общемировых показателей. Поэтому, стоит помнить, что необходимо обеспечить антивирусную защиту не только ПК, но и всех устройств, которые так или иначе связаны с деятельностью фирмы. Тоже самое относится и к частным пользователям.

Тенденции развития рынка антивирусного ПО в России во многом связаны усилением давления со стороны Запада в силу напряженной по-

литической обстановки. Это определенно скажется на развитии ИТ- и ИБ-рынка, но все будет не так печально. Во-первых, ситуацию несколько выравнивает курс на импортозамещение, который позволит российским компаниям найти новые рынки сбыта внутри страны. Новый толчок для развития отечественной софтверной отрасли может дать стимулирование госзаказа разработку первоочередных ИТ-решений [4]. Во-вторых, сам кризис и санкции имеют и некоторую «светлую» сторону – цены на зарубежные решения растут, их доступность снижается, и заказчики начинают присматриваться к российским аналогам.

Необходимо также сделать прогноз на будущее развитие рынка. В 2015 г. продажи антивирусов уже выросли из-за насыщения рынка и сложностей в экономике. В 2016 г. еще большая часть пользователей может перейти на бесплатные продукты, что выгодно киберпреступникам. Представитель «Лаборатории Касперского» говорит, что кризисные тенденции на ИТ-рынке отразятся в меньшей степени по сравнению с другими отраслями экономики благодаря заказам крупного бизнеса и стратегическим государственным ИТ-проектам.

Подводя итог, следует еще раз подчеркнуть важность обеспечения информационной безопасности в современном мире. «Кто владеет информацией, тот владеет миром» – сегодня эта фраза актуальна, как никогда. Вся информация предприятия: персональные данные, бухгалтерская отчетность, данные клиентской базы и иные сведения могут быть утрачены при отсутствии качественной защиты. Поэтому, одним из приоритетных вопросов для бизнеса является вопрос о снижении IT-рисков путем обеспечения антивирусной защиты устройств.

Источники:

1. Исследование Symantec. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.symantec.com/solutions/insurance (The Symantec study. – [Electronic resource]. – URL: https://www.symantec.com/solutions/insurance)
2. Данные о выручках фирм предоставлены СПАРК-Интерфакс. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.spark-interfax.ru (Data on the company's revenues are provided by SPARK-Interfax. – [Electronic resource]. – URL: http://www.spark-interfax.ru)
3. «Лаборатория Касперского» – цифра недели. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.kaspersky.ru/enterprise-security («Kaspersky Lab» – the number of the week. – [Electronic resource]. – URL: http://www.kaspersky.ru/enterprise-security)
4. Финансово-экономический бюллетень «Бизнесу о бизнесе». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://feb56.ru /index.php?id=305 (Financial and economic bulletin «Business about business». – [Electronic resource]. – URL: http://feb56.ru/index.php?id=305)
5. Узкому специалисту – широкий кругозор. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.journal.ib-bank.ru/news/7047 (To a narrow specialist – a broad outlook. – [Electronic resource]. – URL: https://journal.ib-bank.ru/news/7047)

ВЛИЯНИЕ ИНФЛЯЦИИ И ЦЕН НА НЕФТЬ НА КУРС РУБЛЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Клетанина М.П., студент
Научный руководитель: **Горбунова О.А.**, к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

В статье рассмотрены две основные причины изменения курса рубля – инфляция и цены на нефть. На основе данных по инфляции и ценам на нефть за 2014-2017 гг., проведён анализ текущей ситуации и сделан прогноз на будущее.

The article considers 2 main reasons for the change in the ruble exchange rate – inflation and oil prices. Based on data on inflation and oil prices for 2014-2017, an analysis of the current situation was made and a forecast for the future was made.

Ключевые слова: *российский рубль, факторы, инфляция, нефть, курс, денежно-кредитная политика*

Keywords: *ruble, factors, inflation, oil, exchange rate, monetary policy*

Важнейшим элементом международных экономических отношений является валютный курс. Валютный курс – это стоимость денежной единицы одной страны, которая выражена в денежных единицах другой [1, с.77].

Курсы валют подвержены постоянному изменению. Для того чтобы строить прогнозы по поводу колебания той или иной валюты, необходимо обратить внимание на факторы, которые оказывают влияние на формирование спроса и предложения на неё.

На валютный курс влияют многообразные политические, экономические, форс-мажорные и психологические факторы. Основные факторы, влияющие на валютный курс – это решения центральных банков государств и международных организаций в области кредитно-денежной политики относительно выпускаемой ими валюты [2]. Несмотря на то, что управление курсом обычно не является задачей центробанков, любое изменение количества денег в обращении приводит к изменениям курса валюты.

В данной работе рассматриваются два фактора – уровень инфляции и цена на нефть, которые, безусловно, влияют на курс национальной валюты России.

Основная цель денежно-кредитной политики ЦБ – защита и обеспечение устойчивости рубля путем поддержания ценовой стабильности. Так, обеспечение устойчивости российской валюты не означает поддержания ее курса по отношению к другим валютам на постоянном уровне, а достигается путем сохранения ее покупательной способности за счет обеспечения низкой инфляции. При низкой инфляции количество товаров и услуг, которые могут быть приобретены на фиксированную сумму рублей, остается относи-

тельно постоянным в течение длительного периода [3]. Это поддерживает уверенность в национальной валюте и, в итоге, формирует благоприятные условия для роста экономики. ЦБ РФ учитывает динамику валютного курса на темпы роста потребительских цен наряду с другими факторами, влияющими на денежно-кредитную политику.

Цель денежно-кредитной политики на 2015-2017 гг. состоит в снижении инфляции до 4% и дальнейшем поддержании её на данном уровне.

Официальные данные Росстата об уровне инфляции отличаются от реальных показателей в стране. Реальная инфляция в России в 2017 г. намного превышает заявленный государством уровень в 4%. Сейчас всё больше появляется прогнозов, что инфляция и по итогам текущего года, и в следующем году может оказаться ниже официальных прогнозов 3,8-4% в год [4]. Также есть прогнозы, что в первом квартале 2018 года инфляция может упасть до 2% в год. Это, прежде всего, станет следствием денежно-кредитной политики Центробанка по снижению ключевой ставки.

Рис. 1. Уровень инфляции в 2014-2017 гг.

Однако по ИПЦ инфляция все равно будет отличаться от официальных данных. Курс инфляции все равно довольно низкий, и это означает, что рубль становится более стабильным.

Нефть была и остается определяющим фактором для курса российской валюты. Рубль почти полностью зависел от цены на нефть. По мнению аналитиков, корреляция между курсом рубля и ценой на нефть достигает 70-95%. В периоды низких цен на нефть эта зависимость усиливается. Она сопровождается высокой волатильностью на рынке. Катастрофическое падение цены на нефть марки Brent 21 января 2016 г. привело к значительному скачку курса доллара к российскому рублю – в начале месяца доллар торговался на уровне 73,1 рублю, а 21 числа – 82 рубля.

Однако сейчас ситуация изменилась. Российское Министерство экономического развития в октябре 2017 г. отчиталось о снижении зависимости курса рубля от цены на нефть. Власти призывали к этому еще с 2014 г., однако, заметного результата удалось добиться только сейчас. Зависимость курса рубля от цен на нефть в этом году существенно снизилась. Это подтверждают расчеты аналитиков: осенью 2015 г., через год после того как рубль отпустили в «свободное плавание» коэффициент корреляции состав-

лял 88% [1]. Это означало, что почти 90% колебаний курса рубля объяснялось колебаниями цены на нефть. На пике, в 2016 г., корреляция была примерно на уровне 80%. Если же посмотреть корреляцию курса рубля и цены на нефть за последние 120 дней, то она составляет уже 40%. То есть зависимость снизилась почти в два раза. Это положительно влияет на укрепление рубля как национальной валюты РФ.

Таким образом, за последние годы мы можем видеть изменение зависимости курса рубля от цены нефти – она стала меньше, а снижение инфляции говорит о том, что рубль становится более твердой валютой. Россия адаптировалась к низким ценам на нефть, поддерживает стабильность национальной валюты путем проведения грамотной денежно-кредитной политики.

Источники:

1. Белянчикова Т.В., Горбунова О.А., Прудникова А.А. Валютные операции банка: учебное пособие. – М.: Финансовый университет, 2016. – 120с. (Belianchikova T.V., Gorbunova O.A., Prudnikova A.A. Currency operations of the bank: a study guide. - Moscow: Financial University, 2016. – 120p.)
2. Ездина Н.П. Изменение валютного курса под воздействием экономических факторов, 2017. – С.2-4; – [Электрон. ресурс] – Режим доступа: http://elibrary.ru/download/17384046.htm (Yezdina NP / Change in the exchange rate under the influence of economic factors, 2016. – P.2-4. – [Electronic resource]. – URL: http://elibrary.ru/download/17384046.htm)
3. Кузьмин А.Ю. Курс рубля и валютная политика: о некоторых итогах 2014–2015 гг. // Finance & Credit, 2015. – С.34 (Kuzmin A.Yu. / RUBLE COURSE and foreign exchange policy: on some results for 2014-2015 / Finance & Credit, 2015. – P.34)
4. Серия Reuters для финансистов. Валютный и денежный рынок: Курс для начинающих. /Пер. с англ. – 4-е изд. – М.: АЛЬПИНА ПАБЛИШЕР, 2014. – 344с., С.24 (Reuters series for financiers. Currency and money market: A course for beginners. / Transl. with English. – 4 th ed. – Moscow: ALPINA PUBLICER, 2014. – 344p., P. 24)

ОЦЕНКА МОБИЛЬНЫХ БАНКОВ РОССИИ

Клетанина М.П., студент
Научный руководитель: **Золотарюк А.В.**, к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

В данной статье оценивается эффективность дистанционного банковского облуживания в России. Выбраны три критерия – функциональность, удобство пользования, стоимость.

This article assesses the effectiveness of remote banking in Russia. Three criteria are chosen: functionality, usability, price.

Ключевые слова: *банковский сектор, дистанционное обслуживание, мобильный банк, интернет, издержки, технологии, тренды развития*

Keywords: *banking sector, remote service, mobile bank, Internet, price, technologies, development trends*

Более 70% все клиентов банков используют мобильные приложения для оплаты товаров и услуг и осуществления переводов денежных средств. Такие простые услуг давно перестали быть поводом для посещения банковского отделения. Достаточно скачать мобильный банк на свой смартфон. Постепенно функционал банковских приложений расширяется, делая доступными удаленно все больше услуг. Сегодня клиент выбирает такой банк, который имеет самый качественный мобильный банк.

Согласно исследованию эффективности российских сервисов интернет-банкинга для физических лиц, степень удовлетворения клиентов мобильным банком рассчитывается на основе 3 параметров эффективности [2]:

1. Функциональность (включает в себя различные возможности управления собственными финансами клиента).

2. Удобство пользования – Usability (оценивается простота и понятность совершения операций с помощью интернет-банка).

3. Стоимость обслуживания

Наиболее эффективными интернет-банками с точки зрения наличия функций и удобства интерфейсов по результатам исследования были признаны интернет-банки Промсвязьбанка, Тинькофф Банка, Альфа-Банка, Запсибкомбанка и МДМ банка. Промсвязьбанк за счет запуска новой версии интернет-банка с обновленным интерфейсом и новыми функциями улучшил оценки по функциональности и удобству пользования, опередив интернет-банк Тинькофф Банк.

Лучшие российские интернет-банки предлагают пользователям широкие возможности оплаты различных услуг и штрафов, внутрибанковских и внебанковских переводов, открытия вкладов, заказа карт и других банковских продуктов онлайн, возможности для анализа персональных расходов и удобный интерфейс для совершения разовых и повторяющихся операций.

Зачастую банки предоставляют эти услуги бесплатно всем своим клиентам, однако за некоторые услуги может взиматься комиссия.

Еще одним важным критерием выбора банка сегодня становится стоимость дистанционного банковского обслуживания. Изучив тарифы 20 банков, можно понять, что на стоимость дистанционного обслуживания для клиентов в большей степени влияют разовые комиссии за переводы в сторонние банки по номеру карты (в пределах от 0,5% до 2%) и номеру счета (в пределах от 0,1% до 1%, не взимаются в «Тинькофф банке», Ситибанке и «Кредит Европа банке»).

Внутрибанковские переводы бесплатны во всех 20 банках. Исключение – Сбербанк, который взимает комиссию за переводы на карту, выпущенную в другом городе. Переводы на карты одного города – бесплатны [3].

Абонентские платежи за подключение и обслуживание каналов ДБО так же отсутствуют во всех исследованных банках.

По результатам исследования «Тинькофф банк» предоставляет самые демократичные ДБО в России. Большим преимуществом является то, что клиенты не платят даже за перевод в другой банк по номеру карты (при

общей сумме межбанковских переводов по номеру карты в пределах 20 тыс. руб. в месяц).

Таблица 1. **Стоимость ДБО в Российских банках 2017 г.**

Категория клиента*	«Руководитель»	«Специалист»	«Бюджетник»	Средняя стоимость обслуживания клиента любой категории
Общая сумма транзакций в месяц	86 900 руб.	61 500 руб.	32 600 руб.	60 333 руб.
Банк				
«Тинькофф банк»	0	0	0	0
Ситибанк	300	225	225	250
Хоум Кредитбанк	320	160	150	210
МКБ	360	260	160	260
Санкт-Петербург	375	275	250	300
УБРиР	433	303	243	326
Бинбанк	570	420	310	433
Росбанк	600	430	295	442
Банк Москвы	624	360	240	408
Промсвязьбанк	625	430	300	452
ВТБ24	645	434	272	450
Россельхозбанк	680	460	315	485
Альфа-Банк	707	509	380	532
МИнБ	745	430	270	482
Ак Барс	760	530	280	523
Уралсиб	770	505	345	540
Открытие Банк	790	550	375	572
Райффайзен-банк	800	488	300	529
Газпромбанк	836	489	295	540
Сбербанк	865	605	345	605

По результатам исследования «Тинькофф банк» предоставляет самые демократичные ДБО в России. Большим преимуществом является то, что клиенты не платят даже за перевод в другой банк по номеру карты (при общей сумме межбанковских переводов по номеру карты в пределах 20 тыс. руб. в месяц).

Оказалось, что дистанционное обслуживание в крупнейших банках дороже среднего. К примеру, в Сбербанке, где сосредоточено более 80% всех онлайн-клиентов банков, «средний чек» составил 605 руб. в год. Это связано с тем, что за операции перевода в другие банки по номеру счета Сбербанк взимает комиссию 1%. Остальные операции на том же уровне, что и у прочих банков.

Источники:

1. Аналитическое агентство Markswebb Rank & Report. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://markswebb.ru/e-finance/mobile-banking-rank-2016/ (дата обращения 13.10.2017) (Analytical agency Markswebb Rank & Report – [Electronic resource]. – URL: http://markswebb.ru/e-finance/mobile-banking-rank-2016/ (circulation date 13.10.2017))
2. Интервью с экспертом Максимом Болышевым (R-Style Softlab): BPM призвана выявить узкие места в бизнес-процессах. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://bosfera.ru/bo/maksim-bolyshev-r-style-softlab-bpm-prizvana-vyyavit-uzkie-mesta-v-biznes-processah (дата обращения 11.08.2017) (Interview with the expert Maxim Boleshev (R-Style Softlab): BPM is designed to identify bottlenecks in business processes.– [Electronic resource]. – URL: https://bosfera.ru/bo/maksim-bolyshev-r-style-softlab-bpm-prizvana -vyyavit-uzkie-mesta-v-biznes-processah (circulation date August 11, 2017))
3. Эренценова В.А. Применение дистанционного банковского обслуживания в российских коммерческих банках, 2016. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://aeterna-ufa.ru/sbornik/EC-48.pdf#page=299 (дата обращения 10.09.2017) (Erenzenova V.A.The use of remote banking services in Russian commercial banks, 2016. – [Electronic resource]. – URL: http://aeterna-ufa.ru/sbornik/EC-48.pdf#page=299 (reference date 10.09.2017))

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ВЫЯВЛЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ И НАЛОГОВОГО УЧЕТА

Шерева А.А., студент
Рощина Е.В., к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»,
г. Ростов-на-Дону.

Данная статья посвящена определению целей налогового учета, налоговых преступлений. В статье рассмотрены общие признаки налоговых преступлений, налоговые преступления юридических лиц, их особенности, расчет налоговой базы по налогу на прибыль до и после вступления в силу 25 главы Налогового Кодекса Российской Федерации.

This article is devoted to definition of the purposes of tax accounting, tax offenses. In article, the general signs of tax offenses, tax offenses of legal entities, features of tax offenses, calculation of tax base for the profits tax before entry

into force of the 25th chapter of the Tax Code of the Russian Federation are considered.

Ключевые слова: *налоговые преступления, налоговые платежи, уклонения от уплаты налогов, налоговый учет, налоговое законодательство.*

Keywords: *tax crimes, tax payments, tax evasion, tax accounting, tax law.*

Налоговый учет осуществляется в целях формирования полной и достоверной информации о порядке учета для целей налогообложения хозяйственных операций, осуществленных налогоплательщиком в течение отчетного (налогового) периода, а также обеспечения информацией внутренних и внешних пользователей для контроля за правильностью исчисления, полнотой и своевременностью исчисления и уплаты в бюджет налога [3. С.84]. Таким образом, конечная цель налогового учета заключается в исчислении налоговой базы по налогу на прибыль.

До вступления в силу 25 главы по налогу на прибыль налоговая база до расчета определялась по данным бухгалтерского учета. Однако в последнее время процедура расчета усложнилась, что объясняется различиями в расчетах по правилам бухгалтерского и налогового законодательства [1. ст.154].

Согласно наиболее распространённой точке зрения, к налоговым преступлениям относятся лишь те деяния, которые посягают на отношения, связанные в связи с уплатой налогов и сборов в бюджет и государственные внебюджетные фонды. Такими преступлениями можно назвать действия, совершаемые налогообязанными лицами по исчислению, уплате или перечислению налогов и сборов в бюджетную систему РФ.

Общим признаком как налоговых преступлений в целом, так и преступлений, связанных с уклонением от уплаты налога на прибыль организаций и налога на добавленную стоимость в частности, является их повышенная общественная опасность, отличающая указанные деяния от иных противоправных посягательств в налоговой сфере.

Таким образом, непосредственно к налоговым преступлениям юридических лиц принято относить противоправные деяния, предусмотренные 199 статьей Уголовного кодекса Российской Федерации:

– уклонение от уплаты налогов и (или) сборов с организации;

– неисполнение обязанностей налогового агента;

– сокрытие денежных средств либо имущества организации или индивидуального предпринимателя, за счет которых должно производиться взыскание налогов и (или) сборов [2. ст.199].

По мнению большинства исследователей, именно уклонение от уплаты налога на добавленную стоимость и налога на прибыль организаций является наиболее часто совершаемым преступным посягательством в сфере налогообложения [3. С.55].

Одной из особенностей налогового преступления является то, что определить фактическое место его совершения сложно. Это связано с тем, что совершение налогового преступления зачастую происходит в течение дли-

тельного периода, за который интересующие оперативных сотрудников документы (предметы), хранящие следы преступления, могли быть изготовлены, подписаны и переданы на хранение в разных местах, не только в пределах одного города, или района, но и в других субъектах Федерации, то есть фирма могла изменить место нахождения офиса, архива или склада, сняться с налогового учета по месту регистрации.

Некоторые авторы выражают мнение, что общественная опасность налоговых преступлений определяется высокой значимостью налогов в хозяйственной деятельности общества.

Другие исследователи отмечают, что общественная опасность налоговых преступлений заключается в причинении вреда бюджету государства в части его формирования от сбора налогов с юридических и физических лиц вследствие неуплаты налоговых платежей лицами, обязанными законодательством платить налоги с установленных объектов налогообложения.

В свою очередь И.Н. Соловьев делает вывод, что подобные преступления причиняют существенный ущерб налоговой, финансовой, экономической безопасности государства, препятствуют плановому поступлению налогов в бюджет, чем подрывают нормальное функционирование экономики, а недополучение налоговых платежей бюджетами различных уровней приводит к задержкам в выплате заработной платы, пенсий, дотаций, сворачиванию социальных программ, научных исследований [3. С.132].

С точки зрения М.В. Краснова уклонение от уплаты налогов и сборов таит в себе серьезную опасность и по той причине, что в случае успешного осуществления преступного посягательства у виновного лица появляются денежные средства, имеющие фактически нелегальное происхождение. Соответственно, возникает потребность, во-первых, в сокрытии источника получения таких средств, а во-вторых, в использовании этих денежных средств в корыстных целях, в том числе в рамках предпринимательской деятельности [4. С. 95]. Применяемые схемы уклонения от уплаты налогов максимально приближены к налоговой оптимизации, их документирование требует значительных сил и средств. При использовании схемы уклонения от уплаты налогов умышленно создается видимость предпринимательской деятельности, в которой участвует множество посредников. Реальные сделки скрываются, для чего изготавливается большой объем поддельных финансово-хозяйственных документов, имитирующих совершение сделок с контрагентами (притворные сделки). Нередко фирмы-посредники умышленно регистрируются в разных субъектах Федерации или офшорных зонах, что затрудняет контроль над их деятельностью со стороны правоохранительных органов.

Источники:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 13.07.2015 № 214- ФЗ, №232-ФЗ (ред. от 10.10.2016) // Консультант Плюс. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/ (Tax Code of the Russian

Federation. Part second of 13.07.2015 No. 214 Federal Law, No. 232-FZ (edition of 10.10.2016)//Consultant Plus. – [Electronic resource]. – URL: http://www.consultant.ru/)
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Консультант Плюс. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/ (Criminal Code of the Russian Federation of 13.06.1996 No. 63-FZ (edition of 29.07.2017) // Consultant Plus. – [Electronic resource]. – URL: http://www.consultant.ru/)
3. Соловьев И.Н. Налоговые преступления. Специфика выявления и расследования. – М.: Проспект, 2014. (Solovyov I.N. Tax offenses. Specifics of identification and investigation. – M.: Avenue, 2014)
4. Зрелов А.П., Краснов М.В. Налоговые преступления. – М.: Статус-Кво 97, 2004. (Zrelov A.P., Krasnov M.V. Tax offenses. – M.: Status quo 97, 2004)

НОВАЯ ПАРАДИГМА КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

Шерева А.А., студент
Медведская Т.К., к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
г. Ростов-на-Дону

Данная статья посвящена определению кредитной политики коммерческих банков. Актуальность данной статьи обусловлена тем, что в ней рассматриваются факторы, влияющие на кредитную политику коммерческих банков на современном рынке. К таким факторам можно отнести макроэкономические внешние и микроэкономические внутренние факторы. Рассмотрены вопросы, касающиеся юридической стороны кредитной политики коммерческого банка. Рассмотрена роль кредитной политики для коммерческого банка.

This article is devoted to definition of credit policy of commercial banks. The relevance of this article is caused by the fact that in it the factors influencing on credit policy of commercial banks in the modern market are considered. It is possible to carry macroeconomic external and microeconomic internal factors to such factors. The questions concerning legal side of credit policy of commercial bank are considered. The role of credit policy for commercial bank is considered.

Ключевые слова: *коммерческий банк, стейкхолдеры, кредитная политика, микроэкономические компоненты, макроэкономические компоненты, аккумуляция, инвестирование.*

Keywords: *commercial bank, stakeholders, credit policy, microeconomics components, macroeconomics components, accumulation, investment.*

На современном этапе развития российской банковской системы можно увидеть преобразование условий функционирования коммерческих банков, которые вызваны структурными изменениями в экономике России, кризис-

ными явлениями в экономике, а также труднопрогнозируемыми процессами политического и социального характера.

Коммерческие банки в своей кредитной деятельности стали более активно взаимодействовать с внешним окружением в лице своих действующих расширяющихся и качественно изменяющихся партнеров и клиентов, а также потенциальных стейкхолдеров. В связи с этим на рынке кредитных продуктов постоянно происходит нарастание конкуренции, что требует перманентных изменений в стратегию развития банка. У коммерческих банков возникает необходимость усовершенствования своей кредитной политики на основе изучения потребностей и ожидания стейкхолдеров для построения эффективных финансовых отношений. Под термином «стейкхолдеры» понимаются группы или лица, которые имеют влияние на организацию и (или) находятся под её влиянием [1. С. 18].

В банковской деятельности под кредитной политикой банка понимают - программы и направление действий кредитной организации в области предоставления займов как физическим, так и юридическим лицам. В основе кредитной политики лежит приемлемое для финансовой организации соотношение риска-доходности проводимых операций. В отличие от различных видов экономической политики, для кредитной политики характерны специфические черты. Прежде всего это то, что кредитная политика связана с управлением движения кредита во всех его формах и разновидностях. Именно поэтому кредитная политика – это политика как в области предоставления кредита, так и в области его получения, она включает в себя разработку научно обоснованной концепции организации кредитных отношений, постановку задач в области кредитования бизнеса и населения, и проведения практических мер по их осуществлению [2. С. 41].

В современной банковской деятельности существует ряд значимых факторов, влияющих на кредитную политику. Кредитная политика любого коммерческого банка складывается исходя из макроэкономических внешних и микроэкономических внутренних факторов. Макроэкономическими компонентами являются: общая экономическая ситуация в стране; политическая стабильность; уровень инфляции и процентных ставок; стадия экономического цикла, которую проходит государство; состояние национальной валюты; конкуренция в банковской сфере [3. С. 28]. В целом, можно сказать, что это именно те внешние факторы, на которые кредитная организация самостоятельно повлиять не может.

Особое место в банковской деятельности занимают вопросы, касающиеся юридической стороны кредитной политики. Так, регулирующие органы могут оказывать существенное влияние на кредитную политику банковской системы путем направления директив, изменения процентных ставок, размеров обязательных резервов и т. д. К микроэкономическим факторам, которые влияют на кредитную политику, можно отнести, прежде всего, ресурсную базу, стоимость привлечения денежных ресурсов, клиентскую базу; специализацию банка; ликвидность кредитного учреждения. Одну из

немаловажных ролей играют и квалификация персонала, его готовность работать с различными категориями заемщиков. Роль кредитной политики заключается в определении приоритетных направлений развития и совершенствования банковской деятельности в процессе аккумуляции и инвестирования кредитных ресурсов, развитии кредитного процесса и повышении его эффективности,

Следует отметить, что не существует одинаковой кредитной политики для всех банков. Каждый конкретный банк определяет свою собственную кредитную политику, учитывая экономическую, политическую, социальную ситуацию в регионе, принимая во внимание всю совокупность внешних и внутренних факторов, влияющих на его работу, развивая эффективное взаимодействие в системе финансовых отношений заинтересованных сторон - стейкхолдеров.

Источники:

1. Сысоева А.А. Стейкхолдеры в банковской сфере // Журнал «Банковские услуги». – 2015. – №10. – С.18-20. (Sysoyeva A.A. Stakeholders in the bank sphere. Magazine «bank services». – 2015. – No.10. – P.18-20.)
2. Тихомирова Е.В. Кредитная политика банков в условиях инновационного роста российской экономики // Финансы и кредит. – 2011. – №46. – С.41-49. (Tikhomirova E.V. Credit policy of banks in the conditions of the innovative growth of the Russian economy. Finance and credit. – 2011. – No. 46. – P.41-49)
3. Гордеева Ю.П. Эндогенные факторы кредитной политики коммерческого банка // Финансы и кредит. – 2011. – № 3. – С.28-34. (Gordeeva Yu.P. Endogenous factors of credit policy of commercial bank // Finance and credit. – 2011. – No.3. – P.28-34.)

КЛЮЧЕВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ОСОБЕННОСТИ ПРОЦЕССА ГЛОБАЛИЗАЦИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Козлова А.С., студент
Научный руководитель: **Кадышева О.В.**, к.э.н.
ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

В данной статье анализируются ключевые тенденции и особенности процесса глобализации в современных условиях, такие как экспансия ТНК, международная миграция, рост глобальной конкуренции. Выявлены основные ее позитивные и негативные черты, а также раскрыты основные ее факторы и направления. Сделан вывод, что проявления процесса глобализации весьма противоречивы и какой эффект глобализация произведет на страну зависит от политики государства.

This article analyzes key trends and features of the globalization process in modern conditions, such as the expansion of TNCs, international migration, the growth of global competition. Its main positive and negative features are revealed,

as well as its main factors and directions. It is concluded that the manifestations of the process of globalization are highly contradictory and what effect globalization will have on the country depends on the policy of the state.

Ключевые слова: *глобализация, интеграция, развитые страны, развивающиеся страны.*

Keywords: *globalization, integration, developed countries, developing countries.*

На сегодняшний день глобализация является преобладающим направлением современного этапа мирового развития. Она стала одной из важнейших особенностей современной мировой системы, одной из самых влиятельных сил, которые определяют дальнейший ход развития человечества. Как значимый экономический, социальный и геополитический процесс, глобализация охватывает все сферы общественной жизни, включая также культуру, экологию и т.д.

В настоящее время глобализация включает в себя ряд следующих процессов: возникновение и экспансию транснациональных компаний, регионализацию экономики, развитие мирового рынка [1]. К основным ее особенностям можно отнести транснационализацию производства, готовность стран унифицировать свои экономики, а также разрушение институциональных барьеров, препятствующих международному экономическому обмену.

Глобализация – сложный процесс с неоднозначными последствиями. Поэтому существуют различные мнения относительно воздействия глобализации на мировую экономику. С одной стороны, позитивными проявлениями являются специализация производства и международное разделение труда, а также возрастание конкурентной борьбы на традиционных рынках между производителями. Это, в свою очередь, стимулирует дальнейший научно-технический прогресс, результаты которого распространяются среди государств.[2] К тому же распространение технологий приводит к увеличению производительности труда и рационализации производства на мировом уровне. С другой стороны, глобализация имеет и ряд отрицательных последствий: в значительной мере ограничивается государственное регулирование на макроэкономическом уровне, усиливается неравномерность и неустойчивость национального и мирового экономического развития. В такой ситуации возникает два подхода: (1) изоляция от глобализации с целью предотвращения всех её издержек; (2) использование глобализации как инструмента решения мировых проблем.

Неравномерность в экономическом развитии ведет к усилению неустойчивости, что увеличивает риски и препятствует равномерному развитию мировой экономики.[3] Развивающиеся страны с переходной экономикой находятся в технологической зависимости от развитых, также значительно усиливается технологический разрыв между этими группами стран.

Таким образом, проявления процесса глобализации довольно противоречивы. От выбранной политики страны будет зависеть ее будущее и то,

какими итогами обернется для нее не только данный процесс, но и международная борьба за рынок сбыта в целом. В третьем тысячелетии главным фактором дальнейшего развития мировой экономики станет совместное управление мировой системой. [4] Этот фактор связан, с принципом общей ответственности за судьбу всего мира, которая находится под угрозами усиления глобальных проблем. Только объединяя усилия, человечество сможет найти решение данных проблем.

Источники:

1. Глобализация мирового хозяйства: Учеб. пособие / Под ред. М.Н. Осьмовой, А.В. Бойченко. – М.: ИНФРА-М, 2006. (The globalization of the world economy: Textbook. the allowance / Under the editorship of M.N. Osipovoy, A.V. Boychenko. – M.: INFRA-M, 2006)
2. Кадышева О.В. Социально-экономические аспекты миграционных процессов: необходимость междисциплинарного анализа // Социально-экономические проблемы современности: поиски междисциплинарных решений. Сборник научных трудов участников Международной конференции «XXIV Кондратьевские чтения» / Под редакцией В.М. Бондаренко. – М., 2017. – 390 с. – С.151-157. (Kadysheva O.V. Socio-economic aspects of migration processes: the need for interdisciplinary analysis // Socio-economic problems of our time: the search for interdisciplinary solutions. Collection of scientific works of International conference «XXIV Kondratieff reading» / Edited by V.M. Bondarenko. – M., 2017. – 390 p. – P.151-157)
3. Кадышева О.В. Тенденции и закономерности процессов международной миграции в эпоху глобализации // Вестник Института экономики РАН. -2016.- №5. – С.203-212. (Kadysheva O.V. Trends and patterns of international migration in the era of globalization // Bulletin of the Institute of Economics. – 2016. – No. 5. – P. 203-212)
4. Капица Л.М. Показатели глобализации // Капица Л.М. Индикаторы мирового развития. – М.: МГИМО (У) МИД России, 2008. (Kapitsa L.M. the Indicators of globalization // Kapitsa L.M. the world development Indicators. – M.: MGIMO (University) of the MFA of Russia, 2008)

АНАЛИЗ РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ ГОНКОНГА ДЛЯ ЦЕЛЕЙ СТОИМОСТНОЙ ОЦЕНКИ

Светличная Ю.А., студент
Научный руководитель: **Перевозчиков С.Ю.**, к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

На сегодняшний день недвижимость Гонконга является самой дорогой в мире: апартаменты в одном из небоскребов Гонконга стоят на 55% выше, чем квартиры в Лондоне, а сделки по продаже того или иного объекта недвижимости продолжают бить мировые рекорды. В данной статье автор рассуждает о том, чем обусловлена столь высокая стоимость объектов недвижимости, а также какими мерами Правительство пытается охладить рынок.

Nowadays real estate in Hong Kong is the most expensive in the world: apartment in one of the skyscrapers in Hong Kong is 55% more expensive than in London, and the sale of apartments continues to break world records. In this article author discusses the reasons of such a high price of real estate and governmental actions to down the market.

Ключевые слова: *рынок недвижимости, Гонконг, кризис, детерминанты уровня цен, цены на недвижимость*

Keywords: *real estate market, Hong Kong, crisis, price level determinants, real estate prices*

По прогнозам аналитиков Bloomberg [1], рост цен на рынке жилой недвижимости в Гонконге, где средняя стоимость жилья на сегодняшний день составляет более $27 тыс. (1,6 млн. руб.) за 1 кв. м, вырастет на 5-10% в следующем году.

Седьмой год подряд рынок недвижимости Гонконга признается самым дорогим в мире по данным 13-го Международного обследования доступности жилья – 2017 г. Средние цены на жилье в 2016 г. составили 18,1 от среднегодового дохода домохозяйств, для сравнения – 19 в 2015 г., 17 в 2014 г. и 12,6 раза в 2013 г. При этом, рынок продолжает расти. За этот год индекс цен жилой недвижимости вырос на 14.29% (14.4% с учетом инфляции), для сравнения 6.11% за прошлый год. Так только за февраль 2017 г. цены на жилую недвижимость выросли на 1,99% (с поправкой на инфляцию 1,89%)[2].

Несмотря на то, что реальные доходы населения Гонконга практически не меняются на протяжении многих лет, цены на жилье выросли в три раза с 2003 по 2015 г. Что же является главными причинами столь дорогой недвижимости на рынке? Низкие процентные ставки, стабильность национальной валюты и сильные программы развития со стороны Правительства, с одной стороны и ограниченное предложение земли, с другой стороны, приводят к дисбалансу спроса и предложения и, соответственно, перманентному росту цен на жилье. При этом можно отметить наибольший рост цен на недвижимость маленькой площади. Цены на квартиры меньше 40 кв. метров выросли на 16.3% по состоянию на февраль 2017 г., для сравнения цены на квартиры размером более 160 кв. м. выросли лишь на 5,9%.

Рис.1. Изменение цен на недвижимость за год, в % [3]

Также важной составляющей дороговизны недвижимости является увеличение доступности ипотеки. Из-за высокой конкуренции девелоперы стремятся привлечь покупателей любыми способами. Так, например,

многие застройщики предлагают процентные кредиты сроком всего на три года, другие дают скидку на покупку мебели. Также в этом процессе участвуют и банки, конкурируя между собой за привлечение заемщиков посредством снижения ипотечных ставок. Так, крупнейший ипотечный кредитор Гонконга HSBC Holdings plc предлагает своим клиентам жилищный кредит по ставке менее 2%, отмечено в статье.

Таблица 1. **Средняя стоимость недвижимости (кв.м) в Гонконге** [3]

Средняя стоимость (HK$/кв.м)			Изменение к прошлому году(%)			
Размер недвижимости, кв.м	Гонконг	Коулун	Новые территории	Гонконг	Коулун	Новые территории
Менее 40	145,38	119,84	115,81	16,30	11,50	20,60
40 – 69.9	150,38	127,76	98,78	13,90	16.0	18,30
70 – 99.9	175,98	166,05	106,09	1,50	14.0	13.0
100 – 159.9	209,46	162,77	100,38	7,80	14,90	8,10
Более 160	199,53	438,69	99,13	5,90	-	51.6

В феврале 2017 г., по данным Гонконгского валютного управления, общий объем выданных ипотечных жилищных кредитов вырос на 5,1% до 1,13 трлн. гонконгских долларов (145,35 млрд. долларов США) по сравнению с прошлым годом. В 2016 г. размер ипотечного рынка составлял почти 45% ВВП [2]

Рис.2. Объем жилищного ипотечного кредита [3]

К февралю 2017 г. объем одобренных жилищных ипотечных кредитов увеличился почти вдвое – до 7 404 с 3 926 за аналогичный период прошлого года [2]. При этом, коэффициент просроченной задолженности по ипотечным кредитам не изменился. В результате корреляционно-регрессионного анализа двух факторов – изменения числа одобренных ипотечных кредитов (в HK$) и изменения цен на недвижимость за год (в %) было получено уравнение y^=1,6x_1+ 14,9, где R^2=0,53, что говорит о наличии прямой связи между факторами, однако нельзя утверждать о тесноте связи.

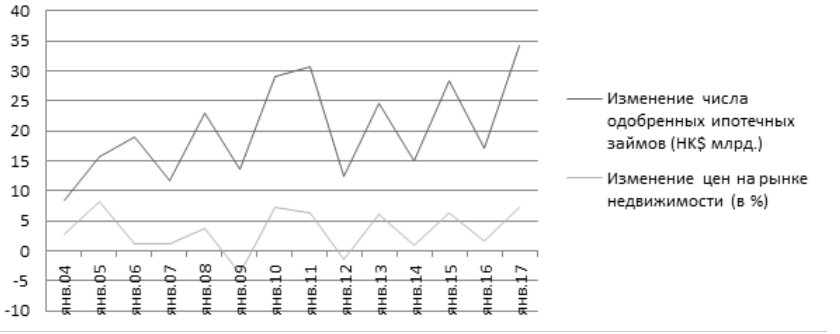

Рис. 3. Цены на рынке недвижимости и число одобренных ипотечных займов \ в Гонконге с января 2004 г. по январь 2017 г.

Еще одной составляющей постоянно возрастающих цен на недвижимость является стоимость земли, увеличившаяся за последнее десятилетие в три раза. Рекордной по сумме сделкой в мае текущего года стало приобретение девелоперской группой Nan Fung 17,8 га государственной земли за $3,2 млрд.

Таким образом, можно выделить три главные детерминанты, влияющие на стоимость недвижимости в Гонконге, а именно – дисбаланс спроса и предложения, ограниченность предложения и связанная с этим высокая стоимость земли, а также привлекательные условия ипотечных займов.

Наибольший эффект на решение жилищного кризиса может оказать увеличение предложения на рынке недвижимости. Дело в том, что практически весь земельный фонд в Гонконге принадлежат Правительству и лишь сдается в аренду для частного пользования. Поэтому логичным решением могла бы стать продажа земельных участков под частное жилье. Правительство Гонконга уже начало двигаться в этом направлении. Как было объявлено, Правительство планирует продать 28 новых земельных участков под частное жилье в течение 2017-2018 финансового года, что, по прогнозам, обеспечит продажу почти 19 тысяч новых квартир. Также недавно правительство обнародовало план строительства порядка 460 000 единиц жилья в течение следующего десятилетия, в том числе 200 000 единиц государственного жилья, доступного под аренду, и 80 000 квартир, предлагаемых для выкупа на льготных условиях. В частном секторе ожидается, что в ближайшие три-четыре года покупателям будет доступно около 94 000 нового жилья.

Источники:

1. Bloomberg – European Edition. – Электрон, дан. NY, 2017. –URL: https://www.bloomberg.com/europe, свободный.
2. Property and Real Estate Prices – Worldwide – H / Global Property Guide. – Электрон, дан. UK, 2017. – URL: https://www.globalpropertyguide.com/real-estate-house-prices/H#hong-kong, свободный.
3. Rating and Valuation Department. – Internet data. Hong Kong, SAR, 2017. – URL: http://www.rvd.gov.hk/en/, свободный.

4. Светличная Ю.А. Аутсорсинг в России: переход к новым информационным технологиям // Проект для России. Сборник статей участников VII Международного научного студенческого конгресса: электронный ресурс. Научный руководитель: В.И. Бариленко, ответственные редакторы: О.В. Карамова, А.П. Буевич. – 2016. – С. 440-444. (Svetlichnaya Y.A. Outsourcing in Russia: new information technologies // Project for Russia, VII International Scientific Student Congress: Internet data. Scientific supervisor: V. I. Barilenko, Editors: O. V. Karamova, A. P. Buevich. – 2016. – P. 440-444)
5. Светличная Ю.А., Оскольская И.А. P2P Platforms development: UK company zopa.com experience // Разработка и решение актуальных научных проблем: вопросы теории и практики. Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции. – 2017. – С. 191-195. (Svetlichnaya Yu.A., Oskolskaya I.A. P2P Platforms development: UK company zopa.com experience. Actual scientific problems: theory and practice, materials of the International Scientific conference. – 2017. – P. 191-195)

АНАЛИЗ РЫНКА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ МАШИН И ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ СТОИМОСТНОЙ ОЦЕНКИ

Ковтун В.О., студент
Научный руководитель: **Перевозчиков С.Ю.**, к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

В статье рассмотрены состояние современного рынка средств производства сельскохозяйственного назначения и основные факторы, обуславливающие существующий низкий технологический уровень аграрного сектора экономики. Предложены направления государственной поддержки сельских товаропроизводителей, защищающие их от рыночных рисков хозяйствования и обеспечивающие повышение эффективности деятельности предприятий аграрного сектора. Главной задачей является сохранение и укрепление материально-технической базы села для обеспечения устойчивого развития аграрной экономики регионов в будущем.

The article considers the current state of the market of means of production agricultural of the main contributors to the existing low technological level of the agricultural sector. Directions of state support for agricultural producers, protecting them from market risk management and to ensure increase of efficiency of activity of agricultural enterprises. The main objective is the preservation and strengthening of material-technical base of the village to ensure sustainable development of the agrarian economy of the regions in the future.

Ключевые слова: *аграрно-промышленный комплекс, диспаритет цен, конъюнктура рынка, ресурсосберегающие технологии.*

Keywords: *agricultural-industrial complex, the disparity in prices, market conditions, resource-saving technologies.*

Данное исследование произведено в рамках практического освоения курса: «Оценка стоимости реальных активов». В условиях развития рыночной экономики возрастает значение своевременного и комплексного обеспечения аграрных хозяйств современными машинами и оборудованием сельскохозяйственного назначения. Этот процесс следует постоянно регулировать сбалансированностью спроса и предложения, улучшением управления поставщиками рынка сбыта своей продукции потребителям и совершенствованием их послепродажного обслуживания по экономически обоснованным ценам.

Российские производители сохранили ключевые компетенции в этой сфере, благодаря чему качество и техническое состояние российских машин осталось на мировом конкурентном уровне. Если в 2013 году доля техники российского производства на рынке составляла 24%, то в 2015-м – уже более 40%, а в 2016 г. с учетом собираемой белорусской техники – 51%.

Из-за роста курса валют импортная техника значительно поднялась в цене, и практически одномоментно. Покупка трактора, комбайна или сеялки – это только часть расходов, ведь машину необходимо еще обслуживать. Так, тракторы и комбайны даже после того, как курс валют подскочил вдвое, выросли в цене всего на 20-30%, но при этом запчасти и сервис подорожали в несколько раз. Зарубежные производители намеренно продают технику себе в убыток, а потом возвращают деньги за счет запчастей и сервиса.

Таблица 1. **Сравнение цен на комбайны предприятия «Ростсельмаш» и зарубежных производителей** [4].

Наименование	Цена, руб.	Наименование	Цена, руб.
Комбайн зерноуборочный (Acros) РСМ-152	9 192 908	New Holland Agricultural Equipmen - торговая марка Case New Holland Global N.V. (Транснациональные корпорации), жатка 720CG 24»	1 583 339
Комбайн зерноуборочный (Acros) РСМ-142	7 739 384	NHAE - торговая марка Case New Holland Global N.V. (Транснациональные корпорации) CX8.90	32 544 207
Комбайн зерноуборочный (Vector 410(425))	10 476 394	NHAE - торговая марка Case New Holland Global N.V. (Транснациональные корпорации) CX8.80	31 158 374
Комбайн зерноуборочный (Нива-Эффект)	3 445 010	Case IH Axial-Flow 6140	27 680 917
Комбайн кормоуборочный (RSM 1401)	12 724 200	Case IH Axial-Flow 9240	35 083 469

Общее падение рыночной емкости в последние годы сопровождалось ростом доли продаж отечественной техники. Продажи новых импортных тракторов иностранных марок снизились в России в 2015 г. в 2,4 раза до 5 814 единиц, и их доля на рынке сократилась с 31,8% до 21,7%.

По состоянию на 2015 г. суммарный объем производства сельхозтехники

в мире был оценен в 90 млрд. евро. На наиболее емких рынках развитых стран российская техника в настоящее время не может в полной мере конкурировать с наиболее передовыми из зарубежных производителей.

Рис. 1. Фактическая и прогнозная динамика продаж на российском рынке сельскохозяйственной техники, млрд. руб. [5]

Прогнозные оценки говорят о возможности достичь российским рынком сельхозтехники объема продаж в 114 млрд. рублей.

Таким образом, общей, наблюдаемой в последние 2-3 года тенденцией российского рынка сельхозтехники является сокращение его емкости. Такой тренд формируется преимущественно за счет снижения поставок на рынок со стороны локализованных в России сборочных предприятий иностранных производителей и импорта. Рост производства на отечественных предприятиях не перекрывает суммарного падения рынка.

Динамика рынка, тем не менее, дифференцирована по его структуре: емкость рынка номенклатурных групп с высокой стоимостью (тракторы, комбайны) падает, а более дешевая навесная и прицепная техника имеет тенденцию к росту. Это отражает реалии текущего покупательного спроса: на рынке есть потребность во всех видах техники, но платежеспособный спрос на наиболее затратные позиции ограничен. Поэтому текущие возможности российских компаний во многом зависят от поддержки государства, которая, в свою очередь, находится в зависимости от состояния экономики.

Источники:

1. Сайт журнала «Агроинвестор» – [Электрон. ресурс]. – Режим доступа: http://www.agroinvestor.ru. (The website of the journal «Agroinvestor». – [Electronic resource] – URL: http://www.agroinvestor.ru.)
2. Соловьев Р.Ю., Горячев С.А., Мишина З.Н. Анализ состояния инженерно-технической системы в сельскохозяйственном производстве России // Труды ГОСНИТИ, 2015. – том 123, раздел 1. – с. 24-32. (Solovyev R.Y., Goryachev S.A., Mishina Z.N. Analysis of the condition of engineering systems in agricultural production of Russia / Proceedings of GOSNITI, 2015. – volume 123, section 1. – P.24-32.)
3. Экономика сельского хозяйства: Учебник / Петранева Г.А., Коваленко Н.Я., Романов А.Н.; Под ред. Петраневой Г.А. – М.: Альфа-М, НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 288 с. (Agricultural Economics: Textbook // Petraneva G.A., Kovalenko N.Y.,

Romanov A.N.; Ed Petranovoi G.A. – Moscow.:alpha-M, SIC INFRA-M, 2016. – 288p.)
4. Агробаза. – [Электрон. ресурс]. – Режим доступа: https://www.agrobase.ru/catalog/machinery (Agrobasa. – [Electronic resource] – URL: https://www.agrobase.ru/catalog/machinery)
5. Рынок сельскохозяйственных машин. – Институт «Центр развития» НИУ ВШЭ, г. Москва. – [Электрон. ресурс]. – Режим доступа: https://dcenter.hse.ru/data/2016/12/29/1114670197/Рынок%20сельскохозяйственных%20машин%202016.pdf (The market of agricultural machinery. – The calculations of the Institute «Development Center» HSE, Moscow. – [Electronic resource] – URL: https://dcenter.hse.ru/data/2016/12/29/1114670197/Рынок%20сельскохозяйственных%20машин%202016.pdf)

ЕВРОБУМАГИ. РЫНОК ЕВРОБУМАГ

Соловьев П.В., студент
Научный руководитель: **Чернышова М.В.**, к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

В указанной статье подчёркивается, что привлечение дополнительных финансовых ресурсов – это одна из первостепенных задач перед хозяйствующими субъектами. Однако ряд серьёзных причин делает крайне сложным привлечение инвесторов на территорию России, а именно: нестабильная экономика, неблагоприятный инвестиционный климат и, конечно, административные барьеры, которые мешают зарубежным инвесторам вкладывать капитал в развитие наших предприятий.

In this article, it is emphasized that attracting additional financial resources is one of the primary tasks for business entities. However, a number of serious reasons make it extremely difficult to attract investors to Russia, namely: an unstable economy, an unfavorable investment climate and, of course, administrative barriers that prevent foreign investors from investing in the development of our enterprises.

Ключевые слова: *экономическое развитие, инвестиционный рейтинг, кризис, экономические санкции, экономика, финансы.*

Keywords: *economic development, investment rating, crisis, economic sanctions, economics, finance.*

Привлечение дополнительных финансовых ресурсов является одной из первостепенных задач, стоящих перед российскими хозяйствующими субъектами, нацеленными на дальнейшее развитие. Однако в настоящее время возможности национального рынка капиталов не могут в достаточной степени обеспечить потребности российских субъектов экономики в инвестициях, поэтому возникает необходимость привлекать капитал на внешнем рынке.

Привлечь инвестора на территорию страны крайне сложно по ряду причин: наличие административных барьеров, мешающих зарубежным инвесторам вкладывать капитал в российские предприятия, нестабильная экономика, неблагоприятный инвестиционный климат и т.д. Кроме того, текущая нестабильная геополитическая обстановка и западные санкции по отношению к России ограничили доступ российских компаний на зарубежные рынки.

Исследуем ситуацию подробнее на примере рынка еврооблигаций. На рисунке 1 представлена динамика объема еврооблигаций, размещенных российскими эмитентами за последние несколько лет:

Рис. 1. Динамика объемов еврооблигаций российских эмитентов в 2013 – начале 2017 гг. [1]

Заметное снижение объема, привлеченных через размещение еврооблигаций средств, отмечено в 2014 году, когда после присоединения Крыма, против России были введены первые экономические санкции, отрезавшие ее от внешних рынков. До настоящего времени под санкции США, стран Евросоюза, Канады и других стран попали сотни компаний и организаций. Крупнейшие госбанки, сырьевые (нефтегазовые и металлургические компании) оказались изолированы от западных рынков капитала. Между тем, это основные российские игроки на зарубежных фондовых рынках.

Свою роль сыграло и снижение рейтинга России на мировом рынке агентством Moody's (до спекулятивного уровня «Ba1»), что негативно отразилось на уровне доверия к российским активам. Агентство объяснило принятие данного решения о снижении рейтинга России непрекращающимся кризисом и конфликтом на Украине, резким снижением цен на нефть и курса рубля, что ухудшило экономическое положение страны и среднесрочные перспективы роста российской экономики.[3]

Довольно интересны результаты сопоставления выпуска еврооблигаций и других источников привлечения средств российских компаний. До санкций еврооблигации были преобладающим инструментом, однако, после введения санкций компаниям пришлось привлекать средства в большей степени за счет рублевых облигаций и акций (рис. 2):

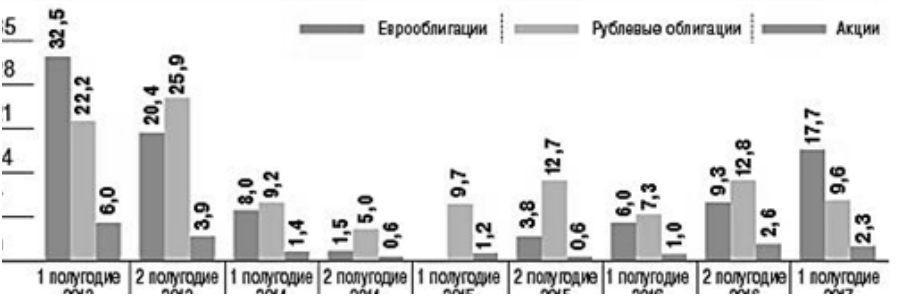

Рис. 2. Источники привлечения средств российских компаний в 2013 – начале 2017 гг., млрд. долл.[2]

Эксперты довольно оптимистично оценивают намерения иностранных инвесторов в отношении российских ценных бумаг. Свою роль в этом сыграли и новая администрация США, давшая надежду на потепление отношений, и бурный рост развивающихся рынков, уменьшающие для инвесторов риски вложения в российские активы. Считается, что у западных инвесторов большой аппетит к риску, несмотря на то, что санкции его немного портят.[1]

Таким образом, кризис, начавшийся в 2014 г. и сложная геополитическая ситуация наложили отпечаток на возможности привлечения внешнего финансирования российскими крупнейшими корпорациями. Несмотря на некоторый подъем рынка, подобное отношение к российским предприятиям-эмитентам на мировых фондовых рынках, и, соответственно, низкие потенциальные возможности по привлечению средств внешних инвесторов, скорее всего, будут длиться до смягчения и устранения негативной геополитической обстановки.

Для государства можно наметить вектор дальнейшего успешного экономического развития – налаживание политических отношений и стремление к избавлению от сырьевой направленности экономики, развитие сферы информационных технологий, поддержка предприятий, занимающихся информационными инновациями и способствование их росту, чтобы в дальнейшем именно они смогли выйти на мировой рынок евробумаг. Эти меры позволят укрепить позиции российских эмитентов на внешнем фондовом рынке.

Источники:

1. БорисякД.,ХолявкоА.Российскиеевробондысновавмоде.–[Электронныйресурс]. – Режим доступа: https://www.vedomosti.ru/finance/articles/2017/06/09/693729-rossiiskie-evrobondi#/galleries/140737493325046/normal/1 (Borisyak D., Holyavko A. Russian Eurobonds are again in vogue. – [Electronic resource]. – URL: https://www.vedomosti.ru/finance/articles/2017/06/09/693729-rossiiskie-evrobondi#/galleries/140737493325046/normal/1)
2. Гайдаев В. Рынок первичного импортозамещения. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.kommersant.ru/doc/3343468 (Gaidaev V. The market of primary import substitution. – [Electronic resource]. – URL: https://www.

kommersant.ru/doc/3343468)
3. Снижение рейтинга РФ негативно повлияло на уровень доверия к российским активам. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.finmarket.ru/news/3951845 (The decrease in the rating of the Russian Federation negatively affected the level of confidence in Russian assets. – [Electronic resource]. – URL: http://www.finmarket.ru/news/3951845)

ЦЕЛИ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ В КИТАЕ

Соловьев П.В., студент
Научный руководитель: **Морковкин Д.Е.**, к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

В указанной статье подчёркивается, что определяющим значением мирового финансового сектора на предыдущем этапе развития, главным было укрепление производственно-торговых циклов и второстепенно – отношение к реальному сектору мировой экономики. В становлении нового уклада мировой финансовой системы особую роль играет Китай. Сегодня китайская экономика является одной из первых по значимости, с точки зрения, роста. Второй экономикой мира по номиналу ВВП, стоит в ряду лидеров по производству многих видов промышленной продукции и одним из важнейших рынков сбыта для ряда стран.

In this article, it is emphasized that the defining role of the world financial sector at the previous stage of development was the strengthening of production and trade cycles and, secondarily, the attitude towards the real sector of the world economy. In the emergence of a new way of world financial system, China plays a special role. Today, the Chinese economy is one of the first in terms of growth, in terms of growth. The second economy of the world in terms of GDP, stands among the leaders in the production of many types of industrial products and one of the most important markets for a number of countries.

Ключевые слова: *экономическое развитие, инвестиционный рейтинг, кризис, экономические санкции, прогнозирование, планирование, экономика, финансы.*

Keywords: *economic development, investment rating, crisis, economic sanctions, forecasting, planning, economics, finance.*

Роль мировой финансовой системы (IFS) в нынешних условиях глобализации коренным образом изменилась.

В 1970-х годах начаты механизмы выхода IFS на следующий глобальный этап развития, в ходе которого до сегодняшнего дня преобладает его роль в сфере производства и торговли в мировой экономике, Разрабатывать и генерировать новые финансовые явления: взаимосвязанные финансовые «пузыри» и глобальные дисбалансы. Таким образом, в современном мире

нарушаются естественные процессы системного финансово-экономического развития (MFS играет не главную роль, а первичную). Это приводит к тому, что в глобальной экономике в целом существуют функциональные нарушения. В результате, в нынешних условиях MFS приобретает гипертрофированные измерения, развиваются внутренние системные противоречия, которые проявились полностью в течение долгого глобального финансово-экономического кризиса (GFEK), острая фаза которого приходится на 2014-2015 гг.[1, С. 128.]

Примером в становлении нового уклада мировой финансовой системы играет Китай. Современная история развития Китая стартует от строительства рыночной экономической системы с китайской спецификой и политике «реформ и открытости». Реформы в Китае происходили постепенно, по мере эволюции системы, технологий и мышления людей, при этом приоритет отдавался именно экономическим реформам (а не политическим), модернизации и развитию внешнеэкономических взаимоотношений. Китай около восьми лет финансировал бюджетный дефицит США, потратив в общей сложности около $900 млрд. на приобретение казначейских облигаций. С уверенностью можно сказать, если КНР продаст их, доллару грозит неминуемый обвал. Используя сложившуюся ситуацию, Китай стремится достичь своей главной цели - сделать юань глобальной валютой. В случае получения юанем статуса резервной валюты, правила игры на мировом рынке будет устанавливать Китай, а не США.

Важным начинанием стал запуск в 2009 г. пилотного проекта, в рамках которого несколько десятков китайских компаний получили разрешение использовать юань для торговых сделок за пределами Китая. Рассмотрим причины, по которым юань буквально за несколько лет обрел вес и популярность в качестве резервной валюты:

Во-первых, это экономический курс Китая и его торговая интеграция. Действительно, развитие торговли с Китаем стимулирует валюты следовать за юанем.

Во-вторых, некоторые государственные банки, заботясь о местных предпринимателях, привязывают свои валюты к китайской.

В-третьих, в условиях финансовых кризисов, важную роль играет укрепление финансовой системы Китая, развитие собственной национальной платежной системы UnionPay.

Финансовый рынок Китая не испытал те кризисы, которые происходили, например, в России в течение 1992-1998 гг. Поэтому, эффективная политика и стабильность создали условия для нормального развития промышленности в стране и привлечения внешних инвестиций. Также можно отметить, что грамотная политика препятствует оттоку капитала, накоплению у населения наличной валюты. При этом в Китае довольно низкий уровень инфляции.[3]

Нынешняя банковская система Китая относительно молода, она фор-

мировалась благодаря образованию филиальной сети заграничных банков. Они занимали основные позиции и диктовали условия в банковской сфере. Укреплялись роли национальных банков страны. Всего 164 банка, но центральный банк, «Банк коммуникаций» и «Крестьянский банк» контролировали политику на финансовом рынке. В настоящее время банковская система Китая стала крупнейшей в мире.

Главным условием всех реформ – поддержка государства. При этом китайские лидеры и экономисты изучали и творчески переоценивали экономический опыт многих стран с поправкой на местную специфику, а также историю взлетов и падений зарубежных экономик. Курс на развитие затронул и платежную систему Китая. Национальная платежная система UnionPay – ключевой элемент рынка финансовых услуг Китая, который играет важнейшую роль в развитии экономики страны. Картами в Поднебесной можно расплачиваться в торговых сетях, оплачивать коммунальные услуги, бронировать авиабилеты и отели, погашать кредиты и совершать денежные переводы в интернет- и мобильном банке, а также терминалах. Согласно данным международной исследовательской компании ACNielsen, узнаваемость бренда UnionPay в Китае составляет почти 100%, это один из самых известных и успешных брендов в стране. Карты UnionPay принимают 35 миллионов коммерческих предприятий и свыше 2 миллионов банкоматов по всему миру. В 2013 г. Банк России включил ООО «ЮнионПэй» в реестр операторов платежных систем РФ. Карты UnionPay принимают банкоматы и платежные терминалы многих банков на территории России, в частности, Банк ВТБ (ПАО), ПАО «МТС-Банк», АО КБ «Ситибанк», ПАО РОСБАНК, ПАО «Банк «Санкт-Петербург», а выпускают карты китайской системы такие банки, как Банк ГПБ (АО), АО «Россельхозбанк», АО АКБ «ЕВРОФИНАНС МОСНАРБАНК», Банк Русский Стандарт и др.[2, С.67]

Китай традиционно был нацелен на активное привлечение инвестиций, в том числе внешних капиталов, что сделало его важным мировым игроком и партнером для большинства стран мира. Притоку инвестиций способствует не только общая дешевизна Китая (рабочей силы, недвижимости, транспорта и прочих факторов производства), но и инвестиционные и налоговые льготы для бизнеса в этой стране. Таким образом, европейские и американские предприниматели с удовольствием размещают свои производства в Китае. Практически все мировые бренды имеют производства в этой стране. Можно сказать, что многие международные компании из США и Европы видят в Китае важный рынок сбыта для их продукции. Китай также активно инвестирует в другие страны. Основная стратегия Китая заключается в творческом заимствовании положительного опыта других стран. В результате этой работы, в стране была построена так называемая экстенсивная модель экономики, основанная на недорогих трудовых ресурсах и активном использовании иностранного капитала (инвестиций).

Таким образом, страна, которая недавно была не столь успешной, в по-

следние годы занимает одни из ведущих позиций по производству высокотехнологичной продукции: мобильных телефонов и смартфонов, компьютеров, бытовой техники. Также весомый вклад в развитие экономики в Китае внес малый и средний бизнес (МСБ), который сами китайцы называют своим национальным достоянием.

В заключение своей статьи хочу сделать вывод: пока США и Европу сотрясают финансовые кризисы и «пузыри», экономика Китая демонстрирует высокую конкурентоспособность и динамику непрерывного развития. В связи с этим многие эксперты предрекают, что Китай стремиться быть одним из важных полюсов многополярного экономического мира. Волатильность доллара, противоречивая политика ФРС и ЕЦБ и стабильное развитие китайской экономики ведут к тому, что юань в обозримой перспективе может стать одной из важнейших торговых валют мира.

Источники:

1. Кондратов Д.И. Актуальные подходы к реформированию мировой валютной системы // Экономический журнал ВШЭ. – 2015. – Т.19. – № 1. – С.128-157. (Kondratov D.I. Actual approaches to reforming the world monetary system // Economic Journal of the Higher School of Economics. – 2015. – T. 19. – No. 1. – P.128-157)
2. Савинский С.П. Банковская карта Китая China Union Pay // ФИНАНСЫ. – 2014. – №. 7. – С. 66-71. (Savinsky S.P. Banking card of China China Union Pay // FINANCE. – 2014. – No. 7. – P.66-71)
3. Цяо Идэ, Ли Жуэй: Как развивается финансовая система Китая. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.vedomosti.ru/opinion/articles/2011/08/30/kitajskij_finansovyj_centr (Qiao Yide, Li Jui: How is China's financial system developing? – [Electronic resource]. – URL: https://www.vedomosti.ru/opinion/articles/2011/08/30/kitajskij_finansovyj_centr)

КРАТКИЕ РЕЦЕНЗИИ НА ОПУБЛИКОВАННЫЕ В ВЫПУСКЕ СТАТЬИ

Андросова Людмила Дмитриевна	**Четверть века первым государственным рыночным облигациям России.** Автор статьи анализирует опыт выпуска первых рыночных государственных облигаций – государственных краткосрочных бескупонных облигаций. В частности, в статье уделяется внимание вопросу причины их выпуска, а также рассматриваются положительные и отрицательные последствия эмиссии этих облигаций. Автор выделяет три этапа развития данного экономического явления: быстрое наращивание выпуска облигаций, период кризиса и завершение их выпуска. Отвечая на вопрос был ли выпуск этих облигаций ошибкой или осознанной необходимостью, автор делает вывод, что в тех условиях выпуск государственных облигаций был необходим, а краткосрочные облигации были единственным возможным вариантом.
Антипов Марк Геннадьевич Акопян Артак Грантович	**Развитие криптовалют в современной экономике.** Авторы статьи дают определение понятия «криптовалюта». В статье отмечается актуальность и современность виртуальной валюты, особенно такой, как биткойн, отмечая его курс на момент написания статьи. Авторы дают краткое описание технологии майнинга криптовалют, технологии блокчейн, анализируя при этом преимущества и недостатки криптовалют. На основании этих аспектов авторы высказывают смое оценочное мнение по поводу перспектив развития криптовалют в будущем и их место в экономике.
Бобровник Дарья Максимовна Сулейманов Айдын Магеррам оглы	**Государственный долг в российских реалиях; обоснование кейнсианского подхода.** В статье рассматриваются возможности и перспективы формирования государственного долга в экономических условиях России. Авторы статьи высказывают мнение о том, что для раскрытия потенциала российской экономики, запуска процесса ее развития и роста имеются объективные основания в необходимости опоры на положения кейнсианской школы экономической теории.
Клетанина Мария Павловна	**Влияние инфляции и цен на нефть на курс рубля в современных условиях.** В данной статье отражается мнение автора о двух основных причинах изменения курса рубля – инфляции и цены на нефть.

	Автор, основываясь на данных по инфляции и ценам на нефть за период 2014-2017 гг., проводит анализ текущей ситуации и делает прогноз на будущее.
Клетанина Мария Павловна	**Оценка мобильных банков России.** В данной статье автор , основываясь на трех критериях – функциональность, удобство пользования, стоимость, дает оценку эффективности дистанционного банковского обслуживания в России.
Ковтун Вероника Олеговна	**Анализ рынка сельскохозяйственных машин и оборудования для целей стоимостной оценки.** Автор статьи рассматривает состояние современного рынка средств производства сельскохозяйственного назначения и основные факторы, обуславливающие существующий низкий технологический уровень аграрного сектора экономики. В статье предлагаются направления господдержки сельских товаропроизводителей, защищающие их от рыночных рисков хозяйствования и обеспечивающие повышение эффективности деятельности предприятий аграрного сектора. По мнению автора, главной задачей является сохранение и укрепление материально-технической базы села для обеспечения устойчивого развития аграрной экономики регионов в будущем
Козлова Александра Сергеевна	**Ключевые тенденции и особенности процесса глобализации в современных условиях**. В данной статье автор проводит анализ ключевых тенденций и особенностей процесса глобализации в современных условиях, в частности, таких как экспансия ТНК, международная миграция, рост глобальной конкуренции. Выявляя основные позитивные и негативные черты процесса глобализации, а также раскрывая основные ее факторы и направления, автор высказывает мнение, что проявления процесса глобализации весьма противоречивы и какой эффект глобализация произведет на страну зависит от политики государства.
Медведь Михаил Радиславович, Карайкоза Елизавета Александровна	**Стандарт автоматизированного обмена информацией между налоговыми органами (CRS): необходимость и проблемы внедрения.** Авторы данной статьи рассматривают ключевые проблемы внедрения CRS, ссылаясь на оценки экспертов и публичную статистику. Автоматический обмен информацией как инструмента для предотвращения оффшорного уклонения от уплаты налогов стал глобальным стандартом международного налого-

	вого сотрудничества в 2013 г. Авторы статьи делают акцент на важности и актуальности данной составляющей экономического развития государств.
Мустафаева Гюльсун Аслановна	**Внутренняя и внешняя среда медицинского центра.** В данной статье рассмотрена внешняя и внутренняя среда медицинского рынка. В данной статье автор приводит результаты анализа способов улучшения внутренней и внешней среды предприятия, а также диагностики необходимости организационных изменений. В таблицах автор приводит примеры по численности медицинских учреждений. Для анализа внешней среды медицинского рынка автор рассматривает характеристику рынка г. Москвы, используя расчеты BusinesStat за 2016 г. На основании имеющихся данных автор статьи выражает мнение, что в 2017-2018 гг. ожидается сокращение численности медицинских приемов за счет спада в коммерческих секторах рынка
Мустафаева Гюльсун Аслановна	**Управление организационными процессами.** В данной статье отражаются вопросы технологии управления изменениями организационных процессов. Автор анализирует способы улучшения качества работы организаций в целом, приводит примеры различных моделей и методов управления. В результате автор делает вывод, что технология управления изменениями позволяет вовлечь в этот процесс весь менеджмент и ключевых специалистов организации, выбрать оптимальную последовательность решения имеющихся проблем, грамотно сформулировать задание и создать команду для поиска и реализации изменений, регулироватьвопросы наделения полномочиями и определения степени ответственности, преодолеть сопротивление при реализации изменений
Назарова Зинаида Михайловна Забайкин Юрий Васильевич Костин Михаил Петрович Объедков Александр Сергеевич Гаджиев Бахмуд Магомедович	**Причины неравенства доходов и коэффициент Джини.** В данной статье авторы рассматривают основные причины неравенства доходов, макроэкономический показатель Джини, разработанный итальянским экономистом, статистиком и демографом Коррадо Джини и отражающий степень неравенства различных вариантов распределения доходов.

Назарова Зинаида Михайловна Забайкин Юрий Васильевич Костин Михаил Петрович Объедков Александр Сергеевич Миронов Павел Владимирович Батшевер Руслан Романович	**Ценовая дискриминация и условия ее осуществления. Ценовая дискриминация первой, второй и третьей степени.** В статье рассматривается ситуация, когда на рынке один и тот же товар продается по различным ценам. Авторы опираются на работы экономистов А. Пигу и Дж. Робинсон, внесших основной вклад в развитие теории ценовой дискриминации. В статье делается акцент на то, что проведение данной дискриминации возможно только на рынке несовершенной конкуренции, где у монополиста есть власть над ценой.
Назарова Зинаида Михайловна Забайкин Юрий Васильевич Костин Михаил Петрович Объедков Александр Сергеевич Шишков Владимир Олегович Мехдиев Багатыр Мугутдинович Газалиев Сиражутдин Ибнугаджарович	**Эффективность применения роторной управляемой системы, Dart и системы RSM675.** Технико-экономический расчет системы Dart для скважины глубиной 2985 м. В данной статье дает ся описание применения Роторных Управляемых Систем, системы Dart и RSM675. Авторы дают описание основных технических характеристик этих систем, делая акцент на преимущества их применения, особенно отмечая для каких диаметров скважин можно применять данные системы, приводя технико-экономический расчет для скважины глубиной 2985 метров
Назарова Зинаида Михайловна Забайкин Юрий Васильевич Костин Михаил Петрович Первушин Илья Владимирович Чернов Артур Сергеевич Хамхоев Адам Сейтсаламович Афлеев Владислав Аделевич Никульшин Олег Игоревич	**Инновационная технология разработки Южно-Ромашкинской площади Ромашкинского нефтяного месторождения с применением микрогелевых полимерных систем с поверхностно-активными веществами.** В статье описываются результаты проведенного анализа применения методов увеличения нефтеизвлечения из продуктивных пластов на Южно-Ромашкинской площади Ромашкинского нефтяного месторождения, а также дается обоснование их технологической, а следовательно, и экономической эффективности. Авторы подробно рассматривают в статье три наиболее эффективных метода увеличения нефтеизвлечения на Южно-Ромашкинской площади: закачка полимер-глинистой и углеводородной нефтеотмывающей системы (ПГ-УВС), применение

	высокопрочных сшитых полимерных композиций (ВПСК) и полимерное заводнение микрогелевыми полимерными системами с поверхностно-активными веществами – ПАВ (МГС-КПС), при этом принимают во внимание гидроразрыв пласта (ГРП) и технология с использованием модифицированного гидрофобно-эмульсионного состава (ГЭС-М).
Назарова Зинаида Михайловна Забайкин Юрий Васильевич Сафаров Рафаэль Закир оглы	**Экономическое обоснование ревизии эксплуатационного фонда скважин месторождения Мишовдаг.** Авторы статьи рассматривают экономическую эффективность проведенных на месторождении Мишовдаг мероприятий по смене установки электроцентробежного насоса (УЭЦН) с целью увеличения среднего дебита скважин по нефти, и делают вывод о значительном увеличении прибыли компании.
Прокина Мария Вадимовна Гордеева Екатерина Денисовна	**Основополагающие аспекты формирования бюджета Кемеровской области в современных условиях.** В данной статье рассмотрены принципы выявления элементов, формирующих бюджет субъекта Российской Федерации по признаку их влияния на совокупный бюджет. В связи с этим авторы анализируют аспекты формирования регионального бюджета на примере Кемеровской области. В частности затронут вопрос перспектив развития бюджета, что в дальнейшем поможет позволить добиться улучшения российской финансовой системы в условиях работы в рыночной среде. Авторы статьи высказывают мнение, что проведенный анализ позволяет сделать вывод о возможности провести оптимизацию организационной структуры управления бюджетом субъекта Российской Федерации.
Светличная Юлия Александровна	**Анализ рынка недвижимости Гонконга для целей стоимостной оценки.** Данная статья посвящена вопросу современного состояния рынка недвижимости Гонконга, где квадратные метры остаются самыми дорогими в мире, а сделки по продаже того или иного объекта недвижимости бьют мировые рекорды. Автор высказывает мнение о том, чем может быть обусловлена столь высокая стоимость объектов недвижимости, а также какими мерами Правительство пытается охладить рынок.

Соловьев Павел Вячеславович	**Евробумаги. Рынок Евробумаг.** В данной статье автор делает акцент на том, что привлечение дополнительных финансовых ресурсов – это одна из первостепенных задач перед хозяйствующими субъектами. Автор высказывает мнение, что в силу ряда причин, а именно, нестабильная экономика, неблагоприятный инвестиционный климат, а также административные барьеры, которые мешают зарубежным инвесторам вкладывать капитал в развитие наших предприятий, делает крайне сложным привлечение инвесторов на территорию России.
Соловьев Павел Вячеславович	**Цели макроэкономической политики в Китае.** В данной статье рассматривается актуальная тема - становление нового уклада мировой финансовой системы, в которой особую роль играет Китай. В подтверждение автор делает акцент на то, что сегодня китайская экономика с точки зрения роста является одной из первых по значимости, второй экономикой мира по номиналу ВВП, а также стоит в ряду лидеров по производству многих видов промышленной продукции и одним из важнейших рынков сбыта для ряда стран.
Устинов Дмитрий Александрович	**Антивирусная защита бизнеса как метод снижения IT-рисков.** В данной статье рассмотрена проблема, не теряющая своей актуальности, а именно, проблема обеспечения информационной безопасности в бизнесе. Рассматривая антивирусное ПО как один из способов снижения IT-рисков предприятия, автор анализирует рынок антивирусного ПО в России, выявляя ключевых игроков и лидирующих производителей антивирусного контента. При это в статье произведен подсчет показателей, позволяющих объективно, по мнению автора, оценить конкуренцию на данном рынке.
Шерева Анна Алексеевна Медведская Татьяна Константиновна	**Новая парадигма кредитной политики коммерческих банков.** Авторы статьи, определяя особенности кредитной политики коммерческих банков и ее роль, рассматривают такие факторы, влияющие на кредитную политику, как макроэкономические внешние и микроэкономические внутренние. При этом в статье отражены юридические аспекты кредитной политики коммерческого банка.

Шерева Анна Алексеевна Рощина Евгения Валерьевна	**Актуальные проблемы выявления преступлений в сфере налогообложения и налогового учета.** Авторы статьи рассматривают общие признаки налоговых преступлений, особенности налоговых преступлений юридических лиц, уделяется особое внимание вопросу расчета налоговой базы по налогу на прибыль до и после вступления в силу 25 главы Налогового Кодекса Российской Федерации.

Все материалы издателя являются объектами авторского права (в том числе дизайн). Запрещается копирование, распространение или любое иное использование информации и объектов без указания источника заимствования, а также запрещается любое копирование с целью извлечения прибыли.